

海南OPC创业面孔扫描·技术派

海口国家高新区OPC创业社区
一人一技连世界

■ 海南日报全媒体记者 郭萃

一台电脑，便是海南人才大厦OPC社区创业者王磊在海口创业的全部家当。

“以前觉得技术人创业就得组团、租大办公室，现在才发现，一个人加上AI也能撑起一片天。”王磊说。

这位从韩国NCsoft、上海9游等游戏大厂走出的资深创作者，曾带队冲锋、埋头苦干，却长期被团队管理、人力成本压得喘不过气。如今只身来到海南，他彻底卸下重负，凭借AI工具与硬核技术轻装上阵，把自己活成了一支队伍。

在海口国家高新区，像王磊这样的“技术独行侠”越来越多。他们依托OPC(一人公司)轻量化模式，借助OpenClaw等AI智能体提升效能，在游戏研发、AIGC创作、数字内容、跨境贸易等细分领域深耕。

仅凭一人、一技、一平台，便以海南自贸港为支点，高效连接起广阔的全球市场。

23年互联网老兵

以前管人，现在我“指挥”AI

“2003年人行，到今年整整23年。一个人加AI，现在能顶过去五六个人的团队。”海南贵网网络科技创始人、海南人才大厦OPC社区创业者王江华是一位深耕互联网行业23年的“老兵”，从海南在线编辑、深圳电商从业者，到产权交易所信息化负责人，再到创业做数字化咨询，他见过太多大平台、大团队的运作模式。

因此，他深知传统团队模式的短板：流程繁琐、决策缓慢，沟通成本极高。“以前在大机构，一个想法要层层汇报、跨部门协调，光沟通就要几个月。”他坦言，传统模式流程长、约束多，“想法再好，也容易淹没了”。

而OPC一人创业，给他带来了完全不同的体验。

“最大的感受就是——快！今天想明白，明天AI出原型，后天就能给客户测试。”他现在的“员工”很特别，写代码有AI，做方案有AI，整理资料有AI，就连写书，AI都能协同打磨。

“从前忙着管人、协调事务，现在只管指挥AI智能体，专注核心创作与技术深耕，决策链路大大缩短。”王江华说。

而他的业务也很清晰，垂直领域深耕AI工具开发、企业数字化咨询、知识内容创作。

“每天早上我只需要看AI汇总的行业简报，上午专注深度创作与客户对接，下午钻研新技术、打磨产品，晚上参与社区交流碰撞思路。”王江华告诉海南日报全媒体记者，如今他每天作息规律又高效，把“能用AI绝不耗人力、能自动化绝不手动”发挥到极致。

深耕行业多年，他靠着专业能力赢

得众多企业认可。让他印象深刻的，是最近帮一家贵州菜餐厅做数字化转型。

“老板之前花了8万元找代运营，价格高还没效果，当时找到我就开门见山：‘能不能花小钱办大事？’”王江华没有一上来就卖方案，而是用AI把门店线上数据全部“体检”一遍，打出一份15页的报告：评分低在哪、差评集中在哪、流量浪费在哪。随后，他只给了三个极简应对之策：回复差评、搭简易会员系统、做后厨实拍。成本极低，效果却很实。两个月后，门店评分上涨、复购率提升。

“当时老板跟我说‘你一个人，干得比我花八万请的公司还多。’”王江华说，“实际上这不是我厉害，是模式厉害。OPC的意义不在于‘一个人’，而在于‘去掉所有中间环节，让专业能力直达客户’。”

在王江华看来，OPC不是“单打独斗”，而是“独行不孤”。

“社区里没有层级、没有壁垒，喝杯咖啡就能解决一个技术难题。”他记得一次遇到技术卡点，在沙龙随口一提，当场就有三位同行支招破解；撰写专业书籍时，跨界创业者的一个新思路，就让他豁然开朗。

“这里不是给你一个工位，是给你一个生态。”王江华认为，OPC的“一人一技连世界”，一人，是自由；一技，是底气；连世界，是自贸港和AI给创业者的机会。“一个人，只要有一技之长，用好工具，就能做成一家公司。”

眼下，他正潜心撰写《AI的认知杠杆》(养马师:AI Agent实战手册)，计划打造“书籍+课程+社区+工具”的知识IP；同时坚守初心，做OPC社区的技术布道者，“我还想再干二十年，把经验分享给更多人，陪着大家一起在自贸港追梦。”王江华说。

61岁创业老将

从百人工厂到“一人创业”

61岁，当很多人处于退休状态时，海口氧兀医学科技有限公司创始人杨永凤却毅然转换赛道，轰轰烈烈开始再创业。

从20世纪90年代初下海经商，到建厂兴业、返乡创业，再到疫情后扎根海南布局大健康产业，她的人生轨迹，实现了传统重资产创业到OPC轻量化创业的转型。

1992年底，杨永凤辞去公职下海，一头扎进商贸领域，先后拿下两款医疗器械产品及药品的广东省代理权，踏实做销售、跑市场。摸清行业门道后，她又切入保健食品赛道，找厂家代工生产钙咀嚼片及含片等产品。而后又在当地买下七亩地建了标准化厂房，最多时雇请了180多名员工，一干就是十五年。

2007年，响应家乡“凤还巢”返乡创业政策，杨永凤再度回到家乡安徽凤阳建厂兴业，轰轰烈烈又干了十五年。

谁也没想到，年近花甲，她又要再闯一次新路。

“疫情后来三亚度假，一看这里空气好、环境好，我就不想走了。”2023年，杨永凤在三亚投入200多万元置办了办公场地，注册了三亚粤一坊贸易有限公司，瞄准自贸港大健康与跨境贸易领域。

经过实地考察斟酌，出于物流成本、园区配套等多重考量，2024年杨永凤正式选址海口国家高新区海创谷科技园。和过去动辄百名员工、大片厂房的重资产模式不同，这一次，她选择了全新的OPC轻量化模式。

“以前办厂，要养人、要管生产、要盯库存，压力大得睡不着。现在不一样了，不养固定员工，按需生产、按订单招人。”掰着手指数，销售提成合作，会计找代账，接单后再生产无积压库存，成本大幅下降。

更让人意外的是，61岁的杨永凤，成了AI深度用户。“写策划文案我不用请专业人士，直接让AI帮我生成，什么类型都能做。”她笑着说，AI就是她的“万能员工”，帮自己省下大量用工和时间成本。

听说海口国家高新区OPC社区能教“养龙虾”(使用AI智能体)，她也跃跃欲试：“我想找老师教我，也养一只！”

借着自贸港东风，杨永凤的步子已经迈出国门。“我去过老挝、阿联酋、马来西亚了解国外大健康产品市场，对接客户，下一步还要去柬埔寨。国外客商一听是海南生产零污染、水质好，都很感兴趣。”她说，“海南就是我的底气”。

也有人问杨永凤，这个年纪为什么还拼？她说得实在：“本来想来海南养老，结果闲不下来。我想在有生之年，再轰轰烈烈做一次事，既给自己一个健康的生活，也给大家带去健康的产品。一个人干，轻松，也自在。”

记者手记



杨永凤工作照。
海南日报全媒体记者 郭萃 摄



王江华工作照。

在海口国家高新区OPC国际社区，一个个“技术独行侠”并非孤军奋战。

降低创业起步成本、集中提供算力支撑、设立“龙虾服务区”，海口国家高新区OPC社区更注重氛围营造、资源互通、互助共生，让创业者从繁杂琐事中解脱，专心钻研技术、开拓市场。

在这里，技术开发者、创意设计、跨境贸易从业者都能找到属于自己的位置。社区聚焦服务技术型、创意型、贸易型三类OPC创业者，让有一技之长的人，不用被房租、流程、成本困住脚步。

作为海口国家高新区其中一个OPC社区，海南人才大厦OPC社区目前已有超过300位活跃OPC创业者扎根，有人来自海南本地，有人从全国各地奔赴而来，在自贸港找到轻装上阵的创业新可能。

“我们不把OPC简单当成共享办公，而是要让每一个普通创业者，都能拥有大公司以往才有的资源、能力及与全球连接的机会。”海南人才大厦OPC社区运营负责人叶丹妮说。

“下一步，我们将从基础配套向成长加速器升级，推出OPC成长营、搭建人才池、对接供应链与投资资源，还要努力把海南打造成全球OPC生态的重要枢纽。”叶丹妮说：“我们希望，每一位心怀热爱、身怀一技的创业者，都能在海口国家高新区OPC社区放下包袱、大胆追梦。在这里，一个人不是孤军，一技足以远航。”

一技足以远航

■ 海南日报全媒体记者 郭萃



海南人才大厦OPC社区内景。本版图片除署名外均由受访者提供