

关注
白沙脱贫攻坚
奉献奖

扶贫有方 脱贫有道

白沙黎族自治县 脱贫攻坚“奉献奖”

表彰热心白沙黎族自治县扶贫工作，通过产业扶贫或通过结对、联动、激励、就业等帮扶形式，帮助贫困户脱贫摘帽，助推白沙脱贫攻坚，在促进贫困村农业结构、改善生产生活条件，增加农民收入等方面取得突出成效的个人和企业。旨在树立白沙脱贫攻坚先进典型，动员社会各界力量积极参与脱贫攻坚，为打赢脱贫攻坚战、实现乡村振兴、全面建成小康社会凝聚精神动力。

■ 本报记者 曾毓慧
通讯员 崔立娜

9月20日，在白沙黎族自治县金波乡白打村一处山鸡养殖基地，一只只红冠黑羽的山鸡正在林荫下踱步；在种鸡舍里，数千只种鸡正在啄食，在另一侧的育雏室里，数百只小鸡叽叽喳喳地叫个不停……这里凝聚着养殖基地负责人符南腾数年的心血和汗水，也孕育着46户建档立卡贫困户的脱贫希望。

今年31岁的符南腾是土生土长的白打村人，大学时就读电子商务专业。2012年大学毕业后，他在浙江杭州从事电子商务工作。他十分看好白沙大山深处的良好生态和电商农产品市场，几经思考后决定返乡创业，并将起步产业定为养殖山鸡。“山鸡肉质好，营养丰富，抗病力强，且市场前景看好的是，白沙良好的山林环境也非常适合养殖山鸡。”符南腾说。

说干就干，2015年，符南腾牵头成立了白沙山水种养专业合作社，投入了10万元建起了鸡舍，并购买了千余只山鸡苗，从此吃住在养殖基地里，过起了“与鸡共舞”的生活。

“最开始只有三间简易鸡舍，现今整个养殖基地占地20亩，里面有培训室、孵化室、育雏室、种鸡舍、成鸡舍……”产业越做越大，发展过程中，符南腾也不忘帮扶父老乡亲。在他看来，部分贫困户存在“等靠要”的思想，“希望通过自己的努力带头干，激发大家的内生动力，鼓励更多的贫困户投工投劳，一起把山鸡养殖产业做好。”

该合作社以“互联网+合作社+养殖大户+贫困户”模式经营，建档立卡贫困户以产业扶贫资金入股合作社，截至目前，该合作社共投入资金100万余元，其中贫困户资金入股40万余元。此外，合作社在做好山鸡养殖产业同时，还向意向饲养山鸡的贫困户发放鸡苗。

→ 符南腾手拿山鸡进行展示。
通讯员 崔立娜 摄

并进行技术指导，待山鸡养足5个月后，由合作社统一回收销售，所得利润按照一定比例给贫困户发放分红。按照约定，5年后贫困户可以续股，如选择退股，那么合作社将全额退还本金或等价折算成鸡苗发放给贫困户。

2018年，合作社的山鸡出栏量达到5万余只，山鸡蛋通过电商平台远销省内外，累计销售30万余枚。2016年至2018年，合作社向40多户入股的贫困户发放分红达16万余元。

发展山鸡养殖基地的同时，符南腾还加入白打村农村淘宝便民服务站，帮助村民在网上销售鸡蛋、毛薯、蜂蜜、芒果、地瓜等农特产品。据不完全统计，自2016年至今，该服务站已累计销售毛薯14万余斤。

在当地扶贫部门的推荐以及村民的支持下，符南腾2016年起担任白打村党支部副书记、村委会副主任。“肩上的担子更重了。”符南腾说，下一步，合作社计划把刚刚申请到的70万元特色产业资金用于扩大养殖规模，包括新建蛋鸡舍、购置养殖设备、人员培训、培育种苗等，在继续吸纳白打村、牙加村和金波村建档立卡贫困户“抱团”做强做大特色农产品产业同时，进一步提高村集体经济收入，通过发展产业助力乡村振兴。（本报牙叉9月23日电）



→ 彭震福在核对企业务工帮扶情况。
通讯员 刘颖 摄

■ 本报记者 曾毓慧
通讯员 刘颖

“这新开的市场很干净，顾客也越来越多，关键是不收租金。自家种出来的瓜菜每天至少能卖六七十元。”9月21日上午，在白沙黎族自治县牙叉镇凤凰城生鲜综合市场自产自销摊位前，建档立卡贫困户梁英等人正忙着为顾客将瓜菜过秤、打包，如今她已经尝到了“政府+企业”精准扶贫带来的甜头。

梁英就住在白沙牙叉县城周边，她家里种了四五亩不同品种的瓜菜，但苦于在县城没有固定摊位，平时采摘后只能骑车运到县城，在路边摆摊兜售，免不了暴晒或雨淋，销售行情也不乐观。

为有效推进农贸市场标准化建设，2018年底，由海南白沙华海房地产开发有限公司投建的凤凰城生鲜综合市场在牙叉镇石油路东侧开始营业，共设有将近300个摊位，其中70个为“自产自销”摊位，梁英等建档立卡贫困户只要登记备案后，即可免费使用摊位一年，此举有效解决了当地贫困户农产品销售问题。

“政府补贴租金，企业补贴管理费，就是为了提高贫困户动手发展产业的积极性，帮助贫困户实现增收，尽快脱贫摘帽。”海南白沙华海房地产开发有限公司总经理彭震福介绍，近年来，公司先后吸纳白沙多个乡镇的农户、低保户、贫困户等300余人在凤凰城生鲜综合市场或旗下其他产业务工，也坚定了贫困群众通过辛勤劳动实现脱贫致富的信心。

“我一定会认真学习，完成学业，不辜负爱心企业对我们贫困学子的帮助。”今年9月初，来自白沙青松乡智在村的贫困大学生刘京从彭震福手里接过教育爱心款后感激地说。

（本报牙叉9月23日电）

白沙金波乡符南腾： 「鸡司令」带富众多乡亲

白沙阜龙乡高桂成：
秀珍菇撑起「致富伞」

■ 本报记者 曾毓慧
特约记者 吴峰

“秀珍菇是很好的滋补食材，入秋后订单又明显增加了，咱也加把劲快点打包，到年底就又能拿到分红了。”9月23日，在位于白沙阜龙乡的阿成养殖专业合作社秀珍菇种植大棚里，符玉姨等8名建档立卡贫困户群众边聊边忙着将一袋袋新鲜的秀珍菇打包，然后搬运上车。

白沙生态环境好，山区气候也较为温润，非常适合发展秀珍菇产业。4年前，白沙有关部门在阜龙乡引进秀珍菇扶贫项目，采取“政府+企业+合作社+贫困户”的发展模式，扶持秀珍菇产业做强做大。

作为当地秀珍菇产业致富带头人的高桂成记得，4年前秀珍菇产业基地刚起步时，仅有4个食用菌种植大棚，秀珍菇年产量不足4万袋，困于缺乏足够的产业发展资金，合作社的秀珍菇产业始终难成气候。2015年起，在当地扶贫部门的帮扶协调下，当地百余户建档立卡贫困户陆续将产业帮扶资金“入股”至该合作社，与此同时，冷库、种植大棚、仓库、生产车间配套设施相继建成或完善，秀珍菇产业逐步发展起来，但随之带来的问题也让高桂成陷入了思考。

高桂成不仅是阜龙乡秀珍菇产业致富带头人，也是阜龙乡新

村党支部书记，肩负着新村精准扶贫的重担。在他看来，将产业发展资金入股至秀珍菇产业基地后，部分贫困户按完签约的手印就“坐等”分红，这种做法达不到“扶贫扶志”的效果，即便是拿到分红达到脱贫标准了，也容易因“懒人思维”造成返贫。为此，高桂成积极对接提供技术指导和跟踪服务的企业，进村入户开展各类种植养殖技术培训，鼓励入股合作社的贫困户前来秀珍菇产业基地参加培训，依靠辛勤劳动实现脱贫致富。

“在这干活每月至少能有2000元工资，到了年底还有分红，肯定有干劲！”符玉姨说。近年来，除了符玉姨等8名贫困群众在秀珍菇产业基地长期务工外，该合作社还分批雇请贫困群众前来基地打零工，增加贫困群众的收入。

如今，秀珍菇产业基地的规模不断扩大，食用菌种植大棚已增至10个。秀珍菇年产量达30多万袋，年产值约300万元。2018年底，共为入股合作社的137户贫困户分红24万余元。

短短4年时间，阿成养殖专业合作社的秀珍菇产业从小变大，发展成为白沙“一乡一品”特色农业产业。在当地扶贫干部看来，正是在高桂成的“掌舵”之下，入股至秀珍菇产业基地的百余户建档立卡贫困户才能得以如期实现脱贫。但高桂成认为：“得益于党和政府对扶贫事业的用力与用心，阜龙乡的秀珍菇产业发展才有了更好地平台，才能做强做大。”

“今后将继续开设培训班，欢迎新村以外的建档立卡贫困户前来基地参加培训。”高桂成说，将为有意愿开展秀珍菇种植的贫困户提供菌包，此外，还将尝试增加新的蘑菇品种，并利用废弃菌包作为有机肥，尝试开展绿色蔬菜种植，进一步拓宽贫困户的增收渠道。

（本报牙叉9月23日电）

◀ 高桂成(右)的秀珍菇产业基地管理有序。
本报记者 曾毓慧 摄

◀ 陈亮(右)在农庄大棚查看黄瓜长势。
本报记者 曾毓慧 摄

好。”七坊镇建档立卡贫困户朱丽月在共享农庄务工已经一年多了，每月工资为2000元，平时主要负责大棚果蔬的滴灌等。朱丽月说，在这里打工不仅离家近，而且还能学到不少种植技术，包括她在内的，共有10多名贫困群众长期在农庄务工。

陈亮介绍，利用当地良好的生态环境，阿罗多甘共享农庄规划打造成为休闲养生型、产品订制型和创意型的黎族风情旅游基地，已建成木屋旅馆、生态牧场、生态果蔬基地、景观栈道等设施，目前正在完善跑马场、骑行驿站、房车营地等体验项目。按照长远规划，共享农庄将拓展至约5000亩，吸纳周边更多的农户以土地等方式入股，打造竹寨、橡胶林寨、椰寨、工艺坊、美食坊等黎族风情小镇片区。

白沙县委统战部副部长、县工商联党组书记符江介绍，海南家园生态农业综合开发有限公司投建阿罗多甘共享农庄以来，很好地发挥了龙头企业在精准扶贫领域的帮扶带动作用，为促进农村增美、农业增效、农民增收作出了贡献，也让当地老百姓享受到更多的发展红利。2018年至今，该企业积极开展爱心消费扶贫活动，认购当地农户白沙绿茶、咖啡、五脚猪、黑山羊、蜂蜜、红心橙等特色农产品共计价值50万元。

截至目前，白沙共有400多户建档立卡贫困户以投入产业扶贫资金、出租土地等方式入股阿罗多甘共享农庄，海南家园生态农业综合开发有限公司也兑现承诺，于2018年发放产业分红资金120万元。按照协议，公司今后每年还将从利润里提取10%作为扶贫帮扶基金，用于帮扶当地农户发展特色高效农业。

（本报牙叉9月23日电）

海南白沙华海房地产开发有限公司： 爱心帮扶诠释企业担当 海南家园生态农业综合开发有限公司： 共享农庄与民共享红利

■ 本报记者 曾毓慧
通讯员 崔立娜

并进行技术指导，待山鸡养足5个月后，由合作社统一回收销售，所得利润按照一定比例给贫困户发放分红。按照约定，5年后贫困户可以续股，如选择退股，那么合作社将全额退还本金或等价折算成鸡苗发放给贫困户。

2018年，合作社的山鸡出栏量达到5万余只，山鸡蛋通过电商平台远销省内外，累计销售30万余枚。2016年至2018年，合作社向40多户入股的贫困户发放分红达16万余元。

发展山鸡养殖基地的同时，符南腾还加入白打村农村淘宝便民服务站，帮助村民在网上销售鸡蛋、毛薯、蜂蜜、芒果、地瓜等农特产品。据不完全统计，自2016年至今，该服务站已累计销售毛薯14万余斤。

在当地扶贫部门的推荐以及村民的支持下，符南腾2016年起担任白打村党支部副书记、村委会副主任。“肩上的担子更重了。”符南腾说，下一步，合作社计划把刚刚申请到的70万元特色产业资金用于扩大养殖规模，包括新建蛋鸡舍、购置养殖设备、人员培训、培育种苗等，在继续吸纳白打村、牙加村和金波村建档立卡贫困户“抱团”做强做大特色农产品产业同时，进一步提高村集体经济收入，通过发展产业助力乡村振兴。（本报牙叉9月23日电）



→ 彭震福在核对企业务工帮扶情况。
通讯员 刘颖 摄

■ 本报记者 曾毓慧
通讯员 刘颖

“这新开的市场很干净，顾客也越来越多，关键是不收租金。自家种出来的瓜菜每天至少能卖六七十元。”9月21日上午，在白沙黎族自治县牙叉镇凤凰城生鲜综合市场自产自销摊位前，建档立卡贫困户梁英等人正忙着为顾客将瓜菜过秤、打包，如今她已经尝到了“政府+企业”精准扶贫带来的甜头。

梁英就住在白沙牙叉县城周边，她家里种了四五亩不同品种的瓜菜，但苦于在县城没有固定摊位，平时采摘后只能骑车运到县城，在路边摆摊兜售，免不了暴晒或雨淋，销售行情也不乐观。

为有效推进农贸市场标准化建设，2018年底，由海南白沙华海房地产开发有限公司投建的凤凰城生鲜综合市场在牙叉镇石油路东侧开始营业，共设有将近300个摊位，其中70个为“自产自销”摊位，梁英等建档立卡贫困户只要登记备案后，即可免费使用摊位一年，此举有效解决了当地贫困户农产品销售问题。

“政府补贴租金，企业补贴管理费，就是为了提高贫困户动手发展产业的积极性，帮助贫困户实现增收，尽快脱贫摘帽。”海南白沙华海房地产开发有限公司总经理彭震福介绍，近年来，公司先后吸纳白沙多个乡镇的农户、低保户、贫困户等300余人在凤凰城生鲜综合市场或旗下其他产业务工，也坚定了贫困群众通过辛勤劳动实现脱贫致富的信心。

“我一定会认真学习，完成学业，不辜负爱心企业对我们贫困学子的帮助。”今年9月初，来自白沙青松乡智在村的贫困大学生刘京从彭震福手里接过教育爱心款后感激地说。

（本报牙叉9月23日电）