

精选种植品种、精挑上市时间、精细田间管理,瓜农每亩纯收入达万元

# 万宁西瓜“甜度”高

■ 本报记者 袁宇

“清明节前后西瓜最好卖,等这一茬西瓜卖完了,我打算带爱人回浙江休息到下半年再来。”4月1日,站在万宁市东澳镇南道村的一片小拱棚西瓜地前,来自浙江的瓜农毛军岳指着刚采收过的瓜棚告诉海南日报记者,3月底,他卖出了近60吨麒麟8424西瓜(以下简称麒麟西瓜),销售额近50万元,西瓜的平均收购价高达每斤4.1元。

值得一提的是,在万宁市,像毛军岳这样的瓜农还有不少。数据显示,2018年,万宁市全市种植西瓜4.5万亩,其中有2.6万亩种植小拱棚麒麟西瓜。其中大部分西瓜田头收购均价达到3.8元/斤,每亩经济效益超过1.6

万元。

万宁的西瓜为什么卖得这么好?“与西瓜品质和西瓜上市时间有关系。”毛军岳说,西瓜每年在清明节前后价格最好,“因为这个时间段内地西瓜还没有上市,很多收购商来海南收西瓜,所以西瓜收购价格高。”

2018年下半年,毛军岳来到万宁种植麒麟西瓜,80亩小拱棚西瓜种下来,花费近80万元。“不过万宁西瓜行情一直比较稳定,西瓜很受江浙市场和北方市场的青睐。”毛军岳说,万宁白天不太热,夜间不太凉,气候很适合种西瓜,“用小拱棚种植西瓜能稳定采收2茬以上,每亩每茬产量约3000斤至4000斤。”

毛军岳所说的西瓜行情稳定,得益于万宁西瓜一直以来的好口碑。来

自沈阳的李姓西瓜收购商告诉海南日报记者,相比内地西瓜,万宁西瓜一方面上市时间较早,另一方面外观漂亮而且糖度高,“第一茬西瓜的糖度一般都在13度以上,有的能达到14度,吃起来汁多味甜,很受客户喜欢。”

好口碑得来不易。为了保障西瓜的品质,万宁的瓜农们通常会西瓜种在一种小拱棚里,再加地膜覆盖,尽可能减少气候条件对西瓜生长的干扰,同时还能兼顾二茬瓜的产量。

“1亩地成本约1万元,包括小拱棚建设、工人工资、有机肥料等。”毛军岳说,雨季时小拱棚能为瓜田遮挡雨水,高温时也可以开“天窗”帮助瓜田散热,“不过小拱棚可以循环使用,续种西瓜时能节省不少成本。”

通过使用小拱棚加地膜覆盖的方

式,万宁瓜农们尽可能将西瓜成熟上市的时间稳定下来,以获得更高的市场价格。在当地,大部分种植收获良好的小拱棚麒麟西瓜每亩纯收入能达到1万元。

“除了使用小拱棚外,还要使用无毒种苗,深挖排水沟,科学施放有机肥。”在万宁市东澳镇集丰村种有2000亩小拱棚麒麟西瓜的种植大户吴国志告诉海南日报记者,麒麟西瓜是冬种春收作物,每年11月移栽育苗,次年1月底便可采收上市,“移栽的瓜苗由专业的育苗公司提供,确保种苗的可靠性。”

万宁西瓜产业发展稳中向上,也为当地村民带来更多的收入渠道。“西瓜采收期需要大量劳力,我们给的报酬是每人每天200元。”毛军岳介绍,他的瓜

地里最多时有18名工人,“平时也会雇佣5名工人,每人每天160元的酬劳。”

“这几年西瓜种植面积、产量以及品质都已稳定下来,市场反响非常好,也带动了很多村民种植。”万宁市农业局相关负责人介绍,万宁西瓜主要有麒麟西瓜、沙滩无籽西瓜、小惠兰西瓜和黑美人西瓜4种,其中麒麟西瓜和沙滩无籽西瓜的种植面积占比达到82.2%。这两种西瓜的经济效益也最好,麒麟西瓜每亩纯收益为3000元至1万元,沙滩无籽西瓜每亩纯收益为3000元至8000元。“下一步我们计划推进乡村振兴战略,优化西瓜产业布局,通过探索建立标准化种植基地,引导西瓜产业健康发展,让这一产业成为带动农民增收的动力。”

(本报万城4月2日电)

## 鼓励市民学英语 三亚新增两家 全域旅游英语角

本报三亚4月2日电(记者孙婧)日前,三亚市旅游文体局和三亚市旅游协会新授牌两家全域旅游英语角,分别在大东海夏日百货的初见咖啡坊和郭可可咖啡厅。两名外籍教师及30余名英语爱好者见证了挂牌仪式。

这两家全域旅游英语角,设在三亚大东海旅游度假区中心的两家网红咖啡店,日常就吸引了不少游客、外籍高管、商务人士来此打卡、拍照、聚餐和会晤,国际化的氛围较浓。

三亚市旅游文体局相关负责人表示,大东海区域是三亚开发较早、配套较成熟的海滨度假区,也是三亚外籍游客较为集中的旅游区。在海南建设自由贸易试验区和中国特色自由贸易港的大背景下,通过建设全域旅游英语角,增强全民外语沟通能力和跨文化交际能力,提升旅游从业人员的英语服务能力,将有助于营造更为国际化的旅游环境。

据悉,2019年,三亚市旅游文体局计划新增7家英语角,并定期开展公益培训活动。全域旅游英语角将定期组织公益活动,以外教口语交流、英文视频赏析、英文游戏等多种交流形式,吸引普通市民游客参与。

海南日报记者了解到,2018年至今,三亚已挂牌14家全域旅游英语角,这些英语角全年举办的各类活动共吸引了超过3000人次参与。

## 保亭为1.2万名儿童 免费筛查眼疾

本报保城4月2日电(记者易宗平 通讯员黄立明)眼睛是心灵的窗户。为确保孩子们都有一双明亮的眼睛,近段时间,保亭黎族苗族自治县卫生健康委员会、教育局联合开展免费筛查眼疾行动,将惠及全县1.2万名3岁至15岁的在校学生。

此次筛查行动分为两个年龄段:一是全县公办、民办幼儿园里3岁至6岁儿童,主要检查内容,包括眼睛结构及外观、眼位、眼球运动检查,以及视物行为观察等。二是6岁以上至15岁儿童,主要检查内容,包括视力、裂隙灯、屈光度等,若有一项异常者,将依次做小瞳验光、生物测量、眼压、眼底4项检查。

保亭卫生健康委员会有关负责人表示,免费筛查眼疾,是为了提升学生自觉保护眼睛、增进健康的意识,减少近视所导致的眼部并发症和视力丧失症,让孩子们都拥有光明、美好的童年和未来。

## 评论

# 每个人都应成为环保行动者

■ 张永生

## 海南观察

“深情护海,筑梦蔚蓝。”媒体日前讲述三亚市环保公益组织蓝丝带海洋保护协会的故事,引发社会关注。成立十余年来,这家协会每年开展海洋保护活动上千次,为维护海南南海海域生态贡献着力量,吸引了一个又一个拥有爱海、护海情结的志愿者热情参与。(4月2日《海南日报》)

把对大海的满腔热忱化为保护海洋生态的实际行动,这份情怀是可贵的,这份担当是可敬的。稍微留意便可以发现,在大街小巷、旅游景区乃至一

些偏远山区,都活跃着环保志愿者的身影。从捡纸片、捞塑料袋到排查污染情况、为环保治理建言献策,他们不怕苦、不怕累,不图名、不图利,为呵护美好生态劳碌奔波,为维护美丽家园发光发热。行胜于言,在他们身上,人们感受到了蕴藏在民间的环保力量,也对如何做好环保有了更为深刻的感悟;同顶一片天,共饮一江水,谁都不是也不能把自己当作“局外人”;守护生态高颜值,追求生活高质量,每个人都可以也应当成为环保行动者。

环保,是一场持久战、攻坚战,也是一场配合战。守护生态环境,治理者的积极努力固然至关重要,但若离开了个

体的热情参与,“剃头挑子一头热”,终究难成大事。究其原因,不仅在于环保点多、线长、面广,监管的“眼睛”再锐利,“触角”伸得再长,都难免有照管不到的地方,因而需要个体协同行动。“补差补缺”;更在于推动环保制度、政策落地生根,关键是走进生产生活并使之转化为人们的行动,否则,即便制度、政策一时出台了,也难以推开,或者靠行政力量推开了,也很难扎下根。前段时间,媒体聚焦海南乡村垃圾分类治理的“湖淡实践”,一个重要的启示就是激发村民的主人翁意识,提升村民参与度。变“要我分类”为“我要分类”,一些原先推不动的措施如今推行起来顺利得多,

而那些老大难问题也日益得到改观。

更好的环境等不来、喊不来,关键是要每个人都行动起来。让绿色成为一种生活方式,让环保成为一种行为方式,并没有想象的那样高不可攀、遥不可及,而体现于生活的方方面面、点点滴滴。到菜市场买菜不用塑料袋是环保,上下班坐公交车是环保,倒垃圾前对之进行合理分类是环保,网购时选择可循环利用的包装盒,同样也是环保。或许,一人一时一地的努力有些微弱,但只要能一直坚持下去,就能产生好效果,影响带动更多人。当每个人都将环保意识渗透到衣食住行中,从当下做起,从身边做起,从细节

做起,就能汇聚成一股强劲的环保正能量;不拘于一时,不限于一地,不囿于一隅,就能不断推动形成人人参与的环保大格局。

有人说:人的行为,除了带有经济意义外,还带有环保意义。这话听似夸张,其实蛮有道理。生产生活都得消耗资源、排放废物,因此,在环境问题面前,每个人都应经常反思自己的行为;在守护良好环境这件事上,每个人都要拿出实实在在的行动。从某种意义上说,当好环保行动者,守护好绿水青山,不仅是在践行美德,也是在向自然“还债”;不只是在坚守善行,也是在履行义务。

## 来论

## 保障“救命药” 须用好“有形手”

■ 徐建辉

媒体近日报道,之前6元100片的国产硝酸甘油“小棕瓶”,如今在电商平台每瓶卖到69元,进口的则更贵,可即便是这样,还不容易买得到。记者调查发现,无论是电商平台,还是实体店,或者是医院药房,这种小药片不是经常缺货,就是加价捆绑销售,令不少心脏病患者感到窝心。

众所周知,硝酸甘油片是治疗冠心病、心绞痛的常用特效药,不仅能够短时间内快速缓解症状,而且价格相对低廉,一直以来都受到广大心脏病患者的青睐,并被视为救命药。按理说,越是像这样的常备药、救急药,越应该价格公道才对,否则,家庭经济条件一般的患者难以承受。然而,现实生活中,不少价廉物美的救急药涨价或紧缺的现象时常发生,比如之前常用抗过敏药扑尔敏缺货就曾一度引发人们担忧,而这一次则轮到了心脏病患者赖以救命的硝酸甘油片。

为什么会现价格高涨却仍然断货的情况?是这些药科技含量高,生产起来太困难?恐怕不是。据业内人士分析,硝酸甘油片的销售之所以会陷入目前这种尴尬局面,是由原料药价格上涨和原料药生产厂家数量减少两个方面原因共同造成的。原料药价格上涨且供不应求,成品药价格自然水涨船高且供应不足,个中道理不难理解。

值得追问的是,那些拿到批文的原料药厂商为什么又不愿生产?究其原因,主要还是市场需求规模相对较小,利润空间也较为有限,很大程度上影响了生产厂商的积极性。事实上,当前不少原料药涨价和短缺的原因大多如此。企业是追求利润、讲究效率的,如果生产某一款药品达不到一定的收益,他们往往宁愿不生产。从这个角度来说,仅仅靠“无形之手”、市场调节难以解决现在这种原料药困局。

保障“救命药”供应事关民生。“无形之手”难以解决困境,“有形之手”就得及时补位。针对硝酸甘油片等药品出现的供需失衡问题,有关部门应当高度重视,根据实际情况及时、果断采取有效措施,加强统筹、扩大生产,确保原料药供需平衡和市场平稳。只有稳供应、稳价格,才能更好地安人心、保民生。

## 理性参与共促科创板开好局

■ 许晨

## 新华时评

市场各方对科创板给予了极大热情。随着科创板稳步推进,交易所受理名单逐批公布,各方积极参与的同时,却也出现了一些不理性的行为。

最典型的是“垫资开权限”。按规则,开通科创板股票交易权限需要此前20个交易日日均资产不低于50万元。但在不理性的暴富预期诱惑下,个别不够开立权限标准的中小投资者却在“钻研”“垫资开权限”。

市场参与者希望参与科创板说明各方对这项重大改革抱有积极的看好心态。但个别中小投资者贸然“垫资”入市,可能会产生一些风险,这种心态要不得。另外,券商也得把好准入关。

科创板是个“试验田”,它既有别于主板,也有别于国外其他股票市场。这意味着投资者们需要面对全新的规则政策、不一样的投资策略等,需要参与各方全方位的适应磨合。

比如,试点注册制。企业在通过报送申请、受理公示、审核问询、发行注册等系列程序后,直接登陆科创板。整个

发行上市过程,强调市场化机制,强调信息披露的充分性、一致性和可理解性,是个全新的市场运行机制。

科创企业本身也有不一样的特性。一个成功的科创板将培育出高成长性的领先科技企业,但同时也不排除有些企业现在看起来很有前景,远期不一定能兑现;有些企业现在看起来稳健经营,说不定哪天就会踏空。

这也是为什么科创板设置了有别于其他板块的投资者门槛,并鼓励中小投资者通过公募基金参与。

设立科创板 and 试点注册制改革是重大事,初衷在于更好发挥市场对科创企业遴选作用,在于支持科技创新类企业更好更快发展。同时,伴随科创企业发展,也能够让国内投资者享受新经济成长的红利。

但面对这样一个全新的市场,不管是投资者,还是企业等其他市场参与者,都还有许多规则要学习,要做好更加充足的准备。

在这样一个全新市场中,理性参与始终是必要的。这既是中小投资者保护自身合法权益的需要,也是科创板稳起步的需要。

## 时事图说



## 别把聪明用歪了

《中国纪检监察报》近日报道了这样一个案例:江苏省连云港市赣榆区地震局原局长张某编造虚假材料,骗取上级补贴资金300余万元,被判处有期徒刑7年。

纸终究包不住火。为了骗取补贴资金,新闻中的这位原局长可谓挖空了心思,使尽了招数,却独独忘了“莫伸手,伸手必被捉”的告诫。“机关算尽太聪明,反误了卿卿性命”,此时的他对这句话必定深有体会,可惜悔之晚矣。为官做事,确实应该聪明

一些,但聪明必须用在正道上。夙夜在公,一心为民,在解民忧上多出金点子,在为民谋福利上多出好对策,方才是真聪明。反之,为捞取个人好处动歪脑筋,在鲸吞公帑上要小聪明,真是真糊涂。这正是:

弄虚作假饱私囊,  
银铛入狱悔难当;  
后来之人当警醒,  
滥用聪明必受殃。

(图/吴之如 文/张永生)