

新春看变化

编者按：猪年春节到来之际，本期《陵水观察》特别推出“新春看变化”专题报道，记者深入基层，从不同角度，看发展变化，体民生冷暖。可以看到，一年来，陵水黎族自治县经济社会发展又取得了新的成绩，其中凝结着广大干部群众的智慧和汗水。而新的希望，正在持续的奋斗中孕育。

在脱贫攻坚过程中，乐利村努力着、探索着，村子发生了许多变化 希望，在美丽的田野上

■本报记者 苏庆明
实习生 宿蔓菲 通讯员 陈思国

1月30日下午，陵水黎族自治县本号镇乐利村，和煦的阳光照耀，椰子苗培育基地内的苗木更显青翠。临近春节，贫困村民王义锋还没给自己“放假”，正在悉心看护椰子苗。“参与管理有工资，还能赚爱心扶贫超市积分。”他说。

不远处的乐利村电商扶贫超市，贫困村民谭昌雄的红米被摆上了货架。他说：“1袋1斤，卖20元，销量不错。”

设立全县第一家爱心扶贫超市、让致富带头人当村委会名誉主任、发展椰子苗培育业……脱贫攻坚过程中，乐利村做了多种探索和努力，村子发生了许多变化，于去年脱贫。

今年可以过个好年”

“谭昌雄的红米卖得不错，几个月来卖了五六百斤，卖了快1万元。”乐利村电商扶贫超市及爱心扶贫超市销售员唐菊兰介绍。

2018年7月，乐利村电商扶贫超市和爱心扶贫超市同时开办，前者主要

帮助农户销售农产品，贫困户凭借良好行为表现赚取的“爱心积分”，可以免费在爱心扶贫超市兑换生活用品，两家超市连在一起。

谭昌雄是乐利村为数不多尝试种植红米的农户之一，红米需求量不大，但能满足特定场合的需要。电商扶贫超市为他的红米提供了销路。“我们村的电商扶贫超市是本号镇电商扶贫中心的分支，谭昌雄的货也会送到镇电商扶贫中心卖。”唐菊兰告诉海南日报记者。

爱心扶贫超市的存在，鼓励了许多贫困户努力劳动。“我已经兑换了300多积分，换来米、油、盐、洗衣粉这些生活用品。”王义锋说。

朴实的王义锋非常勤奋，在政府和村“两委”谋划帮助下，2018年他有了许多新的收入途径。“我当治安巡逻员，每月工资1000元；政府引导我参与合作社养陆龟，获得分红1600元；参与村办公公司产业管理，每月工资800元；村办公公司月饼销售分红800元；平时帮人干农活，还有钱。”他一一向海南日报记者介绍他的收入情况。

“今年可以过个好年了！”王义锋说。



1月30日下午，乐利村村民王义锋正在悉心管理椰子苗。在脱贫攻坚过程中，乐利村大力发展村集体产业，椰子苗培育是其中之一。本报记者 苏庆明 摄

“椰子苗卖一半了”

2018年11月，海南日报记者也曾造访乐利村。彼时，该村1万株椰子苗培育产业才启动不久。“如今，椰子苗卖了一半了，共五六千株，平均售价在60元至65元。”乐利村驻村第一书记符云介绍。

之前，乐利村共有贫困户126户681人。长期以来，该村缺乏集体产业，产业规模化程度也低，这是该村贫困的主要原因之一。2017年，本号镇政府引导全镇各行政村成立村集体企业，发展村集体产业。在经历不如人意的九品香莲种植后，乐利村村集体企业乐富农业发展有限公司于去年下半年开始做新的尝试。

椰子苗产业技术难度相对不高，见效快，是乐利村探索“长短结合”产业路径的一环。此番再来，海南日报记者还看到，椰子苗培育基地对面，多了一处蔬菜种植基地，目前种了20亩南瓜。“种了个把月了，这也是村公司的尝试。”符云透露。

除了村集体产业外，乐利村还积极借力本村致富能手带领村民发展产业。去年，乐利村委会聘请村民黎昌伟为村委会名誉主任，让他在这方面发挥作用。

黎昌伟从事多年辣椒种植和经销，在外地有产业项目和成功经验。当上名誉主任后，黎昌伟的合作社获得政府扶贫资金支持，他吸纳该村173户贫困户（含脱贫户）加入合作社种植辣椒。

“要以市场化方式发展产业”

遗憾的是，黎昌伟的努力结果不尽如人意。这不是他的技术、管理、销售渠道出了问题，而是市场形势不好。他带领大家种植的线椒，市场收购价远低于预期。“这种情况，在种植之初，很难预料。”符云说。

“老实说，发展产业是一件困难的事，不是一蹴而就的。”符云说，他们正

努力思考和解决方方面面的难题。

“村集体企业缺乏经营管理人才，管理模式规范化不够，激励制度不完善。我们正在拟一套规范化管理方案。未来，想找一些比较好的企业合作，帮我们提升素质，共同发展。”符云表示。

尽管黎昌伟去年带领大家种植线椒成效不明显，但符云依然对他寄予厚望，希望他今年继续努力，“一时不如意是正常的，他有多年的经验。农村发展产业，必须要靠这样的人才。”

市场化，是符云关于产业发展屡屡强调的字眼。他说，引进外面的企业进来与村集体企业合作，目的就是使自身成为真正的市场主体，以市场化的方式发展产业，“目前我们的椰子苗销售途径是比较传统的，未来我们要采取一些新的举措，把它们真正推向市场。”

产业发展“长短结合”，乐利村也在思考如何发展“长”的一项。“我们的初步设想是发展设施农业，例如大棚种植，引进具有市场主导权的公司合作。这样既可降低农户生产风险，也有长期固定收益。虽然前期投入较多，但从长远来看，是值得的。”符云说。

（本报椰林1月31日电）

■本报记者 苏庆明 实习生 宿蔓菲 通讯员 陈思国

大里积极为春节黄金周做准备，游人留下来

“春燕，村办民宿已经有人预定，但他们没有早餐供应。春节期间，村办民宿和你的民宿合作吧，让他们来你这吃早餐。”1月31日上午，在陵水黎族自治县本号镇大里驻村（区）第一书记韩斌赶到王春燕的“黎家客栈”。

韩斌说的村办民宿，是村集体企业办的，共有9间房，春节期间大部分已被游客预定。王春燕的“黎家客栈”民宿，正在进行最后的装修，争取在春节前开业。那里有茶座，可以供应早餐。王春燕毫不犹豫地答应了，因为这可以为她增加一笔收入。

给墙壁贴上木板饰条、铺设床上用品、摆设茶座……王春燕忙得不亦乐乎，忙的同时她还向韩斌请教民宿招牌是否要统一，怎么保障客人生活私密性等问题。韩斌一一给出建议。

“我不是本地人，是从琼中黎族苗族自治县过来的。听说大里发展乡村旅游有前景，就过来租村民的房办民宿。”王春燕告诉海南日报记者。

大里有美丽的山水风光和独特的民俗文化资源。“经过几年开发和宣传，大里小有名气，村办民宿的平均入住率为50%到60%。”韩斌透露。经历一段时间的开发建设，大里的旅游服务也逐渐升级，更加注重细节。相比村办民宿，王春燕开的民宿每间房都有“高山流水”“上善若水”这样诗意的名字，内墙多了绿叶、黎族图案等装饰，给人感觉更温馨，主题意味更浓。

在王春燕民宿的对面，大里全域旅游服务中心开了休憩水吧，门口有座椅和遮阳伞。服务中心旁，立着两块招牌，分别写着自行车租赁相关事项和大里旅游投诉救援热线。

“宣传当然要做好，但最关键的是要有服务游客的意识，做好细节，让他们住得舒心开心。不然他们就是来逛逛，你根本留不住。”针对王春燕关于怎么做好民宿宣传的疑问，韩斌延伸话题。他说，“现在我们服务项目多了，也更加注重游客体验。”

在离村子1公里外的大里瀑布景点，游客不断前来。游客吴女士说：“这里修了石板路，对各个观景点，都有招牌指路，还有天气预报标牌，感觉真不错。”

如今的大里，有农家乐、民宿、黎族工艺品展销、黎族歌舞表演等，2018年，海南乡村旅游文化节、中国（海南）美丽乡村发展大会等把有关活动放在大里举办。去年，大里接待游客逾14万人次，实现旅游收入逾80万元。

但在韩斌看来，大里的旅游开发层次还比较低。“我们马上会有大动作。”他拿出一本旅游开发规划书，里面是一家大企业的“商业街”项目建设规划，包括品牌民宿、旅游商品开发等内容。“已经签合同，报批流程已经走完。春节后就可以启动。”他还透露，另一家企业已与县里签订框架协议，计划对大里进行整体规划开发。

新年新希望。“大企业与村集体企业合作，会带来专业化的团队，提供更多高水准的体验项目”，韩斌自信地说，“之前，我们可以说是‘小打小闹’，但2019年，一定会有所改变。”

（本报椰林1月31日电）

电商企业助椒农拓宽销售渠道

■本报记者 李艳玲 通讯员 陈思国

“燕姐，我种植的辣椒已经可以采摘了，但迟迟没有收购商来收，你能不能帮我寻找销路，要不然辣椒就烂在地里了。”日前，陵水黎族自治县电商扶贫志愿者服务队副队长黄凌燕接到一通求助电话。

打电话的是本号镇行沟村贫困村民李亚专。当时，距离2019年春节只剩不到一个月的时间，他种植的10亩辣椒却没人来收购，心里十分着急。在朋友的介绍下，李亚专联系到黄凌燕，希望能通过电商渠道帮辣椒打开销路。

在陵水，不少农户依靠种植冬季瓜菜获得收入。李亚专告诉海南日报记者，上一季辣椒刚上市时价格达到每斤6元至7元，赚了些钱，这促使他这一季扩大种植规模，以期收获更多。

“本打算依靠辣椒赚些钱，为新家添置家电，过个幸福年。”李亚专说，去年在政府的帮助下，家里盖好了新房。但事情没有朝李亚专预想的发展，受市场等因素影响，这一季辣椒价格低迷，收购商也比往年减少许多。“辛苦种植的辣椒却没人来收购，经济损失严重。”李亚专急得像热锅上的蚂蚁，他四处打听如何能将辣椒卖出去，后来他找到了黄凌燕。

“好，你们来摘，我来卖。”听到贫困户有困难，原本只做水果收购的黄凌燕爽快答应，她决定联系朋友一起帮忙卖辣椒。“在市场收购价基础上，我提高1毛至2毛钱，最大限度将利润让给贫困户。”黄凌燕说。

“从1月初到1月末，辣椒收购价从几毛钱涨到一块多，我的损失减少了。要不是燕姐愿意收购，我都准备放弃管理田地里的辣椒，那么现在就没有辣椒卖，损失会更惨重。”李亚专说，邻居、朋友们知道有人来收辣椒，纷纷找他帮忙介绍。

从开始帮助李亚专销售辣椒，到现在已有几十户农户成为黄凌燕的收购对象，遍布本号镇、提蒙乡、群英乡等乡镇，日收购量达3万斤至4万斤。对李亚专，黄凌燕还给了他一个任务，就是帮忙组织收购和把控辣椒质量，他每日能赚取150元工钱。“辣椒能够卖出去，自己还能获得打工的机会，十分感谢燕姐。”原本一筹莫展的李亚专，如今能安心过年了，他与妻子开心地商量着要购置哪些年货。

近年来，陵水电子商务行业发展迅猛，据陵水电商办不完全统计，2018年陵水电商网络交易额15.9亿元，同比增长40%，其中农产品上行交易额2.21亿元，同比增长2%。

随着脱贫攻坚工作推进，陵水电商承担起帮助贫困群众销售农产品的重任，包括黄凌燕在内的陵水电商扶贫志愿服务队，积极参加该县组织的各项节庆活动和展销会，帮助贫困户销售农产品。

（本报椰林1月31日电）

■本报记者 李艳玲 通讯员 黄艳玲

“医生和我说治疗效果很好，可以出院回家过年了，我非常开心。”1月30日，在陵水黎族自治县人民医院内三科，贫困村民黄兴强经过10天的治疗，身体恢复良好。

1月16日，陵水人民医院内三科成立，填补了该县神经专科空白，进一步完善临床科室配置，提升医疗救助水平。据了解，内三科是该院重点建设学科，集医疗、科研、教学、急救、康复和预防为一体，主要诊治神经系统疾病。

“内三科成立，意味着患者不需要转诊到海口、三亚等地医院，在我们医院就能享受到规范化、专业化的神经系统疾病诊治和治疗。”陵水人民医院院长郭阳介绍，开科短短半个月已收治45个病人。

在内三科，还将开通陵水首个“急性脑梗死静脉溶栓绿色通道”。“这是治疗急性脑梗死十分有效的手段，能够迅速缓解肢体瘫痪等症状，减少致残率和死亡率，提升治愈率。目前已准备就绪，春节后可投入使用。”内三科主任王立珠说，下一步该院还将建立“脑卒中单元”和“脑血管病筛查中心”，提升脑血管病防治与治疗水平。

对于群众来说，患病了最希望能够让专家诊治，得到最好的治疗。近年来，陵水加大医疗卫生领域人才引进工作力度，从全国各地引进学科带头人、专家学者、主治医师等，从人才方面保障医疗技术水平，提升疑难危重疾病诊治能力。

王立珠通过陵水紧缺急需人才招聘于去年11月来到该县人民医院就职。此前，她曾在北京宣武医院神经重症监护病房学习进修，掌握神经内科常见病、多发病诊治，具有丰富的临床经验。

“王医生的到来，推动了内三科的创建，填补了神经专科空白，并带动神经内科学科、人才队伍建设，规范临床护理操作流程，促使医院医疗水平迈上新台阶。”郭阳说。

与王立珠同批引进的，还有陈剑波，目前担任外科主任。“零转诊率，这是陈主任入职后，科室最大的变化。”外一科医生邓明锐说，过去科室只能开展阑尾炎手术等基础手术，复杂、大型手术无法开展，疑难危重疾病患者只能转院治疗。

“我们目前收了40多个病人，病床不够，只能在过道里加床。”陈剑波说，就职以后已经开展了胃癌根治术、重症坏死胰腺炎患者抢救等治疗。采访当天，陈剑波成功为一名88岁高龄患者进行手术，治疗胆囊炎和阑尾炎。

破解疑难杂症，除了引进学科带头人，陵水人民医院还通过学科建设帮扶工作，与海南医学院附属医院、河北医科大学等医院签订对口帮扶协议书，针对当地群众实际医疗需求，制定重点学科支援计划，加强学科建设，提升医疗技术水平。

（本报椰林1月31日电）

