

## 东新农场公司顺应市场需求,调整种植结构,促职工增收企业增效 “新中柠檬”种出“甜滋味”

■ 本报记者 李关平 见习记者 欧英才

近年来,为了顺应市场需求,海垦东新农场公司积极引导职工调整种植结构,不断扩大柠檬种植面积。

走进海垦东新农场公司51队职工陈传政的柠檬园,绿油油的柠檬挂满枝头,工人们正熟练地将摘下的青柠檬一个个装进箩筐。

今年,是一个丰收年。这片占地40亩、有1000株果树的柠檬园经过科学管理,预计平均亩产达8000斤。“柠檬行情不错,预计今年收入四五十万元!”28岁的陈传政说。

### 调结构,单一品种风险大

位于中部山区的东新农场公司新中片区,气候温润,非常适合橙、柠檬等柑橘类作物生长。

“你看!柠檬果太多了。”陈传政带着记者在柠檬园边逛边说,“亩产8000斤只是一个平均数,最好的估计亩产破万斤,按照目前收购价每斤3元,有赚头哩!”

在柠檬园周边,山坡上是成片的槟榔树,有些槟榔树的枝头已经变黄。随行的东新农场公司经营管理部副总经理邹青山摇了摇头说:“那些槟榔得了黄化病,难治!”

扩大柠檬种植面积,正是近年来东新农场公司调整种植产业结构的举措之一。邹青山说,近年来槟榔行情波动,公司意识到了种植结构单一存在的风险。

柠檬相比荔枝、莲雾,种植技术要求不高,但产量高,经济效益也非常可观。近年来,随着人们生活水平的提高,柠檬作为一种健康的水果,市场需求与日俱增,行情看好。

“通过种苗优惠、土地租金减免、技术指导等方式,目前新中片区柠檬种植面积达3800亩以上,而且正在向邻近的东兴片区扩种。”邹青山说,公司谋划的面积是至少万亩以上,这样才能形成规模效应。

### 打品牌,“新中柠檬”受青睐

“与内地重庆、云南等柠檬主产地不同,海南柠檬上市时间更长,几乎是一年四季均能摘果。”在海南种植柠檬近20年的孙明清告诉记者。他目前是新中吉爷柠檬产业专业合作社理事长,是陈传政的柠檬园的收购商。

重庆、云南等地种植柠檬的品种跟新中一样,都是名为“北京柠檬”的品种,但柠檬采摘期是9月至次年的5月。“而海南种植的柠檬全年可摘果,高峰期是6月至8月,价格也很好。”

孙明清介绍。

由于土地资源有限,越来越多的东新农场公司职工,带着从新中培育出来的柠檬种苗,来到定安、琼海、屯昌等市县租地种植柠檬,预计有1万亩以上,种出来的果实又回到新中,最后被销往全国各地。近年来,新中已经发展成为海南柠檬主要的集散地之一,像孙明清这样的收购商长年驻扎在此。

为了打响柠檬品牌,东新农场公司注册了“新中柠檬”商标。2016年5月,“新中柠檬”被认定为海南省著名商标。

“越是经济发达地区,对柠檬的需求量就越大,比如在广州市场,‘新中柠檬’一天能销售15万斤。”邹青山向记者透露,凭借着一年四季不断的供货期,以及色泽好、水分多、维生素C含量高、富硒等优势,“新中柠檬”已经在北上广柠檬市场享有了较高知名度。

### 做产品,提升柠檬附加值

其实,早在1972年,东新农场公司的前身国营新中农场就在海南率先引进“北京柠檬”试种成功,到上世纪90年代末,新中农场柠檬种植面积突破3000亩。“然而,此后经历过几次市场的波动,价低伤农,至今令新中人记忆犹新。”东新农场公司副书记陈春初说,为了规避市场风险,避免重蹈覆



东新农场公司职工正在采摘柠檬。 本报记者 袁琛 摄

辙,海垦控股集团积极扶持新中吉爷柠檬产业专业合作社投资4000多万元建设柠檬产品加工厂。海垦控股集团总经理王业侨多次带领经营班子现场办公,为合作社“腾”出50亩建设用地,建设柠檬产品加工厂和冷库。

目前,该厂引进以色列的保鲜设备已经安装运行,柠檬鲜果生产线投入使用,经过分级、保险处理后的柠檬,正源源不断销往北上广等地。同时,深加工生产线正在建设中,将制作柠檬饮料、腌制柠檬、柠檬干,特别是

柠檬酵素等高端产品。

“柠檬全身是宝,我们正准备跟有关科研机构合作,开发出对人体更有益、更健康、更具有高附加值的柠檬产品,丰富产品供给提升柠檬的价值。”孙明清说。

而对于种植户陈传政来说,无疑是吃了一颗“定心丸”。当柠檬市场价格下跌时,柠檬加工厂可以保护价收购柠檬,制作柠檬系列产品,确保职工增收,企业也能增效。

(本报海口7月2日讯)

## 全域旅游进行时·发现海垦之美



6月18日,俯瞰万泉河流经的东太农场,河上是连接东太农场片区和琼海山镇的铁桥。位于东太农场境内的万泉河水流平缓,景色秀美,两岸椰果飘香。 本报记者 袁琛 摄

## 脱贫攻坚进行时

### 金江农场公司因地制宜因材施教开办黎锦培训班 家有织锦机杼声,农户增收有希望

### 海垦草畜推广“公司+农户”养牛模式 贫困户养牛无后顾之忧

本报海口7月2日讯 (海南农垦报记者张昌龙)记者今天从海南农垦草畜集团获悉,该集团以和牛养殖作为产业扶贫的抓手,向贫困户推广“公司+农户”的养牛模式,通过以点带面、以面促广的方式,辐射带动垦区及周边农户发展草畜(牧)业。

“贫困户对养牛情有独钟,因为养牛的技术含量比较低,而附加值很高。”海垦草畜集团有关负责人表示,集团拥有多年草畜产业发展基础与经验,为了助力垦区开展精准扶贫工作,集团采取“公司+农户”的养牛模式,免费为贫困户提供杂交和牛冻精,将冻精植入代孕母牛体内,繁育出第一代和牛,并与贫困户签订和牛回收合同,提供技术服务,以此来保障养殖效益,并承担市场风险。

据了解,集团计划提供给每个贫困户家庭两头黄牛母牛,并与和牛种源杂交,牛犊出生3个月,一头就可以卖6000元。贫困户还可自愿加入合作社,对母牛进行集中放养,降低生产成本,同时便于集团服务管理。

海垦草畜集团有关负责人介绍,集团正在着力建立全产业链,在助力贫困户发展养牛产业的基础上,大力推广“公司+农户”的模式,为广大农户提供种苗,提供饲料及标准化种植养殖技术,并对农产品进行回购,让农户种植养殖无后顾之忧。

■ 海南农垦报记者 吴天奥  
通讯员 陈春霖

金江农场公司南茂分场办公楼上,传来一声声黎族山歌。原来,黎锦联社正在这里组织黎锦培训,数百平方米的房间里一排排坐满了人。

金江农场公司党委副书记、工会主席陈凤兰介绍,黎锦联社帮扶基地自开始培训以来,从第一期只有20人到现在已经有100多人,在教学内容上,因材施教、区分层次,既有初学普及的基础教学,也有注重编织高端

艺术品的双面纺织技术传授。

“一条黎锦可以卖到300元到4000元甚至更高的价格,农场公司职工们尝到了织黎锦的甜头,现在参加培训的热情高涨。”陈凤兰说。

“免费发放工具和原料,还有专业老师指导,每次培训我都会来。”住在南茂分场加茂三队的陈丹是农场公司的精准扶贫对象,现年51岁的她家里没有地,丈夫患有肺结核,家里还有几个孩子,以前陈丹只能在周边打打零工维持家用。

陈丹说,她两年前才开始学习织

黎锦,现在孩子们有农场公司的学费补助,而自己一个月能织出一条黎锦,还能卖出好价钱,生活费也不愁了。

金江农场公司地处保亭黎族苗族自治县,多年来由于农场公司提供的工作岗位有限,农村队的其他就业渠道狭窄,部分职工的家属、子女没有稳定的工作,收入低,大部分的职工家庭生活比较困难。

面对这一现实,金江农场公司党委、工会认为急需选择一项适合的扶贫项目。借助保亭挖掘非物质文化遗产的大好时机,金江农场公

司在海垦控股集团工会和农场公司党委的支持和指导下,筹集资金10万元,于2014年6月组建了黎锦联社帮扶基地。

金江农场公司在南茂分场办公楼专门划出了160平方米的房间,作为黎锦联社的培训基地和工作场所,配备了空调、电脑还有种类齐全的织锦工具和原材料。黎族传统棉纺织工艺代表传承人胡春芳、黄春玉等织锦能手被聘为指导老师,除了定期集中培训,还开展上门指导。

(本报保城7月2日电)

### 岭门农场公司开展种植培训,并提供种苗和技术 圣女果“红”了,贫困户笑了

■ 海南农垦报记者 吴天奥

从最开始种植2亩到今年种植5亩,岭门农场公司新华区贫困户曾留勇不禁感叹,种植圣女果为家庭带来的变化——去年家里新盖了120平方米的二层楼房。

在岭门农场公司,圣女果种植培训一直受到农场公司职工的追捧。岭门农场公司扶贫中心主任谭飞介绍,今年已经举办了两期培训,

每期都有100多人,如今陵水圣女果已经打开市场,尤其是上市期间,全国各地客商都会在路边收购,供不应求,圣女果“红”了,贫困户都笑了。

早在2012年,岭门农场公司决定效仿邻近乡镇,鼓励职工大规模种植圣女果,促进农业增效、职工增收。农场公司成立绿岭合作社,吸纳更多职工种植圣女果,每年农场公司工会都会举办圣女果栽培管理

技术和病虫害防治技术的培训班,并在圣女果收获后轮换作业,种植水稻改变土壤,提供微量元素,减少病虫害。

培训班里不仅有专家授课讲解种植技术,让新技术直接传授到人、到户、到田间地头,更为种植户们提供了相互交流的平台。

“今年圣女果的收益好啊,每斤卖到4元至5元,每亩的纯收入有1万多。”曾留勇的记事本上面详细

地罗列着今年的各项支出,说完他又小心翼翼地收好。

曾留勇说,几年前,他为了供养家中两个孩子上大学,没有多余的资金发展圣女果产业,农场公司工会向他提供了种苗和技术,同时还向他提供助学回访金及慰问金,现在靠着种植圣女果的收入,他终于盖起了新房子,有了一份产业,未来美好生活有了奔头。

(本报椰林7月2日电)

### 海垦与农发行海南分行 达成合作共识

本报海口7月2日讯 (记者李关平 海南农垦报记者刘棠琳)为落实日前农业部与中国农业发展银行联合印发的《关于充分发挥农业政策性金融作用 合力推进农垦改革发展的意见》(以下简称《意见》)精神,深入践行省委开展“深入学习贯彻习近平总书记视察海南时的重要讲话精神建设美好新海南”大研讨大行动活动,海垦控股集团与中国农业发展银行海南省分行达成共识,双方将积极合作,发挥农业政策性金融作用,服务海垦项目建设与产业发展。

双方就如何充分发挥农业政策性金融作用,重点支持海南农垦招商项目落地,“美丽海南百镇千村”工程建设、共享农庄、现代农业产业发展等工作,展开深入交流,并达成共识。双方将尽快设立专家工作团队,发挥各自优势,强化对垦区合作项目的行业指导,组织项目规范实施,力争成为《意见》在全国农垦中首个政策落地的垦区,共同推进海垦改革发展,实现银企共赢。

中国农业发展银行海南省分行行长黄进强表示,农发行将开通农垦项目绿色通道,在项目策划、包装、特惠信贷政策等方面,积极争取更多的金融资源,加快项目以及配套融资方案落地等。

海垦控股集团党委书记、董事长杨思涛表示,双方将认真研究《意见》中支持农垦改革发展的政策,不断解放思想,创新方式,让含金量高的政策在海南农垦早日落地,进一步实现垦区企业增效、职工增收。

### 南平医疗养生产业园区 将打造生命健康城

本报海口7月2日讯 (海南农垦报记者林倩 通讯员程秋余)6月29日上午,在2017海南投资推介会暨项目签约仪式现场,南平医疗养生产业园区与泰康之家(北京)投资有限公司就海南生命健康城启动项目(一期)签订合作意向书,项目计划投资金额达20亿元,标志着该园区扎实推进项目落地取得了新的突破。

据了解,该项目规划土地面积约3000亩,包含5个子项目,分别是泰康国际医疗中心一期(定位于JCI认证国际医院)、泰康国际养生度假村、AAC国际颐养社区,规划馆以及主题花园,将重点打造高端健康产业集聚区,建成以“养”为中心,“医、游”为两翼的国内独具特色、国际标准的健康服务产业高地和医养结合产业典范。

海垦南平医疗养生产业园开发建设投资有限公司董事长韩久海表示,南平医疗养生产业园区将立足于陵水独特的热带气候及环境资源优势,以全垦区资源为后盾,融入服务理念,打造品质一流、运营管理专业、产业链条完整的大健康产业体系。同时,在医疗与养老服务方面,将趋向精细化、模块化发展,引进拥有庞大市场资源的专业团队,推进园区项目尽快落地。

### 海垦物产微盟店 发出首批订单

本报海口7月2日讯 (海南农垦报记者伍祁榕)近日,一箱3斤重的海南荔枝通过顺丰速运从海胶集团金江分公司的田间跨越了2700余公里,到达甘肃兰州市民高兰宪的手中。

这是海胶集团下属企业海南农垦现代物产集团有限公司(以下简称“海垦物产集团”)搭建的微商交易平台在5月24日上线后,开出的第一单生意。接连几天,订单量逐渐增加,山西、河北、云南等省市的消费者陆续从微盟店下单购买荔枝。

“海垦物产集团创新销售模式,搭建电商平台,将海胶集团内部分散的农副产品资源串联起来集中销售,助力海胶农副产品走出岛外。”海垦物产集团总经理陈辉说,为了更好地服务好海胶集团下属农业公司和合作社,解决农副产品销售问题,海胶集团通过“集团公司+农业公司+合作社”的模式,由物产集团组织搭建网络交易平台,海胶农业公司和各地分公司成立的职工合作社负责提供农副产品,通过线上互动交易,实现企业增效、职工增收。

陈辉告诉记者,下一步,海垦物产集团将摸索理清产品的销售运转模式后,根据市场的需求,在岛内外建立分拣、配送、仓储、冷库等物流体系,布局拉网助力海胶农副产品“走出去”。

### 金满地种植合作社 百亩地瓜基地建成

本报海口7月2日讯 (海南农垦报记者徐薇)近日,海胶西达分公司金满地种植专业合作社传来好消息,该合作社发展种植的百亩优质地瓜基地已初步建成。目前,基地里的地瓜苗长势良好,已有个别结出小地瓜,预计两个月后即可成熟上市,亩产3000斤至4000斤。

据了解,今年以来,金满地种植专业合作社在做好现有朝天椒项目的基础上,积极寻找新的种植产品,向多元化经营方向发展。经过多次实地考察,合作社最终决定调整原有朝天椒部分用地,引进不受季节限制的“台湾小美地瓜”。这一举动得到了分公司的大力支持,除了免费为合作社提供150余亩中小苗林间土地外,分公司还经常派人到地瓜种植基地指导工作。

“今年下半年,我们的地瓜种植规模将扩大至300亩以上。”合作社理事长潘金献说,下一步,他们还将根据市场变动情况,发展更多的优质种植项目,并充分利用“互联网+”思路,不断提升合作社适应市场和抗风险的综合能力。