

指尖上卖兽药，物联网农庄卖体验……数据驱动资源整合 信息化催生海垦发展新业态

■ 海报集团全媒体中心记者 卢月佳 本报记者 李关平

H·垦观察

市场的痛点往往是企业的着力点。海垦草畜产业公司本来只是一心养牛，然而在运行过程中，关注到了兽药销售领域存在“小、散、弱”，通过整合并引入科技企业开发网络销售平台，打造出兽药销售新业态。

海南农垦作为大型国有农业企业集群，正在利用信息技术、产业转型升级、消费者需求三驾“马车”形成倒逼机制，推动着自身新业态形成和发展。

买药+卖药

“我们公司旗下两个和牛养殖场，对兽药疫苗的需求量不小，每个月都需要按批次采购药品。”海南海垦和牛生物科技有限公司（以下简称海垦和牛公司）采购员王康娜透露，有些兽药店很久进一次货，且进货量很少，用户若需要大量采购必须提前向兽药店预定，并等待1个星期左右才能到货。

不仅如此，一些兽药店进货渠道是以规模较小的药厂为主，药效、品质都很难保证。“对于采购方而言，兽药疫苗的质量关系畜牧产品的品质。”王康娜说。来自省农业农村厅的数据显示，2018年，海南省全年生猪出栏量为553.9万头，家禽出栏量为16330万只，且近5年家禽的出栏数量呈持续上涨趋势。

合格的兽药，是广大养殖企业的刚需和期盼。2018年7月，海垦草畜产业公司旗下海垦草畜科技公司（以下简称“草畜科技”）开始托管海南省畜牧兽医药械公司、海南海牧动物生物制品供应站、海南省动物流动医院这三家单位。

“这对我们而言是一个很好的机会。”草畜科技总经理陈福海说，同年11月10日，依托3家单位原有的上下游渠道、产品和口碑，草畜科技与海南金垦赛博信息科技有限公司共同研发了“海牧宝”一体化B2B购销平台，这是海南首家做兽药疫苗的B2B购销平台。

近年来，海垦控股集团高度重视信息化建设工作，从2017年至今，先

记者登录“海牧宝”一体化B2B购销平台，发现该平台实现了线上微商城与线下批发管理系统的融合。批发商验证身份过后，可以在“海牧宝”上看到兽药疫苗的价格和功效，线上下订单以后，可选择由草畜科技安排配送，也可自行到海南省畜牧兽医药械公司、海南海牧动物生物制品供应站拿货。此外，还可以通过微信后台实现专家远程免费问诊和病理检测，

线上开药方。“自从草畜科技接管了三家单位以后，药品种类丰富，数量充足，品质也有保障，满足了我们的需求，同样是采购一批药品，无需再奔走于多家兽药店。”王康娜说，此外，海垦和牛公司还号召和牛养殖场的兽医都在手机上下载“海牧宝”，通过该平台了解更多种类的兽药，便于日后进行线上采购。

3月，正值荔枝开花的季节，红明荔枝园里花香沁人。去年，“红明红”荔枝迎来丰产年，果农盼着树梢上鲜红饱满的荔枝，给他们带来一笔可观的收入，不料市场行情不理想，丰产并不能丰收。

产业结构单一、不易贮藏、经济效益较低、受市场波动大……这些症结无不掣肘着红明荔枝产业的发展。如何突破？海垦红明荔枝产业集团拿出

了350亩地作为试验田——安装了“数字红明”农业物联网第一期系统的荔海共享农庄投入使用。以荔海共享农庄为抓手，推进一二三产业融合发展，引导游客“入园采摘”，发展体验式农家乐旅游产业，吸引更多游客前来，多业态、多形式提升荔枝产业的效益。“农庄倾力打造‘放心荔’，安装了摄像头、虫情监测系统、土壤信息、重金属等一系列农业现代化监测设备。”

“我们正忙着将‘海垦农地网’升级为‘海垦资源交易网’，增添一些新的板块和功能。”3月8日，在海南金垦赛博信息科技有限公司（以下简称“金垦赛博”），工作人员张伟生介绍。点击进入试运行的“海垦资源交易网”，记者注意到，升级后的网站不再局限于垦区土地流转交易，房产、林木等海垦资源都可以放到这里，在“太阳”底下进行公开透明的交易。

近年来，海垦控股集团高度重视信息化建设工作，从2017年至今，先

后投入2844.78万元开展信息化建设。作为研发主体，海南农垦旗下金垦赛博研发了一系列符合垦区实际需求的信息管理系统，不但在海南农垦内部推广，还获得兄弟垦区青睐，向外输出信息化产品。

近日，海南橡胶也在和金垦赛博洽谈合作，为了减少收胶站人力且避免人为干预，计划研发一个金橡收胶站管理平台。有了平台以后，每次上秤，相关数据就会自动录入平台，胶工可用手机实时查看吨数及对应的收

指尖上选药

草畜科技下大力气开拓上下游。一方面，上游增加了一些兽药疫苗的知名厂家，经营品种也在增加；另一方面，计划用3年的时间，在海南推广100家加盟连锁店，发展下游。

“我们将以海口、三亚、琼海、儋州、东方为辐射中心，不断完善兽药疫苗网点布局，规划建设线下兽药疫苗加盟连锁门店，统一药品物流配送，实现兽药、疫苗、诊疗、技术服务、疾病检

测全覆盖。”陈福海说。

目前，“海牧宝”仍是一个以批发为主的平台，发展加盟连锁店之后，由连锁店来做零售，而“海牧宝”+连锁店就形成了新零售业态。到时，客户无须再花费大量时间来海口拿货，可直接在“海牧宝”线上下单以后，线下再到养殖场附近的加盟连锁店拿货，有了更加便捷的体验，将节省不少时间成本和沟通成本。

荔枝园卖的是体验

海垦红明荔枝产业集团党委书记、董事长王波表示，农庄启动农业物联网平台建设，对园区内荔枝的物候变化实施全天候监控，通过开展“红明红”荔枝网上认购活动，让客户随时随地看到“自己家的荔枝”，荔枝1亩地1年产值近2万元，效益优势明显。记者拿出手机扫描二维码，随即便可观测到园区内每块生产区块的荔枝生长情况图、空气温度、空气湿度、光照强度、

风速等，拉近人与物之间的距离。

在荔海共享农庄，游人除了可以采摘荔枝，还可以在荔香湖旁垂钓，在农家美食园体验正宗乡土美食，住木屋别墅。“荔枝全年只能收获一季，但是农庄全年可以运营。”来自江苏苏州的游客卞寒月兴奋地告诉记者，此次来到海南旅游，特意选择来到荔海共享农庄度假。“这里远离城市的喧嚣，可以真正体验乡村生态、田园美景。”她说。

信息化建设策动生产力

人，最后由海南橡胶财务统一将胶工的收入发放到各自的银行卡。

这个收胶站管理平台的作用不仅局限于橡胶，平台核心技术成熟后，根据需要，很快便可搭建出菜价管理平台等信息产品，进而推向垦区以外的市场。

“立足于海南农垦众多优势资源，金垦赛博一方面通过‘互联网+传统产业’，打造新业态，助力海垦产业转型升级；另一方面，在以做项目的方式，为培育自身的核心业务打下基础。”金垦赛博董事长孙甄表示。

海垦控股集团于去年底决定实施“数字海垦”行动计划，推动海南农垦工作效率提高、管理水平提升、产业发展升级。“农业大数据平台及大数据共享平台是‘数字海垦’行动计划的重点项目，金垦赛博将要把现有的土地管理、海垦资源交易、农业大数据、仓储物流、销售几个平台串成一个闭环全产业链，要用新兴信息技术为海南农垦的发展赋能，催生新产业、新业态、新动能，达到全价值链的数据驱动。”孙甄说。

（本报海口3月11日讯）

“台农17号”菠萝上市

海垦东昌农场公司与海南天地东昌生态农业股份有限公司合作种植的“台农17号”菠萝已开始采摘上市，3月1日至9日已累计采摘25.85万斤。

为了做好菠萝采摘管理，海南天地东昌生态农业股份有限公司投入80多万元，在菠萝基地建造起约900平方米的菠萝存储厂房和安装生产线，由人工对菠萝产品进行分拣，分大小果三个等级包装处理。图为工人在采

摘菠萝。

文/本报记者 欧英才
通讯员 林宝华
图/通讯员 林宝华



海垦首批新能源公务车交付红明荔枝产业集团

本报海口3月11日讯（海报集团全媒体中心记者袁宇君）近日，红明荔枝产业集团新能源公务车交车仪式举行。仪式上，海垦小灵狗新能源汽车科技有限公司向红明荔枝产业集团交付4辆新能源公务车，这是海垦集团向社会公布“新能源汽车置换公务车方案”后，首批交付到集团下属企业集团的新能源公务车。

海垦小灵狗新能源汽车科技有限公司工作人员介绍，当天交付的这批公务车续航里程达到300公里以上，车辆完成快速充电只需要30分钟，每百公里消耗12度电左右。如果每辆新能源汽车每年以1万公里运行计，按照同类车型能耗核算，可节油1000余升，减少碳排放量2吨左右。

海垦红明荔枝产业集团党委书记、董事长王波表示，该集团带头使用新能源汽车，是贯彻落实海垦集团大力提倡的公务用车新能源化要求，推进生态建设、实现节能减排、低碳出行的具体举措。

海南橡胶与砾剑集团签约战略合作协议

本报海口3月11日讯（海报集团全媒体中心记者吴思敏 通讯员谷家福）3月11日上午，海南橡胶与砾剑防务技术集团有限公司签约战略合作协议，双方将成立联合工作组，选定双方总负责人，发挥各自优势，积极推进军民融合项目，在新产品联合研发、共建高分子材料实验室、共同发起设立基金、产业化项目协同发展等方面进行深度合作。

军民融合项目拟分批次推进。第一批拟推进3个项目，一是发挥双方技术、人才优势在海南、深圳两地设立实验室，共同开发包括但不限于系列芳纶弹性复合新材料、芳纶M树脂复合材料及其应用等。二是双方共同成立合资企业，开展装甲车辆特种履带板、轮式车辆特种防护轮胎、新型防护材料等项目的研发和应用。三是双方共同发起军民融合创投基金，用于投资共同立项、共同开发的各类军民融合创新项目。

下一步，双方将根据第一批合作项目进展情况，逐步开展航天航空、修造船、海洋工程、文物保护、土地测绘等业务合作，谋划共同建立军民融合战略研究院，定期举办行业论坛峰会，支撑和孵化更高层次的技术创新，积极促进国际特种防护材料成果转化，共同打造军民融合文旅体验基地，以特色小镇政策为切入点，打造集文化、旅游、产业的军民融合特色小镇的示范区等。

桂林洋国家热带农业公园举办果蔬采摘文化节



小学生体验采摘乐趣。

海报集团全媒体中心记者 卢月佳 摄

本报海口3月11日讯（海报集团全媒体中心记者卢月佳）3月8日至10日，桂林洋国家热带农业公园举行2019首届果蔬采摘文化节活动。园区内农业梦工厂高科技玻璃温室大棚里西红柿、黄瓜，及共享菜园的玉米、小南瓜面向广大游客开放采摘。

记者3月8日当天在现场看到，不少企业职工及海口市第二十五小学的600多名小学生来到园区里游玩，体验采摘乐趣。

在温室大棚里，海垦荔枝产业集团女职工陈秋琼现场品尝西红柿后，将采摘的西红柿放进盒子里，并与同事合影留念。

“摘玉米啰！”在共享菜园的10亩玉米种植区，小学生成群结队地跑进玉米地里采摘玉米。“每个班级都有一名老师和导游带队，人手一个玉米，可以带回家。”桂林洋国家热带农业公园相关负责人邢增慧告诉记者。

海南省动物流动医院宠物用品专营店上线

本报海口3月11日讯（海报集团全媒体中心记者卢月佳）记者近日从海垦草畜产业公司旗下的海南省动物流动医院获悉，医院官方自营的宠物用品专营店已上线。

记者通过“海南省动物医院”微信公众号进入微店，界面可以清楚地看到商品详情、喂食方法及产品常见问题等，用户下单后可以选择物流与配送或门店自提，十分方便。店内目前已上线的有发育宝猫用基础营养膏NC4、发育宝犬用关节宝CD5、比瑞吉俱乐部贵宾泰迪幼犬粮、好之味猫粮、麦富迪牛烘烘牛肉粒、维克克补软膏等近60种产品，日后产品还会陆续上线。

海南省动物流动医院院长翁梁贵接受记者采访时表示，通过前期宠物用品市场调研，发现本省的宠物用品存在价格乱象，不同的店铺差异较大，建立微店有利于促进宠物用品市场透明化。此外，海南省动物流动医院所在的地址较为偏僻，用户在线上下单，3公里以内提供免费配送。

H·垦博物

■ 本报记者 欧英才 通讯员 吴运霞

在海南农垦博物馆“赤子情”展厅文物展示里，一把锈迹斑驳的胶刀，停留在南北方向的指南针，把记忆拉回60多年前的橡胶育种科研史。它们的主人是中国首个自主研发培育抗风高产橡胶品种“海垦一号”的归侨——钟南。

打破橡胶封锁

“海垦一号”是父亲历经千辛万苦培育出来，他为此付出了很多心血。”3月10日，海南日报记者与现居广州的钟南二儿子钟新明通话，电话那头86岁的老人动情地说。

出生于1903年的钟南10多岁时

跟着祖父、祖母从广东台山赴马来西亚。“从小，父亲就跟着家人在当地胶园打工谋生，喜欢自行摸索橡胶芽接育种，积累十分丰富的芽接育种经验。”钟新明说，父亲还担任过吉隆坡橡胶工会主席。

为打破橡胶封锁，据《海南省志·农垦志》记载，1952年1月1日海南垦殖局海南分局成立，中国人民解放军林业工程第一师组建，拉开了新中国天然橡胶垦殖事业的序幕。

1951年，钟南带着四十名华侨回到广州。据海垦博物馆系列丛书《华侨篇》记载，当年8月，海南东部橡胶树受到台风的严重摧残。

钟南向组织提出到海南岛种植橡胶的请求。随即，他带领归侨队伍从广州来到文昌县（今文昌市）新桥美文山割茅草，搭起草寮，安营扎寨开荒种胶。

暴风雨中验成果

1952年美文垦殖场接到上级指示，成立以钟南为主的三人橡胶育种科研小组，这也是中国天然橡胶种植历史第一个育种科研组。

钟南的四儿子、76岁的钟志明告诉记者，经了解种源、查看试验区树的抗风和产胶能力，采集胶籽，选育良种，最终文昌锦兴胶园的10号胶树引起了父亲的关注。试验区选在位于文昌锦兴胶园的10号母树为良种树，定名为“海垦一号”，组织大面积推广种植。

况，与国外无性高产品系PB86断杆10余枝，倾斜20余株相比，“锦兴10号”没有断杆，仅倾斜一株。

结果表明，“锦兴10号”抗风力大大强于国外引种无性系。1961年，“锦兴10号”开割，经过6年的精心培育和管理，“锦兴10号”经历两次台风袭击、一次大寒潮的考验，产量明显高于国外引进的无性高产品系PR107。当时的海南农垦局决定：“将‘锦兴10号’橡胶品系正式定名为‘海垦一号’，组织大面积推广种植。

继承橡胶事业

1966年，钟南退休后，依旧放不下橡胶事业，痴迷于橡胶育种、芽接。

今年已经80岁的原海南农垦总局科技处处长陈怀楠当时在育种站当技术员，他还记得，近70岁的钟南还骑着自行车载他到橡胶苗圃试验田里，查看育种情况。

据献礼海垦66周年《影像海垦辉煌》图说历史出版书记载：1979年，“海垦1号”获国家农垦部科技成果一等奖。1984年8月，中国橡胶专家徐广泽在法国召开的国际橡胶采胶生理及育种学术讨论会上向全世界的专家宣读橡胶育种论文，提到了“海垦一号”，讲述中国橡胶事业突破禁区之路，引起世界植胶界的惊叹。后人将钟南尊称为“海垦一号之父”。

受钟南的影响，他的5个儿子都继承他的衣钵，都从事橡胶事业。钟新明成为海南农垦橡胶研究所的一名工程师，钟志明在文昌椰子试验站从事橡胶方面的工作。

1993年4月8日，钟南离世。“按照父亲的遗愿，我们将老人家埋葬在他曾经育种工作的地方。”钟新明说，在那一片莽莽胶林中，父亲的橡胶魂与胶林合为一体。

（本报海口3月11日讯）