

海星金控：做大钱袋子助推项目落地

初步设立50亿元母基金，以母子基金管理体系推动项目建设



本报海口6月18日讯（海南农垦报记者高莹）记者今天从海星控股集团获悉，今年1月至4月，海星控股集团旗下海星金融控股有限公司（以下简称海星金控）营业收入4975.02万元，同比增幅达190%，净利润1381.39万元，同比增幅35.8%，成为海星控股集团发展的重要支撑板块。为推动重点项目落地，海星金控将逐步建立母子基金管理体系，让资金“跟着项目走”。

据悉，海星金控于2016年12月成立，统筹管理海星金融资源，财务、小贷、担保3家金融企业一并归入旗下，通过多种举措增强“捞金”实力。

首先，旗下财务公司抓住农场企业化改革的机遇，将资金归集面覆盖全垦区，资金归集量由8.36亿元上升至37.77亿元，即将垦区的资金集中放到了一个“篮子”，以“短中长结合”的资产搭配运营模式，实现了资产的保值增值；其次，小额贷款公司抓紧风险管控和对不良资产处置，合理规划放贷金额和时间，尽可能减少资金闲置，让资金“无空档”以实现盈利；第三，担保公司主攻“改革”，积极开展混合所有制改革，引进战略投资者，打造专业化金融团队，利用专业化管理优势，增强各项业务盈利能力。

金融服务是海星控股集团/八大产业之一，海星金控承载着为海星快速发展插上金融翅膀的重要使命。从市场的角度看，海星正处于新一轮改革发展机遇期，扩大金融业务范围对增强市场竞争力，提高行业地位，打造海南经济新的增长极具有重要意义；从企业的角度看，海星在实施“八八”战略，发展产业园区、重大项目的过程中，亟需海星金控以金融手段引入大量资金作为后盾，并配合高效金融手段提供金融支持。

因此，海星金控定位明确：发展“7+1”战略，实现“服务集团其他七大产业”和“实现自身业务发展”双轮驱动。

当前，海星金控正结合海星“八八”战略，勾画未来海星“产融结合”发展的清晰路径：对内以服务垦区改革和产业发展为使命，整合垦区金融资源，发展好金融服务产业，通过积极开展兼并收购等方式获取金融牌照，并促进业务协同，实现效益提升；对外兼具市场竞争力和盈利能力，充分利用好金融服务板块的特殊属性，不断深化产融结合，支持其他七个产业发展，包括促进资金融通、吸引股权投资等方面。

“不仅要净看净利润，更重要的是看海星金控的平台为集团带来的整体增值效益。”海星控股集团总会计师、海

星金控董事长彭富庆表示，2017年是海南农垦重点项目落地年，当前海星正大力实施“八八”战略，对资金需求较大，海星金控下一步将按照“融资型母基金与专业型子基金相结合的母子基金总体方案”，逐步建立母子基金的管理体系，让资金“跟着项目走”。

目前，海星金控计划初步设立50亿元母基金配合集团各专业子基金推动重点项目各项工作开展。今后海星金控还将根据集团产业发展需求继续扩张金融布局，以混改模式引进战略投资者，丰富金融业态，更好地为海星控股集团服务。

全域旅游进行时·发现海星之美



位于原红光农场的福山水库，湖面面积约8000亩，周边溪渠交织，水源充足。在原红光农场基础上成立的海星草畜科技股份有限公司，目前正加快推进红光草畜产业园区建设。 本报记者 袁琛 摄

“海星卡”将打造新型消费模式 预计7月发售

本报海口6月18日讯（海南农垦报记者吴天奥）记者今天从海星商贸物流产业集团有限公司获悉，该集团推出的“海星卡”将于7月正式发售。“海星卡”拥有智能管理系统，可用于购买农产品、省内旅游等。

海星商贸物流集团供应链金融事业部投资经理赵俊介绍，“海星卡”既有实体卡，也有用于网上支付的虚拟卡，可用于海南农垦生鲜平台及农产品旗舰店的线上、线下消费，也可用于省内部分景点、酒店消费。此外，拥有“海星卡”的消费者享有更多会员特权，如购买促销产品、小产量限购商品等。

据了解，“海星卡”在投入市场前期主要用于消费，而后期将推出金融服务功能，为会员提供理财业务等。

■ 海南农垦报记者 伍祁榕
通讯员 陈春霖 方晓斌

大雨洗刷后的胶林，显得格外翠绿，儋州联翔黑猪养殖农民专业合作社的5幢猪舍掩映其中。6月9日上午，海胶集团西联分公司东风派驻组东成队胶工陈正记，骑着摩托车又一次来到合作社找理事长刘学现“借”猪苗。“老刘一直不肯把猪苗给我，说是要优先赊给困难职工，让我再多等几天。”家里的猪圈已经空置了好几天，陈正记心里很着急。

之前，陈正记靠着割胶每月2000元的收入维持一家人的生活。为了增加收入，去年，他先后从合作社除了两批共11头猪崽，经过家庭圈养销售后，不仅偿还了合作社的猪

儋州联翔黑猪养殖农民专业合作社帮扶困难职工 “家庭养殖”变成“赚钱副业”

苗钱和饲料店的饲料钱，还净赚1万多元。初尝到养猪甜头后，他今年把家里的猪圈重新整修扩大，计划再从合作社赊借20头猪崽进行饲养。“割胶是主业，养猪是副业，‘家庭小养殖’有赚头。”陈正记笑着说。

与陈正记一样，去年向合作社赊借猪苗发展家庭式养殖的困难职工还有33户，他们共赊借了301头猪苗。刘学现介绍，家庭式养殖是依托职工家中搭建的小型猪圈，在不影响正常工作的前提下，职工利用空闲时间养猪增加收入。这种养殖模式规模小且生态环保，职工家庭种植的农作物可以作为天然的喂养饲料，而生猪排泄物经过处理，可以作为农作物肥料，促进作物生长，养猪成本也可进一步降低。

刘学现给记者算了一笔账：一户困难职工若是能养殖5至8头猪崽，一年出栏2至3批，除去养殖成本，1年能够净赚8000元至1.2万元。这对于困难职工家庭来说，是一笔不小的收入。

“要让困难职工以最少的投入，挣到更多的钱。”谈及如何利用合作社带动困难职工增收，刘学现说，困难职工领养猪苗，首先要提交申请，由分公司工会组织人员到职工家里考察后，合作社按低于市场的价格，以“赊账”形式向职工提供猪苗，并提供技术指导。对于没钱购买饲料的职工，合作社给予担保，职工可先向农资店赊饲料，待猪出栏销售后一并偿还。分公司会对养殖户进行造册登记，并全程跟踪监督。

海胶集团西联分公司副总经理、工会主席李卫雄在接受记者采访时说，今年橡胶价格仍震荡不定，胶工收入难以保证，为了更好地帮助合作社扶持困难职工发展家庭式养殖，海星控股集团工会、海胶集团工会和该分公司工会共同拨付45万元，支持合作社扩大种猪养殖规模，保证猪苗供应量。“引导职工发展短平快产业，搞活小型家庭式经济，使职工的钱袋子逐渐鼓起来。”

看着猪圈里30多头活蹦乱跳的猪崽，刘学现心里喜滋滋的，再过几天这批猪崽就出栏了，将优先赊给3户困难职工。“今年我的计划是争取实现生产猪苗2000头，辐射带动100户家庭增收。”刘学现说。

（本报那大6月18日电）

海星快讯

■ 2017海南综合招商活动将于6月27日拉开帷幕。6月14日上午，海星控股集团召开海南农垦2017年招商工作会议，听取参加此次招商活动并将现场推介项目的16家产业集团、农场公司招商活动筹备工作情况汇报，对招商工作进行再动员再部署。届时，海星控股集团将携旗下多款特色名优产品亮相，展示海南农垦近年改革发展成果，以及“八八”战略发展潜力和前景。

■ 近日，海南农垦紧锣密鼓地同步推进首批14家“共享农庄”示范点的规划设计和相关平台公司的组建，预计7月底完成规划设计，8月底完成开发公司组建，争取今年底实现至少2家示范点投入试运营。

■ 截至6月15日，垦区33家农场（公司）中已有30家与当地市县签订协议，正式将辖区内的城镇户籍贫困人口移交所在的居管理，目前仅剩红华、中坤和西达农场（公司）正在抓紧配合做好移交前的审核工作，整体移交进度达91%。

（海南农垦报记者 高莹 整理）

建高速互通立交路口，划拨510多万元加强环境卫生整治……

东方垦地融合发展谋新篇



■ 海南农垦报记者 张昌龙
通讯员 肖胜

“今年芒果不但丰收，而且还顺利卖出了好价钱。”近日，在位于东方市的海垦广坝农场公司公爱片区，芒果种植户叶昌盛高兴地说。

“顺利卖出”，离不开海南西线高速公爱互通立交路口的开通。路口开通前，每到作物收获期，运输车都要绕道10公里才能进入场区，既浪费时间又增加成本，好多客商往往以此压价。

去年，东方市政府投资3113万元建设海南西线高速公爱互通立交路口，有效解决了公爱片区职工群众多年来出行难、运输难等问题。今年芒果采摘期，前来收购芒果的客商多了，运输也更便捷了。

建高速公路解决垦区出行难，是东方市垦地融合发展的一个具体行动。海垦广坝农场公司党委书记、董事长耿传苏表示，东方市政府不但承接原广坝农场的部分社会职能进行属地化管理，还把农场的危房改造、环境卫生整治、美丽农场建设、道路建设养护、扶贫等民生事项纳入全市统筹。

在环境卫生整治方面，东方市划拨510多万元用于购买环卫设备、人员经费及管理费，并给予25个人编制，还在广坝农场公司设立了农场综合执法大队，主要管制乱搭乱建、非法侵占农场土地等工作。

在脱贫攻坚工作方面，东方市扶贫办多次派专人到广坝农场公司进行入户核实工作，确定了35户贫困户，并发放临时救助资金18.5万元。

同时，针对扶贫开发工作中遇到的实际问题，在广坝农场公司基层单位设立环卫保洁工岗位，对有劳动能力的贫困户实施就业扶贫。截至目前，共安排5名贫困群众从事环卫保洁工作。

贫困户毛自强告诉记者，去年9月，广坝农场公司不仅给他提供了9头猪苗，还安排他从事环卫保洁工作，每月能领取1000元工资。更让他想不到的是，去年底，东方市政府还给他送来了6000元的临时救助资金，家里两个孩子的学费有了着落，生活也更有了盼头。

道路建设养护方面，东方市交通局将广坝公路升级改造纳入全市统筹范围，对场区3条主要交通公路进行扩建改造，总里程24.53公里。

“东方市委、市政府大力支持农场社会管理职能移交工作，有助于我

们将主要精力放在发展经济上。”耿传苏介绍，广坝农场公司将争取八所“红泉小区”项目早日动工建设，抓好“黄金文化之光旅游风情小镇”项目的落地。

同时，依托高速出入口建成的契机，加大招商引资力度，多方引进有实力的企业或公司，力促高速公路出入口附近的土地被成功开发成热带风情小镇，提升土地价值，创造新的经济增长点。

此外，充分利用东方市政府开发大广坝库区旅游资源，以及东河镇风情小镇特色，结合农场公司的自然环境和地理位置优势，打造占地400亩的养生山庄，形成集观光农业、休闲养老于一体的休闲项目，推动农场公司的旅游产业发展。

（本报八所6月18日电）

龙江农场公司 因户施策助扶贫

本报牙叉6月18日电（海南农垦报记者伍祁榕 通讯员江城）“再过3个月，我就能搬进新家了。”说起正在装修的新房，龙江农场公司贫困户韦亚昌心里甭提有多高兴了。

长久以来，韦亚昌一家6口居住在3间共80平方米的土坯瓦房里。为了供两个孩子读书，以及治疗最年幼孩子的地中海贫血症，韦亚昌一家人的日子过得紧巴巴。因房屋漏水，每逢雨季、台风天，全家人都要转移至队里的办公室过夜。

转变始于去年7月。龙江农场公司在做好精准扶贫调查摸底的基础上，把符合条件的农村户籍困难家庭纳入精准帮扶对象，通过危房改造、产业扶持、医疗救助、助学帮扶、社会兜底等多种形式，因户施策，帮助贫困户实现脱贫致富。

与韦亚昌一样，享受危房改造、产业扶持的农村户籍贫困户家庭在龙江辖区内还有6户。“产业扶贫可增强贫困户自身的‘造血’能力，帮助他们尽快脱贫。”龙江农场公司党委委员伍和平说，妥善解决贫困户住房问题后，农场公司将按照“合作社+基地+贫困户”的模式，组织贫困户把白沙黎族自治县政府提供给每人的4500元产业发展资金捆绑在一起，入股到白沙欣辉畜牧养殖有限公司发展生猪养殖，使每位贫困户每年可获得固定分红，为他们早日脱贫致富打下基础。

八一总场公司 赴冯塘绿园取经 为打造八一军垦风情小镇积累经验

本报海口6月18日讯（海南农垦报记者余美君 通讯员张大和 方伟吉）近日，八一总场公司组织20多名领导干部赴海口市永兴镇冯塘绿园参观考察，为打造八一军垦风情小镇积累新型农业经营主体运营管理和现代农业生产经验。

学习组一行在冯塘绿园内一边参观，一边听取园区负责人对园区运作、发展乡村旅游带动农民增收等方面的情况介绍。

据了解，八一总场公司将依托军垦文化和丰富的自然资源打造八一军垦风情小镇，并把提升石花水洞地质公园建设力度作为打造风情小镇的重要抓手。下一步，八一总场公司将依托石花水洞地质公园、长岭森林公园及公司周边的农家乐等资源，采取混合式股份制形式，引进高品质的旅游开发经营企业，提升石花水洞和长岭山森林公园景区的硬件水平，加快推进风情小镇建设。

蓝洋成功试种 “跃光一号紫圆茄” 亩产可达1.6万斤

本报海口6月18日讯（海南农垦报记者林倩 通讯员胡建南）近日，记者从蓝洋农场公司获悉，该公司于今年3月引种的“跃光一号紫圆茄”试种成功，预计平均亩产可达1.6万斤。这也是该品种在我省首次试种成功。

据了解，“跃光一号紫圆茄”从河南跃光农业科技开发有限公司引进，由该公司提供种苗和负责技术指导。“跃光一号紫圆茄”属于早熟、高产、抗病、稀植型品种，营养价值丰富，口感佳，生长期长，挂果率高，高抗黄萎病、青枯病等土传病害，耐储藏，耐运输。

蓝洋农场公司相关负责人表示，当前，公司正结合蓝洋的资源禀赋，全力推进“百园千墅，万亩花海，万千风情”现代农业庄园建设。引种“跃光一号紫圆茄”一方面可作为特种农产品，为开创现代农业庄园打基础；另一方面将作为扶贫产业，采取“公司+农户”模式，以点带面推广给贫困户及辐射到周边农户种植，提高农户收入。

延伸草畜产业链，打造农业升级版 海垦草畜将建设 HiCross项目

本报海口6月18日讯（海南农垦报记者林倩 通讯员陈福海）近日，海南农垦草畜科技股份有限公司（以下简称海垦草畜科技）牵手Agronomy绿色可再生能源农业（泰国）有限公司，就HiCross项目成功签约，并将把产品销售往国内外市场。

据了解，HiCross是一种非侵人性、非转基因、无任何已知重大病虫害的草本植物，既能用于制作高价值动物饲料，也适用于制作生物物质颗粒燃料。HiCross项目不仅成本低、回报快、利润高、可循环，还能形成良好产业链。

记者了解到，双方将共同组建合资公司，并分3个阶段进行项目建设：第一阶段即育苗阶段，将建育苗150亩，投资约5万美元；第二阶段打造3万亩种植基地，建设饲料加工厂，投资约1500万美元；第三阶段打造15万亩种植基地，扩建及建设饲料及燃料加工厂，投资约1.5亿美元。

海垦草畜科技、海垦草畜产业有限公司董事长王文南表示，当前海垦草畜正致力于农业产业升级，希望通过双方的合作，进一步丰富、延伸草畜产业链，开拓市场渠道，叫响海垦草畜（牧）品牌。