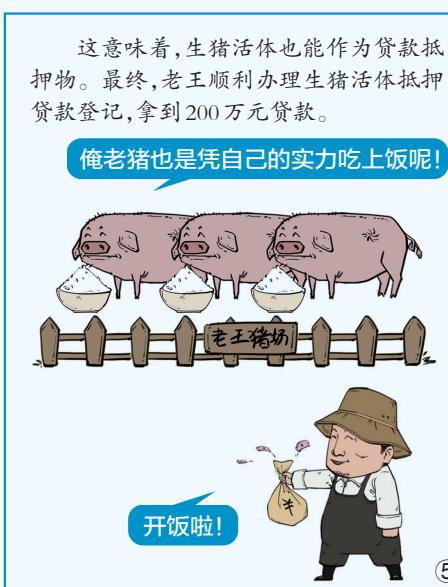
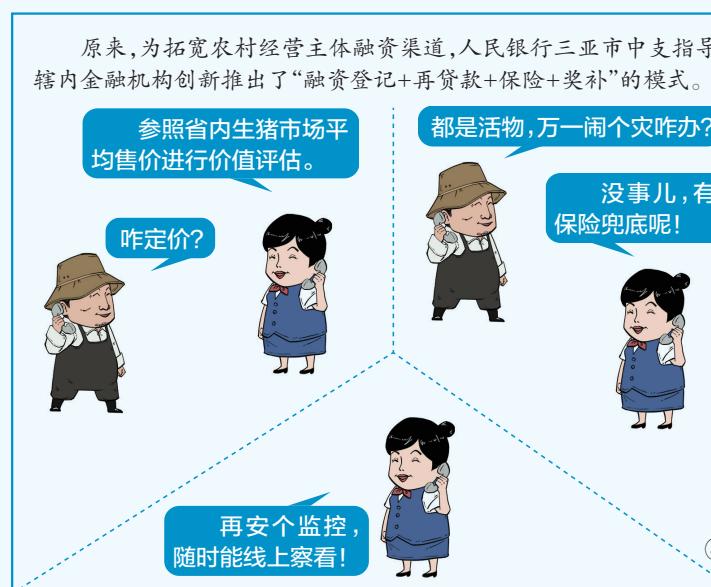




融资有新招

开门做生意，难免碰到资金周转不畅时。想找银行融资，又缺少房子、车子等抵(质)押物？别着急，如今在海南，用这些“宝贝”也能贷到款——



OSIM傲胜北亚区品牌管理营销副总经理林晓慧： 把握发展机遇 深耕海南市场

我们是一家来自新加坡的健康品牌，与海南结缘于中国国际消费品博览会。借助这一世界级的展示平台，OSIM傲胜进一步提升了品牌影响力，在推广品牌、签约订单、企业交流等方面收获了超出预期的回报，也从中感受

到了海南自贸港在持续发展中所释放出的强劲势能。正是因为看好这里的开放红利，我们选择连续参加了三届消博会，也于去年6月在海口万象城开设了OSIM傲胜海南首店。落地近一年来，我们收获了很多

海南本地消费者的青睐，更感受到了海南持续优化的营商环境和公平统一高效的市场环境。

作为中国对外开放的南大门，海南拥有得天独厚的区位发展优势。从去年区域全面经济伙伴关系协定(RCEP)生效实施，到

如今海南提出打造“两个总部基地”，我们注意到，这里正持续向跨国企业释放开放的积极信号。

我们将积极把握这一发展契机，进一步深耕海南市场，动态调整产业链和供应链，规划更加适合国内市场发展与消费者

需求的品牌计划。与此同时，我们也坚信，随着RCEP与海南自贸港政策叠加效应充分释放，未来，会有越来越多的外资企业将海南作为进入中国内地市场的门户。

(整理/本报记者 李梦瑶)

注解

不久前，人民银行三亚市中心支行指导三亚农商银行依托动产融资统一登记公示系统，成功办理海南省首笔生物活体抵押融资登记，为拓宽农业经营主体融资渠道，助力乡村振兴作出新的探索。

进展

为提升金融服务实体经济质效，近年来，海南积极解决中小企业融资难、融资贵问题，不断加大对全省重点产业、脱贫攻坚与乡村振兴等领域的信贷投放力度，有效拓宽经营主体融资渠道。

H画外音

朝企业需要的地方“精准滴灌”

众所周知，因融资难、融资贵导致的资金流困境，对于很多经营主体尤其是中小微企业来说，是能左右其生死存亡的关键因素。如何让企业在关键时刻获得生存下去的机会？以金融活水“精准滴灌”，是最有针对性的办法之一。人民银行三亚市中支指导三亚农商银行，成功办理海南省内首笔生猪活体抵押贷款登记，向面临困境的种猪养殖企业发放流动资金贷款200万元，这对当事企业来说无异于雪中送炭。

“精准滴灌”，就是要精准施策，往企业需要的方向发力。长期以来，养殖企业普遍面临缺少有效抵押物的融资难题。海南通过“融资登记+再贷款+保险+奖补”模式，构建起风险共担与补偿机制，有效破解动产融资估值难、风控难、处置难等问题，让金融机构愿贷、敢贷，让企业能贷、好贷。透过生猪活体抵押贷款的创新探索，我们不仅看到了广大农业经营主体的融资渠道正在逐渐铺开，也看到多元化融资服务模式的更多可能。

企业是稳经济、稳就业的重要力量。护企业就是护发展、护民生。中小微企业量大面广，尤其“精准滴灌”。近年来，海南以一系列举措精准“破题”，如推出“海知贷”，让看不见、摸不着的“知识产权”，获得金融机构青睐，激发企业创新活力；同时，推出分险、增信、降费、提效等多项举措，有效缓解小微企业融资难题。

实践表明，以“精准滴灌”提供个性化服务，就像疏通毛细血管，只有从细微处着手，在关键点发力，才能靶向输送“养分”，实现金融“输血”与企业“活血”的良性循环，真正激发企业的发展活力。

总策划：牛晓民
执行策划：周元 罗清锐 张杰
统筹：李梦瑶
主编：陈奕霖
画外音：李萌
版面设计：孙发强
技术支持：混知团队
检校：卫小林 黄如洋

分享本版内容请扫二维码
(见报当日8时更新)



海南日报 海南省营商环境建设厅 联合出品