

H 聚焦“两不愁三保障”“背水一战”打赢脱贫攻坚战

我省推动跨区域消费扶贫，打造扶贫农产品销售通道和平台
农产品进社区 助农又惠民

全省供销系统
围绕农产品
卖什么
在哪卖
谁来卖

3
大销售环节
探索建立
全省贫困户农产品
信息采集
销售渠道
经营模式

今年上半年
我省各市县
通过举办“爱心扶贫大集市”等
实现线下销售
2858.83万元

制图 张昕

■ 本报记者 原中倩 通讯员 陈颖

“这些农家自榨的花生油货真价实，我们大院里的居民都很喜欢，而且在家门口就能买，很方便。”正在爱心扶贫集市选购商品的李红阿姨说。近日，供销社爱心扶贫集市进社区活动再次走进海口市龙华区金贸街道国贸大院党群活动中心，该活动由澄迈县供销合作社和定安县供销合作社联合参展，参展贫困户带来了菠萝蜜、木瓜、杨桃、石榴、花生油等近20款农产品，吸引了众多市民驻足购买，活动仅2小时，消费扶贫金额达3000元，帮

**脱贫致富电视夜校
今天播出**

本报海口8月25日讯（记者
陈卓斌）第146期省《脱贫致富电视夜校》将分别于8月26日20时在海南经济频道、20时30分在三沙卫视播出，海南卫视也将于9月1日16时20分播出该档节目。

科技扶贫是国家扶贫开发战略的重要组成部分。党的十八大以来，省科技厅高度重视科技特派员工作，组织派遣了2000多名科技特派员扎根海南农村、服务“三农”，助力脱贫攻坚。那么，什么是科技特派员，他们又做了些什么呢？本期《脱贫致富电视夜校》节目将邀请省科技厅农村科技处副处长戴恩宇为大家解答。

观众还可以登录海南网络广播电视台或下载“视听海南”手机客户端收看本期节目。

**央地联手推出产业扶贫新举措
扶贫路上
要建加油站**

本报讯（记者邵长春 通讯员
王文龙 麦胜荣）近日，由海南省交控石化有限公司、三亚金号旅游有限公司、三亚市天涯区抱前村合作建设的高峰扶贫加油站项目获三亚市天涯区政府立项通过，预计2021年可实现对外营业，建成后预计每年可带动该村集体和贫困户增收40余万元。

抱前村是天涯区高峰片区的黎族山村，也是三亚市的贫困村。“扶贫工作项目是海南交控联合中国石化、三亚金号在天涯区推出产业扶贫的一项新举措，将有助于打通脱贫攻坚‘最后一公里’。”海南交控党委书记、董事长黄兴海说。

中国石化海南公司总经理史东斌表示，该项目是贯彻落实中石化与省政府战略合作协议的体现，也是天涯区委、区政府重点支持的产业扶贫项目，建成后将成为水蛟路沿线加油服务的“枢纽”，弥补高峰少数民族聚集地区多年来无加油站服务的市场空白。

8月23日，海南陆侨控股集团与君澜酒店集团在海口欢乐海岸签署战略合作协议。双方在休闲度假、康养产业、酒店管理、文化旅游开发等方面展开深度合作，共同助力海南全域旅游的发展，为海南自由贸易试验区和中国特色自由贸易港建设作出贡献。

海南陆侨控股集团与君澜酒店集团希望通过建立密切、长久及融洽的战略合作伙伴关系，充分发挥各自的业务、资源优势，在休闲产业融合、康旅产业、酒店布局、产品定位、市场营销、人才赋能、运营管理等多个领域开

扶贫困户18户。这是我省开展消费扶贫农产品进社区活动的缩影。今年以来，省供销社精心组织开展消费扶贫农产品进社区活动，推动跨区域消费扶贫，探索建立全省“一张网”贫困户农产品信息采集、销售渠道、经营模式等长效机制，全力打造扶贫农产品销售通道和平台。据统计，今年上半年，我省各市县通过举办“爱心扶贫大集市”等，实现线下销售2858.83万元。

今年年初，在成功举办海垦广场和海南大学爱心集市活动的基础上，省供销社首次提出扶贫农产品

进社区活动的构想，并在全省范围内付诸实施。

海南海供乐农网络科技有限公司负责人告诉海南日报记者，今年3月，公司接到澄迈县美杏村扶贫群众郑仁敦由于生病在家，地里6000斤西瓜滞销的消息后，立即到永兴镇现场认购了2000斤滞销西瓜，切实帮助贫困户解决销售难题。今年6月，在得知临高县皇桐镇龙波村贫困户共有8亩1.5万斤芋头滞销的消息后，公司又派人赶赴龙波村帮扶购买了2000斤芋头。

为有效推动跨区域消费扶贫，三亚市供销社专门在三亚爱心集

市增设摊位，无偿协助保亭黎族苗族自治县贫困户销售农产品；海口市供销社和省供销社电商公司利用组织海垦专场、海大和海师高校专场集市，发动多个市县供销社组织贫困户产品到海口销售；省供销社电商公司、临高县供销社、三亚市供销社等单位就近就在部分社区开展贫困户农产品直供社区活动和滞销农产品销售活动，通过逐步壮大参与其中的“社区群”数量，尝试探索低成本、高效率、能够快速响应的“扶贫产品+滞销农产品”城市社区应急销售平台，打通直供直销渠道。

同时，我省各级供销社依托机场、公益性农贸市场、自营或合作超市、为农服务中心资源，在全省18个市县完成了109个扶贫产品专区专柜建设，不设门槛，方便贫困户就近就地销售农产品，就近就地满足消费者需求。目前，在“两个确保”百日行动中，全省供销系统正围绕农产品“卖什么”“在哪卖”“谁来卖”三大销售环节，探索建立全省“一张网”的贫困户农产品信息采集、销售渠道、经营模式等长效机制，努力打造服务我省打赢脱贫攻坚战和巩固脱贫攻坚成效的平台。

（本报海口8月25日讯）

**文昌传味鸡跨区域带动村民养鸡脱贫致富，惠及贫困人口8946人
送鸡苗送技术包回购 贫困户圆了脱贫梦**

H 产业扶贫

■ 见习记者 余小艳
本报记者 李佳飞

8月24日的一天，文昌市公坡镇水北村，贫困户林森一家坐在家门口榕树下的秋千上纳凉。“还有一个多月，传味公司就要送鸡苗来了。”林森的妻子躺在他旁边的秋千上说，“嗯，抽空去清洗、消毒鸡棚……”林森慢悠悠地回答着。

2014年，林森一家被划入建档立卡贫困户。他一直希望能发展产业脱贫致富，但苦于没有资金和土地，幸好得到海南传味文昌鸡产业股份有限公司（以下简称传味公司）的帮助，去年参与养殖文昌鸡，顺利脱贫。

在文昌，像林森一样受益于传

味公司的贫困户不在少数。近年来，传味公司积极加入脱贫攻坚工作，通过“公司+贫困户”养殖模式，贫困户到公司务工、贫困户以生产帮扶资金入股公司等多种方式积极帮扶贫困户，短短两年多时间里，帮扶范围覆盖公坡、文昌、文教等14个乡镇，共带动2000余户贫困户6500多人走上脱贫致富的道路。去年，传味公司获评全国“万企帮万村”精准扶贫行动先进民营企业称号。

“参与扶贫是作为本地企业家应有的责任与情怀。”传味公司创始人林鹏是文昌本地人。他说，2016年，他组织公司人员深入水北村考察，商讨脱贫致富对策，最终在水北村建立“公司+村集体+贫困户”模式，由文昌传味公司捐赠启动资金，指派公司党员技术骨干负

责村集体养鸡场的管理，对成鸡实行保价回收；水北村委会负责提供养殖用地及搭建鸡棚；贫困户参与养鸡。最终养鸡的利润，由村委会分成收益30%用于发展村集体经济，贫困户获益70%。

“这是对公司原本成熟的‘公司+农户+市场’模式的创新运用，既可以带动农村集体经济壮大，推进脱贫攻坚，又可以促进公司发展，二者相辅相成。”林鹏说。

林森去年8月参与养殖，一共出鸡两栏，获益7万元。据悉，在水北村，像林森一样发展养鸡的贫困户达到20多户，年收入共计约120万元，不仅贫困户成功脱贫致富，村集体经济也获得年收入约30万元。

林鹏介绍，传味公司针对各村镇地理条件差异和贫困户实际情况，开发了多种产业扶贫模式。例

如，针对有劳动力，有养殖场地的贫困户，公司采取垫资金搭建鸡舍、免缴纳加盟保证金等扶持方式，让其加盟养殖，掌握养鸡技术，靠劳动脱贫；对于有劳动力、无养殖场地的贫困户，采取“公司+村集体+贫困户”模式；对于部分不具备劳动能力的贫困户，引导其入股公司合作社享受公司分红。

目前，传味文昌鸡公司不仅在文昌市抱罗、公坡、锦山等14个乡镇开展“加盟公司养殖”和“入股分红”模式，还推广至琼海、乐东、琼中和白沙等市县。跨县域、跨镇域联结带动贫困户2883户，惠及贫困人口8946人。下一步该公司计划布局文昌鸡专用饲料厂以及文昌鸡深加工工厂，延伸产业链，期望带动更多贫困户脱贫致富。

（本报文城8月25日电）

**海南爱心扶贫网第四十二期榜单揭晓
海垦销售总额610万余元位列第一**

本报海口8月25日讯（海报集团全媒体中心记者庄晓珊）8月25日，海南爱心扶贫网第四十二期榜单揭晓。海南农垦、陵水、澄迈占据销量排行榜前三名的位置，琼海忠锐农业开发有限公司的生态大米、陵水本号镇电商扶贫中心的茶树菇、乐东海南顶香生态农业有限公司的农家鸡蛋订单数继续领先。

本期榜单上，海南农垦以610万余元的总金额蝉联销量排行榜冠军，琼海忠锐生态大米则以9966件的订单量继续占据订单排行榜榜首。

本周，有多个爱心单位和爱心人士在海南爱心扶贫网进行大宗采购。其中，8月19日至20日，有3家爱心单位和一位爱心人士采购海南爱心扶贫网产品，采购总额为10826元。海南联通文昌分公司采购临高小银鱼干、临高红心蜜柚共

海南爱心扶贫网销量排行榜

（第42期）

排名	地区	金额(元)
1	海垦	6108441.34
2	陵水	5601250.91
3	澄迈	5117389.78
4	海口	3790458.48
5	定安	3593867.20
6	临高	3141159.41
7	白沙	2987233.74
8	保亭	2543984.37
9	乐东	2274987.94
10	万宁	1563719.61

备注：以上排名根据海南爱心扶贫网数据进行统计，统计时间：2019年8月19日至2019年8月25日

海南爱心扶贫网订单排行榜

（第42期）

排名	商品名称	累计销售量(件)
1	「琼海」忠锐农业开发有限公司的生态大米	9966
2	「陵水」本号镇电商扶贫中心的茶树菇	8820
3	「乐东」海南顶香生态农业有限公司的农家鸡蛋	5847
4	「白沙」富涵家禽专业合作社的虫草鸡蛋	5190
5	「海垦」南金农场公司的扶贫南海茶	4510
6	「澄迈」沙土甘薯地瓜合作社的桥头地瓜	3659
7	「澄迈」澄迈慧牛种养农民专业合作社的牛肉	3435
8	「保亭」保亭指山现代农业公司的黄金百香果	3021
9	「白沙」牙叉镇志道村的旺巴黄牛肉	2856
10	「澄迈」贫困户李运山的农家土鸡蛋	2530

86件；华能海南发电股份有限公司采购白沙旺巴黄牛肉63件；中信银

行股份有限公司海口分行采购琼海忠锐生态大米40件。爱心人士许



海南爱心扶贫网二维码

华盛PC项目：让全程最绿色

◀上接 A01 版

建设内容主要包括22.4万吨/年碳酸二苯酯装置、26万吨/年聚碳酸酯装置等两大工艺生产装置及相关配套设施，计划于2020年上半年建成投产。

“对华盛集团而言，从传统产业向高新技术产业转型，是集团结合海南大环境某求发展的必然趋势。”姚光前介绍，当前，我省大力发展旅游业、现代服务业、高新技术产业，作为有着改革创新传统的海南本地民企，华盛集团积极响应党和政府的号召，对中国（海南）自由贸易试验区政策和国家部委的一系列产业政策进行认真研究分析，结合自身实际情况，决定以当前国家重点鼓励、国内供应紧缺、技术领先、产品高端、绿色环保的聚碳酸酯材料为突破口，完善上下游产业链，推进华盛集团由传统的建材产业向高新技术材料产业转型升级。

目前，华盛集团积极推进“两个确保”百日大行动，加快华盛PC项目建设进程，地下管网、主干道路及围墙、挡土墙、停车场等辅助工程施工进度已完成80%，配套用水、污水、天然气、原料管廊项目也已进入部署与安排阶段。华盛集团由传统建材产业向现代高新新材料产业转型升级，高标准、高质量投身建设海南自贸区自贸港的崭新篇章正在开启。

制定最严标准，高投入实现清洁生产

“等项目建成后，我们这里就是一个花园式的生态产业园区。”在华盛PC项目施工现场，姚光前对华盛PC项目的绿色生产信心满满。尽管项目施工还未完成，但园区周边的绿化工作已经先行。而对华盛PC项目的推进而言，绿色生产不仅体现在“面子”，更注重“里子”。

华盛PC项目生产聚碳酸酯的技术，是引进和采用当今世界上最先进的PC非光气熔融酯交换法技术，主要的关键设备也从德国、美国、日本成套进口。先进的技术和生产设备，对华盛PC项目而言，意味着绿色环保。

“海南的绿水青山就是项目守护的金山银山，‘绿色’‘先进’‘环保’几个大字已深深烙印在每个华盛人心中，成为项目建设中坚定不移的工作准则。项目建设的方方面面，都渗透着绿色环保的工作理念，执行着国内绿色环保的最高标准。”姚光前以项目环保设施中的废液废气焚烧炉为例介绍，在工业生产中，废液废气焚烧常常会形成氮氧化物，国内外环保排放对单个污染物氮氧化物均规定具体的指标，欧洲执行锅炉氮氧化物的排放限值为200mg/m³，国内标准是150mg/m³，而在华盛PC项目生产设定中，这一数值被控制在100mg/m³以内，符合我省对生态环保的高要求，彰显华盛PC项目对绿色先进工艺的追求。

与此同时，华盛PC项目在生产过程中产生的废水经厂内生化处理后才送入东方市污水处理厂进一步处理，达标后再排放；采用先进技术，从源头预防、过程控制及末端治理等全程减少项目无组织挥发性有机废气的排放；以天然气为燃料，从源头控制了二氧化硫的排放等。

在设备设施方面，华盛PC项目在废液废气焚烧炉的投资上增加环保投入，与同类企业的标准相比，多投资300多万元。

据统计，为实现绿色生产，华盛集团在华盛PC项目环保方面的投资4亿多元，比同类型同规模的项目多投资1亿多元。

“从项目立项，到环评报告的通过，再到设备设施的购买，华盛始终严格按照环保标准推动项目建设。”东方市生态环境局有关负责人说，与同类项目相比，华盛PC项目环保处理工艺和技术都是现阶段领先的，大幅减少废弃物排放，达到清洁生产水平。

资源循环利用，促进循环经济发

华盛PC项目的绿色生产，不仅体现在生产工艺与生产过程执行最严格的环保标准，更体现在生产过程是循环经济发展的典范。

在东方工业园区内，华盛新材料科技园区与中海石油化学股份有限公司（以下简称中海化学）生产基地相距不过百米，可谓是毗邻而居，为华盛PC项目的资源循环利用提供了便利条件。

华盛公司副总经理嵇相阳解释，华盛PC项目建成后实现的资源循环利用，可以分为厂际循环和厂内循环。

华盛新材料科技园区规划生产碳酸二甲酯这一高端新材料所需的尿素和甲醇原料，可以从中海化学购买，产生的副产品又可以通过管道返回到中海化学，实现双方产品互补，达到厂际之间资源循环利用的目的。

而在厂内循环生产方面，华盛PC项目厂内的PC装置产生的副产品可以作为原料提纯后供其他生产线使用，实现园区内的资源循环利用和循环经济。

嵇相阳介绍，未来5年内，华盛公司将坚持产业配套协同、产品绿色高端的一体化发展路线，计划完成投资130亿元，将形成年产能200亿元、年利税50亿元，引进岛内外高学历人才千余人，创造就业机会3000余个的规模，成为有力支持海南自贸区自贸港建设和海南高新技术产业发展的一张靓丽名片。

（本报八所8月25日电）

专题

陆侨控股集团与君澜酒店集团达成战略合作 共同助力海南全域旅游发展

8月23日，海南陆侨控股集团与君澜酒店集团在海口欢乐海岸签署战略合作协议。双方在休闲度假、康养产业、酒店管理、文化旅游开发等方面展开深度合作，共同助力海南全域旅游的发展，为海南自由贸易试验区和中国特色自由贸易港建设作出贡献。

海南陆侨控股集团与君澜酒店集团希望通过建立密切、长久及融洽的战略合作伙伴关系，充分发挥各自的业务、资源优势，在休闲产业融合、康旅产业、酒店布局、产品定位、市场营销、人才赋能、运行管理等多个领域开

展强强合作，实现资源共享、优势互补，共同促进双方产业与服务的延伸和发展。

本次战略合作，将充分发挥君澜酒店集团深耕海南旅游度假市场的优势，双方联手共同推进更好的休闲度假模式空间创造，推动海南岛康养度假圈的闭环。