



俯瞰三亚崖州湾科技城。(资料图)

三亚崖州湾科技城高新区

诚邀全球投资者到“湾”里来

共享自贸港封关红利

A 聚“新”引“强” 竞逐未来

2025年12月30日，三亚崖州湾科技城高新区(以下简称科技城)举行封关运作政策宣介暨合作签约活动，全球客商共赴崖州湾畔的诚挚邀约。大会现场26家企业签约，遴选的12个重点项目涵盖国家战略、未来产业、产业生态三大类别。

这是科技城在海南自贸港全岛封关后举办的首个招商活动，吸引众多国内外知名企业、国际协会负责人与会，成为海南招商引资的有力抓手，吸引更多经营主体了解自贸港、投资崖州湾。

作为国家战略科技力量布局的重要一环，科技城是海南肩负先行先试使命、集聚高端创新要素、培育未来产业体系的核心引擎，也是不少高科技外资企业进入中国市场的“第一站”。封关红利的持续释放，不少企业持续坚定看好科技城，对崖州湾的发展充满信心。

封关启未来，共赢自贸港。当前，科技城围绕深海、种业两大战略性新兴产业，延伸生物制造、脑机接口等四大未来产业，强化“窗口期”意识，千方百计抢抓机遇，紧盯投资类项目、外资项目和大项目、好项目，切实以“等不起”的紧迫感、“慢不得”的危机感、“坐不住”的责任感，以“想在前”的预见性、“干在实”的作风、“落在细”的韧劲，全力招引更多优质项目落地，为区域高质量发展积蓄澎湃动能。

海南自贸港全岛封关后不足半个月，科技城招商团队短时间内排除万难精心筹备了一场全球招商大会。主会场在三亚“大本营”，线上“云会场”却直通马来西亚、上海、深圳等地，全球关注自贸港的企业借此汇聚一堂，共商合作大计，谋求互利共赢。

聚“新”引“强”，竞逐未来，在科技城看来，一刻都等不起！

“海南封关运作全球关注，大家都非常期待了解封关后相应的政策、环境的变化，我们专门举办了推介会回应关切，希望通过这个平台将政策介绍给大家。”三亚市有关负责人表示，本次活动既是对封关运作政策的权威解读与精准推送，也是对园区未来无限机遇的集中展示，将让大家更加深刻理解海南自贸港的战略意图与政策内涵，更加清晰地把握三亚特别是科技城的发展脉动与投资价值，进一步凝聚起“立足三亚、深耕海南、链接全球、共创未来”的广泛共识。

与全国同类型重点园区相比，成立仅6年的科技城尚显“稚嫩”，诚邀全球投资者到“湾”里来分享自贸港封关红利，园区的底气何来？

“我们在科技城孵化了一家从事种业的公司，公司主要围绕种业技术服务开展工作，2024年完成了3000万元的收入，2025年实现了5000万元的收入，预计在未来一至两年可突破1亿元的收入大关。在深海领域，我们与园区入驻的高校和科研院所合作破译深渊生命机制。经过四年多的发展，团队规模从最初的4人迅速壮大至超过100人，与22所高校建立了实习和联合培养人才的合作关系。”三亚华大生命科学研究院院长岳震感叹道，海南自贸港是一片新兴的热土，充满了无限可能。

经营主体是经济发展的基本载体，让经营主体活力充分涌流，让企业家心无旁骛创新创造，科技城正在营造持久吸引力，凝心聚力谋发展。

“我们有着自己独有的发展逻辑和优势基底。”三亚崖州湾科技城管理局副局长吴静璇认为，对比全国其他园区，科技城发展路径选择上

会有所不同。园区以产业和科技融合创新为主要目标，通过初期的原研创新实现科研集聚，再以科技创新牵引和服务产业壮大做强，在未来国际竞争中，创新和科技的基底成为园区最重要的护城河和核心竞争力。

科技城正从“政策高地”向“功能平台”跃迁，给经营主体带来的实惠是实实在在的。

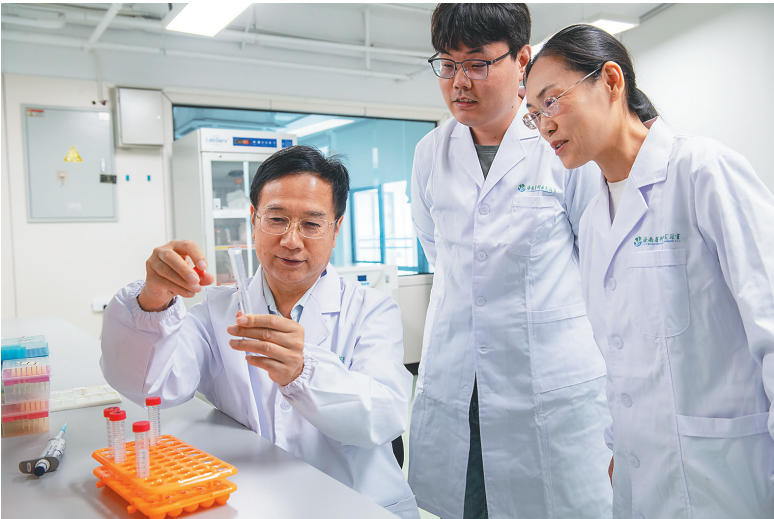
产业基础夯实，企业发展迎来强助力。科技城持续推进产学研一体化建设，规划建设87个共性研发平台，17家高校分支机构、21家科研院所陆续落户开展协同创新，先后落成6个国家级科创平台、45个省部级科创平台和10家院士创新平台，高水平的科研集聚有效缩短科创企业的研发半径，效率更高、成本更低。

集群效应初显，企业“抱团”敢于闯全球。科技城当前登记在册企业达到14381家，其中涵盖38家“三类”500强企业、35家央企和188家外资企业，全国种业前20强企业中已有9家入驻，崖州湾现代种业百亿级产业集群挂牌成立，深海科技产业集群入围海南百亿级产业集群创建名单。再加之3个国家大科学计划和超过20场国际活动、会议的全球平台加持，科技城“链”上成长为园区企业闯荡全球铺路搭桥，提供从“单打独斗”迈向“抱团共赢”的“精准赋能”。

政策红利释放，企业扎根享受更多实惠。科技城强化对企业要素保障，超过16个办公载体、5个生产厂房建成投用，总规模超过40亿元的专项产业子基金等科技金融支撑高效支持优质项目，特色人才政策和住房政策“筑巢引凤”。同时，海南自贸港封关带来的制度集成创新红利，将在科技城转化为跨境数据便捷流动、金融开放有序试点、高端人才自由汇聚、科研设备高效通关的实在竞争力。

“科技城的目的是打造自贸港科创高地。”吴静璇表示。

开放的胸襟、探索的勇气、鲜明的科创园区底色，自信的科技城，底气与努力并行！



在科技城的海南省种业实验室，科研人员在做研究。
阮琛 摄



在科技城举行的封关运作政策宣介暨合作签约活动上，出海服务联合体成立。



科技城举行封关运作政策宣介暨合作签约活动，与会嘉宾在发言。
主办方供图

B 寻找“合伙人” 构建好生态

传统的“上门招商”，招商人员敲门都带着“礼”，给土地、返税收、送补助。抱着旧把式，谋求不来新发展。如今，各地招商行为更为规范，没了这些优惠，企业的门到底该怎么敲？

想“引凤归巢”，前提是“有枝可依”。“如果没有明确的发展前景，缺乏合适的消费市场，即使引来‘金凤凰’，也无法长久栖居。”三亚崖州湾科技城管理局产业促进部负责人何青松说，敲门时，市场机遇是最硬的底气，应用场景是闪亮的招牌。

对企业而言，应用场景往往是难以独自创造的，甚至还是助力跨越创新“死亡之谷”的重要桥梁。满足这个需求缺口，园区是有条件、有潜力的。“企业去年在园区注册成立，核心产品无人艇在水上执法、海洋调测、物资补给、水下管道探测、风电运维、海洋灾害综合防治等多个场景中得到有效验证和推广，企业进入快速发展期。”珠海云洲智能科技有限公司总经理助理唐梓力说，园区通过开发试验、训练和应用等场景，让企业的技术创新得到真实检验，对企业乃至整条产业链供应链有强大吸引力。

本次大会上，国投种业科技有限公司与中国农业科学院作物科学研究所签约，双方将开展玉米种质资源创新合作项目。“国投最早通过投资以三亚隆平生物为代表的一系列国内生物育种优势企业进入种业行业，如今在国家战略的引领下，我们由投资者转型为科技创新和产业运营者。”国投种业科技有限公司副总经理冯越表示，“十五五”期间，企业将以科技城作为总部基地，持续整合全球种质资源，推进关键核心技术攻关，培育国内领先、国际一流的种业科技领军企业。

当前，科技城发挥“一企带一链”的乘数效应，围绕国投种业、中种集团等“链主”企业组建招商团队，拜访配套企业，讲明园区规划与成长潜力，实

现以链招商、借商招商；同步谋划场景清单，以创新生态招引企业落地，当区域发展规划与企业发展方向高度契合，互利合作便水到渠成，整个产业生态升级有效撬动。

招商引资不是“一锤子买卖”，而是需要双方深入了解、相互信任的“联姻”。把门敞开，说到底还是要学会换位思考，从企业的角度考虑“为什么要来”“来了能得到什么”，从精准滴灌到上下“一盘棋”，从招引签约到全生命周期服务，在市场、环境、要素、服务等方面有针对性地改进提升。

“2025年园区推进32条产线建设，20条已经投运了，2026年我们会系统性地图绕主导产业，进一步增强新兴制造领域的支撑力；探索推进先投后股、园区担保贷、科技保险、上市企业培育库等金融支持模式，为企业发展注入强劲金融动力；专职的‘城小二’建立全生命周期的服务机制，孵化服务、产业促进、金融服务、惠企政策、人才服务等专班能够通过问题表面剖析更深层原因，为企业针对性地提出个性化解决方案并跟进服务全流程，实现‘管得全、管得透、管到底’。”何青松认为，招商引资已从拼政策、拼资源的单点竞赛，演变为拼生态、拼效能的系统集成，科技城将以营商环境优化厚植企业发展沃土，以支持各类经营主体成为园区发展“最好合伙人”。

“园区积极探索实现招商引资的‘模式升级’，努力成为优质生态营造者。加快编制园区‘十五五’规划，在产业链布局中超前谋划，从侧重‘抓项目’转为重点‘谋布局’，从产业链生态角度提升配套能力、加强场景供给；在制度集成创新中做优服务，在提升营商环境方面精准落子，不断提升政务服务质效，营造良好发展环境，通过系统性和规模性增长稳定企业可持续发展的预期，力促实现产业跃迁。”吴静璇表示。

C 布局全球市场 锻造比较优势

当前，世界百年未有之大变局加速演进，国际经济格局深刻调整，全球供应链加速重构，众多中国企业正以前所未有的速度和规模拓展海外市场，外资企业加速融入中国产业升级。

中国是吸引外资的大国，也是对外投资大国。从产品出海，到企业出海、品牌出海，“不出海就出局”，已成为企业共识。然而，出海之路并非“一帆风顺”，迥异的法律法规、陌生的风土人情、疏离的政商关系、不同的消费习惯等都会成为企业出海的绊脚石，这些风险单靠企业一己之力难以应对。“风急浪高”之时，谁能成为企业守望相助的同行路人？

独行快，众行远。本次大会上，由国家服务贸易创新发展基金、中国进出口银行海南省分行等主体组成的三亚崖州湾科技城高新区出海服务联合体成立，其将通过链接全球资源，打造专业的出海服务生态，更好为企业开展国际业务提供全链条跨境服务支持，为跨国经贸合作搭建更高效的平台。

“出海服务联合体将围绕企业全生命周期提供相应的支持服务，从酝酿期的前期咨询和战略引导，到筹备期的全方位落地，法律合规、金融服务、物流及供应链管理、国际市场信息以及贸易风险防控等方面持续赋能，为企业参与国际合作与竞争提供高效、便捷、优质的综合服务，为企业从园区出发驶向全球提供坚实保障。”何青松透露。

积极构建“出海”服务体系，既传递投资机遇、市场动态，提示合规要点、风险隐患，也提供专业服务、系统支持，让企业出海“心中有数”。科技城努力为企业构建起更有韧性的全球产业链和供应链，帮助企业实现从拿着“望远镜”看“出海”到拿着“显微镜”适应“出海”的转变。支持优势企业深度参与全球产业分工和合作，也是园区用好封关红利，顺应全球价值链变革、更好利用两个市场两种资源的重要举措。

进一步织密“市场需求+产业优势+专业服务”的闭环网络，支持国内企业携手共进，在更远方留下科技城足迹的同时，园区还热情敞开怀抱，欢迎外资企业投资中国。

“园区今年将持续拓展国际合作，依托成为全球高科技园区联盟会员单位的机遇和全球合作网络，全力打造中国企业出海首选地，今年也将加大海外招商引资的力度，帮助更多有优势项目或资源的外资企业更好地在园区落地转化研究成果，努力成为它们进入中国市场的区域总部。”吴静璇说。

在高水平开放浪潮中，将招商引资作为推动园区高质量跨越式发展的主引擎和必答题，科技城坚持创新驱动，先凭其独特的政策优势、开放的贸易环境以及精准的产业布局，以稳中求进、结构优化、活力增强态势，为有效投资注入澎湃动力。

(撰稿/肖皇)



2025年11月7日，中国侨商投资(海南)大会东线考察团嘉宾在科技城实地参观。
王将就 摄