

澄迈聚焦·农产品

澄迈携手盒马鲜生试水农产品新零售

双方将发展订单式农业 打造品牌促农增收

■ 本报记者 陈卓斌 程范彦

近期，澄迈县与阿里巴巴旗下新零售企业盒马鲜生在上海签署战略合作协议，双方将在全生态、全渠道领域开展深度合作。据悉，澄迈将联合盒马鲜生发展订单式农业，组织农企农户根据市场需求生产适销对路的优质农产品，进一步提升澄迈农业市场化、规模化及科学化管理水平。澄迈也是我省首个与盒马鲜生开展深度合作的市县。

在传统零售业屡受电商冲击的形势下，盒马鲜生利用大数据、信息化、移动互联三大核心技术及自建物流体系，对线下超市重构新零售业态，其线上APP、线下20家门店每只售价99元的活波士顿龙虾、每盒售价39.9元的三文鱼刺身等新鲜、价廉

的产品获得大批消费者热捧。这家“网红”企业也被业界誉为“新零售标杆企业”之一。谈及为何选择与澄迈合作，盒马鲜生联合创始人沈丽表示，澄迈拥有清新的空气、纯净的水源及富硒土地，并高度重视现代农业的发展，其农产品因味

道好、品相佳而具有独特的市场竞争力。“在合作上，盒马鲜生可帮助澄迈合作企业梳理及优化农业全产业链条的各个环节及成本结构，并通过产品品质的提升及包装、运输等多个链条的优化升级，综合提升澄迈县相关合作企业的市场竞争力。”沈丽说。

农户希望借盒马鲜生打品牌拓市场

在澄迈，许多农渔产品生产供应商均对澄迈与盒马鲜生此轮合作产生了浓厚的兴趣。

“眼下，通过打造绿色生态的‘牧流永发羊’品牌，我们合作社屠宰后的黑山羊肉每斤售价已达到近70元，但高价也让我们的羊肉在销往广东以北的市场遇到不少阻力。”对于澄迈和盒马鲜生开展的相关合作，澄迈县火山岩山羊养殖农民专业合作社

社负责人吴一凡很感兴趣，认为这是一次很好的“破题”机会。

吴一凡说，产生阻力的根源在于岛外地区对“牧流永发羊”品牌存在认知度不高，以及品牌自身的互联网营销推广、产品包装不够“给力”等问题。“如果能够与盒马鲜生开展合作，我相信他们以专业的营销管理经验，能够用全面、细致的产销数据帮助我们更有计划地组织生

产，同时完善营销体系和包装设计，助力澄迈本土羊肉进一步打响品牌，走向广阔的市场。”

沈丽表示，盒马鲜生跟供应商合作将不会收取进场费、促销费等，“只要供应商有稳定的生产及供应链能力，以及良好的市场信誉，能够持续提供富有市场竞争力的商品，我们都愿意和他们携手，共同将新零售事业做大做强。”

借大数据促农增收

澄迈县农业局党委书记郑光伟告诉记者，澄迈看中了盒马鲜生支付配送便捷高效的平台，以及其所代表的缩减中间商、重视消费升级和消费体验的新零售业态。“我了解到，盒马鲜生未来将开设至少500家线下门店。将产品送上盒马鲜生柜台，不仅能够提升澄迈农业品牌影响力，也能借大数据指导农企农户发展订单式农业，实实在在助农增收。”

记者从澄迈县农业局了解到，近年来，澄迈大力实施“四化四县”（农业生态现代化示范县、有标识可追溯农产品示范县、无公害农业科技示范县、中国富硒农产品示范县及农业标准化、产业化、品牌化、国际化）发展战略，共打造了5家现代农业示范区并荣获“国家现代农业示范区”等称号，这也让澄迈更有信心加强双方合作。

（本报金江11月30日电）

澄迈与上海西郊国际瓜菜交易中心扩大合作 今冬明春将有6万吨瓜菜销往上海

本报金江11月30日电（记者陈卓斌）“自今年3月澄迈成为上海第二批外延蔬菜生产基地后，我们加快统筹、组织产销，冬季生产的首批18吨杭州小辣椒、朝天椒、黄秋葵等瓜菜已于11月27日送抵上海销售，很受当地市民喜爱。”昨天下午，在澄迈县金江镇，澄迈县果菜运销协会秘书长许泉向记者介绍道。

据介绍，在瓜菜运抵上海的当天，澄迈县也与上海西郊国际瓜菜交易中心签订了新一轮战略合作协议，将澄迈瓜菜供往上海的阶段性总量（今年11月至明年4月）由原先的2万吨提升至6万吨，同时在品牌宣传、营销等方面达成了进一步合作。

澄迈动态

澄迈县中小学举行专题演讲比赛 推动党的十九大精神进校园

本报金江11月30日电（记者陈卓斌 通讯员黄菲）近日，由澄迈县委宣传部、澄迈县文明办等共同主办的2017年澄迈县“学思践悟党的十九大精神、我与澄迈共文明”演讲比赛在金江举行，该县各级中小学生学习参加此次比赛。

据悉，演讲比赛分为小学组和中学组，参赛选手通过讲述身边的文明故事，展现了该县师生的良好精神风貌。经过角逐，澄迈县老城镇白莲中心小学、昆仑学校、永发中心学校等学生分别获得小学组一等奖；澄迈县老城中学、文儒中学等学生分获初中组一等奖；澄迈县思源高中学生获高中组一等奖。

据介绍，此次比赛旨在推动党的十九大精神进校园，展示中小学生的文明风采，进一步提高少年儿童的思想道德素质和卫生文明意识，培育和践行社会主义核心价值观。

国家地理标志保护产品 澄迈苦丁茶叶 出口日本市场

本报海口11月30日讯（记者杨艺华 通讯员钱海昕 陈怡君）近日，澄迈万昌苦丁茶场生产的220千克、货值1.3万元的苦丁茶叶，经海南出入境检验检疫局快速签证放行后，顺利出口到日本。

万昌苦丁茶场创建于1994年，加工生产的苦丁茶已获国家地理标志保护产品认证。海南出入境检验检疫局以推动澄迈国家级出口食品农产品质量安全示范区建设为契机，从设施设备、生产管理、加工流程等方面排查企业质量安全风险隐患，培训植保员做好农业投入品管理，以生物、物理机械方式防治病虫害，显著降低茶叶农药残留风险。

为降低企业出口成本，该局又通过简化原料种植场备案环节，对澄迈万昌苦丁茶场的备案申请免于现场审核，并根据e-CIQ主干系统抽检规则，对该批苦丁茶叶免于现场查验及抽样，根据企业提交的相关报检材料审核合格后予以签证放行。

海南老城经济开发区 加强大气污染防治

本报金江11月30日电（记者陈卓斌 通讯员吴年怡）昨天傍晚，在海南老城经济开发区快速干道旁，几间平房内的居民正忙着淘米、炒菜，不一会儿便飘出了浓郁的饭菜香气。而在平房之后，一座陈旧的厂房已不再传出机械作业的难闻臭气和扰民噪声。

“我们前一天刚将这座利用旧厂房隐秘作业的钢材加工企业关闭。”海南老城经济开发区管委会环保局工作人员肖海斌表示，“对于没有通过环评、报建等手续的企业，我们该整治的整治，该查封的查封！”

整治打击“散乱污”企业只是海南老城经济开发区加强大气污染防治工作的一部分。眼下，海南老城经济开发区内共有注册工业企业约120家，涉及水泥加工、新型材料、医药水产等多个领域，对海南老城经济开发区而言，大气污染防治工作千头万绪、任务繁重，必须抓住问题导向这一“牛鼻子”，才能更好地治本攻坚。

据悉，今年以来，在企业污染防治管理方面，海南老城经济开发区将23家被列入污染防治对象的企业进行编号管理，并按单号、双号轮流巡查，重点敦促其加快技改升级、节能减排等。

另据了解，对于工艺落后或者产生的污染物难以治理，可能对园区环境造成负面影响的项目，海南老城经济开发区管委会环保部门还享有“一票否决权”，截至目前，今年共有29个拟入驻园区工业项目被“一票否决”。

澄迈县委7个巡察组 进驻教育系统 进行为期2个月常规巡察

本报金江11月30日电（记者陈卓斌 通讯员符少敏）为净化澄迈教育系统政治生态，推动全面从严治党向纵深发展，根据中共澄迈县委统一部署，从11月28日开始，澄迈县委7个巡察组对澄迈县教科局、澄迈中学、澄迈县二中、澄迈县三中、澄迈县思源高中、澄迈县中等职业技术学校等6个党组织及教科局下属单位党组织开展为期2个月的常规巡察。

澄迈县委要求，各巡察组要结合教育系统特点，聚焦党的领导弱化、党的建设缺失、全面从严治党不力“三大问题”，重点检查被巡察党组织党的路线方针政策和上级重大决策部署贯彻执行情况、党内政治生活开展情况、基层党组织的建设情况、选人用人情况、全面从严治党主体责任和监督责任履行情况、党风廉政建设和反腐败工作情况等，要做到紧扣政治纪律、组织纪律、廉洁纪律、群众纪律、工作纪律和生活纪律，紧盯重点人、重点事、重点问题。

据悉，澄迈县巡察机构自去年10月成立以来，先后开展了脱贫攻坚专项巡察、基层党建专项巡察、卫计系统常规巡察等三轮巡察。在巡察中，澄迈县巡察机构创新采用边巡察、边整改、边督办、边提高、边查处、边震慑的“六边法”，共发现问题633个，已完成整改572个，发现涉嫌违纪违法问题线索140件193人，立案查处42件44人，党政纪处分32人，移送政法机关8人。



11月27日下午，澄迈县代表团来到位于上海市闵行区的盒马鲜生（星宝店）进行考察，并当场与盒马鲜生签署合作协议。 通讯员 宋祥达 摄

G98白莲互通至狮子岭互通南半幅封闭施工

澄迈交警公布相关绕行路线

本报金江11月30日电（记者陈卓斌 邓海宁 通讯员庄霖）记者昨天从澄迈县公安局交警大队获悉，11月29日至2018年2月10日期间，相关单位对G98白莲互通至狮子岭互通南半幅进行封闭施工，途经车辆可按以下路线绕行。

南半幅西往东方向（澄迈老城镇、白莲社区、海口市区、机场、东线高速）的车辆绕行线路：

1

由G98（环岛高速）公路大丰互通下高速→金马大道→海南老城经济开发区南二环路（或南一环路）→G225海榆西线→南海大道（或滨海大道西延线）前往海口市区，继续沿南海大道→长滨路→椰海大道→迎宾大道→龙昆南互通上高速前往机场和东线高速

2

前往中线高速（屯昌方向）车辆由南海大道→椰海大道→丘海大道→丘海互通前往

3

前往澄迈（金江）方向车辆由大丰互通下高速→金马大道前往

4

老城高速路往海口方向封闭施工，途经车辆可走225国道（南海大道）或温滨大道前往海口

制图/陈海冰

澄迈福山青年吴坤德10年4次创业，始终坚持“再试一试”

红心芭乐种出创业“开门红”

数量，“你看，这批红心芭乐才刚开始采摘不到一个月，我已经接下了近400箱订单，这回可算放心了。”

时光回溯到2013年冬天，当时25岁的吴坤德因为3次创业失败，已经在家待业了半年。知道吴坤德心里苦闷，初中同学谭咏游便不时来陪他聊天解闷。谭咏游回忆道，“吴坤德自2007年开始创业，无论是种植香蕉、辣椒，还是养殖山鸡，都仅能做到保本甚至亏损大半，当时的他并不好过。”

吴坤德记得，正当自己的创业脚步停滞不前时，种植户张益利找到了他，商量着一起去定安考察红心芭乐种植等事宜。“那时候，已经年近花甲的老张也因发展种植业碰了不少壁，但他并未放弃。”吴坤德在心底暗暗告诉自己，作为年轻的创业者，自己“必须再试一试”。于是，吴坤德从家人、朋友处筹措了一笔创业资金，用于种植红心芭乐。

令吴坤德没有想到的是，芭乐种植起来并不容易，“除了要解决芭乐病害问题，果树引来的飞虫也十分难对付。”于是，吴坤德开始重新翻阅种植技术书籍，并上网找寻红心芭乐的管理方法，很快，一张张捕虫网、一台台诱虫灯出现在了果林里，相应问题也迎刃而解。

“今年，我还学会了夏秋季不留果、冬春季进行采摘这一诀窍，让每株红心芭乐树的挂果量提升了20多斤，甜度也大大提高。”吴坤德介绍，现在，他将果品打包成4斤装礼盒，每盒售价达到70元，游客们若来到田头采摘，每斤采摘价也能达到10元，“通过网络宣传和销售、发展采摘游，预计我今年红心芭乐的营业额可达到20多万元，扭亏为盈再也不是梦。”

在红心芭乐果林旁，一片翠绿的小树苗已长至约60厘米高，这里承载着吴坤德更大的“野心”。“这些红心无



11月29日，吴坤德（右）在澄迈县福山镇红心芭乐种植园品尝果实。 本报记者 苏晓杰 摄

籽芭乐是我今年5月从台湾引种的新品种，在当地市场，这一果品每斤售价超过20元。”吴坤德说，如果一切顺利，明年他将以红心无籽芭乐作为主

打产品，专攻高端市场，“福山土地肥沃、农产品种类丰富，这里从不缺少奇迹，我也相信自己能创造奇迹。”（本报金江11月30日电）



创业故事

■ 本报记者 陈卓斌

用刀将芭乐（番石榴）切块、蘸上辣椒盐再放入口中，这一酸、甜、香、咸混合的果肉是不少海南人喜爱的美味。而在澄迈县福山镇，今年29岁的吴坤德不仅爱吃芭乐，还将其中的红心芭乐种出了致富新门道，迎来了创业的“开门红”。

今天早晨，和煦的阳光照射在吴坤德种在福山镇和富村的一片片红心芭乐林上，在果树旁，他搬来几张小板凳，就地新鲜采摘的红心芭乐削皮切块，并递向周边的人，“来，都尝一尝，今年这果可甜着呢！”吴坤德一边说着，一边从兜里取出手机向记者展示网络订单