

儋州全力深化深儋合作，催生毛豆全产业链，多重机遇惠企利民 一颗毛豆的湾区“速递”

■ 海南日报全媒体记者 吴心怡
通讯员 符秀山

近日，午夜零时，儋州市王五镇枝根村一片田野亮如白昼，农户谢国富家中的150亩毛豆迎来丰收。他俯身其间，双手在豆秆间翻飞，翠绿的毛豆荚簌簌落入筐中。不久后，这批毛豆将出现在深圳海吉星市场的货架上，随后出现在粤港澳大湾区居民的餐桌上。

这是深儋合作背景下，一颗毛豆书写的新的故事。通过“政府搭台、企业主导、市场运作”的模式，深圳与儋州两地资源正以前所未有的密度交织，催生出一条从种植、加工到销售的毛豆全产业链，为当地企业、外来务工者、本土农户带来三重机遇。



工人在耕得(西部)毛豆交易中心分拣毛豆。何文新 摄

2026年
将全面提升儋州工业园
竞争力

A 一颗毛豆打开增收窗口

一袋袋毛豆从谢国富家的田间出发，不多时就被送到儋州工业园王五片区内，灯火通明的耕得(西部)毛豆交易中心正高速运转。这个中心是深儋合作的又一实体成果，由海南耕得农业投资有限公司(以下简称耕得农业)联合深圳港集团、深圳市农产品集团股份有限公司(以下简称深农集团)合作建设。

凌晨采摘的毛豆在这里经过预冷、分选、包装，当晚即装车发往全国各地。枝根村村民缪辉华熟练地将毛豆装入印有“深农农场”标识的包装袋。“在家门口上班，既有稳定的收入，还能照顾老人孩子。”像她这样的本地固定用工，该中心已吸纳数十人。

“过去海南毛豆虽然品质好，但分散种植、各自为战，难以形成品牌效应。”耕得农业负责

人林建清介绍，中心整合临高、儋州、昌江、东方、乐东等西部市县货源，2025年处理毛豆达3400万斤，营收6000万元，其中半数通过深农集团渠道进入粤港澳大湾区等地市场。

高效流通背后是“冷链不断链”的保障。毛豆一出田间便以最快速度进入冷库，锁住鲜度。“目前我们共投资1000多万元，已经投用7个冷库，将来还将根据毛豆数量增加到15个冷库。”林建清说。

由公司提供种苗、技术，包收购，不仅减少了谢国富对“靠天吃饭”的忧虑，还让他的收入更加可观。去年，谢国富靠着这150亩毛豆获得20万元收入。包括谢国富家的土地在内，耕得农业带动农户种植毛豆，光儋州就种植有3000亩，全省带动面积达5000亩。

B 一颗毛豆改变小镇经济

耕得农业位于王五镇枝根村的4000亩毛豆基地里，采摘季呈现更加壮观的景象。“一开始我们只承包了1000多亩，后来与深农合作，将种植规模扩大至4000亩。”耕得农业另一负责人林志龙介绍，耕得农业已经与儋州市深农现代农发展有限公司签署了战略合作伙伴协议。

2023年，深农集团落地王五镇，打造儋州供深港特色农产品基地。如今，儋州已经成为深农集团在全国最大的果蔬种植基地。儋州市深农现代农发展有限公司董事长张新建介绍，公司已运营土地超过1.2万亩，引入伙伴商户种植西瓜、毛豆、红薯、辣椒、南瓜、香蕉等10多种作物，耕得农业正是其中之一。

毛豆娇嫩，采摘时机以小时计。林志龙指着一筐刚采摘的毛豆解释：“如果在白天采摘，毛豆表皮会发皱、容易擦伤，就卖不出好价钱。”这决定了毛豆需要在夜间7时到次日凌晨采摘。

“毛豆喜热，在海南可以一年种两季。”林志龙说，这打开了一扇“候鸟式就业”窗口。北方进入寒冬之时，正是海南毛豆采摘旺季。来自辽宁、内蒙古等地的务工者来到海南，填补了本地季节性用工缺口。“摘得快的一晚能挣不少钱。”来自内蒙古呼伦贝尔的工人刘本生笑着说。

深儋合作的成果，正悄然改变王五镇的经济肌理。“以前到了晚上，镇上都没人了，现在夜宵摊营业到凌晨三四点，满大街都是外地口音。”作为土生土长的王五人，谢国富想不到这个小镇会涌入这么多外乡人。“候鸟工人”的到来，还激活了王五镇的“睡眠经济”。镇上小旅馆冬季入住率明显提高，不少村民将闲置房间出租，月增收入近千元。

编制完成《儋州工业园总体规划》
统筹建设“一园三区”
推动纳入国家开发区目录
力争营收突破百亿元、增长33%
引进项目15个以上
全力打造深儋合作新标杆

提质升级王五片区
建成深农特色农产品基地及冷链集配中心
东华智能制造产业园等5个项目

推动锅圈食品产业园二期等项目落地
加速形成产业集聚发展新态势

C 一颗毛豆见证深儋合作

在谢国富看不到的地方，深儋合作的溢出效应持续释放。林建清告诉海南日报全媒体记者，未来，该中心将充分依托海南自贸港政策优势，对接国内外市场，打造供深港特色农产品中转基地，助力海南热带农产品走向全国、走向世界。

深圳企业带来的不仅是资本，更有市场理念和管理经验。盐田港儋州现代物流中心项目负责人、海南深儋合作区负责人丘林岳介绍，物流中心将持续发挥平台优势，为交易中心提供数字化仓储管理、高效冷链分拨、跨境物流对接等一站式服务，助力海南毛豆实现“标准化生产、品牌化运营、规模化流通”。

2025年12月31日，随着最后一立方米混凝土浇筑完成，深农集团海南(儋州)冷链集配中心项目一期工程主体结构全面封顶。该项目以“智慧冷链+全链服务”为核心定位，规划建设冷链仓储区、农产品加工厂房、智能分拣中心及配套办公区，日均可处理农产品10万公斤，年仓储能力达3万吨。

海南自贸港全岛封关后，深儋合作迎来新机遇。“我们依托海南自贸港EF账户开展国际贸易业务，推进相关农产品进出口贸易，完成出口东南亚首单贸易，已与马来西亚公司签订合作合同，将出口货物发往马来西亚，打通东南亚出口渠道。”张新建说，深农集团儋州公司正在加大投资建设，向产业链下游进行延伸。依托洋浦港的航线资源和自贸港政策优势，深农集团海南(儋州)冷链集配中心项目将助力打通海南农产品对国内大市场及东南亚市场。

1月13日，深圳市政府负责人率团来儋州考察交流，标志着深儋合作已全面纳入双方高层决策范畴。儋州市政府负责人表示，将全力深化深儋合作，重点聚焦新型清洁能源系统、新能源、数字经济、生物医药等新兴领域，充分释放自贸港政策红利，推动两地资源禀赋与产业优势深度耦合，将深儋合作打造成区域协同发展标杆样板。

凌晨5时，谢国富结束了一夜劳作，迎着晨曦走回家；交易中心里，缪辉华将最后一批货箱装上冷链车；深圳海吉星市场，经销商开始清点刚到货的海南毛豆。从热带田野到都市餐桌，深儋合作播下的这粒“豆种”，正在琼岛西部沃土上，生长成产业链跨越千里的繁茂枝叶。

(本报那大
1月26日电)

业产品授予劳务品牌认证，免费指导包装升级，借助直播扶持创业，打造特色产品。在就业帮扶上，开展技能提升，助力渔民实现“家门口就业”，推动群体高质量就业增收，目前已带动创业243人，就业近2万人。

品牌还推动产业链延伸，形成涵盖水产养殖、食品加工、网络销售、终端门店的一体化发展模式。过去，渔民们辛苦制作的鱼干多以原料形式低价出售；如今，通过品牌包装和渠道拓展，产品附加值显著提高。一些掌握直播技能的渔民，月收入甚至翻了两番。

1月13日至15日，儋州市“儋耳渔娘”劳务品牌技能培训班(第一期)在那大镇东升文化广场就业驿站举行。近30名渔民学员围坐一堂，聆听老师讲解品牌创建、商标设计、营销策略。“唤醒品牌意识、告别‘散货’思维、打造鲜活IP”成为培训的核心主题。

更让学员们兴奋的是，培训班还手把手教授短视频拍摄、直播带货技巧。“以前只知道做鱼干卖给收购商，价格压得很低。现在学会了自己拍视频、做直播，讲我们儋州渔民的故事，把产品销往全国，感觉路子更宽了！”学员吴女士感慨道。

“儋耳渔娘”的成功并非孤例。儋州深入挖掘本地资源优势，精心培育“儋耳渔娘”“儋州月嫂”“东坡美食师傅”“儋耳播客”四大劳务品牌，走出了一条以品牌促就业、以就业促增收、以增收促振兴的特色发展之路。

劳务品牌建设带来的不仅是就业数量的增加，更是就业质量的提升和产业结构的优化。1月20日，儋州举办“儋洋经济圈”劳务协作暨劳务品牌展示交流活动，推动各市县劳务品牌、带头人与重点企业深度对接，建立长效协作机制，促进人力资源在区域内优化配置、共赢发展。

“劳务品牌是技能与匠心的结晶，是带动群众增收、促进产业发展的重要力量。我们希望通过展示交流，让品牌更亮、技能更强、就业之路更广。”儋州市政府有关负责人表示。

海风轻拂，涛声依旧。但今天的儋州渔民，已不再是昔日“一根扁担两筐鱼”的简单形象。从“散货思维”到“品牌意识”，从“卖原料”到“创品牌”，在劳务品牌的赋能下，她们正以自信的姿态，织就属于自己的致富梦想。(本报那大1月26日电)

从【儋耳渔娘】劳务品牌促进渔民群体就业，目前已带动创业二百四十三人，就业近两万人

一名“儋耳渔娘”正在直播。图片由“儋耳渔娘”劳务品牌提供



港口货运忙

近日，在洋浦国际集装箱码头，港口作业繁忙有序，拖船来回航行将集装箱轮船引导进出港。海南自贸港封关首月，洋浦国际集装箱码头集装箱吞吐量达32.6万TEU，同比实现翻倍增长。海南日报全媒体记者 陈元才 摄

洋浦国际集装箱码头突破传统作业模式 整船货物换装与保税油加注实现同日完成

本报讯(海南日报全媒体记者吴心怡 通讯员邓晓龙 符润彩)“开始作业！”指令下达，洋浦国际集装箱码头现场顿时进入高效运转状态。就在近日，这里上演了一场高效协同的“双线作战”：“峰云河”轮至“东京塔”轮的整船货物换装业务与“东京塔”轮保税油加注服务同日完成，全过程实现“零失误、高效率”。

整船换装作业要求将一艘船上所有集装箱精准转移至另一艘船，涉及复杂的协调与无缝衔接。海南港航国际港务有限公司生产操作中心值班经理苏卓怡介绍，面对货主个性化、定制化的物流需求，洋浦国际集装箱码头突破传统作业模式，为整船换装项目量身定制“一船一策”专项方案。项目组科学统筹调配人力与设备资源，精准应对高强度、高复杂度的作业挑战。

就在同一日，同一泊位，“东京塔”轮还享受了洋浦国际集装箱码头提供的“一站式”保税油加注服务。从泊位调度、手续办理，到油品输送、流程监管，全链条精细化服务大幅压

缩了船舶停靠等待时间。“通过一船一策的定制化方案，把原本需要分阶段完成的任务高效整合，既满足了货主的个性化需求，也为国际船舶提供了更便捷的补给服务。”苏卓怡介绍。

这种突破传统作业模式的创新，正是洋浦港提升吸引力的关键——不断完善的基础设施建设是“硬招数”，持续提升的服务体系是“软实力”，伴随着自贸港政策红利的持续释放，洋浦港“软硬兼施”的组合拳正不断增强区域航运枢纽的竞争力，吸引更多国内外船舶靠泊。

1月18日，一艘从非洲莫桑比克出发、装载着4.57万吨钛矿原料的船舶靠泊国投洋浦港。该批原料由海南地质锆业有限公司进口，将直供儋州工业园木棠片区进行精深加工。

此次原料顺利到港，不仅是项目投产前

的重要节点，更彰显了儋州洋浦在承接临港精深

加工产业、构建临港产业集群的独特优势。“项

目建成后，预计年产值达15亿元，将为海

南省钛矿行业下游企业提供充足的原材料

