

**H 招商加力度**

# 招商引资 全力以赴



## 海口组建招商分局派出专员“上门招商” 精准招商不停歇

■ 本报记者 计思佳  
通讯员 张芹铭 郝晓玲

一天拜访3家企业，经常忙到半夜……在本轮疫情发生后，海口处于静态管理期间，海口招商工作人员朱英纯却每天在外奔波忙碌。因为，从8月开始，他有了一个新身份——海口投促局京津冀分局局长，被派驻北京开展“上门招商”。

8月7日到达北京后，按照疫情防控政策要进行7天居家隔离，“隔离期间，我们也没闲着，按照招商目录挨个给企业和行业协会打电话，提前预约拜访时间，每天对接几十家企业。”朱英纯介绍。

隔离结束后，朱英纯和同事便立即进入高强度的工作状态。“过去，我们都是联系好企业，等他们来海口调研考察。如今，在一二线城市设立了分局，我们可以直接去企业总部登门拜访，沟通效率提升了很多。”朱英纯告诉记者，北京头部企业聚集，所以很珍惜这样的机会，每天尽可能多地去拜访企业，加速推动企业落地。

除了上门拜访企业，各类大型会展也是招商引资的优质平台。前不久在北京举办的2022中国国际服务贸易交易会上，海口投促局京

津冀分局招商主任刘亚静被安排前往各个展馆“扫馆”，寻求合作机会。

“有没有意向来海口设立头部企业？”“海口高新区对医药企业扶持力度很大，您想设厂的话可以去考察下”……每到一个展厅，看到有和我省“3+1”主导产业发展相契合的企业，刘亚静都会主动递上名片，介绍海南自贸港政策和海口市重点产业定位，了解企业发展规划，探寻合作可能。

“服贸会上，我注意到北京软体机器人科技有限公司在现场展示的机器人，可将水果快速分拣装盒，抓取过程中还能对水果称重，科技含量很高。”刘亚静和现场负责人沟通后了解到，该公司生产的产品已获得多项专利，并远销全球20多个国家，“他们公司对来海南发展也很感兴趣，我们已经约好10月份和公司负责人直接洽谈。”

“本轮疫情暴发后，海口投促局克服困难，坚持一手打伞，一手干活，实现精准招商不停歇。”海口投促局相关负责人表示，通过在重点城市地区设立招商分局，减少了地区的招商壁垒，提高了招商引资的效率和质量，“接下来，我们将继续探索驻地招商新模式，依托当地商协会、第三方服务机构及各类企业资源，推进与企业沟通洽谈及来海口考察，促进项目落地。”

(本报海口9月18日讯)

## 琼海创新招商引资方式方法，当好“服务员” “云端”架起“招商桥”

■ 见习记者 陈子仪  
本报记者 叶媛媛

“我们建立了‘1+6’的招商引资政策体系，可为企业提供全生命周期的帮办代办服务，还有专业的第三方团队提供产业支持……”近日，在与成美医疗公司的洽谈会上，琼海市招商局工作人员向企业介绍相关招商政策。与以往不同的是，受疫情影响，这次招商推介以视频形式进行。

面对疫情对招商引资带来的不利影响，琼海不断调整招商策略，借助互联网手段，通过“云招商”开展项目推介洽谈，从线下转战线上，“面对面”为“屏对屏”，有效保障疫情防控下项目洽谈“不断线”，招商引资不停步、不降温。

不久前，得知森梅医疗科技(重庆)有限公司有意落户博鳌乐城国际医疗旅游先行区，琼海市招商局联合乐城先行区管理局、琼海市财政局等多部门通过线上方式与森梅医疗科技(重庆)有限公司对接，了解企业需求，协助企业办理注册手续。

除了创新招商引资方式方法，琼海还当好“服务员”，服务企业入驻落地，及时了解企业诉求，最大限度解决企业的“烦心事”。

“没想到，这么快就收到了公司的营业执照及公章。”近日，京纳德润新能源科技(海南)有限公司负责人在琼海申请注册成立公司，仅用了3天，便完成了注册手续。这背后，离不开琼海贴心的服务。

琼海市招商局相关负责人表示，为帮助企业更好落户琼海，琼海市招商局派出工作人员“一对一”与企业对接，随时掌握企业动态，想企业所想，急企业所急，给予企业高质量服务和最大限度帮助，协助企业完成网上注册等手续。本轮疫情发生后，琼海市招商局一手打伞，一手干活，协助3家企业落户琼海。

海南日报记者了解到，琼海市商务局根据在册项目征地工作情况，联系各相关部门，制定倒排工期表，协调各部门在合法合规的前提下，探索实行“模拟审批”方式，加快一龄大健康产业基地、海南忠盈农产品物流交易中心等7个项目各项审批手续的办理速度，全力推动企业实现“拿地即开工”，确保项目开工时效，全力为项目落地提供服务保障。

(本报嘉积9月18日电)

## 打造招商引资 “强引擎”

■ 张成林

举办“云招商”线上推介会，吸引全球优质企业落地；以视频方式签署合作备忘录，达成合作协议……近来，我省虽受疫情影响，但招商工作并未止步，各地各部门创新方式，抢时间、赶进度，以一系列创新举措取得招商新成效。

经济要发展，项目是支撑，招商引资是关键。招商引资，关乎经济社会发展大局，不仅是落实党中央“疫情要防住、经济要稳住、发展要安全”决策部署的有力抓手，也是海南克服疫情影响，为发展增活力，推动实现全年目标任务的应对措施。为此，对招商引资工作，再怎么重视也不为过，必须凝心聚力、抢抓时机，努力实现新突破。

在不利因素影响下，如果没有一股子拼劲、闯劲，没有硬招、实招，便很难打开招商局面。疫情影响不是招商引资不力的借口，越是困境之下，越要拿出等不得、慢不得的责任感，越要大胆创新、迎难而上，通过“云招商”“云服务”“以商招商”等方式，宣介政策利好，拓宽招商渠道，并根据自贸港产业发展需要，推进“链式”招商，及时补链、强链。

招商引资，归根结底，要看营商环境。近日，我省推进“万名干部下企业”服务行动，目的正是通过干部下沉，为企业纾困解难，以精准服务、优越环境，提振企业发展信心。我们当以此为契机，主动、靠前服务，从招引对接，到项目投产、后续发展等，为企业提供全流程、全周期的“保姆式”服务，以优质服务吸引更多企业、项目落地海南。

今天的招商支撑明天的项目，今天的投资决定未来的发展。把招商引资摆在重要位置，拿出超常规的决心和力度，找方法、拼干劲、加速度，努力实现总量上突破、质量上提升、结构上优化，就一定能够为高质量发展提供强大动力。

## 三亚畅通服务沟通渠道，持续加大招商引资力度 挂图作战引凤来

■ 本报记者 李梦楠

“企业落地三亚有哪些相关产业扶持政策？”“自用生产设备进口许可的申办材料有哪些？”“零关税”政策的使用条件是什么？”9月17日，在三亚市投资促进局的办公室内，工作人员任群和同事在接听电话的同时，快速记录企业诉求，为有意向投资的企业、单位或个人提供咨询服务，解答他们关注的自贸港政策、行业投资机会等问题。

“复工复产后，我们的工作人员干劲很足，要把疫情耽误的时间抢回来，持续做好招商引资和服务企业工作。”三亚市投资促进局综合管理部负责人李洁透露，该局借助已设立的“三亚全球投资服务热线4009-520-520”平台通过“横向联动，纵向协调”的工作机制，广泛受理并妥善解决市场主体的问题诉求，帮助企业解决问题、渡过难关，切实提升服务水平。

采访时记者注意到，该局还编制了招商引资挂图作战工作方案，对招商引资任务以及工作进度进行细致地分析和梳理，设置“土地楼宇资源图”“项目落地图”“潜在项目图”，以表格化、图表化、可量化、可视化的形式，逐项确定招商引资工作“加速度”，进一步扩大三亚“朋友圈”。

(本报三亚9月18日电)

## 东方加大招商力度，做好招商服务 谋划产业夯基础

■ 本报记者 张文君  
特约记者 方宇杰

“杜先生，您好，目前东方疫情形势基本稳定，按照要求做好核酸检测，就可以过来调研了。”9月16日一大早，在东方市招商服务中心办公室，招商专员周玲像往日一样，开始拨打招商电话。

电话那头的杜先生是海南三湾国际实业有限公司负责人。此前，该公司有意向在东方落地一个物流项目。受此轮疫情影响，该公司负责人不能前往东方实地考察调研，迟迟未能签约，导致项目落地慢。为此，周玲主动对接公司有关负责人，邀请他们来东方考察。

叮叮……这时，电脑微信来了信息提示。周玲连忙打开微信对话窗口，上面显示，翠谷智慧(上海)光伏有限公司负责人的咨询问题：做冷链物流项目在乡镇需要60亩土地，东方有这样土地资源么？“土地有的，请不要担心”“写项目建议书时，可以不用考虑土地的问题”“有什么问题，随时联系”……随后，周玲通过微信耐心地答复了对方。

“疫情期间，和这家公司一直都在联系，引导、帮助他们完成项目建议书。”周玲说，今年6月下旬，翠谷智慧(上海)光伏有限公司来东方进行了洽谈，计划在东方建设一个冷链物流园，当前企业处于撰写项目建议书阶段。

厦门华特集团有限公司计划在东方建设100万吨级沥青仓储加工项目，已签约、拿地，准备开工，但是没有拿到土地回填报告，无法开展土地回填，这影响了开工。

对此，周玲第一时间联系了东方市自然资源和规划局、水务局等多部门，了解地块的区域地图、园区内排水管规模信息等，帮助企业解决问题。

东方市商务局副局长吴衍阳说，东方解封以来，加大招商引资力度，积极对接有意向投资东方的企业，目前一共对接了80多家企业在谈企业。当前正在谋划招商推介活动，还围绕东方主导产业布局，紧盯国内知名企业，将开展精准招商活动，加大外出招商引资力度。接下来，将继续发挥“店小二”精神，为企业解决落地前各类困难，营造良好的营商环境，助推现代化西南部中心城市建设。(本报八所9月18日电)