

H 关注陵水农业转型升级

打造国家现代农业产业园，大力培育农业品牌，推广标准化种植

陵水农业：加速转型硕果丰

**陵水积极推进
农业现代化**

已有成就

- ◆ 今年上半年新增农业品牌 20 个
- ◆ 去年绿色食品认证实现零的突破，已有 8 个农产品申报成功
- ◆ 建成 5 个省级现代农业园
- ◆ “陵水圣女果”获原国家质检总局“地理标志保护产品”认证；“陵水”“陵水黄灯笼辣椒”“陵水珍珠”获原国家工商总局“地理标志证明商标”
- ◆ 陵水国家现代农业产业园系列子项目启动

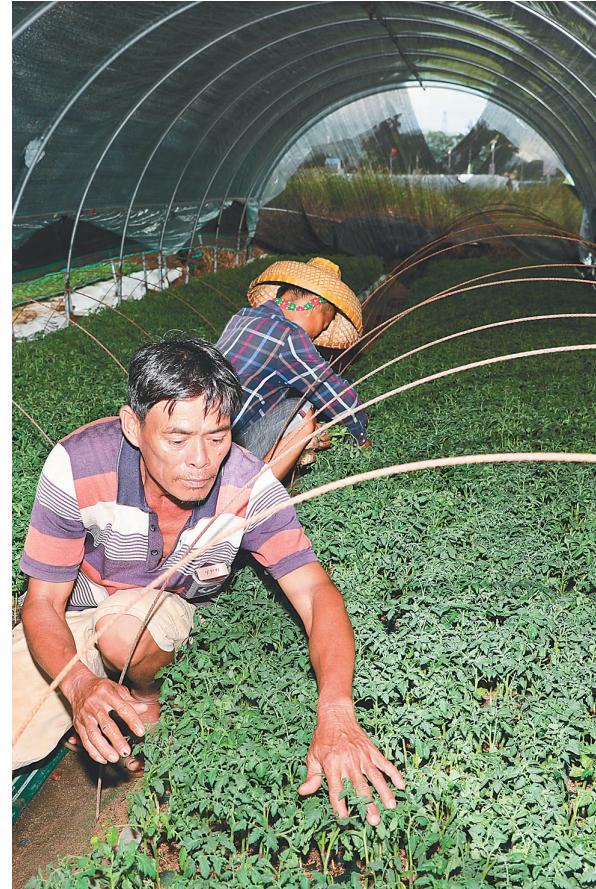
■ 本报记者 苏庆明 徐慧玲
通讯员 陈思国

从陵水现代农业示范基地到陵水国家现代农业产业园，从圣女果标准化种植到打造更多农业品牌，近来，陵水黎族自治县推进农业现代化取得新成果。

海南日报记者从陵水有关部门了解到，当前，陵水正以供给侧结构性改革为主线，以创建陵水国家现代农业产业园为抓手，通过实施农业品牌战略等举措，大力促进传统农业转型升级，有效推动热带特色高效农业发展。

品牌培育取得新突破

作为开拓市场的“金钥匙”，品牌建设一直是陵水农业的短板，存在品种数量少、质量低、知名度不高的问题。对此，陵水农业部门启动了农业品牌战略。



陵水黎族自治县光坡镇武山村村民陈江飞(前一)在打理圣女果苗。
本报记者 武威 通讯员 胡阳 摄



雷丰芒果农民专业合作社的技术人员兰颜福(左)在芒果园教英州镇五岭村村民肖根葵种植技术。
本报记者 武威 通讯员 胡阳 摄

推进标准化种植，打造特色品牌，延伸产业链 陵水圣女果，产业别样“红”

■ 本报记者 徐慧玲 通讯员 符宗瀚

金秋时节，走进陵水黎族自治县光坡镇各村，满眼青翠。

眼下，新一轮圣女果种植期已经开始。光坡镇作为陵水圣女果产业的“龙头”，全镇2017年圣女果产业产值将近5.5亿元，圣女果产业正“当红”。

圣女果是陵水发展热带高效农业的一张“烫金名片”，名扬省内外。近年来，陵水着力促进圣女果产业向品牌化、规模化、产业化发展，拓展和延伸产业链条，进一步挖掘产业价值。

规模种植兴村富农

“2009年以前，村民大多都住瓦房，现在基本上都是盖起了小楼房，有的村民还买了小汽车，村里的道路也越修越宽。”光坡镇武山村村民陈振帅说，得益于圣女果产业的发展，村里的变化很大。

陈振帅告诉海南日报记者，他种植圣女果近15年。数年间，种植面积没有发生太大变化，收入却节节上涨。“光坡镇圣女果产业已经形成了一定的规模，知名度和美誉度也在不断提升。去年采摘季，陵水圣女果收

购均价每斤5元，我赚了近7万元。”陈振帅说，他去年还加入了武山村一家合作社，每年可以享受利润分红，农闲时到合作社打零工，每天还有120元左右的收入。

近年来，武山村靠种植圣女果发家致富的农户不在少数。如今，村里家家户户都种植圣女果，种植面积已超万亩，圣女果产业为村民带来了红火的日子。

武山村是光坡镇发展圣女果产业的一个缩影。光坡镇委书记龙靖介绍，光坡镇圣女果种植面积已达2.5万亩，占陵水全县圣女果种植面积30%以上。圣女果采摘季期间，光坡镇有300余家圣女果收购点，约2000名内地客商前来收购，陵水80%以上的圣女果都在光坡镇销售批发，日均交易量约为300吨。

“在圣女果种植销售期间，从生产、储存到销售、运输等环节，还吸纳了约2万务工人员。”龙靖说，光坡镇已经成为陵水优质圣女果的集散地。

这一成绩，与政府的扶持息息相关。陵水将圣女果种植纳入农业保险保障范围，保险费用八成可以享受政府的财政补贴。同时，为解决农户在发展产业时资金短缺问题，鼓励规

模化发展，陵水县政府还联合农信社推出免息小额贷款政策。受益于金融政策，农户有了本钱和底气将圣女果产业做大做强。

向标准化品牌化要效益

“我们这里的果实更加饱满，口感更加清甜。”武山村村民陈江飞自信地说，陵水圣女果备受北京、上海、山东等地区的市场青睐，每年的采摘季，吸引了全国多地的大批客户前来收购。

小小圣女果为何能获得几亿元的产值、拓宽农民致富路？这缘于陵水持续进行技术投入和强化国家地理标识产品保护等。

近年来，陵水积极推广圣女果标准化种植，努力提升农产品质量，擦亮陵水圣女果金字招牌。过去，受传统种植观念的影响，部分农户滥用化肥农药，致使土壤遭到破坏。长期下来，将会影响果苗的存活率和鲜果的口感。

陵水农委主任高晓飞介绍，陵水通过免费给农户发放有机肥、组织农业专家学者对农户进行种植技术培训、设立技术服务站等，引导农民进行标准化生产和采摘。

“借鉴之前建设圣女果标准化示范基地的成功经验，去年我们扩大圣女果标准化种植区域1.65万亩。”高晓飞说，同时，陵水还引进了一批科研院所人才，研究产品的良种良苗，进一步降低病虫害，促进产品提质增收。在此基础上，陵水重视农业品牌打造，追求更高效益。2016年，陵水圣女果获评“国家地理标志保护产品”。

延伸圣女果产业链

陵水圣女果声名远扬，当地培育的圣女果苗也逐渐受到市场的青睐，成为了果农开启致富大门的另一块“敲门砖”。

9月26日，天刚亮，陈江飞就已经在农田里查看前一天种下的圣女果苗的长势。“今年我培育了10亩圣女果苗，共20万株，每株成本价约为0.5元，售价在1.2元至1.5元。”陈江飞告诉海南日报记者，他去年卖圣女果苗赚了7万元，今年行情也不错，截至目前已经有近8万元的收入，“光坡镇的圣女果名气大，周边市县的农户都会过来买苗，每年卖苗和卖果的收入都很可观。”

像陈江飞一样，卖圣女果苗成

为了当地果农致富的另一途径。与此同时，圣女果还延伸出许多特色产业——陵水以圣女果产业为依托，借助“互联网+”经济发展新模式，打造光坡农业休闲小镇，推动农业与旅游业融合与升级，提高农业附加值。

2015年，陵水举办了首届圣女果采摘季暨乡村游活动。活动期间，主办方设置了万亩田洋骑行、特色采摘等活动，吸引了不少岛内外嘉宾和游客参与体验。经过连续几年的举办，这一品牌活动的知名度越来越大，成为陵水推动农旅融合发展的重抓手。

目前，不仅圣女果鲜果和果苗热销，陵水还和专业公司合作研究开发出圣女果酒、圣女果汁、圣女果脯等系列加工产品。在今年第四届圣女果采摘季启动现场，不少游客对圣女果的系列加工产品赞不绝口。

据介绍，在未来规划中，光坡镇还将以圣女果产业为支撑，加快光坡休闲农业风情小镇建设，发展田园综合体和共享农庄等，带动餐饮、酒店、物流等相关行业发展，推动农业、加工业、旅游业融合发展，着力培育新的经济增长点。

(本报椰林9月27日电)

雷丰合作社与农户建立利益联结机制，提供标准化种植技术服务

“互联互通”发展鼓了农民腰包

■ 本报记者 徐慧玲 通讯员 符宗瀚

“现在芒果树花带叶和花芽混合发生现象大部分都控制住了。”9月25日，陵水黎族自治县英州镇五岭村村民肖根葵兴奋地告诉海南日报记者，连日来他忐忑不安的心情得到了缓解，虽然种植芒果将近17年，但在催花过程中，因为高温天气等因素导致果树出现的问题还是让他不知所措。

“5斤硝酸钾、120毫升乙烯利、400克15%多效唑和300毫升钙调素混在一起进行叶面喷施。”英州镇海南雷丰芒果农民专业合作社的技术员给他开出了“药方”。“多亏了合作社，提供种植技术又帮忙销售。我家40余亩果园，去年总收入将近50万元。”肖根葵说，他是合作社的合作对象，能免费享受该合作社的标准化种植技术服务。

合作社不仅开展供销合作，还上门提供标准化种植技术服务，在陵水，雷丰合作社与普通农户间的合作模式较为新颖，使双方均能受益。据了解，农户按照其芒果标准化种植规范体系管理果园，头两年芒果平均亩产增20%至40%。

标准化方案推进科学种植

一颗芒果，从枝头走向市场，面临的是消费者的挑选。如何让芒果成为水果市场的“宠儿”？“品质与产量很重要。”雷丰合作社技术总监雷孔畴说。

“剪枝、控梢、催花、用药等芒果种植技术复杂，生产各个环节稍有不慎，将影响到芒果的品质和产量。”雷孔畴介绍，雷丰芒果合作社制定了自己的种植标准方案，果品相好、质量优，其芒果产品于去年获得原国家质检总局生态原产地产品保护标志认证。在实际生产中，合作社以“公司+合作社+农户+标准化+销售”生产模式，指导合作农户科学种植，同时亦提升自身的生产能力。

“和村民签订合作协议后，我们首要任务是教农户养树。”雷丰合作社办公室主任冯学敏说，技术人员先对芒果地里的土壤、灌溉水、树体等进行“体检”，检测不同地域作物植株营养状况、灌溉水以及土壤的有机质和大中微量元素，为农户的芒果树建立档案，并制定科学的作物全生育期解决方案。

为了方便农民掌握科学的种植技术，雷丰合作社还将近300页的全球良好农业操作规范(GGAP标准)以及种植技术等内容进行简化，制作成全年农事月历，发放给农户。“调花、催花、追肥等种植技术操作的时间、方法、注意事项一目了然，遇到难题，直接通过电话咨询技术人员，方便又科学。”肖根葵说。

“保姆式”服务带来增产增收

在采访过程中，肖根葵果园中的技术服务登记牌吸引了海南日报记者的注意，上面清楚地记录着技术人员到地里进行指导的日期、农户喷施的药品以及用量等内容。“每位签约技术服务农户的果园都会挂上这样一块牌，技术员还要拍照上传到合作社的管理系统存档，进行生产全程跟踪。”冯学敏说，雷丰合作社有国内外46位专家组成的技术团队，在全省设立了4个分社16个技术服务站，从种植到销售，从田地里到实验室，为农户提供“保姆式”服务。

陵水隆广镇塘村村民黄亚玲种植芒果10余年，但过去芒果产量低、品质差、赚钱少。3年前黄亚玲与雷丰合作社开展合作，技术人员每周到地里进行技术指导，“按海南芒果标准化种植技术方案管理果园，近两年芒果收成还不错。”黄亚玲说，他家16亩果园往年收入约10万元，去年将近17万元。

种植环节需要受重视，销售环节也不容忽视。冯学敏透露，农户可选择与雷丰合作社分别签订2份合同，一份是技术服务合作，另一份则是销售合同。“按照销售合同规定，合作社保底收购，高出保底价时，农户承诺在同等价格下优先卖给合作社，溢价部分合作社将收取3%至5%的技术服务费。”冯学敏说，“‘技术和销售’双管齐下，多举措确保农户的利益。”

“去年金煌芒果一斤最高能卖出13元。”肖根葵说，与雷丰合作社合作以来，种植芒果的收入较为可观，家里不仅建起了小楼，也买了小车，日子过得很舒心。

值得一提的是，雷丰合作社还为三亚、东方、乐东等地合作农户提供技术服务。作为海南省扶贫龙头企业，去年还与陵水县政府签订合作协议，带动陵水本号镇全镇贫困户种植芒果。

(本报椰林9月27日电)