



王曦请人雕刻的十二生肖沉香摆件——兔、马、羊。受访者供图

王安忠王曦翁婿的海南沉香守望 一缕香 两代人

■ 海南日报全媒体记者 黄婷 实习生 林紫嫣

一缕奇香 结下半生缘

身着咖色中式上衣，戴一副金色圆框眼镜，眼前的王曦是一位“85后”，言谈间透着一股儒雅、沉静之气。他点燃一支线香，袅袅青烟升腾，岳父王安忠与沉香的故事，也在香气中缓缓铺展。

王安忠是地道的海口人，年少时痴迷武术。在一位老师傅家中，每当练武大汗淋漓之际，总有一股幽香飘入鼻腔。师傅告诉他，这是海南的宝贝，自古便有“一片万钱”之说。那缕香，从此在他心里扎下根。

后来，王安忠成家立业。他从在药材公司工作的妻子口中得知，沉香是名贵药材。那一刻，年少时的记忆被唤醒，他开始有意识地关注沉香。

2000年左右，王安忠在海口开了自己的沉香馆，于他而言，这不仅仅是为了养家糊口。他一边读书看报钻研理论，一边走村串户请教香农，渐渐成为行家，后来还担任了海南省沉香产业协会副会长。

2011年10月，澄迈与临高交界处某村，一位农民的沉香树遭盗伐，只剩树根。担心根部也被偷，农民赶忙给王安忠打电话。王安忠赶到现场，看着残存的树桩，痛心不已。但凭借多年经验，他断定这个沉香树桩必有“好香”，当即表示愿出高价购买。

这一挖才发现，根须延展范围直径达8米，主根粗壮处深入地下2米。王安忠指挥村民小心挖掘，自己则拿着锯子横向探寻结香部位。挖掘过程中不损伤及根部，刚锯入一厘米，一股浓郁的香气便扑鼻而来，他立即叫停。

最终出土的主根，集黄奇楠、虫漏、壁香、包头黑奇楠、奇楠皮等至少5种沉香形态于一体。在2012年的首届中国(海南)国际沉香旅游交易博览会上，它一经亮相，便被香学家们赞为“海南沉香教科书式的珍品”。

事后有人开出高价求购，王安忠摆摆手说：“这不是木头，是缘分。”

一把锄头 开出一条路

“他是推动海南沉香从收藏走向产业的前驱式人物。”说起王安忠，国家林业和草原局沉香产业国家创新联盟副秘书长、海南省民间文艺家协会沉香专业委员会主任沈汝青这样评价。

2010年前后，当多数同行还在囤积居奇时，王安忠却扛起锄头，到澄迈种沉香树。“野生沉香濒危，再不种植，后人就不知道真正的沉香是什么味道了。”他在文儒镇与加乐镇交界处选中一片坡地——这里台风少、日照长，红壤土质适宜沉香生长。

但习惯了种橡胶、水稻的农民疑虑重重：“这东西能活吗？好卖吗？”为此，王安忠不厌其烦地向农民科普，还自掏腰包买树

苗，一捆捆无偿送给农户。

为了这片林子，他常年住在镇上，还跑到乡下与农户同吃同住。那时的加乐镇效古村连水泥路都没有。澄迈沉香产业协会副会长蔡亲信当时还是普通村民，懂加工却不懂销售，也没有本钱。王安忠主动上门，向他承诺：“你只管种，只管加工，投资、销售我来。”后来，在王安忠的帮助下，蔡亲信凭着种植、加工沉香成了致富带头人。

有一次下暴雨，王安忠踩着泥巴走村串户，感慨道：“这条路太难走，人出不来，好东西也运不出去。”不久，他捐资100万元，把泥巴路修成了水泥路。

他不仅修路，而且传授技术。在自家200多亩基地里，他反复试验，总结出钻清洞、火钻、打钉等8种有效结香方法，手把手教给村民。

更让业内人士佩服的，是他琢磨出的精油提取设备。早前，海南几乎没人提取沉香精油，收藏圈看不上这种“辛苦钱”。王安忠却带着工人，在山上搭起简陋作坊，用最原始的蒸煮方法开始探索。设备是他自己摸索组装的，蒸馏釜、管线、弯头、球头……一点一点拼凑。

一年冬天，山上冷清得很。第一锅原材料需要持续加热七天七夜，炉膛火一秒不能熄。效果未知，工人难找，王安忠咬牙坚持。在屡试屡败后，他不厌其烦找原因，调整方案。当第一批精油提取出来时，震动了海南沉香圈。

后来，他加大投入，最终研制出先进隔水蒸馏萃取设备，不仅能提取高纯度精油，还能将边角料制成纯露、日化产品，延伸产业链。

有了好口碑，同行纷纷来“取经”。问起技术细节，王安忠总是倾囊相授，从不藏私，甚至无偿分享设备组装方案。

他的努力获得行业认可，基地先后被评为“国家沉香种植综合标准化示范区人工结香试验基地”“国家CETTIC沉香职业人才实训基地”。在他的带动下，澄迈摘得“沉香之乡”国字号招牌，沉香树成了困难农户的“摇钱树”。那个曾经连硬化路都没有的效古村，如今已是远近闻名的沉香产业村。

一脉心香 传予后来人

2018年，王安忠病重。手术前，他念念不忘的仍是满屋沉香。彼时，他的女婿王曦还是一名公务员。望着岳父留下的这份家业，王曦做了一个大胆的决定——辞职。

这个决定并非一时冲动。多年前，当他第一次走进岳父的沉香世界，便被那些其貌不扬的木头深深吸引。“明明是受伤后结出的痂，却能散发如此香味，还能入药救人。”那一刻，他隐约理解了岳父对这缕香的执着与深情。

进入沉香领域，王曦坦言，既有兴奋，更有不安。但每次踏进岳父那间堆满书籍和工具的屋子，闻到熟悉的香味，他便提醒自己必

须守好这份事业。

手术过后，王安忠拖着尚未完全恢复的身体，带着王曦走村串户，考察基地，拜访农户，手把手地带他熟悉沉香，融入这个产业。那些在乡间小路路上的奔波，那些在沉香树下的耐心讲解，让王曦逐渐读懂了岳父倾尽一生守护的事业。

2021年，王安忠离世，他走得很安详，因为他知道，沉香事业后继有人。

5年来，王曦像当年的岳父一样，扎根乡野，奔波于基地与农户之间。他一边传承着老手艺，一边思考着未来。随着沉香产业化的推进，市场上相关产品愈加丰富，他尝试让老手艺找到新的“活法”，比如将沉香和珠宝结合，将沉香和民俗结合，也探索开网店，做视频号，让更多年轻人了解沉香文化。

“我们要推动沉香产业不断壮大，推动产业从‘原料输出’向‘价值输出’升级，深挖其文化内涵与专业价值，发展香道文化、康养文化等延伸产业，让海南沉香不仅成为藏品，更成为承载东方美学的文化符号。”王曦说，他会在守护沉香的路上一直走下去。

茶桌上，线香继续燃着，青烟袅袅。那缭绕千年的香气不曾散去，王安忠用一生守护的香火，正以一种新的方式，静静延续。



王曦向记者展示岳父留下来的珍稀沉香藏品。海南日报全媒体记者 黄婷 摄



2019年，王安忠在澄迈的沉香基地向王曦传授沉香知识。受访者供图

在海口市美兰区海秀东路熙熙攘攘的闹市中，藏着一座沉香馆。推开门，热闹便倏然退去。四五十平方米的空间，被各式各样的沉香产品填满，淡雅而清新的香味在空气中流淌。墙边的玻璃柜中，几张荣誉证书摆放着，上头写着同一个名字：王安忠。

斯人已逝。如今，守在这里的是他的女婿王曦。

从外行到“沉香专家”，从收藏者到种树人，再到如今女婿接班——一种香，两代人，就这样延续下来。

香气无言，却仿佛能道尽一切。