

H 全面贯彻落实省第七次党代会精神·言论篇

让“马上就办办就办好”成为特区新精神

H 海南观察

■ 方桂琴

省第七次党代会擘画了新的美好蓝图，提出了一系列发展目标任务。政策千条万条，不落实就等于白条。当前，能否把全省广大党员干部的思想和行动统一到党代会的决策部署上来，能否把党代会精神和各项部署落到实处，关系到加快建设美好新海南的目标能否早日实现。基于此，我们要花大力气，下苦功夫，干实事，做精细活，以

“马上就办办就办好”的精神状态，把党代会各项决策部署落到实处。

弘扬“马上就办办就办好”的精神，是海南加快发展的现实需要。在省第七次党代会报告中，“加快”一词是个高频词，一共出现了44次。而且，未来五年，海南奋斗目标的其中一个关键词就是“加快建设”；此外，省委书记刘赐贵在多种场合阐释了“加快建设”的深刻内涵。“加快建设”一词为何有如此高的频率、为何被放在如此重要的位置？这是由海南的省情决定的。

近年来，海南发展较快，取得了良好成绩，但我们仍要清醒地认识

到，海南经济基础仍然薄弱，发展不平衡问题仍较突出，脱贫攻坚任务依然艰巨，科教文卫等事业发展仍显滞后，与发达地区相比仍然有不小差距。面对如此省情，干事创业经不起拖拉，我们必须稳步加快发展。也正因为此，我们要大力践行“马上就办办就办好”的实干精神，要乘着已经形成的加快发展的良好态势，切实增强使命感和紧迫感，在进一步加快发展为海南抢时间、赢先机。

“马上就办办就办好”，看似容易，但在现实中却往往难以落到实处。有的决策遭遇“中梗阻”，被“束之高阁”；

有的制度被随意变通，导致执行走偏，效果大打折扣；还有的政策拖延日久，导致变形走样……诸如此类，都是不能一抓到底、落到实处的体现。如此一来，不仅政策、决策等难以发挥出应有的作用，还导致工作效率低下、党和政府的公信力受损。基于此，我们要紧盯各种老问题，大力弘扬优良作风，真抓实干，从重整治不作为、慢作为、乱作为等现象，使“马上就办办就办好”蔚然成风，成为特区精神的生动诠释。

蓝图落到实处，梦想方能成真。形成“马上就办办就办好”的干事创业良好氛围，广大党员干部要不断提升思想

认识和担当意识，切实增强工作的主动性和自觉性；要不断提高自身业务素质，提升工作的能力和效率。此外，也要建章立制，完善规章制度，建立狠抓落实、强化责任追究的监督问责制度，倒逼广大党员干部只争朝夕、积极作为，不断把各项事业推向前进。

马上就办，是态度；办就办好，是决心。各级党员干部只有摆正态度、狠下决心，才能将各项决策部署一抓到底、抓出实效，才能有效对接群众需求，更好地增进百姓福祉，才能进一步营造加快发展的良好态势，早日实现美好新海南的宏伟蓝图。

H 锐评

银行紧急止付 别落在犯罪分子后

■ 浦江潮

武汉男子潘先生在睡梦中，银行卡被盗刷34万余元，短信显示消费地点在澳门。潘先生紧急要求银行冻结账户，但在48小时内，银行三次错失止损时机。潘先生一怒之下将银行告上法庭，武汉市硚口区法院日前一审宣判，判决银行全额赔偿潘先生被盗刷的存款本金及利息。（5月10日《武汉晚报》）

银行卡明明在身边，却在异地遭到盗刷，此类案件层出不穷。储户的损失，银行该不该赔？以前各地法院的判决五花八门，而近年来，判决银行承担全部损失的越来越多，从司法机关到民间舆论已逐渐形成共识——保障储户银行卡内的资金安全，是银行不可推卸的法律责任。

而此次潘先生的遭遇，又与其他银行遭盗刷案件有所不同。潘先生第一时间给银行客服打电话说明情况，要求冻结账户，并向派出所报案，当天上午，又与民警一起到当事银行，再次要求对涉案账户进行冻结。据悉，从交易发生到银行卡内资金转至交易相对方，有长达48小时的时间，当事银行有三次机会实行紧急止付，但始终没有采取相应措施。

众所周知，为打击电信诈骗，去年9月份，最高法、最高检、公安部等部门联合发布《关于防范和打击电信网络诈骗犯罪的通告》，其中就将银行紧急止付作为打击电话诈骗的措施之一，并且规定，个人通过ATM向非同名账户转账的，资金需24小时后到账，为的就是让受害人可以及时追回资金。

银行紧急止付制度不仅是打击电信诈骗的利器，对打击银行卡盗刷行为同样可以发挥作用。但是潘先生的遭遇表明，受害人什么情况下可以申请紧急止付；对于什么样的申请，银行必须立即受理；要提供哪些证据；要走哪些程序……诸如此类的规则并不明确。倘若遇到缺乏责任心的银行，一推二躲三看四慢，所谓“紧急止付”就成了摆设。

银行紧急止付是与犯罪分子赛跑，一分一秒都殊为珍贵。目前，紧急止付制度是有了，但还需进一步明确和完善，为了争分夺秒，申请程序越便捷越好，银行采取措施越快越好，要想办法让紧急止付跑在犯罪分子前面，而不能落在后面。

H 党报观点

尽量帮助无证 幼儿园整改达标

据报道，随着全面“二孩”政策的落地，孩子入园难的问题引发了更多担忧，一些无证幼儿园纷纷开张，虽存在各种安全隐患、办学条件不佳，但依然有家长送孩子就读。

入园难已经存在有些年头了，公立幼儿园学位紧张，远远无法满足孩子们的入园需求，而且也不可能一下子扩大到足够的规模，那么多等待入园的幼儿怎么办？所谓的无证幼儿园显然是应运而生。为缓解入园难问题，为了孩子们着想，有关部门能否考虑对这些目前无证的幼儿园高抬贵手，不急于一关了事，而是给民办幼儿园一点开放政策？

比如伸手扶持一把，帮助无证幼儿园尽快完善各种基础设施，让更多的民办幼儿园达到办园标准，简化手续，予以承认发证。这样以来，一是便于把民办幼儿园纳入正常的监管体系，有利于规范民办幼儿园办园行为；二是可以促进民办幼儿园提升教育质量；三是可以让家长们安心下来送孩子就近入园。

（摘编自5月10日《湖北日报》）



扫描二维码
关注“海南观察”
“码”上读懂海南

本版言论只代表作者个人观点
投稿信箱:hnrblp@163.com

对“花式共享”多些宽容

H 来论

■ 江德斌

继共享单车后，共享篮球、共享雨伞、共享充电宝等产品纷纷面世。日前，共享篮球平台“猪了个球”宣布完成千万级Pre-A轮融资，共享充电宝“街电”获得聚美优品3亿元的投资，共享雨伞、共享玩具、共享服装等都进入了蚂蚁金服的“芝麻信用”体系。（5月10日《澎湃新闻》）

共享经济是时下的热门投资领域，其代表者为网络约车、共享单车、共享租房、共享汽车等，这些品类一问世，就因颠覆性的商业模式，备受消费者关注和热捧。不过，现在共享经济的范围扩大得太快，共享篮球、共享雨伞、共享充电宝等产品不断涌现，令人眼花缭乱，这些偏冷的“花式共享”，又能否重复共享单车的成功呢？

共享经济在与互联网融合后，具有省钱、方便、高效等特征，满足了消费者的实际需求，不必拥有商品所有权，只要按需付费使用即可，从而大幅度降低消费成本。这实际上打破了人

们固有的消费观念，不用再花钱购买商品，便可消费商品的使用权。而且，也不用再操心商品的维修保养、丢失、被偷盗等，这些麻烦事都由商家来承担，这在共享单车身上体现得最明显，击中了消费者的痛点，迅速获得市场认同。

至于随后涌现的共享篮球、共享雨伞、共享充电宝、共享玩具、共享服装等“花式共享”，创业者都是看到共享经济的前景，认为这里面有商机，并付诸实施。“花式共享”商业模式并不复杂，也是采取扫码租借、押金模式，这种在共享单车已经得到验证，后期还可以挖掘用户大数据资源、广告、LBS服务等，都是潜在的盈利点。

尽管外人有些看不懂“花式共享”，认为是在搞商业炒作、骗钱，但创业者和投资者都是业内精英，拿着真金白银在做事。而且，很多商业模式在开始时并不被人看好，网约车、共享单车就是典型例子，一度引起无数非议。至于“花式共享”能否成功，现在也不好说，需要经过市场检验。创业者有梦想总是好的，万一要是成功了呢，岂不是对大家都有利？对于“花式共享”不必吐槽太多，不妨多给些宽容，让其充分接受市场检验。

H 时事图说



贪小便宜吃大亏

最近，一些经常在上海徐家汇公园游玩的市民反映，汇金湖里的黑天鹅不知去向，由原先的5只变成了4只。黑天鹅去了哪里？经过几天细致调查后警方发现，黑天鹅是被两个外卖公司快递员给偷了，又带回家里炖着吃了。

这两个人真是个十足的“吃货”，竟然吃到了公园里，还吃起了珍贵的黑天鹅！“吃货”喜吃，本无所谓对错，但偷着吃，吃公家的东西，就不应该了，更何况吃的还是国家二级野生保护动物，那就更不容宽恕了。贪嘴偷窃，是要付出代价的。这不，本以为神不知鬼不觉，但人在做、天在看，终究难逃法律制裁。这也说明，贪小便宜吃大亏，只有行得正，才能走得端。这正是：

吃货贪吃闹大祸，
夜黑偷盗黑天鹅；
占小便宜吃大亏，
刑事拘留所里“坐”。

（图/朱慧卿 文/张成林）

关注儋州农业品牌系列之 儋州粽子

主编：林容宇 美编：陈海冰

探索新技术，延长粽子保质期，推动儋州粽子走向全国—— 闻粽“满钵香” 心里“美乐美”



技术创新

延长保质期让粽子走更远

今年52岁的陈有章，是儋州市新州镇人，说起他和粽子结缘的经历，还与父爱有关。2010年，陈有章的女儿在武汉上大学，每逢端午，女儿思乡情切，特别想念家乡的粽子。为让女儿尝到家乡味，陈有章就通过快递给她寄粽子，但由于路途遥远，粽子寄到时往往已经发酸了。

怎样能让粽子的保质期更长呢？怀揣着一份沉甸甸的父爱，陈有章开始琢磨起粽子来。“我和我女儿一样漂泊在外的儋州人成千上万，他们也无法品尝到家乡味道的粽子。”陈有章认为，如能延长粽子的保质期，儋州粽子就能寄到外地去了。

从2012年开始，陈有章在家里试着做粽子。对他来说，做粽子并不难，因为这是一门祖传手艺。“我的父亲是一名高级厨师，有做粽子的独门配方，做出的粽子美味不油腻。”陈有章说，一开始他只是将粽子送给左邻右舍、亲戚朋友品尝，没想到名声渐渐传开了，竟然有人慕名上门来买粽子。

发现商机的陈有章非常兴奋，他一方面发

产业升级

“满钵香”变身“满城香”

付出就会有回报。解决了保质期难题后，美乐美公司生产的粽子不仅可以卖到全国各地，也可以实现全年生产、销售。“不需要冷藏，‘满钵香’粽子在常温下可保质3个月。”陈有章说，目前“满钵香”粽子已进入海口各大酒店和超市，非常受消费者欢迎。

“目前仅订单量就有10万多个，预计今年的销售总量将超过25万个，比去年至少翻一番。”陈有章透露，除传统销售模式外，美乐美公司去年还开始尝试电商渠道销售，通过淘宝、微商等平台将粽子销往全国各地，“去年通过电商售出粽子3万多个，今年会更多。”陈有章说。

陈有章的儿子陈同亮，大学学的是土木工程专业，毕业后在外地工作。父亲在老家的粽子事业做起后，陈同亮辞去工作回到家乡，和父亲做起了粽子生意，如今成了公司开拓市场的中坚力量。

经过短短数年的发展，美乐美公司已成为儋州粽子龙头企业之一。公司拥有电煮锅、灭菌锅、切肉机、真空包装机、冷却设备、生产流水线等一整套设备，逐步走上了规模化、标准化生产的道路。

“‘满钵香’粽子的优良品质，不仅在于独特的祖

传配方，还在于原材料的选择极其讲究。”陈有章介绍，“满钵香”儋州粽子选用火山岩糯米、散养的黑猪肉、跑海鸭蛋咸蛋黄作为主要原料，用产自黎母山的野生粽叶包裹，经旺火蒸煮10个小时而成，不仅营养丰富，还有养生功效。

据介绍，为确保原材料品质优良，美乐美公司投入20万元，用于鼓励农户保护野生粽叶基地的生态。此外，公司还和跑海鸭蛋养殖户达成了合作关

系，公司负责提供种苗、收购鸭蛋，养殖户承诺使用谷物饲料养殖，并拒绝使用任何激素。

“这样做不仅原材料品质有保障，也拉长了粽子产业链。”陈有章说。

规模越来越大，品牌越来越响，陈有章在儋州粽子行业的名望也与日俱增。如今，陈有章不仅是美乐美公司的总经理，还被推举为由15家儋州粽子企业参股组建的海南粽子乡源儋州粽子有限责任公司董事长。

“事关儋州粽子的品牌形象，虽然肩上的担子很重，压力很大，但眼看儋州粽子一步步成长为国家地理标志产品和亿元产业，心里非常高兴。”陈有章说。

（本版策划/周月光 撰文/白竹 周月光 图片/舒晓）



儋州粽子服务热线：
4000549669