

从逃离农村到回乡创业 归乡“创客”的诗与远方

文\海南日报记者 邓钰



陈君和丈夫廖文兵在养鸡场工作。

A 回家是无悔的决定

逃离落后贫穷的家乡，留在灯红酒绿的大城市寻找机遇，曾是陈君和云永悦共同的选择。

但异乡的生活对他们而言，如同夜空中高悬的上弦月，美好，却不圆满。陈君说：“在外拼搏时，返乡创业的想法始终在脑海徘徊。”

2012年，陈君从新闻中了解到，海南大量的鸡蛋必须从外省运进岛，且售价偏高。这个消息触动了陈君，她说服丈夫廖文兵，决心返乡从事禽蛋生产行业。

经过多次考察，他们选择在屯昌县乌坡镇红尖岭的山中开创事业，成立屯利蛋鸡养殖专业合作社。“创业是用辛苦两个字写成的。”陈君坦言，多少个临近崩溃的关口，都得咬牙硬撑。返乡时，她怀有7个月身孕，挺着大肚子和丈夫平整土地、搭建鸡棚，从早忙到晚……

2013年2月，养殖场终于完工，他们也花光了所有积蓄。连第一批鸡苗，也是两人四处借款买的。“为了节省成本，我们吃住都在山上，凡事亲力亲为。”陈君回忆，两人每天早上5点多起床，加工饲料、喂鸡、捡鸡蛋，经常忙到三更半夜。“当了一年农民，我和老公变得又瘦又黑，他从130斤瘦到110斤，我也从110斤瘦到95斤。”

相似的经历也发生在云永悦身上。5年前，台湾兴盛的民宿旅游激发了他的灵感，让他决心彻底放弃深圳的工作回乡创业。在小镇居民尚不知民宿为何物时，他耗尽身家投入10余万元，先后在东郊镇上办起了“南洋兄弟”“足球的理想”两家民宿，为国内外游客认识文昌、认识海南提供了一扇小小的窗口。

“当年，我之所以决定回乡创业，除了心里那份乡土情怀外，更希望城里人能够品味、感受乡村。”云永悦自认为是民宿的“001号服务员”，所有大小事都要亲力亲为。他既当装修工，又做服务员，扫地、接待的活全都自己上，还带着住店客人到海边观潮、抓鱼、摘椰子……他深信“南洋兄弟”民宿一定能勾起更多人对海的美好记忆。

创业的过程虽然辛苦，但问起是否后悔，陈君和云永悦不约而同地说：“回家是我无悔的决定。”

2012年，已是福建一家饲料公司部门主管的屯昌姑娘陈君，辞去年薪20余万元的工作，说服丈夫廖文兵，一起回到故乡屯昌发展禽蛋生产行业。

2013年，“深漂”7年的文昌小伙云永悦在深圳街头做了个改变他一生的决定，挥别繁华的都市，回到家乡文昌经营民宿，过“面朝大海，春暖花开”的生活。

当个人奋斗与时代号召相遇，看似荒芜的归途成为捕获机遇的另一条旅途。多年过去，即使品尝过失败的苦涩，感受过寂寞的煎熬，陈君和云永悦仍坚守当初的选择，在故乡的热土上默默耕耘，让荒芜土地长出奋斗果实。

他们所代表的是一个庞大的群体——归乡“创客”。这些“创客”曾从乡村奔向城市，又从城市毅然回归乡村，赤子之心从未改变，那便是奋力拼搏，在这片热土寻找“诗与远方”。而《海南周刊》近年来也一直关注着这个群体。



云永悦。 海南日报记者 王凯 摄



2015年5月25日《海南周刊》封面。

B 奋斗中寻找诗与远方

“人生一定要有梦想，而且要远大！”在文昌市东郊镇下东村“足球的理想”民宿中，云永悦将马云的这句话印在民宿最显眼的一张海报上。民宿就是云永悦的梦想，他曾对此志在必得。

梦想总是远大，实现它的路程却永远一波三折。

在经营过程中，诸多矛盾逐渐暴露。“乡村休闲游市场不够成熟，民宿房间少，定价低。除了节假日，平时没什么人。”云永悦说，民宿的市场表现不算乐观，谈不上盈利，勉强维持运营。

2015年，云永悦有了新的想法：要用文昌独特的原材料，打造自己的饮食产品，扩展“南洋兄弟”的品牌价值。他竭尽全力筹出10万余元，依托一家企业，套上自己牌子生产的蛋卷和咖啡，在包装上印上“南洋兄弟”的品牌logo和slogan，并将这些产品免费送到相熟的酒店、民宿和特产超市试销。

云永悦自信满满地认为，台湾日韩旅游市场流行伴手礼，而当时海南此类产品还较少，一定会受欢迎。

现实却给云永悦泼了一盆冷水。“南洋兄弟”伴手礼根本卖不动，只能放在民宿的柜台上。他自嘲：

“货卖不动，也收不回来，十万多元全赔了，血本无归。”

面对打击，云永悦接受得坦然，将它视作成功的垫脚石。“这是起步、探索，创业哪有不担风险的。”他说，“亏钱，不能叫失败。”

在东郊的海岸，云永悦的忧愁被海风吹散。在山中，陈君的创业道路，也不平顺。

“我们待在山上，日夜守着基地，到城里去逛逛街对我们来说都很遥远。”陈君衣着朴素，瘦小的她看上去跟普通农妇没什么区别，不认识她的人根本不知道她是大学毕业的高材生，是曾在大都市里拿高薪的白领。

更令她忧心的是，近年进入鸡蛋行业的企业、合作社不断增加，行业竞争越发激烈，屯利蛋鸡养殖专业合作社的鸡蛋销量一度锐减。上门的收购商越来越少，找不到销路，陈君和丈夫只能看着堆满仓库的鸡蛋发愁。

面对挫折，陈君没有气馁。收购商不上门，她就和丈夫骑着车，抱着鸡蛋，跑遍了周边村镇的市场和餐饮店，寻找新的销路。“既然选择创业，便要承受其中的艰苦和酸楚，在奋斗中寻找‘诗和远方’。”她说。

C 渴望与海南共成长

暂时的失意，不能阻碍云永悦的梦想，也没有让他的雄心消减。2016年以来，他重新规划了“南洋兄弟”的市场定位和发展路线，抽身投入新的目标。

“创业就是不断试错的过程，经历过最初的喧嚣、沮丧和痛苦，人更能冷静下来，去思索未来的路。”云永悦说，这两年，他愈发意识到单打独斗、难成气候，转而通过与企业合作以及参与美丽乡村项目建设的模式，在琼海市、东方市等地都开起了“南洋兄弟”民宿。他还专注于在全省探索户外游路线，为来民宿休闲的游客订制旅游计划，打造独特竞争力。

现在，云永悦又风风火火地研发起海产品。他与企业合作，研制出即食的虾干等产品，计划先打入三亚市场，“我们希望能游客的舌尖留下海的味道。”

穷则思变，陈君注意到了互联网经济的无限潜力。去年，她尝试通过入驻电商平台和微信销售等多种方式，将自家鸡蛋入网销售。得益于高品质、低价格等优势，鸡蛋很快便在网上热销。

产业走上正轨，陈君不忘带动村民共同发展。“过去，在山村里没什么发展机会，现在到合作社打工，家门口就能赚工资。”贫困户钟海说，陈君的合作社不仅聘用周边村民，还带动了附近20多户贫困户一起养殖蛋鸡脱贫。

但不论何时，问起陈君后不后悔创业，她总是笑笑摇头：“我渴望参与家乡建设，与海南共同成长，这对我来说也是一种幸福。正如一首诗中描写的一样，‘林子里有两条路，我选择了行人稀少的那一条，它改变了我的一生。’”