



海报集团金秋车展奖品丰厚。

超级大奖今日揭晓

没有中过奖的奖券可重复参加抽奖

本报海口9月7日讯（记者陈雪怡）9月7日，正值周末，2019海南日报报业集团金秋车展上，不只是参展市民更多了，“抽奖箱里的门票也变多了！”市民高小姐笑道，“都是准备冲击9月8日的超级大奖啊！明天我再带父母一起来看展，增加中奖机率！”

在9月8日的超级大奖揭晓之前，9月7日的豪华大奖抽奖结果首先揭晓：共抽出1个一等奖，奖品是5000元油卡；2个二等奖，奖品是7644元车友汇汽车服务套餐；1个三等奖，奖品是2888元IPAD，以及40个四等奖、2个五等奖、1个六等奖、1个七等奖、15个八等奖、40个幸运

奖，奖品分别是精一门汽车美容套餐、1000元油卡、行车记录仪、车载冰箱、200元油卡、风暴预告瓶等，奖品共103份，总价值20余万元。

“本届金秋车展的超级大奖抽奖活动，将于9月8日16时30分举办。”车展组委会相关负责人说，“在抽取超级大奖前，9月8日16时还将举办

一场豪华大奖抽奖活动，奖品同样丰厚。同时，4天的门票，只要是是没有中过奖的奖券都可以重复参加9月8日超级大奖的抽取。”

超级大奖9月8日揭晓，超值奖品花落谁家？许多市民对此期待不已，纷纷携家带口参加金秋车展，以期增加中奖机率。“人多力量大，自然

运气也会更集中嘛！”参展市民纷纷表示，9月8日还会再来看展，看看是哪位幸运儿抱走超级大奖。

9月7日，在2019海南日报报业集团金秋车展现场，举行了首届海南省少儿车模大赛暨第九届中国国际少儿车模大赛幼儿组总决赛，掀起了金秋车展又一波人气热潮。

**金秋车展促销猛，让利回馈消费者
好展好车好优惠
市民开心得实惠**

本报海口9月7日讯（记者陈雪怡）一阵彩炮声响，五彩纸带飘下，市民吴先生头发上落满金粉，他手里捧着车钥匙，笑得合不拢嘴。这是9月7日发生在2019海南日报报业集团金秋车展吉利汽车展位上的一幕。

自几个月前摇到号后，吴先生就开始着手准备购车。“想买辆车，带老婆和孩子一起出门玩。”为了买到一台既实惠又耐用的汽车，吴先生跑了好几家4S店看车、选车，和家人商量了一下后，最终选择吉利帝豪GS。

“车子选好了，价格却犯难了。”听闻金秋车展期间购车优惠幅度会更大的消息后，吴先生当时决定再等等。9月6日，2019海南日报报业集团金秋车展第二天，吴先生接到了4S店销售顾问的电话。

“9万多元的价格，来车展买车比平时还能再优惠几千元。”一接到电话，趁着周末，吴先生便马不停蹄赶到车展现场。“今年金秋车展的‘促销猛’广告名副其实，厂家的让利幅度是实实在在的。”吴先生说。

忙活几个月等来优惠，吴先生高兴得直竖起大拇指。“孩子上学了，买了车，将来接送就方便了，刮风下雨都不怕！”吴先生一边摸着展位上的展示车，一边说。

在2019海南日报报业集团金秋车展上，各大汽车品牌和汽车经销商纷纷推出各类优惠购车活动，以飨新老朋友，包括东风本田全系车型贷款0利息，置换最高补贴1万元；传祺车型最高综合优惠4万元；东风雷诺全系至高优惠4万元，二手车置换可享受综合1万元补贴；购买世博奥迪车享受0首付、0利息、低月供、8年超长金融车贷等，置换购车补贴最高2万元；合通上汽大通1000元意向金最高抵5000元，订车抽家电100%中奖，送最高1599元延保等。好展好车，加上好优惠，让参展市民买得舒心又开心！

热销
车型

新能源汽车俘获白领芳心

本报海口9月7日讯（记者陈雪怡）小巧的车身，灵动的造型，圆圆的车灯像两只大眼睛……“这款车型挺可爱的，适合女性开发，发给老婆看看喜不喜欢。”9月7日，在2019海南日报报业集团金秋车展B馆的欧拉汽车展位，市民秦先生绕着展台上的欧拉R1展车走了一圈，从不同角度给该车拍了照片，准备发给妻子“过过目”。

在欧拉汽车展位，A00级新能

源汽车R1成了不折不扣的“C位”，吸引不少市民围观拍照、咨询了解。“欧拉R1搭载了永磁同步电机，最大扭矩可以达到125Nm，足以应付日常出行需求。与此同时，该车采用的三元锂电池只需33度电，就能达到续航430公里，并且电池提供8年或15万公里质保，换新不修。”欧拉汽车销售顾问林慧介绍说，该款车型3.45米左右的车长，对于许多司机而言，更是方便停车的

“车位精灵”。

小巧便捷、续航理想、售后良心，加上7.28万元的价格，以及金秋车展期间的购车优惠等，让欧拉R1收获不少市民芳心。从9月5日金秋车展开幕以来，该车周边就围满了年轻顾客。

秦先生便是其中一位。“平时的生活圈都在海口，我们夫妻俩每天都要上班，可是只有一台车。”结婚一年来，秦先生给妻子当了一年的

“义务司机”，日常上下班接送。考虑到两人的工作地点相隔距离并不算近，购车计划因此被提上日程。

“新能源汽车不用摇号，即买即用，便宜实用，是我们的首选车型。”看过车子，问过价格后，秦先生夫妇计划周末带上全家人一起来金秋车展看车、买车。

“开展以来，欧拉R1的意向客户多是年轻的都市白领，车辆用途为日常使用、都市出行。”林慧说，

该公司特别为本次金秋车展提供超值优惠，来到车展现场购买欧拉R1的顾客，可享受的优惠幅度将远超以往。

在2019海南日报报业集团金秋车展上，不只有欧拉R1这位“小朋友”深受喜爱，北汽新能源EX360、EU5，奇瑞新能源艾瑞泽5e、奇瑞eQ1，比亚迪秦EV450、元EV360等新能源汽车车型同样人气火热，吸睛又吸金。

车展购车优惠多。



许多购车者利用周六时间带着家人前来“买买买”。

越野车强势依旧，运动轿车不甘示弱

本报海口9月7日讯（记者陈雪怡）2019海南日报报业集团金秋车展开幕以来，每天11时至12时，是北京现代海南京城店总经理林志成最忙的时候。9月7日星期六，林志成更是忙得顾不上喝水，不停地穿梭于前来咨询的市民之间，介绍汽车性能，讲解优惠政策。

在北京现代的展位上，人气最高的汽车车型要数老牌越野新胜

达和运动轿车菲斯塔。而前来咨询了解的市民同样有着明显区分——“自己一个人过来看车的多为‘90后’，询问的车型多是菲斯塔；一大家子前来的多是‘80后’，瞄准的车型则是新胜达。”林志成介绍道。

李悦便是“80后”一员，目前正在驾驶的车辆是一台普通轿车，“成家了，上有老下有小，小轿车人多坐不下，全家出门自驾游，行李也装不完。”9月7日下午，李

悦带着家人来到北京现代展位，一家人上车试乘，还轮流到后排座位上试坐。

“后排空间很宽敞，膝盖离前排座椅靠背还有两拳距离，长途乘坐也不会顶得膝盖难受了。”李悦笑道，趁着海报集团金秋车展的超值优惠幅度，全家人达成了共识，“换台新胜达越野车。”

与此同时，菲斯塔的展车前同样围满了市民。大学毕业3年的

小林，家在海口，工作单位在文昌。“在两个城市之间来回跑，还是得买台车，出行会比较方便。”

一边攒首付，小林一边开始选车，“年轻人当然选择更加运动的车型，家里有台老车是北京现代，这么多年依然动力强劲，我对北京现代也有亲切感。”了解购车优惠后，小林给父母打了个电话，“秉承家庭传统，我选北京现代，就决定买菲斯塔啦！”

“随着生活水平提高和消费需求提升，在安全、经济、舒适的基础上，许多消费者更青睐于空间大、视野好、通过性强、驾驶感更好的越野车型。”广汽丰田海口中升嘉翔南海店销售人员说，年轻群体则更倾向于外观时尚、动力强劲、彰显个性的运动轿车。而在2019海报集团金秋车展上，无论是汽车车型，还是优惠幅度，都能满足各种类型消费者的各种需求。



车展现场人气旺。

本版图片均由本报记者张茂摄