

成为海南各大美食节的“新宠儿”，产业发展前景广阔 琼中竹狸上演美味“诱惑”



琼中黎族苗族自治县和平镇堑对村竹狸养殖基地的竹狸。

已成琼中特色产业

琼中在上世纪90年代，就有农户开始养殖竹狸。从2007年开始，在韦秀芳竹狸养殖专业合作社的带领下发展，养殖量逐年增加。现有银星、红颜、中华、熊猫花四个竹狸品种。

企业产品主要在当地开设的专营店销售，销售量大概在3000只左右，加之向周边市县以及海口、三亚、琼海等城市的拓展，年销售量总计约5000只，企业产品逐渐在岛外也打响了知名度。

琼中发展竹狸养殖有优越的环境条件。一是琼中地处海南岛中部，五指山北麓，热带海洋季风气候，夏长无酷暑，冬短无严寒，年均气温22.8摄氏度。二是资源丰富。竹狸以竹子为主食，兼食甘蔗、牧草秆等。琼中森林竹林常年葱绿，是竹狸养殖的天堂。

据统计，截至2017年6月，全县养殖户约135户，分布在全县黎母山、中平、吊罗山、和平、红毛等地。竹狸年出栏约1.8万只。

琼中竹狸包装设计理念

参与设计琼中竹狸包装的工作人员介绍，竹狸以琼中地名加上产品名字，由于琼中竹狸在市面上已经小有名气，琼中竹狸这个名字带有浓浓的地理标志，在人们熟悉的情况下更有利推广和传播。

竹狸的包装插画主要元素是竹狸、黎族姑娘和竹林。身穿黎族传统服饰的姑娘促膝而坐，表情祥和。黑白相间的皮毛是琼中竹狸的一大特色，姿态各异的竹狸围绕着黎族姑娘，或抱竹而食，或站立眺望，或蜷缩休息。背后成片的竹林在风中摇曳，仿佛一道绿色的屏障，一株株翠竹犹如千百年来在此生活的琼中人一般，高风亮节，坚韧挺拔。

包装设计采用插画的形式展现，将琼中特色的历史、文化、风景、人文等融入包装封面，以一幅绘画的方式展现琼中的青山绿水、自然风光和浓郁的文化特色。将琼中这些特有的元素融合进产品包装，打造农产品的品牌形象，形成地域品牌，有利于琼中吸引更多游客前来观光，也将琼中这个地域品牌推向更广阔的市场。

今后，琼中将尝试建立健全品牌VI系统，将品牌形象融入旅游市场，

结合时尚的元素，以品牌推进营销，以竹狸外延产品让更多的人了解竹狸产品，愿意尝试竹狸产品，培育更大的消费市场，为未来的产业布局发展发力。

将迎来“下一个春天”

琼中经过多年的发展，养殖技术成熟，产业发展稳定。产业链模式为“合作社+农户”，合作社免费向农户发放种苗，等养成成品后，公司回购，收购价大约为60-70元/斤，经过初级宰杀，真空包装后销出，购买者主要为各地餐厅，售价为100-150元/斤。

据了解，市场对于竹狸的需求旺盛。全国每年对竹狸的市场需求量为450万只-500万只，仅广州市等南方市场需求量都在100万只以上，仅海南省的需求就在10万只以上，按照目前琼中竹狸养殖的发展态势，预计未来3年可增加商品竹狸10万只以上，产值达0.5亿元以上，是农民增收致富的好项目。

竹狸已成为海南各大美食节的“新宠儿”，属于特色肉食类产品，目前全国处于供不应求的状态，加上竹狸抗病力强，品种稳定，价格波动小，相对于生猪、家禽等普通动物价格也相对稳定；养殖户养殖意愿高，容易推广，有利于产业规模化发展。由于竹狸养殖具有风险小，价格稳定等优势，养殖户接受程度较高，推广阻碍较小。

未来，琼中要不断加强竹狸养殖标准化管理，做好引导宣传，做大做强产业。在竹狸养殖相对集中的乡镇建立竹狸养殖和繁育示范基地，加强示范户示范带动效应；推广标准化生产和管理的经验，成立专门的技术专家服务组，努力建立科学化管理体系，搞好技术指导。

此外，琼中还要出台扶持政策，建立奖补机制。竹狸养殖在标准化养殖厂建立的前期，投入大，资本回报也有一定的时长。建议政府以奖代补支持鼓励规模竹狸养殖户，逐步实行规模化、标准化、生态化养殖。

琼中竹狸
产业现状

截至2017年6月，琼中全县养殖户约135户，分布在黎母山、中平、吊罗山、和平、红毛等地。竹狸年出栏约1.8万只。

琼中竹狸预期：未来3年可增加商品竹狸10万只以上，产值达0.5亿元以上。



琼中竹狸包装释义

竹狸的包装主要体现的是竹狸原生态的生长环境。对于肉类食品，将竹狸的生活环境作为重点放在包装上，引入竹林元素作为背景。一是体现竹狸良好的生活状态，二是表达当地人民坚韧挺拔的精神。小个包装袋密封性强，能延长产品的存放时间，伴手礼盒的设计则在于线的捆绑，独特的捆绑方式方便携带，也增强了伴手礼的稳定性。

琼中竹狸主要供应商一览表

产品类型	商家名称	联系人	联系方式
竹狸	琼中高山特色养殖有限公司	鄞光锋	13876513119
竹狸	琼中中平白马岭黑山羊养殖产销专业合作社	王万江	13098945777
竹狸	海南琼中大地农业发展有限公司	韦秀芳	18789239115

制图/杨薇

(本版策划/申易 秦海灵 撰文/申易 图/袁才)

关注琼中十大农产品推介

之稻鱼共生

琼中自2015年开始大力拓展稻鱼共生产业，拓宽农民脱贫致富道路 稻鱼共生：“黄金之地”喜生金



琼中黎族苗族自治县湾岭镇大边村稻鱼共生示范基地。

稻鱼共生拓新路

每年水稻收割时节，琼中和平镇槟榔园村的水稻田里，饱满的稻粒和活蹦乱跳的鱼迎来了双丰收。

在诸多田鱼养殖户中，村民胡开美也是头一次尝试“稻鱼共生”，以前田里只种水稻，日子过得比较拮据，把家里的4亩地拿出来改造，首次的收益让他尝到了甜头。

2017年开春，槟榔园村11户农户主动申请发展“稻鱼共生”养殖，在琼中渔业局等部门的协助下，不少荒田再利用，改造了原有水田42.7亩，首批投放了64050尾鱼苗，加上40多亩水田的收成，槟榔园村今年稻鱼共生产值达20万元。

“稻田养鱼”是一种相互依存的生长模式，稻田能提供虫和稻花给鱼取食；鱼的排泄物给水稻施加了有机肥料，既提高了农田综合效益，又实现了资源和效益的有机结合。

2015年，琼中试水在稻田里养鱼，首次投放的泥鳅却遭遇蛇、鼠、鸟

等天敌，经过不断的探索，黄辣丁鱼更适合稻田养鱼。稻田养鱼投资少、周期短、见效快、效益好的农业生产方式深受当地农民欢迎。

稻因鱼而优，鱼因稻而贵。“稻鱼共生”种养模式中，鱼的产量能为村民带来每亩近1300元至1500元的增收，而且综合种养的稻谷也比常规稻增产三成以上。相比传统种植模式，综合种养真正实现了“一亩双收”。

与此同时，琼中加大了对稻田养鱼的扶持力度，截至目前，琼中累计投入530万元，对每户首次加入稻鱼共生的农户免费硬化田埂，第一年支持免费鱼苗；对建档立卡贫困户支持3年免费鱼苗、饲料扶持。政府补贴加大，稻鱼共生在琼中的规模养殖渐成气候。

“黄金之地”觅生机

事实上，琼中多山，山谷里一块块平地实属难得，以至于农民将房屋建

在山腰，也不舍得侵占半分平地，将水从山上引来灌溉，平地成水田。“平，还有水，肯定是上等好地。”王军说，每到丰收之时，稻田一片金黄，养育村民，水田也被称为“黄金之地”。

过去，只是为农民提供口粮的水田，比较效益逐渐降低。

良田低效，成为农业发展中面临的一个重要问题。海南热带农业与农村经济研究院院长、海南大学教授柯佑鹏认为，海南农业供给侧结构性改革首要任务就是调整产业结构，让海南独特的气候条件和自然资源实现效益最大化。

32岁的王军在政府扶持下，带领15户村民成立合作社，将大处田洋约50亩的深水稻田和被抛荒稻田，进行清淤消毒、加固护坡池埂、整修排水渠道，发展稻鱼共生。“简单说就是在稻田里养鱼，实现种养结合。”王军给记者算一笔账：一亩一年大概能养2000斤鱼，按协议价，草鱼8元/斤，黄辣丁15元/斤，以草鱼收入来说，除去成本，一亩收

入最低也有16000元。每亩水田一年养鱼净收入4000元。

王军还有更长远的打算，“有鱼儿在田里，就不会打农药，水稻是原生态的。水稻抽穗长粒时，稻花飘然落入水中，黄辣丁鱼争相抢食，吃稻花长大的鱼也是风味十足，完全可以做出品牌来”。

琼中山多地少，原本是劣势，但其因地制宜，发展山地高效生态农业。自2015年起，在全县推广在稻田养鱼的生产模式，达到一田多用、一水多用、一季多收的成效。“稻鱼共生”模式逐步走出了一条可持续发展之路，不仅改善生态，带来效益，绿水青山也正逐渐转变为金山银山。

农旅融合新尝试

尤为特别的是，稻鱼共生不但提供了特色的山乡农产品，还实现了农旅融合的新尝试。

鸭坡村是琼中县委、县政府在海南大力发展全域旅游背景下，通过“美丽乡村”建设打造的一个成功典范。村子生态优美，空气清新，俨然是个天然氧吧，村民淳朴热情，特色民俗文化、红色历史绵延至今。鸭坡村地处海榆中线115公里处，中线高速直达琼中的枫木互通、乌石互通区域，与白鹭湖度假酒店隔田相望，交通便利。

而鸭坡村最吸引游客的还在于每年都有稻鱼共生体验大赛。割稻和捞鱼两项比赛。

割稻抓鱼不仅有乐趣，更给农村带来了收入。而借助稻鱼共生的体验式旅游活动，琼中展销各种黎村苗寨农特产品，山鸡、山鸡蛋、湾岭阉鸡、豪猪、蜂蜜、蚕茧、稻鱼、蜂蜜酒、菠萝蜜等，土特产品琳琅满目，体验比赛后，嘉宾、参赛队员一同来到农家乐，与黎家阿哥阿妹共进酸甜苦辣稻鱼美食大餐，旅游的乐趣和韵味更浓。



稻鱼共生：
简单说就是
在稻田里养鱼，实
现种养结合。

稻因鱼而优，鱼因稻而贵。“稻鱼共生”种养模式中，鱼的产量能为村民带来每亩近1300元至1500元的增收，而且综合种养的稻谷也比常规稻增产三成以上，一亩双收。

截至目前，琼中累计投入530万元，稻鱼共生在琼中的规模养殖渐成气候。

产品类型	商家名称	联系人	联系方式
稻鱼共生	琼中湾岭鸭坡瓦屋乡村旅游农民专业合作社	蔡晓玲	15798988595
稻鱼共生	海南海溢水产科技有限公司	彭辉	13876002623

扫码进入
南海网
微商城
在线购买优质
农产品

制图/杨薇



(本版策划/申易 秦海灵 撰文/申易 图/袁才)