

我省柠檬鲜果市场近年价格波动大,果农抵御风险能力低 柠檬产业亟待向深加工转型

H星观察

■ 海报集团全媒体中心记者 卢月佳
本报记者 李关平

7月,海南柠檬已进入集中上市期。位于万宁市东新农场公司的新中吉大爷柠檬专业合作社的厂房里,整齐排列着一筐筐青柠檬,合作社理事长孙明清却是一脸愁容。“今年上半年,仅收到20多斤柠檬鲜果,往年同期能有上百万斤。”孙明清说。

今年大果(2两以上)难收,种植户为了规避市场风险早早就把小果(1两左右)卖了,利润远不如从前。

顺应消费升级的趋势,市场对柠檬的需求越来越大。然而,近年来,海南柠檬却没办法卖上好价格,相反还持续走低,果农们感到心里有些苦涩。

海南橡胶龙江分公司发展林下经济实现利润1000多万元
胶蕉间种
相得益彰收入增

本报牙叉7月15日电 (记者欧英才 通讯员李林娟)“今年我卖了10万多斤香蕉,平均收购价格在1.7元/斤,实现丰产又丰收。”近日,提起香蕉的收购行情,海南橡胶龙江分公司茶山31队职工黄恩强高兴得合不拢嘴。

胶蕉间种,让企业和职工们尝到甜头。海南日报记者近日从龙江分公司获悉,今年1月至6月,该公司3500多亩橡胶苗与香蕉间种(简称胶蕉间种)的林下经济实现利润1000多万元。

据了解,胶蕉间种是在胶园的行距中央科学合理地种植香蕉,待橡胶苗长大成林后,再退出香蕉种植项目。龙江分公司与职工以“股份制”形式进行合作,职工以资金、劳力、技术入股。

龙江分公司相关负责人介绍,按照橡胶正常生长周期来看,需要六七年后才能开割,这意味着六七年内胶农没有任何收入,还要垫付肥料等管理成本,而通过间种香蕉这种成熟期较短的热带作物,可以弥补橡胶周期长带来的损失。

实际上,这也是龙江分公司探索提高企业和职工收入的缩影。通过种植养殖业与橡胶种植结合起来,弥补胶价下跌损失。

“充分利用土地间种,以短养长。”龙江分公司生产部部长何兴辉说,由于橡胶中小苗和香蕉是大水大肥作物,胶蕉间种既可减少橡胶行间锄草的作业量,又因香蕉常年浇水施肥而促使胶苗速生快长。职工农户经过对比发现,胶蕉间种的橡胶中小苗年均增粗达9厘米以上,比不间种或间种其他作物的小苗林段提前一至两年开割投产。

据了解,龙江地区胶蕉间种已有30年历史,2009年,龙江分公司在橡胶中小苗行间套种香蕉还被列为海南垦区林下经济模式示范与推广的项目。

东新农场公司新中片区曾流传着这样一句话:“种200棵柠檬可保全家温饱,种500棵柠檬可致富奔小康。”

这里是海南最早种植柠檬的地区。1972年,原新中农场在海南率先引进试种“北京柠檬”,并进行大面积种植。2005年,整个海南约三分之二的柠檬都产自原新中农场。2014年,新中柠檬迎来“春天”,全年平均

地头收购价可卖到8元-10元/斤。

柠檬鲜果的市场行情好时,催生了许多的柠檬种植户。新中柠檬种植面积迅速由点及面。从原新中农场的柠檬标准化育苗基地,一共拨出30多万株新中柠檬苗,辐射至文昌、陵水、万宁、定安等市县共1万余亩地。据相关数据显示,海南各个市县都有柠檬种植,全省共有8至10万亩。

然而,近年来鲜果市场价格波动

市场波动 柠檬价格下滑

“为避免再经历去年烂果的遭遇,许多种植户今年还未等到果长大,就早早卖给电商平台。”近日,新中片区种植户谭明才家门前的10余亩柠檬已经采摘过一轮,大果的地头价为1.7元/斤,而小果只能卖0.7元/斤。

近年来电商平台“野蛮生长”,发展良莠不齐,在一定程度上,也影响了柠檬鲜果品质。

万宁市柠檬协会会长

谢秀聪表示,部分电商平台对柠檬鲜果质量把控不严,采购许多成熟度不够的小果,这些柠檬口感较差且品质不高。“大量的小果流入市场,拉低了柠檬鲜果的平均价,不仅收购商难收大果,种植户的利润也大打折扣。”

同时,柠檬次果销售难题一直存在。

“柠檬鲜果有优劣之分,表皮光滑、无花斑的果属于好果,反之则为

次果。收购价也有较大差别。”谭明才的妻子冉启兰透露,同为2两重的大果,好果今年的收购价为1.7元/斤,次果仅为0.2元-0.3元/斤。“连小果的收购价都比不上。”

对收购商而言,收购的鲜果越

多,积累的次果也越多,好果的销售

利润必须能弥补上次果亏损,收购商

承担的风险高,便会将风险转移给种

植户,如此一来,吃亏的往往是处在

产业最前端的种植户。

“如果有柠檬加工厂为鲜果兜底,这些次果就能被消化,种植户还能松一口气。”孙明清说,理想状态是

只有大果流入市场,小果和次果通过柠檬深加工,制造成腌制柠檬、柠檬

饮料、柠檬浓缩汁、柠檬片……从而

实现资源利用及产业效益的最大化。

目前,90%的海南柠檬依然在走

鲜果销售的渠道。而在重庆潼南,一

颗小小的柠檬,通过深加工成饮料、

即食片、柠檬糕等产品后,价值能提

升8至10倍。若加工成精油、面膜、

生物药液价值甚至可以提升至几十

倍。潼南柠檬已经形成了种植、加

工、营销、研发等全产业链格局,柠檬

产业综合产值达到30亿元,帮助5万

余农民脱贫致富。

“柠檬深加工并不仅是建加工

厂这么简单,还要考虑通过加工厂

大,种植户抵御市场风险能力低。柠

檬鲜果的收购价逐年下滑,大果地头

收购价从2014年的8元-10元/斤骤

减至今年的1.7元-2元/斤。

去年受天气影响,6月-8月雨水

过多,正值海南柠檬高峰期,大量的

柠檬被雨水泡坏。见此情形,收购商

不敢随意收购鲜果,柠檬烂在地里,

种植户至今心有余悸。

然而,近年来鲜果市场价格波动

大,种植户抵御市场风险能力低。柠

檬鲜果的收购价逐年下滑,大果地头

收购价从2014年的8元-10元/斤骤

减至今年的1.7元-2元/斤。

去年受天气影响,6月-8月雨水

过多,正值海南柠檬高峰期,大量的

柠檬被雨水泡坏。见此情形,收购商

不敢随意收购鲜果,柠檬烂在地里,

种植户至今心有余悸。

目前,90%的海南柠檬依然在走

鲜果销售的渠道。而在重庆潼南,一

颗小小的柠檬,通过深加工成饮料、

即食片、柠檬糕等产品后,价值能提

升8至10倍。若加工成精油、面膜、

生物药液价值甚至可以提升至几十

倍。潼南柠檬已经形成了种植、加

工、营销、研发等全产业链格局,柠檬

产业综合产值达到30亿元,帮助5万

余农民脱贫致富。

“柠檬深加工并不仅是建加工

厂这么简单,还要考虑通过加工厂

大,种植户抵御市场风险能力低。柠

檬鲜果的收购价逐年下滑,大果地头

收购价从2014年的8元-10元/斤骤

减至今年的1.7元-2元/斤。

去年受天气影响,6月-8月雨水

过多,正值海南柠檬高峰期,大量的

柠檬被雨水泡坏。见此情形,收购商

不敢随意收购鲜果,柠檬烂在地里,

种植户至今心有余悸。

然而,近年来鲜果市场价格波动

大,种植户抵御市场风险能力低。柠

檬鲜果的收购价逐年下滑,大果地头

收购价从2014年的8元-10元/斤骤

减至今年的1.7元-2元/斤。

去年受天气影响,6月-8月雨水

过多,正值海南柠檬高峰期,大量的

柠檬被雨水泡坏。见此情形,收购商

不敢随意收购鲜果,柠檬烂在地里,

种植户至今心有余悸。

然而,近年来鲜果市场价格波动

大,种植户抵御市场风险能力低。柠

檬鲜果的收购价逐年下滑,大果地头

收购价从2014年的8元-10元/斤骤

减至今年的1.7元-2元/斤。

去年受天气影响,6月-8月雨水

过多,正值海南柠檬高峰期,大量的

柠檬被雨水泡坏。见此情形,收购商

不敢随意收购鲜果,柠檬烂在地里,

种植户至今心有余悸。

然而,近年来鲜果市场价格波动

大,种植户抵御市场风险能力低。柠

檬鲜果的收购价逐年下滑,大果地头

收购价从2014年的8元-10元/斤骤

减至今年的1.7元-2元/斤。

去年受天气影响,6月-8月雨水

过多,正值海南柠檬高峰期,大量的

柠檬被雨水泡坏。见此情形,收购商

不敢随意收购鲜果,柠檬烂在地里,

种植户至今心有余悸。

然而,近年来鲜果市场价格波动

大,种植户抵御市场风险能力低。柠

檬鲜果的收购价逐年下滑,大果地头

收购价从2014年的8元-10元/斤骤

减至今年的1.7元-2元/斤。

去年受天气影响,6月-8月雨水

过多,正值海南柠檬高峰期,大量的

柠檬被雨水泡坏。见此情形,收购商

不敢随意收购鲜果,柠檬烂在地里,

种植户至今心有余悸。

然而,近年来鲜果市场价格波动

大,种植户抵御市场风险能力低。柠

檬鲜果的收购价逐年下滑,大果地头

收购价从2014年的8元-10元/斤骤

减至今年的1.7元-2元/斤。

去年受天气影响,6月-8月雨水

过多,正值海南柠檬高峰期,大量的

柠檬被雨水泡坏。见此情形,收购商

不敢随意收购鲜果,柠檬烂在地里,

种植户至今心有余悸。

然而,近年来鲜果市场价格波动

大,种植户抵御市场风险能力低。柠

檬鲜果的收购价逐年下滑,大果地头

收购价从2014年的8元-10元/斤骤

减至今年的1.7元-2元/斤。

去年受天气影响,6月-8月雨水

过多,正值海南柠檬高峰期,大量的

柠檬被雨水泡坏。见此情形,收购商

不敢随意收购鲜果,柠檬烂在地里,

种植户至今心有余悸。

然而,近年来鲜果市场价格波动

大,种植户抵御市场风险能力低。柠</p