

海垦龙江与白沙垦地协同促进红橙产业发展 橙果如何变“金果”？

■ 本报记者 邓钰

琼岛中部，风中弥漫着橙子的馥郁芬芳。11月9日，白沙黎族自治县七坊镇，海南农垦龙江农场公司(以下简称海垦龙江)标准化种植基地内，红橙满挂枝头，农户穿梭其间，忙碌采摘；果品管控中心内，流水线运转不停，货车早在仓库门口等待，工人装卸繁忙，车辆满载果实，奔向机场、码头，日夜兼程将鲜美的白沙红橙送往各地……

11月前后，正是琼岛各类柑橘类水果上市时。如何让橙果变“金果”，持续释放产业价值？作为白沙红橙产业的资深建设者，海垦龙江与白沙垦地协同，以产业共融共建为抓手，在生产端、运销端、加工端发力，着力延链补链强链，打造具有强竞争力的白沙红橙产业带。



扫码看视频
海南：白沙红橙飘香上市



11月8日，海垦龙江白沙红橙标准化种植基地，工作人员正在搬运采摘好的红橙。

A 精心管理种优橙

海垦龙江，是白沙红橙产业建设的重要龙头企业。实际上，白沙红橙发轫于海垦龙江职工的一次产业尝试。2003年左右，几名职工尝试从广东引进优质红橙品种，经过多代本土化改良，培育为白沙红橙，从此一个产业抽枝发芽。从规模而言，经过约20年的发展，白沙红橙这一品种在七坊、青松、荣邦和邦溪等多个乡镇广泛种植。目前，仅七坊镇便种植约2000亩，海垦龙江便占有其中近500亩。

“我们的红橙不仅是甜，更在于浓郁的橙香。”穿过一片橙香四溢、果实满枝的红橙林，在海垦龙江标准化红橙基地，农户正在采摘间隙，看到来人，总会热情地邀请他们品尝。

“果好得益于严格管理。”海垦龙江白沙红橙技术管理负责人陈德弟介绍，在红橙生产管理中，该公司制定了修剪、喷药、施肥、间种作物等作业规程，实行奖惩制度。

标准化、专业化管理更进一步。海垦龙江制定了红橙生产管理技术规程及质量管理控制措施，提升农机使用频率，探索田间智慧化管理，做到专人、专业管理。

“我们希望针对不同土壤、种植密度等情况，总结出一套标准化的管理经验。”陈德弟说，2022年起，海垦龙江便在自有产业园内划出70亩果园作为试验田，划分为6个试验地块，采取分类种植、分布管理。

目前，该公司陆续组织工人在每个试验地块，精细控制施肥、喷药等，对比种苗生长情况，找出最优质高产的种植方法，以科学精准的管理促进红橙增产增收，为今后红橙的种植推广提供更科学有效的数据支撑。

制定标准种好橙，依托农场公司体制的高组织化、技术高标准化等优势，白沙红橙品质不断提升。



11月8日，白沙一位农户在拍摄红橙。

B 做好品控邀客商

11月8日，趁着日头晴好，白沙红橙开园采摘。这头，红橙刚离枝头；那头，订单便纷至沓来。

当天下午，刚摘完的白沙红橙迅速被送往海垦龙江果品管控中心。在车间里，传送带转得飞快，智能分选机刷刷作响，对一个个饱满馥郁的红橙进行分级，加工“交响曲”一刻不歇。

为保障红橙品质，海垦龙江引进了一套全自动分拣流水线，把白沙红橙的销售端品控提升了一个档次。从洗果、保鲜、烘干，再到检测花皮率、裂痕率，是否为烂果，最后到分拣定级，这套设备在运行过程中不断为红橙拍照，积累起海量的图片数据，为拣选和检测优质红橙提供依据。

“刚开摘就满单，一秒都歇不下。”海垦龙江农业开发公司经理刘誉富守在车间里，安排着分拣、打包、发货等各流程。他指着堆积成山的红橙说：“人根本走不开，线上订单还没发完，线下取货的车就已经来门口排队等候。”

“白沙红橙要想走出深山，必须做好品控，而这个品控的依托，就是做好标准化。”刘誉富说，红橙走出去之前和之后是两个阶段。前端是种植生产，后端是处理销售，只有两端都做好品控，才能真正做大做强。

近年来，海垦龙江探索建立拣选、检测、分级、仓储、物流一体化的标准化机制，并将产品分级为清香、馨香、飘香和溢香共4个等级，从后端稳定白沙红橙的品控，并增加产品附加值，让顶级红橙最高能卖出每斤20余元的价格。

“我们已经连续4年来到海垦龙江选果，今年打算共同推动红橙出口。”海南果源电子商务有限公司相关负责人靳洁透露，海垦龙江的红橙品质标准化程度高，颜色、口感、个头都一致，且经过智能化分拣，十分适合商品化推广。

“去年，我们送样品给加拿大等国客商品尝后，反馈极佳。外商的订单已经基本确定。”靳洁说，目前，该公司正与海垦龙江密切沟通，向政府职能部门申请出口许可。

C 垦地共创名品牌

在市场高度规模化、标准化发展的当下，农业提质升级、转型发展刻不容缓。对于单一的种植户而言，受限于准入门槛和前期成本极高，难以及时推动产业完成转型。

这两年，海垦龙江和白沙垦地共同打造白沙红橙品牌。

一方面，海垦龙江可利用省属国有农业企业规模化平台优势，在种植端，整合资源，扩大规模，标准管理，打破小散弱格局；另一方面，政府部门依托农垦企业，高效整合资源，推进区域品牌创建。垦地协同，有力推动了农业高质量发展。

白沙红橙被纳入区域品牌“白沙良食”集中打造。目前，白沙农业农村局、七坊镇和龙江居等单位与海垦龙江深化合作，共同整合种植渠道，统一种植、管理、销售等标准，并在电商渠道建设上共同努力，推进“白沙红橙”区域品牌创建。

“县里连续多年举办白沙红橙推介会，让海垦龙江等企业和种植大户登台亮相，并邀请省内外客商齐聚七坊，搭建购销平台。”七坊镇政府相关负责人介绍，在白沙农业品牌化建设工作推动下，全县红橙种植面积超过7000亩，并着力打造海垦龙江、白沙橙心诚意农业等一批红橙“头雁”企业。

未来，垦地将继续紧紧围绕白沙红橙品牌建设，加快区域品牌创建，深入挖掘资源潜力，推进农旅文融合，打造集采摘、休闲、娱乐、科普为一体的红橙生态观光旅游路线。

(本报牙叉11月9日电)



11月8日，海垦龙江白沙红橙标准化种植基地，工作人员在挑选红橙。
本组图片均由本报记者 袁琛 摄

海垦集团与中国进出口银行 海南省分行签订合作备忘录

本报讯（记者邓钰 通讯员刘莎）11月6日，在第六届中国国际进口博览会上，海南省农垦投资控股集团有限公司(以下简称海垦集团)与中国进出口银行海南省分行签订合作备忘录。

根据协议，双方将在国际产能合作等战略目标实施方面，探索并加强海外领域业务合作，努力完善银企之间沟通交流机制，开展境内外业务联动的创新合作模式。

同时，双方将充分发挥各自领域经验优势，在以金融支持海南热带特色农业、服务农业实体经济“走出去”，推动海垦重点板块业务“双循环”发展等方面精诚合作，携手助力海南自贸港稳健发展。

近年来，该行与海垦集团总部及下属企业海南橡胶积极开展贷款业务合作，建立了良好稳定的互惠互利合作关系。

海垦热作与海南大学 举办食品创新大赛

本报讯（记者邓钰）近日，由海南大学创新创业学院、食品科学与工程学院联合主办，海南农垦热作产业集团有限公司承办，食品营养与科技协会协办的海南大学首届“热作杯”食品创新大赛决赛圆满落幕。

据了解，大赛以“更健康、更美味、更时尚”为主题，以促进食品行业创新发展为目标，以热带食品原料资源为主题的新产品创新为重点，以新产品开发及创意包装设计为方向，重点突出原创性、新颖性和应用性。

赛事中，参赛选手围绕各类热带作物和市场需求，开发椰香酸奶、腰果椰奶饮料、栗凤乳茶咖等多款创意食品，并经过路演、产品品鉴与答辩等环节，评选出一、二、三等奖和优秀奖。比赛突出原创性、创新性、实用性，各组选手想法、产品都极具特色。

海南橡胶企业开展 送技术下乡活动

本报讯（记者邓钰 通讯员余德现）近日，海南橡胶保国分公司派出5名割胶技术人员深入乐东黎族自治县大安镇陈考村开展第四期橡胶树割胶技术、胶园作业、“两病”防治等培训，进一步推进垦地融合，提高村民割胶技术及橡胶园管理水平，促进村民增产增收，助力乡村振兴。

保国分公司高级割胶及胶园管理技术员邢壮福一下车，便向村民介绍起割胶技术等相关知识，讲解操作技能。大家听讲解、看手法，并通过实践操作交流经验、提问交流，共同分享学习收获。

培训中，村民们在早已准备好的木桩上不断进行割胶技术练习，邢壮福在旁边指导下刀、手法、脚步、收刀等各个环节的技术要领，边讲解边示范操作，直观生动。同时，对村民在下刀、手法、脚步、收刀等不规范的操作及时纠正，培训紧张有序、互动良好。邢壮福言传身教后，村民们大都掌握了橡胶割胶的基本技能。为确保培训取得实效，此次培训还对每名参加培训的村民进行了现场考核。

海垦实业“牵手”两企业 布局康养产业

本报讯（记者邓钰 通讯员温馨）日前，海南农垦实业集团有限公司与中健瑞祥养老产业有限公司、北京中改国经企业管理发展有限公司举行座谈会，并签订战略合作框架协议。

据了解，三方将积极探索合作新模式、新机制，加快康养产业高质量发展。三方将携手布局康养产业，是拓宽产业链条，打造发展新引擎的一次尝试和探索，积极探索市场化运营，为文旅、康养产业“双向赋能”。

下一步，三方将共同成立专项工作小组，完善运营方案及测算优化，积极推进该试点项目。

迈湾水利枢纽工程垦区 移民安置点(中坤项目) 签约工作启动

本报讯（记者邓钰）11月8日至10日，屯昌县南吕镇，迈湾水利枢纽工程垦区移民安置点(中坤项目)集中签约仪式将分三批次在海南农垦中坤农场公司举行。

据了解，迈湾水利枢纽工程垦区移民安置点(中坤项目)是海南农垦重点项目，共建设中坤场部、中坤场校园、黄岭美马桥3个移民安置点，拟安置移民群众共2928人。本次集中签约从11月8日持续至10日，并于11月11日启动选房工作。

为了让移民群众选到满意的房子，真正做到公平、公正、公开，现场工作人员从移民身份核验、资料审核、排队抽签、奖励金领取到签字确认，每一个环节都严格把关，对整个过程实时跟踪录像，并邀请移民代表全程参与监督。

据了解，屯昌县委县政府十分重视该项目移民签约及搬迁工作，主要负责人多次深入安置点实地察看，相关部门积极协助农场公司开展入户动员工作，宣传相关政策及搬迁奖励措施，并为签约仪式的秩序维护及安全保障工作提供有力支持。

(本报海口11月9日讯)

海垦红明积极种植“仙桃荔”和“桂早荔” 荔枝“种子选手”为产业赋能

■ 本报记者 邓钰 通讯员 邢渊源

产业求新的变革哪起步？或许要从寻找“种子选手”开始。

11月9日，海口市琼山区大坡镇，海南农垦红明农场公司(以下简称海垦红明)荔枝标准化种植基地，工人守在田间，精心选择健壮的“妃子笑”荔枝树砧木，小刀一划，削皮修边挑皮，接入“仙桃荔”荔枝的新枝、再缠绕嫁接膜，便完成了嫁接工作。

正值秋季嫁接的黄金时节。连日来，海垦红明组织工人在田间开展嫁接换冠工作，利用原有优质“妃子笑”荔枝树作为砧木，嫁接种植“仙桃荔”

和“桂早荔”等新品种。

20世纪末，海垦红明开始发展荔枝种植产业，并带动当地农户种植，打造了连片“妃子笑”种植基地，成为当地的支柱产业。

然而长期以来，“妃子笑”荔枝在当地“一品独大”，当地荔枝品种结构相对单一、产期集中，易造成销售“堵车”，市场也容易受到其他省份的荔枝冲击。每年5月后上市的荔枝正好碰到广东和广西的早熟品种陆续上市。市场竞争激烈，荔枝价格不断降低，造成“丰产不丰收”的困局。

这也是海南荔枝产业共同的困境。近年来，业内人士愈发达成共识，

海南荔枝要种植更多适应市场需求的“新奇特优”品种。上市越早，价格越好。对于海南荔枝来说，特别要在“早”字上做足文章。

“在激烈的竞争‘红海’中，我们得寻找新的‘种子选手’。”海垦红明党委书记、董事长麦全法介绍，经过多轮市场调研，该公司决定因地制宜，重点推广“仙桃荔”和“桂早荔”，这两个品种具有特早熟、丰产稳产的特性。“相比于5月才上市的‘妃子笑’来说，能提前近一个月上市。”

连日来，抢抓秋冬时节，工人们抓紧嫁接换冠。现在，海垦红明采用换冠扦插(切接)的方式进行嫁接，以优质“妃子笑”作为砧木，抗病

率强、成活率高，为提高产量和品质奠定基础。

“嫁接荔枝看似简单，讲究可不小，每一步都关乎着芽条的成活率。”海垦红明经营管理部科研小组成员李精华介绍，首先是嫁接时机，下半年一般选择在8月至11月进行，低温阴雨天气不能嫁接，避免引起嫁接伤口的二次感染；其次是选芽，必须选用芽点饱满、健壮完好的芽条。

目前，海垦红明已换冠164亩、5412株“仙桃荔”，以及365亩、8030株“桂早荔”。一个个荔枝“种子选手”扎根土壤，为产业积蓄力量。

在嫁接后，海垦还将加强肥水管理、抹芽整形、病虫害防治等方面的养

护工作，以保证荔枝树的正常生长和发育，并定期检查嫁接苗的生长情况，及时发现并处理出现的问题。

“这批换冠的荔枝树再养护一年半即可投产。”李精华眼里，新的产业图景正在萌发。

“优良的种质资源始终是产业绿色可持续发展的保证。”麦全法表示，该公司与技术专家团队合作下，将打造100亩种质资源圃，以市场需求为导向，不断选育出适合海南本土生长的优良品种进行推广种植，优化荔枝品种结构，实现差异化发展，激发荔枝产业内生动力，进一步推动产业提质增效。

(本报海口11月9日讯)