

年出口量占全国冬春菊花出口总量近三成,成为日韩市场重要货源地

东方鲜切菊4个月出口5000万元

本报讯(海南日报全媒体记者王晓瞳 曹马志 通讯员孙子道)近日,东方市感城镇的菊花种植基地里,工人们正将新采摘的上万枝菊花进行分级包装。这批带着晨露的鲜切菊将搭乘冷链专车,在36小时内抵达日韩市场。据海口海关统计,今年1月到4月东方出口鲜切菊货值达5160.1万元,同比增长26.6%,继续保持全国冬春菊花出口领先地位。

“凌晨采收的菊花,当天就能拿到植物检疫证书。”东方佳之卉农业有限公司市场总监罗清义告诉海南日报全媒体记者,海关实施的“采收即检”模式,让产品新鲜度保持在最

佳,今年公司出口量已同比增长35%。这种高效通关保障,正是东方菊花抢占国际市场的关键支撑。

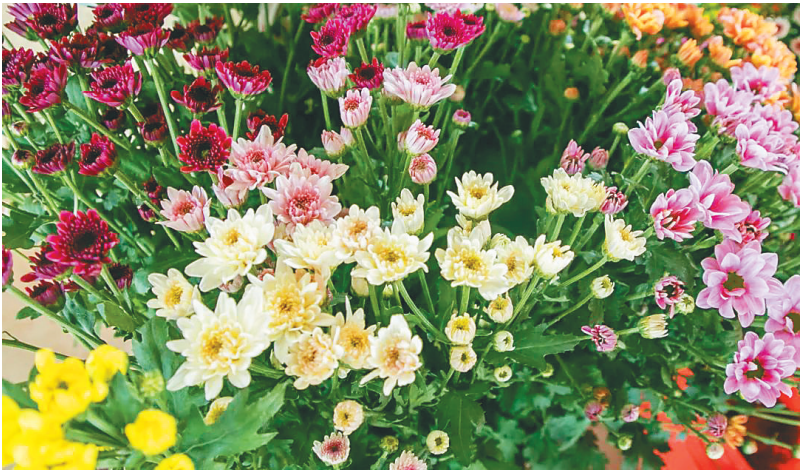
作为我国冬季鲜切菊主要供应基地,东方凭借得天独厚的干热气候条件,培育出花型饱满、色泽鲜亮的优质菊花。目前全市建成规模化出口菊花基地12个,年出口量占全国冬春菊花出口总量近三成,已成为日韩市场重要货源地。

为守护“鲜”字招牌,海口海关所属八所海关创新建立全流程智慧监管体系。通过前置质量管控关口,指导企业建立14项自检自控标准;实施“随报随检”快捷通道,现场

检疫和出证时间压缩至3小时内;针对出口高峰期推出“7×24小时”预约查验服务,实现从田间到口岸的无缝衔接。

如今,东方菊花产业已形成集种植、加工、冷链物流于一体的完整产业链,带动当地2000余农户增收。八所海关相关负责人表示,将持续优化“智慧海关”监管服务,助力东方菊花在国际市场持续绽放,为海南热带特色高效农业高质量发展注入新动能。

➔ 东方市的鲜切菊花。
东方市融媒体中心供图



万宁大茂镇发展“白糖罂”等品种荔枝,受到市场青睐

小镇荔枝卖出亿元产值

■ 海南日报全媒体记者 林博新

5月13日上午,万宁市大茂镇林助村的荔枝林间,果实压弯枝头,空气中弥漫着清甜的果香。茂宾种植家庭农场的工人们正麻利地将刚采摘的荔枝分拣装箱。

“今天有50个工人连轴转,还是赶不完订单!”茂宾种植家庭农场负责人叶惠敏刚送走京东物流发出的一车货,连忙擦了擦额头上的汗珠。

这是大茂镇荔枝产业蓬勃发展的

缩影。今年以来,大茂镇荔枝林挂果面积达到了4000亩,产值首度突破1亿元,创下历史新高。

在整个万宁市,2.42万亩荔枝林也陆续迎来了丰收。按照市场经验,荔枝价格取决于上市时间。万宁荔枝相对乐东、三亚、陵水等地虽晚一周上市,但早于琼海、文昌、海口,依然能以“产期早、产量稳”的优势抢占市场机遇。“目前头茬地头价高达20元/斤,预计今年万宁荔枝总产值将突破3.8亿元。”万宁市农业农村局相关负责人

介绍。

中午时分,大茂农产品产地集配中心一片繁忙。泡沫箱堆成小山,工人们熟练地将荔枝称重、分拣、撒冰、打包。冷链车引擎轰鸣,这里既有订单即将发往北上广,也有出口专车整装待发。该镇政府工作人员陈建介绍,通过跨境电商,大茂荔枝已出口160吨,从订单估算,预计大茂荔枝全年出口量达600吨。

当天,从三亚专程赶来的游客肖丽摘下茂宾家庭种植农场几颗“白糖罂”

荔枝,剥开薄薄的果皮,晶莹的果肉入口即化。她当即下了80斤的订单。

除了传统批发,电商和农旅融合为销售打开新路子。叶惠敏当日发货的4000斤订单中,有1000斤便是来自抖音和朋友圈的下单,她时常分享荔枝园的视频发到社交平台上,肖丽便是通过线上吸引来的。

目前,全镇已构建“种植—采摘—分拣—物流—销售”全流程体系,通过“区域公用品牌+电商直播+冷链物流”组合拳,为大茂荔枝市场铺就了

“畅销之路”。

“我们不仅要卖荔枝,更要卖风景、卖文化!”大茂镇党委副书记、镇长蔡海江在5月11日举办的“‘荔’乡大茂‘枝’等你来”专场发布会上表示,未来,大茂镇将通过“品牌+科技+融合”三驾马车驱动产业升级,结合万州古城历史文化资源,打造采摘体验、荔乡文化游等特色线路,让荔枝产业成为带动大茂镇经济社会全面发展的引擎。

(本报万城5月14日电)

乐东贵妃芒大批量上市

进入5月后,乐东黎族自治县贵妃芒迎来大批量上市期。5月13日,在该县黄流镇新建村芒芒哒农民种植养殖专业合作社芒果基地,绿油油的芒果树上吊着一个个诱人果子,工人们正忙碌地挑选着成熟的芒果。该基地种植贵妃芒近6000亩,因品质优、口感香甜,深受消费者青睐,远销北京、浙江、新疆等地市场。

据介绍,乐东芒果种植区位于北纬18度附近,土地肥沃、光照充足、受台风天气影响小,产出的芒果具有皮薄肉厚、鲜嫩多汁、甜度高等特点。

文/海南日报全媒体记者 刘操
通讯员 陈海清
图/海南日报全媒体记者 王程龙



万宁和乐粽产业不断创新产品、拓展销路,抢占端午市场

花样和乐粽,让企业订单翻倍

■ 海南日报全媒体记者 林博新

5月14日上午,万宁市和乐镇阳光金鹿产业园内粽香四溢。海南琼之味食品科技有限公司的生产车间内,100余名工人正忙碌地洗米、裹粽、蒸煮,日产2万枚粽子的流水线高速运转,正迎接40多万枚订单的交付高峰。

琼之味公司负责人张昌俊手持一枚150克的斑兰叶蛋黄肉粽介绍,该公司研制的这款新品以万宁本地斑兰叶为粽叶,内馅选用定安椰蓉黑猪肉,

其脂肪中的月桂酸成分兼具健康与风味,搭配鲍鱼海鲜、蛋黄椰丝、凤梨等创新口味,瞄准高端定制市场,首批3000盒已被预订一空。

无独有偶,禄禄红公司推出的“凤梨红豆粽”将万宁龙滚凤梨融入粽料,凭借独特口感在2025年海南粽子行业技能竞赛中斩获特色奖项,目前也成为今年端午期间的热销款产品。在禄禄红公司货架上,与保亭椰泽坊联名的非遗粽子尤为亮眼——当椰子油融入传统粽馅,椰奶香

气与糯米的软糯融合;粗粮山兰粽则将黎家山兰米与低脂馅料结合,成为健康饮食新选择。

凭借优质的品质,禄禄红公司今年端午的订单量实现了翻倍。

“客户需求日益个性化,我们必须用‘一企一策’的定制化产品开拓市场。”禄禄红负责人莫泽锦指着货架上的海花岛酒店联名礼盒说。目前,该企业正在为三亚14家大型超市、万宁本地烘焙品牌“一麦滋”及海口餐饮品牌“古姑姑”提供代工服务,产品涵盖

粗粮山兰粽、碱水粽等多个品类。

“家人们看,这是我们刚出锅的粽子!”5月12日,琼之味“赵西施”品牌的工厂直播吸引逾千名观众同时在线,单场斩获800余份订单、10万元销售额。这场以“源头生产实景”为卖点的直播,将洗米、裹粽、蒸煮等标准化流程全景呈现,消费者透过屏幕即可感知“从车间到餐桌”的品质把控。张昌俊透露,未来还将联合头部网红开展2场到3场专场直播,并探索“订单式加工+达人分销”模式,借力社交

电商扩大市场。

据了解,万宁和乐粽产业整体发展态势良好,工厂化生产企业4家,今年生产120余万枚订单,另有28家小型生产主体,预计端午期间生产80万枚,和乐粽总产量约200万枚。和乐粽产业在坚守传统工艺的基础上,不断创新产品、拓展销路,以丰富的产品种类和新颖的线上销售模式,为端午市场注入新活力,也带动当地经济发展,让和乐粽香飘得更远。

(本报万城5月14日电)

屯昌乌坡镇芽石铺村林下套种粽叶,实现“一地多收”

小村香粽叶,一年卖出600万片

■ 海南日报全媒体记者 曾毓慧
通讯员 林小丹

“一天可采摘打包七八千片粽叶,你帮我算一算,一家四口劳动力能收入多少?”5月14日,在屯昌县小有名气的“粽叶村”乌坡镇芽石铺村,年过五旬的王爱兰在忙着采摘打包粽叶之时,笑着反问海南日报全媒体记者。

在缓坡处的橡胶林下,一茬茬与成年人腰身齐高的粽叶长势葱郁,叶片尤为宽大。刚吃过午饭,王爱兰与丈夫、儿子及儿媳又开工了。他们熟练地掐住叶柄“关节”处,反手流畅地一掐就摘好了,按顺序叠放,以一沓50片扎成一捆后装车。

王爱兰介绍,产自芽石铺村的粽叶品种为白粽叶,不仅叶片品相好,质地也十分柔韧,即便是多次翻折也

几乎不会“破相”或折断,颇受市场客商青睐。自2018年以来,王爱兰一家人在管护好橡胶及槟榔的同时,在林下套种了大约30亩粽叶。“一开始,只是把它当成副业,没想到行情这么好。”她介绍,近年来,得益于屯昌黑猪肉粽市场行情走俏,粽叶也跟着“吃香”,村里家家户户都在林下扩种粽叶。

屯昌县餐饮烹饪协会有关负责人

介绍,平时,产自该村的每片粽叶的收购价为0.1元左右,临近端午节,已涨至0.12元。王爱兰粗略算了一下,去年自家采摘销售粽叶大约30万片,仅此一项收成就近3万元。

据悉,芽石铺村目前共有26户苗族群众,多年来,几乎每家都在林下套种粽叶,少则十余亩,多则三四十亩。据不完全统计,该村每年可采摘销售大约600万片粽叶,不仅可满足屯昌

黑猪肉粽企业的需求,还销往毗邻的数个市县。

“每亩每年就施撒几十斤农家肥或复合肥,成本较低,这一林下套种产业值得推广。”屯昌县农技人员介绍,粽叶属于粗放型作物,适合套种在山林地区林下,一年四季均可采摘,既可改良土壤,又能助农实现“一地多收”。

(本报屯城5月14日电)

专道专班助“荔”抢鲜出岛

海口新海港今日起开设荔枝车专班

本报海口5月14日讯(海南日报全媒体记者郭芊)海南日报全媒体记者从海峡股份获悉,5月15日至5月31日每日21时30分,海口新海港将开设1趟荔枝车运输专班,助力荔枝车快速出岛。非专班服务时间段,新海港和秀英港两港区仍然提供专道服务,确保荔枝车运输高效顺畅。

荔枝运输车辆凭“荔枝车专道”预约卡或农产品检测单可进入荔枝车专道,新海港荔枝车进港路线为滨海大道—新海大道—过磅—北车场;秀英港按货车常规路线进港,即丘海大道—滨海大道—港航路—秀英港。进港后,车牌识别自动关联农检信息与运费,支持企业账号批量结算;购票平台推送订单信息,司机点击确认即可完成支付,支持微信/支付宝/银联三码合一。

需要注意的是,享受荔枝专道、荔枝专班的货车需提前在“琼州海峡轮渡管家”进行预约,荔枝车辆服务期间如台风等特殊天气影响需遵守港口作业安排。下一步,海峡股份也将根据过海荔枝车情况动态增加专班班次。

临高以信贷服务助力休渔期渔船检修

本报讯(海南日报全媒体记者贾磊 通讯员邢文悦)南海伏季休渔期已开始近两周。近日,在临高渔港码头热火朝天的修船备渔现场,海南农商银行临高支行创新推出“三进三访”专项行动,将信贷服务送到渔民家门口。

休渔期是渔船检修、设备更新的关键窗口期。针对渔民抵押物不足、融资周期短等痛点,该行组建党员先锋队深入渔港、渔村,简化流程、降低门槛,累计受理贷款申请77笔,金额达3760万元,覆盖渔船修缮、冷链仓储等场景。

依托“党建+金融”模式,该行联合属地党组织开展“双线并进”服务:一方面,举办防诈讲座12场,发放反诈折页2000余份,守护渔民财产安全;另一方面,客户经理走村入户建立信用档案,与渔业合作社签约合作,打通产业链资金链。临高县新盈镇渔民王志强通过“渔船贷”引入环保型渔网,成本降低20%的同时实现绿色转型。

自本月启动专项行动以来,该行渔业专项贷款惠及渔民及涉渔企业83户,带动就业超500人,建立信用示范渔村3个,融资成本同比下降15%。值得关注的是,该行正加速布局“智慧金融”——上线“掌上办贷”平台,计划推出“深海网箱贷”“渔旅融合贷”等创新产品,为渔业转型发展提供全周期支持。

首批“五指山红茶”地理标志标识免费申领

本报讯(海南日报全媒体记者谢凯)近日,五指山市正式启动首批“五指山红茶”地理标志标识免费申领和发放工作,旨在进一步规范区域特色农产品品牌管理,提升“五指山红茶”的市场竞争力和品牌价值。

作为海南特色名茶之一,“五指山红茶”凭借其独特的生态环境、传统制茶工艺和醇厚甘香的口感,近年来逐渐成为国内茶叶市场的“新名片”。此次地理标志标识的申领和启用,可让消费者通过标识快速辨识产品是否正宗,有效遏制市场假冒伪劣现象,维护生产者与消费者的合法权益。

根据申领规则,五指山市按照“先发放,后评估”原则,为符合条件的茶叶经营主体免费申领“五指山红茶”地理标志标识。条件包括该市范围内的茶叶生产经营主体必须使用五指山红茶大数据溯源平台系统(助农云五指山市系统)进行茶青交易,生产经营过程中台账健全,产品可溯源;在五指山市辖区完成工商信息登记备案并获得食品生产许可证且处于正常经营的茶叶生产企业;产品符合五指山红茶系列标准。

目前,首批标识发放工作已进入申报阶段,茶企可通过“五指山新闻”公众号下载申领表,至该市农业农村和水务局茶产业发展室线下窗口提交申请表,经审核通过后免费获得标识使用权。相关部门将严格把控原料产地、加工工艺及品质检测等环节,确保地理标志产品符合质量要求。

首批免费申领将于6月5日前完成,预计惠及当地30余家茶企及上千户茶农。

海口今年端午龙舟赛民间组面向公众开放

本报讯(海南日报全媒体记者刁霖鸿)即将到来的2025“海口杯”端午国际龙舟邀请赛,将面向公众开放。没有参赛经验的市民游客,也可报名民间组22人龙舟200米直道赛,并享受免费的赛前训练,这是海南日报全媒体记者日前从海口市旅游和文化广电体育局获悉的。

5月24日至6月1日,2025“海口杯”端午国际龙舟邀请赛将在海甸溪(世纪大桥段至人民桥段水域)激情开启。据海口市旅文局负责人介绍,会游泳的市民游客即使没有经验,也可以报名民间组22人龙舟200米直道赛。为保证赛事顺利进行,组委会将免费组织各参赛队伍进行赛前龙舟训练。比赛器材由赛事组委会提供,使用22人龙舟,同时为参赛队伍提供救生衣、桨、鼓槌、舵。参赛队伍也可以自带符合龙舟竞赛规则规定的桨和鼓槌。

需要注意的是,民间组参赛队需以海南省内学校、协会、企业、俱乐部等团体为单位组队参赛。