

# 保亭番庭村成立村民旅游合作社,发展乡村旅游

## 贫困户当上股东挣工资拿分红

产业扶贫典型样本

■ 本报记者 况昌勋

或攀爬于青山之中,或嬉戏于绿水之滨,或劳作于涌动的稻浪之间,或露营于柔和的星空之下。保亭黎族苗族自治县三道镇番庭村,正在成为旅游新景点,“陶醉”着八方来客。

然而,这座“天生丽质”,毗邻呀诺达、槟榔谷两大景区的村庄,却一度陷入发展困境,村民人均年收入仅有1000余元。

番庭村,如何翻身?如何让青山绿水变成致富的资本?经过思考研究,番庭村奏响了乡村旅游脱贫“三部曲”:从危房改造、美化绿化让青砖碧瓦成景点美色,到成立合作社打造乡村旅游,再到夯实特色产业门前淘金,引导着村民、特别是贫困户走向脱贫致富路。

整村推进  
小村新颜  
山青稻黄

全域旅游  
58家农户  
全成股东

特色产业  
土特产品  
供不应求

十月的番庭村,山青稻黄。走进村中,画有黎族纹饰的房屋迎面而来,村道干净整洁、两旁绿树成荫。沿着石子铺就的村道行走,两旁金黄稻谷随风翻动,河水汩汩流动,等待着客人的到来。

“一年前,番庭村还是脏乱差臭,杂草丛生、粪便横流。”驻村扶贫干部高育辉说,番庭村主要收入来源依靠橡胶,胶价持续低迷,不少村民生活困难,公共环境也自然没人关心。

10月4日,数十人的旅游团来到番庭村。游客陈敬宽携家人,带上帐篷随团进村。白天,他领着孩子们参观稻田,看大米从哪里来;傍晚,吃着长桌宴,唱着山歌、跳起舞;入夜,躺在帐篷之中,数着天上的星星,“山好、水好,人更好。”陈敬宽说,番庭村之旅非常难忘。

“5月底,我们开始推出番庭村旅游产品,就深受省内外游客的青睐。”林孟地说,最多的一次接待了300人的旅行团。

游客进村,带来的是消费,带来的是商机。“以前,椰子都是卖给收购商,2元/个,而现在就可以直接卖给游客,5元/个。减少了中间环节,游客觉得便宜愿意买,我们也赚得更多。”黄秀金笑着说,几批游客的到来把村里的土特产都买光了。

“不是担心没有游客消费,而是担心土特产太少。”三道镇副镇长黄少鹏说,

如何让番庭村脱贫?保亭县委、县政府深入研究番庭村特点。“刨去房屋破旧、脏乱差,番庭村生态环境非常好,有山、有水、有稻田,旅游资源丰富,又毗邻保亭两大景区,区位优势凸显。”保亭旅游委主任林孟地说。

虽说番庭村“底子好”,但做旅游首先还是要“梳妆打扮”。清理垃圾、危房改造、硬化道路、绿化美化公共场所……去年,政府投资金、村民投劳,番庭村开

展了整村推进,对村容村貌进行了综合整治。同时,配套建设旅游厕所、标识系统、露营地等旅游设施,提供自行车、趣味运动道具等旅游设备。

“把房子改造了,卫生环境变好了,人干事也有精神。”建档立卡贫困户黄秀金说道。

经过数月的努力,番庭村绽放出美丽的容颜,也正式踏上了脱贫致富的道路。

游客的到来,让最初“心中没底”的村民增强了信心。村民王明理因病因学致贫,在建设露营地时,要占用他家半亩槟榔地。“刚开始非常不舍得,槟榔占家里收入的比重不小。”王明理说,现在发现旅游带来的效益更高,当初忐忑中做出的选择,很值!

在政府的引导下,番庭村成立了村民旅游经济合作社,包括贫困户在内的58家农户全部成为股东,实行年底分红,预计能分到5000元—1万元。王明理妻

子黄月花还在合作社打工,接待旅行团时在餐厅洗碗,每次可拿80元的工资。

由于村民素质参差不齐,并且从未做过旅游服务业,三道镇政府找到了热心企业家彭丽华,以个人名义参与到合作社的管理和番庭村旅游市场的开拓。

“合作社成立了餐饮部、演艺部、财务部、市场部和外勤部,工作人员全部由村民大会选举和推荐产生。”彭丽华说,特别是财务部,一个出纳、一个财务,都是村民大会选出来的,值得信任的村民。

范产品品质、价格,做成质优、诚信的惠民商品街。在商品街上,引导村民销售当地水果、生态有机大米、竹制木制手工艺品等。

“除了集体餐厅——长桌宴,我们也引导、培训有条件的村民在自家开农家乐,招待散客。”彭丽华说,还有一些村民家中有闲置的房屋,可以做成民宿。

(本报保城10月13日电)



在保亭黎族苗族自治县三道镇番庭村,游客可品尝黎家长桌宴、也可参与自行车慢骑、帐篷露营、水果采摘、水库垂钓等休闲活动。图为村中自行车租借点。 本报记者 武威 特约记者 黄青文 摄

## 共建共享改变贫困户落后观念

样本点评

■ 本报记者 况昌勋

点评人

保亭黎族苗族自治县  
旅游委主任林孟地

记者:我们得知番庭村乡村旅游建设过程中也出现一些阻力,是如何

做好村民的思想工作?

林孟地:今年4月底正式开始建设旅游厕所、停车场、标识系统、露营地等旅游设施。由于番庭村乡村旅游发展模式是由政府投资建设、村民经营,建设配套设施用地没有征地补偿费,只能是盈利后通过股份分红补偿农民,导致部分农民积极性不高。于是,在5月底,旅游设施只是建到一半时,先行在网络上推出番庭村旅游产品,吸引了很多游客报名参加,让村民尝到了甜

头、看到了希望,后面的工作就非常顺利的推进。

记者:通过乡村旅游,村民、特别是贫困户有哪些变化?

林孟地:通过合作社提高村民组织化程度,让分散的农户成为一个大家庭,互动交流,相互影响,改变部分存在“等靠要”思想的农户,调动他们发展的积极性,然后逐步提高素质,实现脱贫致富。

记者:保亭乡村旅游带动农民脱贫致富效果如何?

林孟地:保亭依托独具特色的旅游自然资源,以乡村旅游项目建设为抓手,加大旅游产业扶贫力度,推动全县脱贫攻坚。目前全县已建成56家农家乐、休闲农庄及布隆赛乡村文化旅游区、三道三弓黎客家家园等乡村旅游点,在建绿水八村画廊美丽乡村、甘什村美丽乡村等项目,解决当地农民就业1100多人,人均年收入1.95多万元。

(本报保城10月13日电)

省检察院调研定点扶贫村

## 破除“等靠要”思想 增强脱贫内生动力

本报海口10月13日讯(记者金昌波)带着全省脱贫攻坚推进暨扶贫开发领导小组会议的精神,10月12日,省检察院工作组一行深入保亭黎族苗族自治县新政镇什奋村开展调研帮扶活动,实地了解什奋村党建工作情况,与当地干部群众交流,并为贫困户送去慰问品。

大山深处的黎苗村寨什奋村,今年4月被省扶贫开发领导小组确定为省检察院的定点扶贫村。该村现有4个村民小组,共有141户,总人口625人,劳动力443人,现有贫困户18户92人,扶贫攻坚任务很繁重。

在什奋村委会,省检察院党组书记、检察长贾志鸿详细了解了什奋村党支部建设和党员发展情况,随后走访慰问了什奋村志妈二村小组贫困户高敏,向他送上了米油和生活补贴。

在什奋村扶贫座谈会上,针对村民提出的蔬菜产销、危房改造、兴建篮球场、文化室等具体问题,贾志鸿交代省检察院驻村第一书记一一对接落实。他还勉励村民依托当地党政和定点扶贫单位搭起的平台,破除“等靠要”思想,增强脱贫致富的内生动力,采取符合海南特色的扶贫方式方法,找准产业发展路子,开拓就业门路,靠双手勤劳致富。

省脱贫攻坚专题培训班陵水举行

## 全省450余名 扶贫工作者“充电”

本报椰林10月13日电(见习记者林诗婷)为期7天的全省脱贫攻坚专题培训班正在陵水开展,培训内容涵盖扶贫政策解读、扶贫亮点实地考察,吸引了来自全省各市县扶贫、财政、发改系统的450余名学员。国务院扶贫办规划财务司统计处处长余平、政策法规司处长陈洪波等现场授课,为全省扶工作开提供了一次思想盛宴。

据悉,本次培训班共两期,目前正在第二期阶段,将于14日结束。培训课程涵盖对全国脱贫攻坚形势、我省脱贫攻坚“十三五规划”、《海南省贫困人口退出机制实施办法》、光伏扶贫等相关政策解读。为了让各市县扶贫工作相关人员了解先进扶贫经验,培训班还组织学员在陵水实地考察、交流学习。

10月10日下午,省扶贫办副主任陈正优,与培训班第一期210名学员,先后到英州镇廖次村的农村淘宝服务站、母爸村陆田村民小组扶贫芒果基地、陵水现代农业示范基地实地考察,了解该县脱贫攻坚工作。

截至9月底

陵水已有2078户9802人顺利脱贫



完成年度任务的

72.15%

亮点

发展电商促“农产品进城”:  
农村淘宝服务站  
正式投入运营84个  
已实现下行交易额3026万元

农村危房改造:  
3000户危房改造任务  
开工户、开工率达98%  
竣工户2100户,完成率为70%

制图/王凤龙

三亚:

## 脱贫致富能手 讲脱贫故事

本报三亚10月13日电(见习记者袁宇)精心讲述脱贫小故事,请来致富能手传授致富经验,送种苗、送农机,鼓励种植冬季瓜菜脱贫……记者今天从三亚市有关部门获悉,该市启动“我为贫困对象办实事”活动,为贫困户送动力、送智力、送温暖、送技术、送资金、送项目,从致富原因入手,帮助贫困户实现脱贫致富。

据介绍,三亚将精心收集群众身边的好脱贫故事、扶贫案例,编印成小册子或宣传彩页,送给贫困户学习,并组织顺利脱贫的贫困户现身说法,讲故事、传经验,激发其他贫困对象的致富动力。大力推动教育扶贫工程的实施,组织骨干教师到贫困村、贫困户子女较集中的学校上公开课,入村入户宣传“雨露计划”,为贫困家庭的子女送书、送资料,在学习和技能提升上给予帮助;为贫困群众宣讲脱贫致富的好思路,促进其转变产业发展观念,组织科技人员入村入户,举办实用的种养殖培训,并对有需要的贫困群众及时进行专业技能培训,提升社会就业能力。

扶贫英雄榜

扶贫人物

“瓜菜大王”王美志

扶贫良策

“澄迈县瓜菜运销协会收购价不会低于市场平均价,并且要给菜农保障,确保能种出合格的瓜菜,还要保证种多少都能卖得出去!”

■ 本报记者 李杰飞 通讯员 宋祥达

今年33岁的谢定毛是两个孩子的父亲,困窘的生活曾经让他一筹莫展。然而,今年入秋以来,谢定毛就一直忙个不停,他承包的20多亩菜地陆续到了收获的时节,绿油油的菜心平均每天可收割七八百斤。

菜地位于澄迈县桥头镇儒里村,傍晚5时,谢定毛准时出现在这儿,因为忙不过来,他还雇了6个工人。大家埋头在一垄一垄菜地里,不一会儿,嫩绿的菜心就堆成了小山。他从不担心收割多了卖不出去,他知道,约摸到晚上9时,就会有人来收购了。

让谢定毛吃了“定心丸”的,是被

“瓜菜大王”王美志带动贫困户种菜

## 瓜菜不愁卖 一日收千元

称为“海南瓜菜大王”的王美志。他是上世纪80年代第一批运销冬季瓜菜出岛的“探路者”,也是我省岛内瓜菜运销行业的“领军人”。自2000年发起成立澄迈县瓜菜运销协会以来,王美志的会员遍布澄迈、海口、文昌、琼海、陵水等地。

为什么大家这么信任一个同样从田间地头走出来的农民呢?答案是,菜农们尝到了甜头。

记者了解到,澄迈县瓜菜运销协会的运作模式是:王美志根据自己多年跑市场的经验和每年摸底调查的结论,首先大致评估阶段市场需求量,再据此给会员们分好负责区域,统一采购种子,发给农民种,并签订收购协

议,承诺回收生产出的全部瓜菜。在这期间,协会还对农户进行技术指导,并发放肥料等,最后收购完瓜菜再扣除种子等成本。

“协会收购价不会低于市场平均价,并且要给菜农保障,确保能种出合格的瓜菜,还要保证种多少都能卖得出去!”王美志说,一些非会员菜农出现瓜菜滞销时,也会请协会出面帮忙收购,“多年守信,才会有越来越多的农户跟着干。”

谢定毛是去年开始跟着种菜的,起初只种了两三亩地,但没想到,一年下来种菜净收入3万元。今年,他便毫不犹豫地承包了20亩地,一下成了种菜大户。不过,在王美志儿子——

王业旺的手机上,谢定毛的名字只是“地瓜叶3”这样一个代号。负责联系谢定毛的王业旺告诉记者,像谢定毛这样发展起来的菜农在澄迈至少有100多个,为便于识记,他只好用蔬菜名加代号来做区分,“每天要拨打接听电话两三百个”。

当晚,谢定毛菜地收割菜心650斤,以每市斤1.8元的价格被王业旺收购,除去工人的开支,他获得近1000元收入。

“现在澄迈可种菜的地方几乎没有一块地闲着,以往的贫困户,只要跟着种菜的,都脱了贫,有的已经发家致富。”王美志说。

(本报金江10月13日电)