

汽车销售新规出台,鼓励汽车超市等多样化销售模式

买车修车不再只看4S店

车·热点

商务部近日公布的《汽车销售管理办法》(以下简称《管理办法》),将于今年7月1日起施行,这被称为汽车流通领域具有里程碑意义的一件大事。它将对汽车销售方式、消费者权益、我国汽车消费市场带来哪些影响?记者进行了采访梳理。

影响一

推进汽车流通领域改革

一直以来,在品牌授权制度下,各汽车品牌企业在我国构建了以4S店为主体的汽车流通网络,自建自用是其主要特征。这曾经对提高汽车营销和服务水平,规范汽车市场秩序起了积极作用。

但随着行业发展,这一制度也暴露出诸多问题,比如,汽车供应商凭借“品牌授权”处于强势地位,授权经销商只能“忍气吞声”,承担高额的4S店建设、经营等成本,最终将成本转嫁到消费者身上。

为改变这一现状,推进汽车流通领域的供给侧结构性改革,管理办法应运而生。

国务院发展研究中心市场经济研究所原所长、研究员任兴洲表示,新办法让市场发挥配置资源的决定性作用,将让汽车销售市场更加开放,也标志着我国汽车流通体系真正进入社会化发展阶段。

影响二

改变汽车销售模式

品牌授权的模式一直饱受诟病。新规最大特点之一是从根本上打破了汽车销售品牌授权单一体制。

“管理办法不再强制性要求品牌授权,实行授权和非授权两种模式并行,这就为打破品牌垄断、充分市场竞争、创新流通模式创造了条件。”商务部市场建设司副巡视员胡剑萍说。

也就是说,今后汽车超市、汽车卖场、汽车电商等也将会成为新的汽车销售形式。

胡剑萍指出,新规将让汽车销售实现“三多模式”,即供应商可以通过多种方式、多种渠道进行销售,经销商可以同时经营多个品牌产品、为多个品牌汽车提供售后服务,消费者可以从多种渠道购买汽车、享受服务。

新规还有利于促进汽车流通全链条协同发展。管理办法鼓励销售和服务分离,有助于促进售后服务市场的竞争,提升售后服务的专业化、社会化水平。

影响三

消费者将享受多样化购车选择

新规的另一大特点是体现了对消费者权益的保护,尤其是选择权和知情权的保护。

管理办法提出,国家鼓励发展共享型、节约型、社会化的汽车销售和售后服务网络,鼓励经销商开展多品牌经营,不同汽车品牌企业可以共建共享销售网络和售后服务体系。

这意味着,消费者将根据需要自由选择购买汽车的方式、选择服务网点。“不再需要凡事必去4S店,哪里方便、哪里实惠、哪里服务好就去哪里,这将从实质上使消费更加方便、更加实惠,消费体验将获得大幅提升。”商务部市场建设司政策处处长肖荣臣说。

此外,管理办法把供应商、经销商作为承担售后服务责任的双主体,并要求经销商明示服务内容和价格,善尽重要事项提醒义务,并要求建立健全消费者投诉制度。

“这样一来,消费者的选择权、知情权将得到更大程度的保护,消费更加透明、便捷、实惠,对于促进汽车消费将产生积极的推动作用。”肖荣臣说。

影响四

释放三四线城市汽车消费潜力

既然管理办法打破了品牌授权单一制,促进了市场充分竞争,那么它对活跃汽车消费市场有多大作用呢?

其实,我国已成为世界上最大的汽车生产国和消费市场,汽车产销量连续八年蝉联全球第一,汽车在消费中发挥了顶梁柱作用。2016年我国汽车产销分别完成2811.9万辆和2802.8万辆。新规的出台势必将给汽车消费带来长远影响。

胡剑萍表示,随着流通质量和效率提升,以及产品和服务供给进一步优化,“管理办法将成为激发汽车市场活力的一把钥匙。”

另一方面,销售多元化趋势发展,也会推动汽车流通网络向三四线城市和农村地区下沉,能够更好地满足城镇化发展需求,有效地释放这些地区的消费潜力。

“随着我国汽车市场基数增大,保持高速增长很难。但从长期看,新规将有助于激发市场活力,促进汽车消费。”肖荣臣说。

(新华)

车·资讯

广汽三菱“唱享2047”全民K歌初赛举行

海南赛区冠军将参加华南区半决赛



4月15日,广汽三菱欧蓝德“唱享2047”全民K歌大赛初赛,在全国一百多个城市的广汽三菱4S店同步举行。在海南地区决赛中,16号选手王子维以出色的表现赢得海南赛区冠军,将iPhone 7plus大奖收入囊中。他将代表海南参加5月20日举行的华南区半决赛。

鼓励每一个人鼓起勇气歌唱,帮助更多平凡人实现心中的梦想,是广汽三菱举办本次活动的目的。在各店的海选赛中,怀揣着音乐梦想的参赛者,在广汽三菱欧蓝德的舞台上释放自己对音乐的热爱。全国总冠军将赢得终极大奖——广汽三菱欧蓝德五年的使用权。

广汽三菱欧蓝德是20万元区间的四驱7座城市SUV,自去年9月上市以来,以其独特的竞争优势,吸引了众多消费者。

经销商名称:广汽三菱华诚易宏总店
销售热线:0898-68613030
公司地址:海口市南海大道西8号(北京现代旁)

“能动口就不动手”吉利博越3.0智能语音系统来了



3月26日,吉利汽车在博越上市一周年的庆典活动上,正式发布了博越3.0版本智能语音系统。该系统以人性化的操作和丰富有趣的语音交互功能,赢得了现场车主和媒体记者的好评。

博越是吉利汽车SUV发展战略的开山之作,凭借智能安全、智能互联、智能舒适的配置备受用户好评。博越上市一年来,取得了热销17万辆,累计订单达21万辆,连续4个月销量过2万辆的佳绩。

据介绍,和此前的2.0版本相比,博越3.0智能语音系统接入了互联网的海量信息源,对语音指令的识别十分灵敏和准确,驾驶员除了开车之外,几乎可以做到在驾驶过程中“能动口就不动手”。

在道路导航语音指令的使用上,当驾驶员说出“博越,我想导航到XX路”时,系统会根据当前的实时路况给出不同的行车选择。该系统在高德地图的基础上又增加了百度地图,驾驶者可以根据自己的喜好进行切换,实用性很强。此外,系统还增加了记忆功能。如果车辆停留时间较长,系统就会将此位置记录下来,分析归类地址信息并在地图上显示。

吉利博越3.0版智能语音系统,还拥有播放音乐、拨打电话、语音翻页等实用功能,给驾驶者在路上带来了许多意外惊喜,不少用户在驾驶中都养成了“有事问博越”的驾驶习惯。

据了解,从4月起,博越车主可以去4S店将智能语音车载系统免费升级为3.0版本。

雪佛兰中级SUV探界者海南上市

4月15日,“海南区域——探界者Equinox上市会”在海南安驿雪佛兰展厅开展,现场人头攒动,座无虚席。

探界者车身线条硬朗富有张力,前脸采用雪佛兰家族标志性的双格栅设计,上格栅与日间行车灯相连,拉伸横向视觉,令车头呈现更宽的视觉效果。探界者的侧身采用强调C柱的设计,尾部采用包覆式全景D柱设计,进一步提升了外观辨识度。

探界者此次一共推出6款车型,搭载1.5T直喷涡轮增压发动机和2.0T双涡管直喷涡轮增压发动机,售价为17.49万—24.99万。其中,1.5T直喷涡轮增压发动机最大功率132KW,最大扭矩275NM;2.0T双涡管直喷涡轮增压发动机最大功率191kW,最大扭矩353Nm。除了动力表现强劲外,探界者还配备了基于通用汽车最新平台和技术打造的先进底盘,加上智能四驱系统的全

力辅助,给驾驶者带来稳健畅快的驾驶体验。

雪佛兰探界者基于通用汽车全球最新一代的中级SUV平台打造,全车超高强度钢比例高达82%。除了拥有强悍车身的防护,雪佛兰探界者还配备了SBZA侧盲区报警、PCA前方碰撞预警等10项智能安全系统以及全功能电子安全系统,保护驾乘者的安全。

探界者凭借造型设计、科技、动力整车安全等方面的领先配置,吸引了不少购车的消费者。6月30日前,购探界者可享6重Discovery探索礼包:越野包(8款定制附件),无忧包(首年商业险全包),减负包(首付低至7万元且24期利息全包),焕新包(3000元置换现金礼包),畅游包(2年基础保养全包),智联包(半年3GB车载WIFI流量与5年安吉星免费基础服务)。此外,雪佛兰车主还可额外获得3000元置换现金礼。



车·图鉴

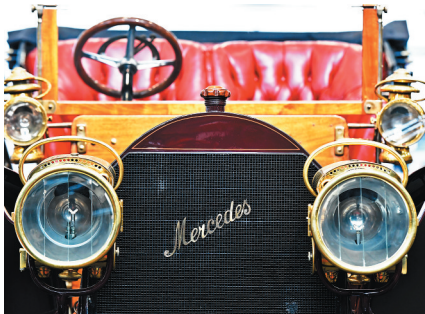
优雅老爷车

老爷车也称古典车,一般是指二战前或更老的汽车。老爷车这一概念始于1973年,出现在英国《名人与老爷车》杂志上,意为“经典的古老汽车”。由于“老爷车”这个词具有强烈的拟人色彩,很快得到爱好者的认同并迅速蔓延,成为世界各地爱好者对老式汽车的统一称谓。



摩根老式轿车

(本栏图片由新华社发)



1906年款奔驰车



老式劳斯莱斯汽车

广告联系

林明岳 15109805678