

脱贫攻坚

进行时

三亚创新“党建+扶贫”，入村慰问、帮扶、指导产业……
党员成了贫困群众的脱贫“智库”

■ 本报记者 袁宇

“我想扩大黑猪养殖规模，但是没有启动资金，怎么办？”

“我家种的豇豆产量总是上不去，能不能给支个招？”

“村里制作了不少手工艺品，你们能不能帮忙找个销路？”

……

在三亚建档立卡贫困户的家中，有这样一群特殊“参谋”。他们戴党徽、亮身份，不仅热情参与村居环境整治，帮助改善贫困群众的生活环境，还积极发挥自身资源、技术等优势，群策群力，成了贫困群众脱贫致富的“参谋官”。

“可以向银行申请扶贫贷款作为养猪产业的启动资金。”近日，三亚市海棠区农林局与海棠农商银行党支部开展“党员活动日”活动，党员干部们到该区南田镇贫困户李桂丰家里登门“做客”。在党员们的热心分析与建议

下，李桂丰下决心以银行贷款作为养猪产业的启动资金。

“不仅如此，区农林局的同志还说要帮我申请栏舍补贴，支持我养猪哩！”养猪计划最大的难题有了解决方法，李桂丰有些兴奋，恨不得立即就能建起猪舍，“好政策就像及时雨，我一定会好好谋划产业发展思路，争取银行贷款。”

相较于李桂丰，海棠农商银行党支部书记王俗亮也有点“兴奋”。“这次活动中，依托党支部这一平台，我们与政府职能部门共同参与，建立了良好的合作互动，未来也有可能在其他领域利用这一模式合作。”王俗亮说。

而像这样利用党支部成立扶贫“统一战线”的事例，在三亚比比皆是。

三亚育才大榕树养殖农民合作社负责人董子蒙是一名返乡大学生，在村党支部的帮助下，董子蒙成立了合作社，发展起山鸡、鸽子等养殖产业。

“发展产业一是要有技术、销路，但内生动力也尤为重要。”董子蒙表示，相较于贫困群众，党员干部具有智力、市场、资源等优势。为此，合作社积极向党支部借力，通过“党支部+农民合作社+农户”模式，让党员亮身份、做表率，成功带动20多名贫困户脱贫。

事实上，三亚结合本地实际，在扶贫领域开创了“四加一”帮扶制度，即一个市领导，一个定点单位，一个驻村工作队，一个驻村“第一书记”，再加上一个技术专家，共同在定点扶贫村开展帮扶活动，以党员志愿服务的形式，充实农村“智库”，协助开展农村环境卫生整治、扶贫工作、农业生产等工作，为民众谋福利。

“那受村本地菜长势好，且原生态、无污染，要赶紧注册商标、创立品牌、做出特色！”三亚市南繁科学研究院种植专家孔祥义常年扎根三亚育才地区，以极大的热情指导贫困群众科

学生产，提升农产品产量与品质。“贫困村大多处于山区等交通不便地区，群众生产技术条件有限，需要我们的帮助。况且我是党员，必须以身作则。”孔祥义说。

发动党员扎根基层，除了激发党员活力外，三亚辅以制度保障：通过党员积分制对党员进行“量化考核”，以党员设岗定责和分户管理为抓手，强化党员党性意识、提升党员的自我管理、自我服务能力，树起党员服务的正能量品牌。

三亚市天涯区抱龙村村民益大姐对城里来的党员“亲戚”好感十足。“以前我们农闲的时候会在家做女工活、绣荷包，但是从来没想过往外卖。”益大姐透露，后来天涯区党员干部不仅为村子带来了专业公司里的技术老师，还带来了手工艺品的销售路子，“一个成品市场价100多元，成本只有40元，可以赚不少钱呢！”

“党和政府不仅给我送来致富种苗，在医疗方面给予帮扶，还把手教会我养殖黑山羊，传给我发展致富的路子。”三亚天涯区抱前村建档立卡贫困户陈德珍一家一度因其妻子遭遇交通事故受伤而陷入困境。“去年底我已经脱贫了，现在要一心一意奔小康。”眼看家庭经济发展持续向好，陈德珍胸中涌动的不仅有对党和政府的感恩，更充满对未来美好生活的期待与信心。

省委常委、三亚市委书记严朝君表示，三亚下一步将继续发挥党员干部的“火车头”优势，帮扶贫困群众，根据三亚实际情况与市场需求，指导农民发展种植养殖业，在资金、技术等方面“缺什么补什么”，为市场提供高附加值的农产品，直接或间接参与旅游市场服务，同时着重考虑农村整体增收问题，让党徽在脱贫攻坚战线上更加闪耀。

(本报三亚7月12日电)

保亭推进电商“精准扶贫”
山货“上线”
“众筹”扶贫

本报海口7月12日讯(记者杨艺华 通讯员袁森庆)“我们特色商城销售的商品主要以红毛丹、荔枝等热带水果为主，其他如黎族酒、椰子油、土蜂蜜、苗家糯米酒、山兰米等产品在体验店也很受客户欢迎，销量在逐渐增加。”日前，保亭电子商务协会会长宋海漫接受记者采访时介绍。

汇聚了保亭本地优质商品的“特色产品商城”自2016年9月上线近一年来，已拥有17家入驻企业，销售各类特色产品100余种，线下O2O体验店同步开业，通过线上线下结合，实现了销售额超过150万元，树立了保亭电商协会开展“精准扶贫”的品牌。

“特色商城电商平台通过开辟电商扶贫专区，以众筹认领、团购等方式，实现精准扶贫。”据宋海漫介绍，通过建设贫困户散养鸡众筹电商平台，将部分贫困户的散养土鸡通过特色产品商城微信公众号、官方微博以及线下店进行众筹认领活动。今年4月又通过线上线下平台帮助贫困户销售土蜂蜜，受到商城消费者热捧，扶贫专区已成功对接本地农户推广认筹达30余户，销售额超2万元。

红毛丹是保亭种植面积最大的水果之一，目前种植面积超过1万亩，产量超2000万斤，为了将保亭地标产品红毛丹推向全国，让更多农民受益，保亭电商协会通过将红毛丹包装保鲜标准化，保障产品品质，并计划在年内建立一个仓储物流中心，为区域内生鲜水果提供标准化运作场所。此外，还将组织红毛丹产品推介大会，拓展全国电商平台、微商等线上渠道以及水果连锁店等线下渠道。

省商务厅电子商务处负责人表示，保亭电商协会自2016年成立以来，以精准扶贫为主线，通过建立高效分销系统，解决农产品滞销难题，并利用现有电商平台，设立电商扶贫专区，帮助贫困户寻找好产品，并对产品进行包装，着力推动品牌化建设，在帮助贫困户脱贫致富方面趟出了一条新路。

海口完成贫困村电商服务站建设

本报海口7月12日讯(记者郭萃)记者从海口市商务局获悉，海口市已提前完成11个建档立卡贫困村电子商务服务站建设工作，截至目前，各电商服务站均已实现室内外统一装修工程及设备配备，相关业务人员的培训工作也已开展。

据了解，海口贫困村电商服务站服务内容包括帮助村民网上购买生产、生活资料和其他消费品；组织当地适销的农产品、旅游产品以及有关服务，通过各个电子商务平台，代村民销售。积极与各大电商平台开展合作，不定期组织多种形式的网上促销活动。电商服务站人员在为村民提供产品代销服务时，可在电商服务站运营支持单位的指导下，对初级产品进行加工、包装，提高商品化程度。

目前站点运营工作也已经在快速推进，11个站点中已有7个站点办理个体户营业执照，6个站点申请开通相关代理点账号，剩余站点正加快办理中。

陵水成立惠农公司
保障贫困人口不返贫

■ 本报记者 林晓君 见习记者 李艳玲

廖次岭下的陵水黎族自治县英州镇母村，5000余亩芒果树连成一片，该村贫困户胡文海的家就在这片林海中。下午6时许下班，他便骑上摩托车从镇里的温泉大道穿过芒果林，回到家中。除了忙家务，他喜欢到林里转转，察看芒果长势。

谈起现在的生活，胡文海乐呵呵地说，生活压力比原来小了很多：两个孩子上学共有6000元补助，学费不用愁；妻子看病可以报销，费用不发愁；村委会为自己找了份有稳定收入的工作，生活费不犯愁。

而过去，因妻子黄亚琼患病，胡文海带着她到海口、三亚等地求医，无奈一直都没有查出病因。妻子周期性发病，9年里间歇性住院接受治疗，除去报销部分，家中每年种植芒果带来的收入与妻子看病的开销、路费几乎持平。

“上个月陈书记找到我，让我到村委会入股的公司工作，这样除了种芒果，还能有一份稳定的收入补贴家用。”胡文海说，公司的工作是管理温泉大道上的绿化带，协调其他工人除草、修建草坪、美化种植，这个月结束，自己能领到3500元的工资。

胡文海口中的公司，是英州镇15个村委会作为股东的陵水英州惠农扶贫农业开发有限公司；而陈书记，便是母村党总支书记、村委会主任陈飘。

“成立惠农公司是为了通过农业发展带领贫困户脱贫并防止出现返贫现象。公司以创造良好经济和社会效益，解决贫困人口就业问题，并提升他们的种养技术。”陈飘介绍道。

据陈飘介绍，今年母村村委会计划以“党支部+合作社+贫困户”模式，成立种养合作社，并将整合村中的20余亩荒地，种植瓜菜，同时在全村5600亩芒果林中，推广标准化种植，提高品质，打造“母爸芒果”品牌，助力村民增收，保障脱贫人口不再返贫。

(本报椰林7月12日电)

五指山通什镇福关村黄谢东靠养毒蜘蛛住上小洋楼
贫困村里的致富“蜘蛛侠”

致富带头人

■ 本报记者 贾磊

“现在黄谢东是我们村里的致富榜样，一提起他，贫困户们无不伸出大拇指。”五指山通什镇福关村党支部第一书记黄明说。福关村山地多、耕地少，让他们的致富之路步履维艰。可是这里却有黄谢东这样令村民们羡慕的致富“蜘蛛侠”。

提及自己的脱贫致富之路，黄谢东感慨万千：“当时徒有一份热情和闯劲，但是文化程度不高，早些年种植瓜菜因为缺技术失败了，自己外出打工也未能改变贫穷现状。”

去年下半年，五指山市组织扶贫产业项目培训，作为贫困户代表，他参加了毒蜘蛛养殖基地的学习活动。当时该市扶贫办推出“政府+公司+农户”的毒蜘蛛特色产业扶贫模式，成本低、风险低、销路有保障，黄谢东毅然决定发展毒蜘蛛特色养殖产业。

养殖基地在一个离村庄约4公里远的山脚下，他自己开荒扩土，跋山涉水将材料一点点挑过河搭建好。此后，他又获得该市科工信局扶持资金2万余元，又向蜘蛛养殖企业预借1.5万元，共投入3.58万元建设了201平方米毒蜘蛛养殖厂房，养殖了2912只蜘蛛，成为通什镇第一个蜘蛛养殖户。

好学的黄谢东在企业技术人员的指导下，很快掌握了养蜘蛛的技术要领。经过近8个月的精心喂养，2016年3月份，第一批养殖的蜘蛛喜



黄谢东正在养殖基地查看毒蜘蛛的生长情况。本报记者 武威 通讯员 王国军 摄

获成功，成活率达到86%，企业回收平均每只15元，他销售收入达3.75万元。

初尝成功的黄谢东越发奋进，又买回蜘蛛苗继续饲养，还在基地建起了五指山猪和“三鸟”养殖基地。

去年春节，黄谢东算下来家里

的总收入达到4.95万元，扣除成本投入后纯收益约3.2万元，远超当时规定的2965元的贫困线，还住上了小洋楼，成为镇上脱贫致富的先进典型。

黄谢东吃苦耐劳、敢为人先的创业热情得到大家的认可，不仅被五指

山市委、市政府评为2016年度脱贫攻坚“星级示范户”光荣称号，还被选为村小组副组长，并作为致富带头人创建了福关村脱贫攻坚毒蜘蛛和果子狸两个养殖示范点，带动贫困户养殖致富。

(本报五指山7月12日电)

汇集24篇亲笔日记，记录海南驻村干部带领群众脱贫攻坚的真实故事
《驻村日记》：“土”故事讲出乡村“新”变化

■ 本报记者 尤梦瑜

没有华丽辞藻，没有高深莫测，24篇写在村落田埂间的日记，是23位身处海南脱贫攻坚工作第一线的驻村干部们对这片乡土的深情，是一批批驻村第一书记、定点扶贫干部对海南扶贫工作的深思与展望。

近日，由省委宣传部、省委组织部、省扶贫办指导，由《今日海南》杂志社、省农村信用社联合社主编，海南出版社出版的《驻村日记》入选《2017年农家书屋重点出版物推荐目录》。出自驻村第一书记、定点扶贫干部之手的24篇日记体稿件用“土”故事讲出海南乡村“新”变化，记录下他们的实干与担当的同时也记下了乡村的美丽蝶变。

“随即，我带着一张标注着各个自然村的精准扶贫户人数的地图，马不停蹄进村摸底。水田面积469.34亩，园地240亩，林地2436亩，现有贫困户45户，贫困人口176人……短短数日，我便大致摸清了情况。”在用双脚熟悉了亚欠村后，海南师范大学派驻陵水黎族自治县本号镇亚欠村的第一书记杨焯找准穷“病根”，发挥教育资源优势为村子改善教育环境，通过和村民们“拉家常”提高他们的教育意识与观念，做好双智(志)帮扶。

“没有实干就没有底气，没有实干也就换不来真真切切的效果。字字句句中写下的迈出的步子、流下的汗水是海南脱贫攻坚工作取得成果的

重要基础。

记录扶贫酸甜苦辣

日记记录下的是细小琐事，也是每日心情。看着村民们不肯接受新事物时心里的焦急，扶贫工作见成效时内心的欢喜……读着这一篇篇曾经写在日记本上的文字，他们工作时的酸甜苦辣流淌在字里行间，这“酸甜苦辣”也正反映着贫困乡村的点滴变化。

“王成业贷款1万元，买羊9只，已产小羊8只，准备把贷款还清后再贷款5万元建房。”

“林启业，贷款2万元，买羊10只，已产小羊9只。”

农信社派驻琼中湾岭镇岭门村第一书记黄海军在2016年6月17日《“贷”来希望》这篇日记里，用近乎一半的篇幅记录他到来后作为信贷员发放的小额贷款。

一条条日记里记下的是他的工作，也是一份喜悦。回想刚到村里时，村民们不愿意贷款，一心只盼政府资助，黄海军多次去到农户家里介绍金融扶贫工作情况，为农户“量身订制”贷款方案，还亲自牵线买羊以确保专款专用。日记中的贷款记录透露着村里的新变化。



省人力资源和社会保障厅派驻定安富文镇大里村第一书记阴若河从筹建养猪合作社时的艰难到合作社初见雏形时的喜悦；万宁市委组织部派驻山根镇多扶村第一书记黄俊斌从面对村子基础设施建设、卫生环境提升的曲折到听到村民连声道谢时的感动……一篇日记、一份经历讲述着海南乡村美丽的变化。

(本报海口7月12日讯)

陵水五星村精准选择扶贫产业
养豪猪助贫困户巩固提高

本报椰林7月12日电 (见习记者曾毓慧 通讯员梁崇平)“今年首轮香蕉收成还不错，今天我就割了50多株！”今天下午，在海口市美兰区三江镇眼镜塘村，接过那1400元的香蕉收购款，贫困户王强会心地笑了。

“这几天收购商直接到田间地头来，当场给钱就把香蕉运走，每斤0.7元，这行情不错！”王强掐着手指算着账说，前几天也陆续卖了几批香蕉，再加上今天到账的这笔款，本月至今刚好入账1万元。抹了抹额头上的汗珠，王强夫妇不时回头望向那片挂果累累的香蕉园，眼神里满是期待，“估计这个月卖香蕉还能再赚1万元。”

据了解，自去年7月以来，王强夫妇开垦了6亩多荒地，陆续种下了千余株香蕉。“政府累计出资4万余元进行帮扶，”三江镇农业中心主任冯学朝介绍，考虑到海南台风较多，在种植香蕉1个月之后，政府还为这千余株香蕉购买了防台风保险。就这样，浇灌、施肥、打药……仅仅1年时间，王强夫妇的这千余株香蕉就喜迎首轮收成。

记者从美兰区扶贫办了解到，自去年以来，海口市美兰区多措并举强化“造血式”扶贫，在积极引导贫困户发展养羊、养猪等传统养殖产业的同时，还因地制宜引导与帮扶贫困户发展果蔬种植产业，并借助扶贫夜校平台，聘请农技专家开展瓜菜、香蕉、莲雾种植技术与管理培训班，提高了贫困户的产业技能，也增强了脱贫致富的信心。

在陵水青蒲豪猪养殖示范基地，一排排用水泥砌成的饲养池整齐划一，犹如一个个小庭院，浑身长满刺的豪猪在欢快觅食。该基地成立于2014年，2016年底开始以“党支部+合作社+贫困户”的扶贫模式，动员全村29户贫困户加入合作社，发展豪猪养殖产业，让村民用自己的双手摘下贫困帽。

在陵水青蒲豪猪养殖示范基地，一排排用水泥砌成的饲养池整齐划一，犹如一个个小庭院，浑身长满刺的豪猪在欢快觅食。该基地成立于2014年，2016年底开始以“党支部+合作社+贫困户”的扶贫模式，动员全村29户贫困户加入合作社，发展豪猪养殖产业，让村民用自己的双手摘下贫困帽。

由于成立时间早，该基地在豪猪养殖上已经积累一定的经验并掌握相关技术，使贫困户在养殖上有一定的保障。“豪猪养殖成本低，发病率也低，相比其他牲畜养殖，技术要求低，比较好管理。”该基地负责人说，“豪猪的市场价格也不错，去年我们最高卖到120元一只。”

“养豪猪非常省心，我只需早上过来查看每一头豪猪的情况，一天喂养两次，清理一次饲养池就可以，不会耽误日常农活。”一名正在基地喂食豪猪的贫困户告诉记者。

据了解，五星村29户贫困户已全部脱贫。今年，政府扶持该村贫困户每户6只豪猪，并实行集中管理，集中销售。年底将实现利润结算，每户将以2.3%的股份进行分红。同时，每户贫困户的6头豪猪在养殖过程中繁育的猪苗和猪苗销售收益全部归贫困户所得。