

认清本质 洞明大势 斗争到底

——中美经贸摩擦需要澄清的若干问题

■ 青原

H《求是》杂志署名文章

二、美方所强调的“公平贸易”真的公平吗？

美国一些人指责中国采取不公平、不对等的贸易政策，导致美国出现对华贸易逆差。他们试图以“公平贸易”为理由，在国际舆论上占据道义制高点。然而，究竟什么是“公平贸易”？

公平是一个历史的范畴。在国际贸易中，由于不同国家的发展阶段、具体条件以及利益诉求不同，为了让贸易顺利进行，国际上形成了通过平等协商建立贸易规则的规范。也就是说，公平与否不是某一国说了算，规则如何改也不应取决于某一国的利益，而应通过各国平等协商来决定。实现公平贸易，必须秉持协商一致、互利互惠的原则，尊重国际贸易中的契约精神和国际规则，摒弃任何唯我独尊、唯我独大、唯我独占的错误想法。

美国一些人强调的“公平贸易”不是基于国际规则，而是以“美国优先”为前提，以维护美国自身利益为目标，其核心是所谓“对等”开放，即各国在每个具体产品的关税水平和每个具体行业的市场准入上都与美国完全一致，寻求绝对对等。这种绝对对等表面上似乎公平，但由于它无视发展中国家的发展权，事实上是极不公平的。

美国某些人强调的所谓“对等”开放，不过是一种说辞而已。纵观美国建国以来的历史，在开放问题上，美国一些人从来都实行双重标准：在需要国家支持以进行资本积累时，就大行保护主义和国家干预之道；在拥有明显竞争优势时，则要求他国无条件开放市场，强行推进自由贸易以从中渔利；当其竞争优势因后发国家的追赶慢慢削弱时，又重新祭起贸易保护主义大旗。一方面，在世界市场上利用自由贸易发挥本国垄断资本对后发国家的优势，竭力维护本国资本在市场、技术等方面的地位；另一方面，利用国家力量，采取各种保护主义和霸权主义措施，竭力打压、遏制他国有实力的资本——不论是国有资本还是私人资本。这种经济霸权逻辑以意识形态“正统”自居，把竞争对手的优势解读为意识形态“异端”。德国历史学派的代表李斯特用“抽梯子”的说法，对这种伎俩进行了绝妙讽喻：一个人当他已攀上了高峰以后，就会把他逐步攀高时所使用的那个梯子一脚踢开，免得别人跟着他上来。这就是美国一些人所谓的“公平贸易”双重标准的实质。

进一步看，国际贸易在整体上会增进参与国利益，但这种利益在参与国之间的分配可能是不均等的。国际价值理论证明，在国际市场上，商品价值取决于国际社会必要劳动时间，由于商品按照国际价值进行交换，劳动生产率更高的一方在交换中更具优势，会分得更多利益。国家之间可以不断进行交换，甚至反复进行规模越来越大的交换，然而双方的赢利未必因此相等。毫无疑问，美国企业的劳动生产率更高，在全球价值链中的地位更高，在国际交换中是获利更多的那一方。在外贸领域，曾有个说法，中国需要出口上亿件衬衫才能换回一架美国波音飞机。这样的例证虽令人震动，但也是贸易规律的反映。长期以来，美国在货币、技术、市场乃至行业标准等方面拥有垄断权力，因而在国际贸易中获取超过正常利润水平的垄断利润，美国企业和家庭也充分享受了来自包括中国在内的发展中国家物美价廉的丰富产品，得到了巨大的好处。当然，中国也从中美经贸中获得了利益，但这都是中国人民以勤劳苦干获得的，根本不是因为占了美国的便宜。同时还要看到，中国处于生产价值链的中低端，美国处于价值链的中高端，中国在经贸交易中是付出了更加巨大代价的。

为什么美国一些人不顾事实，固执地认为美国在中美经贸关系中“吃了亏”呢？要害就在于霸权主义的“零和博弈”思维作祟。第二次世界大战后，美国凭借其超强实力取代西欧老牌帝国主义列强，成为资本主义世界体系的中心。冷战结束后，美国成为世界上史无前例的唯一超级大国，霸权主义的思维深入到了美国一些人的骨髓中。他们以霸权主义的思维来考量，中国在任何方面获益都会被看成使美国“吃了亏”，中国在任何领域接近甚至超过美国都会被当作对美国的“威胁”。在他们的心目中，只有将中国长期锁定在依附地位，压制于产业链中低端，而美国则永居垄断地位，永保霸主权威，永享垄断利润，才算得到了“公平”和“安全”；一旦认为中国与美国之间有可能形成平等竞争的关系，即便这种关系是互利互惠的，也不符合其霸权主义的目标，一定要加以遏制和打压。

有如此荒谬的“零和博弈”思维，怎么可能塑造正常的中美经贸关系？

三、奉行单边主义走得通吗？

美国一些人在“美国优先”旗下，奉行单边主义政策，一方面将国内法凌驾于国际法之上，野蛮地运用单边手段打压他国，四面出击制造经贸摩擦；另一方面，藐视多边规则和多边贸易体制，退出伊朗核协议、巴黎气候协定、联合国教科文组织和人权理事会等，公开反对全球主义理念。“美国优先”的口号与单边主义的行为方式，俨然成为一套“内在自洽的逻辑”。

从表面上看，推行单边主义是要“去全球化”“反全球化”，搞孤立主义。然而，这只是其中的一面。还有更重要的一面，即美国一些人推行单边主义，是因为平等合作的多边主义束缚了他们的手脚，不符合其“美国优先”战略，不利于其巩固霸权地位。因此，他们急于通过侵略性单边主义，在国际竞争中以自身强大的实力优势碾压对手、各个击破，以期建立更加符合“美国优先”的全球秩序，维护其全球霸主地位，并堵住后来者前进的道路，阻止赶超者居上的步伐。美国总统国家安全事务助理博尔顿有一句“名言”吐露了心声：“如果今天让我重新打造（联合国）安理会，我会只设一个常任理事国，因为这样才能真实反映全球的力量分布。”称霸世界的霸权主义面目昭然若揭。

当今世界，科技革命和生产力的发展推动国际分工日益深化，社会化大生产比以往任何时候都更加广泛和深入，经济全球化成为不可阻挡的历史大趋势，由此加速了贸易、投资以及生产要素流动的全球化，世界经济形成了“你中有我，我中有你”，相互依赖、相互制约、相互竞争的开放型格局。没有哪个国家能够以拒绝竞争的方式维持垄断地位，垄断绝不能完全地、长久地排除世界市场上的竞争。这是客观的经济规律，谁也违背不得。

随着各国之间相互依赖的加深，新兴市场国家和发展中国家群体性崛起，国际力量对比发生了深刻变化，世界多极化和国际关系民主化成为不可逆转的时代大潮流。垄断国际事务的想法已落后于时代，垄断国际事务的行动也注定不能成功。世界上的事情只能由各国商量着办。任何国家打着“优先”的旗号，堂而皇之地破坏国际规则，明火执仗地打压他国，注定要身败名裂。

奉行单边主义、霸权主义绝没有出路，这是国际社会的基本共识，很多美国人也非常清楚。早在本世纪初，一位著名的美国国际政治学者就曾预言：“某一天，美国看上去不可战胜，第二天，则盛世不再”，“其他力量的崛起、美国的式微，以及美国单边主义式的国际主义，将共同使美国的单极时刻成为昙花一现”。经济全球化大潮下，只有坚持开放合作，才能获得更多发展机遇和更大发展空间。

四、搞科技霸权主义能得逞吗？

科学技术是人类文明的结晶，是人类社会的共同财富。但是，在美国一些人眼里，科技却成了自己独占独享的垄断性权利。为了维护其经济和科技领域的霸权地位，美国政府长期以来对我国实施高技术出口管制政策，在此次经贸摩擦中，更是肆无忌惮滥用国家力量，以国家安全为由对中企进行技术封锁，对中国高科技企业进行围堵遏制，竭力打压中国高科技产业的发展，挤压中国高科技产品的市场。这种倒行逆施的科技霸权主义行径，绝不可能得逞。

科学技术是第一生产力，科技实力在很大程度上决定着一个国家的经济实力和国际竞争力，决定着世界政治经济力量对比的变化，也决定着各民族的前途命运。正因为科技发展具有如此重要的作用，所以美国一些人的霸权思维、垄断做法和双重标准在这个领域展现得淋漓尽致。地缘政治专家亚当·加里在一篇文章中刻画了美国某些人的心态：在这种零和思维的驱使下，中国创新太少时受到指责，中国创新太多时同样受到指责，还要遭受保护主义关税，这说明了美国的虚伪，它暴露了一种狭隘、自私的心态，看不到双赢模式下的共同成功的现象。美国一些人的目的，无非是想把中国永久性地排除在科技创新的前列之外，永远接受美国垄断资本的盘剥。

然而，这只是霸权主义者的一厢情愿。在经济全球化时代，世界各国科技活动的相互联系和相互依赖空前加深，科学技术的进步在越来越大的程度上成为世界各国共同参与的结果。特别是在信息网络技术迅速发展的推动下，科学技术的交流与传播在范围、速度和规模等方面都达到了前所未有的水平。科技创新的全球化进程空前提速，科学技术的全球扩散渗透日益加强，各个国家在科技领域的交流互鉴日益频繁，跨国联合研究成为常态，科技创新成果的全球性应用是大势所趋。

“制造业回流”能否实现，首先要看导致美国制造业外流的原因是什么。

从美国内部经济看，其制造业外流是由美国经济运行的规律决定的。在经济全球化的进程中，为实现最大限度盈利，美国的跨国公司把越来越多的产业转移到发展中国家。它们通过产业转移，降低成本、扩大市场、转移污染，提高资本的获利空间。与此同时，越来越多的资本避开了利润率较低的实体经济部门，转而投向金融领域，从事金融投机活动，导致美国经济出现空心化和虚拟化。

从对外经济看，美国的制造业外流是由国际经济运行的规律决定的。

在现有的国际经济体系中，美元属于世界货币，居于霸权地位，以此为基础形成世界经济的运行格局，其主要特点是：美国供应美元货币，其他国家特别是包括中国在内的发展中国家供应物质产品。美国大量进口，形成贸易逆差，其他国家大量出口，形成贸易顺差。这就意味着，试图通过美国制造业的回流减少贸易逆差，很可能会损害美元的霸权地位。事实上，2018年美国制造业增加值占GDP的比重仅为11.4%，金融保险、房地产和租赁业占GDP的比重则为20.7%，去工业化和金融化的程度甚至比国际金融危机之前的2007年更严重。可见，美国要实现制造业回流并不容易。

经过长期不懈努力，中国的科技发展已经取得巨大成就，引起国际社会普遍重视。这些科技成就，既不是“偷来的”，也不是通过“强制转让技术”得来的，而是千千万万科技工作者自力更生、艰苦奋斗的结果，是中国以互利共赢为基础开展国际技术合作的结果。中国生机勃勃的科技创新事业和举世瞩目的发展成就证明，美国用卑劣手段打压围堵所谓的“竞争对手”，并不能保证其科技领先地位。

五、极限施压对中国管用吗？

用极限施压的手段达到自己的目的，是美国一些人在国际谈判中的伎俩，美其名曰“交易的艺术”。其主要特征是以多面进攻、漫天要价为手段，同时在跨领域的多议题上与对手博弈，然后回转妥协，暗度陈仓，从而在核心利益上达成目标，靠强权维系霸权，靠霸凌讹诈击垮对手。美国一些人觉得极限施压威力无比，对中国也笃定“奏效”。

极限施压真的灵验吗？美国政府在与一些弱小国家打交道中，肆意挥舞制裁“大棒”，依靠强大实力和极限施压手段，将自己的利益诉求强加于他国。一些国家，或者因为综合实力较弱，或者因为长期的依附关系，迫于美国强大的经济政治压力，在谈判中不得不按照美方要求作妥协退让，息事宁人，遂其心愿。这种情况多了，难免让美国一些人形成一种思维定式，认为包括中国在内的所有国家都会害怕极限施压策略，必定会在其强大的高压下屈服。

可惜，美国一些人判错了形势、找错了对象、打错了算盘。合作是有原则的，磋商是要平等、互利、诚信的，在重大原则问题上中国决不让步。中国是日益强起来的大国，不是任人宰割的“羔羊”，美国一些人试图以极限施压的霸凌办法来强压中国就范，注定徒劳无功。孤立中国的企图都会反过来孤立自己，针对中国的极限施压，必然引起中国人民的极大反感和强力反对。美国历史上曾数次检讨过谁应为“失去中国”承担责任。试问今日之美国某些人，你们担负得起这样的历史责任吗？

相互尊重、平等互利是现代国际关系的基本准则。但美国一些人采取的极限施压策略，却严重违背了这一基本准则，给世界贸易规则和国际秩序带来极大的破坏。历史经验表明，试图通过极限施压手段达成协议，只会破坏双方互信合作关系，错失合作的历史机遇。美国一些人对华采取极限施压，不但无益于问题的解决，还将进一步损害各方利益。

极限施压看似咄咄逼人，实则色厉内荏。美国所奉行的单边主义、保护主义和贸易霸凌主义，对其在国际和国内形成的不利影响越来越大，逐渐成为分化美国政治势力的重要力量。极限施压只会让世界各国更加看清美国霸权主义的本质，使美国在国际社会中愈加孤立。

六、贸易保护能实现美“制造业回流”吗？

本届美国政府上任伊始，提出了“买美国商品，雇美国工人”的施政原则，强调推动“制造业回流”。美国一些人“一手胡萝卜，一手大棒”，对于来美国建厂的企业给予优惠政策，对于那些关闭美国工厂、去境外设厂的企业，就拿关税做文章，逼迫企业回美国生产。这些贸易保护主义行径，真能让美国实现“制造业回流”吗？

有限，给财政造成压力却是巨大的。近年来，美国联邦预算赤字快速上升。今年2月，美国财政部公布的数据显示，美国公共债务规模将达到22.01万亿美元。被称为“新债王”的美国双线资本首席执行官拉克直言，美国经济的增长仅仅是债务的增长而已。美国花旗银行也警告称，市场开始质疑美国偿付能力的“致命时刻”即将到来。这一“致命时刻”，很可能因为中美经贸摩擦升级而加速到来。

中美经贸摩擦必将对美国经济产生严重影响，成为拖累美国经济的沉重负担。从生产的角度看，中美制造业相互依存度很高，许多美国制造商依赖中国的原材料和中间品，相互加征关税必然提高美国企业的生产成本，降低企业利润。从消费的角度看，加征关税将导致美国国内物价水平上升，消费者将为同等数量的商品增加更多的支出，因而在现有收入水平下必然出现需求下降。从进出口的角度看，中美相互加征关税将直接导致美国对中国出口的下降，同时由于美国企业生产成本提高，导致美国产品国际竞争力降低，出口受到影响。

在经济全球化时代，贸易保护主义是毒药而不是良方，搞经贸摩擦没有赢家，伤人也必伤己。20世纪30年代大危机席卷全球，一个重要原因就是美欧等国高筑关税壁垒、大打贸易战。殷鉴不远！

八、加征关税符合美国民众利益吗？

在美国政府升级经贸摩擦时，一种自欺欺人的荒唐论调被美国一些人鼓噪得甚嚣尘上，这就是所谓的“加征关税对美国有利论”。从去年的“贸易战很好”，到如今不断宣扬中国正在向美国支付自损关税……这些巨额税款将直接交给美国财政部，关税将为美国带来更多财富，甚至超过传统类型的惊人交易……这一系列完全有悖经济学常识的论调，不过是美国一些人为掩饰贸易战危害、骗取民众支持的说辞而已。

对于资本主义国家实行贸易保护主义的实质，一位伟大的经济学家早就作出深刻揭露：资产阶级以国家和民族的名义所实行的保护关税制度，不过是“制造工厂主、剥夺独立劳动者、使国民的生产资料和生活资料资本化”的一种人为手段。事实上，贸易保护主义在损害别国利益的同时，照样损害美国民众的利益，是一场只有利于美国资本家垄断资本的利益再分配。

经贸摩擦损害普通美国消费者的利益。根据税负转嫁原理，由于中国输出商品中很大一部分是普通消费品，需求价格弹性较小，因此美国对中国商品加征关税，最终大部分要转嫁到美国消费者身上。著名投行高盛的研究认为，美国政府去年对中国商品加征关税后，中国出口商并没有“为更好在美国市场竞争”而降低价格，因此，关税成本主要转嫁到美国企业和家庭身上，导致了消费品价格上涨，推升美国核心通胀率。

经贸摩擦不利于美国劳动者的就业。加征关税会导致美国工人劳动力再生产成本增加，制约企业对劳动力的需求，使就业的增长受到制约。美国企业也将不得不承受更高的原材料价格，并且由于经济中一些资源转移至被征税的领域而造成资源配置效率降低。美国著名经济学家保罗·克鲁格曼在《纽约时报》发表的评论文章指出，特朗普政府毫无策略性地掀起一场贸易战，额外的关税负担将主要转嫁给美国国内下游的生产商，终将让美国一败涂地。

有失必有得，也总会有一些人从提高关税中得益，成为提高关税政策的支持者。这些人是谁呢？当然不可能是美国的普通民众，而主要是美国的少数大垄断资本。美国著名经济学家杰弗里·萨克斯教授的评论可谓一针见血：中国并非美国经济问题的根源，美国公司的贪婪才是。美国所面对的真正的斗争对象并不是中国，而是美国自己的那些大公司。美国企业领袖和富豪群体积极推动减税、扩大垄断并把制造业外包到劳动力成本低廉的国家，他们这样做都是为了增加利润，然而他们却十分反对那些有助于促进美国社会公平的政策。

经贸摩擦最终的后果，只是让极少数美国人获益，而大多数美国人将受损。

美国以减税拉动经济增长的效果

下转 A09 版