

一支姜荷花产业的迁徙记

海垦企业与广东省农科院结“花缘”，推广热带花卉新品种



本组图片均由海南日报全媒体记者袁琛摄

故事要从2024年说起。那一年，海南南繁种业集团与广东省农科院牵手，加强种业领域合作，牵起了琼粤两地的“花缘”。

与此同时，随着海南打造国际旅游消费中心，花卉产业需求持续增长。而广东省农科院环境园艺研究所（以下简称环艺所）在花卉育种领域技术力量雄厚，尤其在兰花、朱顶红、姜荷花等热带花卉的育种创新和高效栽培方面积累了丰富的经验。

院企一拍即合，探索在海南发展热带花卉产业，以新品种引进与示范推广为切入点，让“美丽经济”提质增效。

“两地气候相近，广东的品种和技术在海南同样见效。”环艺所博士叶远俊介绍，该所在花卉育种领域技术力量雄厚。经过多轮互访考察，双方最终确认了合作方向。

为什么推荐姜荷花？

“首先，它适合海南。”叶远俊说，姜荷花是典型的热带花卉，海南比广东气温更高、紫外线更强，反而能让它长得更好。

更重要的是，它见效快——当年种、当年开花，一年可产生多次经济效益；夏天可做切花销售，也可用于市政园林和花海景观；冬季花朵休眠时，底下的种球又能繁育出售，实现“一花三收”。“对企业来说，经济效益是硬道理。而且这一品种在海南市场前景广阔。”叶远俊透露。

在海口市龙华区海南农垦种植基地里，盛放的花朵点亮了盛夏的绚烂——亭亭玉立的枝干上，花朵尽数绽放，姿态优美，由纯白、水粉到嫣红，层层叠叠，如佳人婷婷，眼眸含笑。

这秀丽的花朵名为姜荷花，不仅能放入花瓶，装点桌面，更能种入田园，激活“美丽经济”。近一个月，基地里多批姜荷花乘上飞机，直奔云南昆明斗南花卉市场，填补夏季鲜切花市场的空白。

2024年以来，海南南繁种业集团与广东省农业科学院（以下简称广东省农科院）合作，共同开展热带球根花卉新品种引进与示范推广项目，陆续在海南引种10个姜荷花品种，同步推进种球种苗繁育、标准化栽培技术研发及产业化示范推广，旨在打通“引种—繁育—示范—推广”全链条，培育特色花卉产业新增长点。

从引种试种到批量出岛，从技术摸索到市场破冰，这朵姜荷花的产业“迁徙”之路，走了近三年。

然而，姜荷花从“种活”到“种好”，并非一蹴而就。让这朵花真正在海南落地生根，离不开一场从岭南到琼州的“技术移植”。

“在海南种姜荷花，开花不难，难的是稳定的品质。”许旋坦言，试种第一年时，花开得差强人意，虽然顺利绽放，但品质参差不齐——花杆不够粗壮，花冠不够饱满，达不到鲜切花销售的标准。

问题出在哪里？

院企双方迅速组成技术团队，蹲在田里找问题。叶远俊发现，海南的夏天，一阵暴雨过后接着就是暴晒，花苞被雨打湿，再被太阳一烤，很容易受伤。

很快，基地找到解决方案，遮阳网一搭，喷灌一上，效果立竿见影——花冠大了，花杆粗了，整整齐齐地立在田里，像列队的士兵。

品种的选择也是一步一步来的。刚开始，环艺所先提供了“影子红”的种苗。这个品种以好养活，抗病性强著称，种植时几乎不用怎么操心。

等摸熟了姜荷花的“脾气”，双方去年开始陆续在海南种植“日出”“玉如意”“贾斯白”“骄阳”等新品种，花色越来越丰富，产品线也日趋完善。

姜荷花在海南有别处比不了的优势——早。

“海南的气候热得早，姜荷花比国内其他产区能提前个把月开花。”南繁果疏育种公司副总经理李以宝说，海南的姜荷花花期是5月到9月，前两个月正好是其他主产区鲜切花的“空窗期”。海南的高温高湿正是优势，姜荷花在这个季节长得比谁都精神，正好“错峰”抢市场。

云南的客商嗅觉最灵。他们主动联系基地，前后采购了五六批鲜切花。6月中旬，第一批姜荷花坐着飞机到了昆明斗南花卉市场——那是中国最大的鲜切花交易市场，每天有1600多个品种在此交易。海南的姜荷花第一次以批量商品花的身份出现在那里，批发价每支2.5元到3元。客商反馈说，这花耐热、瓶插期长，在夏季花市里很有市场。

下半年，许旋的团队正在谋划几条新路子——抖音直播、网店开设、对接本地的企业。“线上+线下，两条腿走路。”她说，技术培训也列上了日程，要让更多农户和企业掌握种植技巧。

好品种不只在基地里，还要往外走。今年上半年，南繁果疏育种公司与东方市华渝农业公司签订协议，2.4万株朱顶红种苗送到了东方，建起了示范种植点。儋州市花源田公司也拿到了3.15万个姜荷花种球，跟着一起种。

许旋把这种模式叫“核心生产+

院企联姻 一朵花“链”动琼粤

“从种球到种球管理，从遮阳网搭建到种球采收，专家团队手把手地教。”海南南繁种业集团旗下海南南繁果疏育种科技有限公司（以下简称南繁果疏育种公司）党支部书记、执行董事许旋介绍，环艺所带来的不只是花卉新品种，更是整套种植和推广技术。

从“种活”到“种好”，近3年，基地的规模也从最初的8亩扩展到了13亩，品种逐渐增至13个，其中10个姜荷花新品种、3个舞花姜品种。

基地里，喷灌设施、遮阳系统、土壤改良，一样不少。这里正在变成一个集科研中试、示范展示、生产供应于一体的花卉产业平台。

田头深耕 一朵花扎根琼岛

改变的背后，是技术体系的逐步建立。双方从项目启动之初便确认，研究内容涵盖从新品种创制到繁育技术攻关、从绿色高效种植到商品质量体系建设的全链条。

“温度变化、营养配比、日晒情况等变量，都在我们的观察范围内。”许旋说。

“今年这批花开得真好。”许旋站在田埂上，看着眼前一片缤纷的花海，语气里掩不住满意。云南客商已经找上门来了，有人问她能不能稳定供货，有人问能不能提前预订下一茬。

错峰破圈 一朵花奔赴山海

示范推广”——先在自己地里种出样子来，再让别人跟着种。“一个人种是生意，一群人种才是产业。”姜荷花花色明艳、超长“待机”，可以从4月一直开到9月，横跨整个夏季旅游旺季，是景区造景里吸引游客拍照打卡的好素材。姜荷花的应用场景正在从田间地头向文旅场景延伸。

阳光洒在花田里，姜荷花的粉色、白色、嫣红色被镀上了一层金黄。风一吹，整片花海轻轻晃动，像在点头，也像在告别。

这些从岭南“迁徙”而来的花朵，在海南的土地上扎了根、开了花、出了岛、破了圈。而它们的产业“迁徙”之路，才刚刚开始。

（本报海口7月9日讯）

引进十大新品种，一株果树多品挂果 海垦7万亩芒果园迎来“家族焕新”

这片15亩的资源圃，是海垦神泉集团2024年专门投入资金打造的原生芒果树试验田。今年，该集团通过科研院所等多种渠道，引进了香妃芒、四季芒、乔什会芒、椰香芒等10个芒果新品种。自5月启动嫁接以来，新品种表现出极强的适应性——成活率达到100%。

众多品种在此汇聚，构成了神泉芒果日益庞大的“家族”。

说起这个“家族”的由来，王伟峰打开了话匣子。

在海南的水果摊上，象牙芒、台农一号、贵妃芒、澳芒、金煌芒让人应接不暇，但很少有人知道，这些品种基本上都是在原生芒果树上嫁接出来的。

原生芒果树是海南土生土长的树种，果实酸涩、产量低，但根系发达、抗逆性强。把它当成砧木嫁接其他品种，不用砍掉老树，改造周期短，成本低、成活率高。

20世纪90年代，原南田农场（海垦神泉集团前身）开始在原生芒果树上嫁接台农一号、象牙芒。2007年前后，又引进了金煌芒品种。

每一次品种的更新，都能直接带动职工收入的提升。该集团爱泉分公司职工黄仔河种了8亩金煌芒，每年收入约10万元。“芒果是我家收入的大头。”黄仔河笑着说。

然而市场瞬息万变。随着金煌芒种植规模扩大，田头收购价从最初的每斤十多元降到两三元。消费者的口感需求日益多元化，台农、贵妃、金煌等品种已难以满足市场需求。

一棵芒果树从种植到挂果需要四五年，如何精准对接市场、缩短时间成本？

资源圃，正是海垦神泉人的答案。

“凭借多年实践经验，我们现在掌握了一株原生芒果树同时嫁接三个不同品种的技术——不同枝条结不同芒果，口感、果型、成熟时间各不相同。”王伟峰说。

这批新品种一旦试种成功，将为海垦神泉集团和周边的7万亩芒果园注入新动能。该集团相关负责人算了一笔账：新品种市场价普遍高于传统品种，若推广顺利，职工亩产效益有望提升30%以上。

改变的远不止收入结构。新品种的引进，正倒逼神泉芒果产业跳出单一品种更新的旧逻辑，加速迈向全产业链重构的新阶段——在种业端，资源圃已成为“品种芯片”的培育基地，为全链升级提供源头动能；在种植端，标准化的嫁接技术、水肥管理和品控体系正逐步铺开，推动“靠经验”向“靠数据”转变；在品牌端，统一品牌、分级销售、质量追溯等机制加速落地，让好品种真正卖出好价钱；在市场端，从地头等客商到短视频引流、电商直供、私域运营，把“流量”转化为“留量”。

从一棵种苗到一枚鲜果，从田间管理到品牌营销，海垦神泉集团带动种植户，从种业、种植、加工、品牌、销售各环节协同发力，正加速构建现代化产业体系，让芒果不仅甜了舌尖，更甜了日子。

（本报三亚7月9日电）

海南南繁种业集团与三亚崖州区深化垦地融合

本报讯（海南日报全媒体记者邓钰 通讯员吕莹）日前，海南南繁种业集团与三亚市崖州区政府举行垦地融合工作座谈会，双方围绕深化垦地合作、推进民生改善等事宜进行深入交流。

据了解，海南南繁种业集团扎根崖州，积极布局“育繁推服”种业全链条，构建“种源+种业+种市”南繁生态圈，通过科企合作、项目驱动、产业融合、强链补链等举措，在种植端创新种业CRO服务模式，在研发端推进种业科研项目建设，在销售端推进南繁新品种果蔬走入更广阔的市场，持续助力南繁种业核心竞争力提升，在带动当地就业、经济发展等方面发挥了积极作用。

座谈会上，双方围绕垦地融合发展中涉及的民生保障、基础设施、项目推进、土地规范化管理等事项展开交流，将完善沟通协调机制，共同解决垦地融合中的难点堵点问题，并在项目建设、产业发展等领域协同发力，发挥产业带动作用，以产业融合推动垦地融合走深走实。

网络名人“寻味”果博中心

本报讯（海南日报全媒体记者邓钰 通讯员陈思思）日前，位于保亭黎族苗族自治县保城镇的七仙岭全球热带水果博览中心（以下简称果博中心）迎来了一批特别的访客。来自省内外网络名人深入其中，探访珍稀热带果树种质资源圃，用镜头和流量为海南热带水果产业注入新活力。

果博中心内，榴莲、红毛丹、山竹、菠萝蜜等热带果树郁郁葱葱。网络名人实地走访园区核心展区，近距离观赏珍稀热带果树品种，了解各类特色热带水果的培育、种植、繁育全过程，直观感受南繁种业的科研实力与产业优势。此外，园区还配套热带水果科普、果树观光等多元体验活动，让游客一站式解锁热带水果的“隐藏知识点”。

据了解，此次活动依托多元线上传播矩阵，全方位展示园区珍稀热带果树种质资源圃、标准化热带水果培育基地、特色榴莲集市等核心业态。

“海南鲜品”拓展国际“朋友圈”

本报讯（海南日报全媒体记者邓钰 通讯员蔡昊）日前，洪都拉斯投资与商贸对接交流活动在北京举行。受中国进出口银行海南分行邀请，海南省农垦投资控股集团有限公司（以下简称海垦集团）亮相展会，重点推介“海南鲜品”系列产品，积极拓展双边农业经贸合作新空间。

活动现场，海垦集团将“海南鲜品”系列产品及海垦特色农产品带入会场，搭建起沉浸式品鉴展台。洪都拉斯工商企业代表一边品鉴，一边询问产品详情，现场气氛热烈。在交流发言环节，海垦集团相关负责人重点推介了“海南鲜品”的品牌理念、品质标准及业务优势，并与参会嘉宾就农产品贸易、品牌出海等事宜展开深入探讨。

据了解，海垦集团正筹建海南RCEP国际农产品交易中心，打造农业对外开放平台。中洪市场互补性强，依托海南自贸港政策优势与进出口银行金融支持，既可推动洪方咖啡、棕榈油、可可等优质农产品入华，又能将“海南鲜品”输出洪方市场，同时利用加工增值政策为洪方产品提供生产支撑，实现双向互利共赢。

此次“海南鲜品”亮相中洪对接活动，是海南农业品牌“走出去”的生动实践。

海垦集团与新疆生产建设兵团共谋合作

本报讯（海南日报全媒体记者邓钰 通讯员陈晖）日前，海南省农垦投资控股集团有限公司（以下简称海垦集团）派出考察队伍到新疆生产建设兵团，实地学习现代农业、文旅融合、口岸贸易和跨境合作等领域的先进经验，并在优势互补、产业协同、加强协作等方面达成共识，共谋发展新路径。

考察期间，海垦集团一行拜访当地农垦博物馆、文旅企业、物流园区等，详细了解新疆农产品销售渠道、品牌建设以及文旅项目建设等情况。

双方表示，双方产业各具优势、互补性强、合作空间广阔，可共同抢抓机遇，在康养文旅、热带特色高效农业等领域加强战略合作和产业协同，实现优势互补、互利共赢；进一步畅通农产品流通渠道，搭建琼疆合作平台，打造农产品绿色通道，提升两地农产品流通效率。

海垦“白沙毛尖”获国际奖项

本报讯（海南日报全媒体记者邓钰 通讯员庄艳）近日，在备受瞩目的第十一届亚太茶业大奖评选中，海南农垦白沙茶业股份有限公司选送的“白沙毛尖”茶样，凭借卓越的品质和独特的风味，在众多参评产品中脱颖而出，荣获绿茶组“银奖”。

据悉，本届亚太茶业大奖吸引了来自全球多个国家和地区的优质茶企参与角逐。评审团由来自中国、斯里兰卡、肯尼亚、韩国、新加坡、越南等国家的顶尖茶叶专家及行业协会代表组成。

在严格的评审环节中，“白沙毛尖”展现了极高的综合品质。该茶样在总分92.43分的高位运行下，各项指标表现均衡且优异：其中“滋味”得分高达93.6分，“香气”得分为93.0分，“汤色”与“外形”也分别取得了92.1分和91.4分的佳绩。这一成绩充分证明了“白沙毛尖”在保持传统绿茶鲜爽口感的同时，兼具了海南大叶种茶特有的浓郁韵味，实现了感官品质与内在质量的完美统一。

海垦“白沙毛尖”获国际奖项

本报讯（海南日报全媒体记者邓钰 通讯员庄艳）近日，在备受瞩目的第十一届亚太茶业大奖评选中，海南农垦白沙茶业股份有限公司选送的“白沙毛尖”茶样，凭借卓越的品质和独特的风味，在众多参评产品中脱颖而出，荣获绿茶组“银奖”。

据悉，本届亚太茶业大奖吸引了来自全球多个国家和地区的优质茶企参与角逐。评审团由来自中国、斯里兰卡、肯尼亚、韩国、新加坡、越南等国家的顶尖茶叶专家及行业协会代表组成。

在严格的评审环节中，“白沙毛尖”展现了极高的综合品质。该茶样在总分92.43分的高位运行下，各项指标表现均衡且优异：其中“滋味”得分高达93.6分，“香气”得分为93.0分，“汤色”与“外形”也分别取得了92.1分和91.4分的佳绩。这一成绩充分证明了“白沙毛尖”在保持传统绿茶鲜爽口感的同时，兼具了海南大叶种茶特有的浓郁韵味，实现了感官品质与内在质量的完美统一。

海垦“白沙毛尖”获国际奖项

本报讯（海南日报全媒体记者邓钰 通讯员庄艳）近日，在备受瞩目的第十一届亚太茶业大奖评选中，海南农垦白沙茶业股份有限公司选送的“白沙毛尖”茶样，凭借卓越的品质和独特的风味，在众多参评产品中脱颖而出，荣获绿茶组“银奖”。

据悉，本届亚太茶业大奖吸引了来自全球多个国家和地区的优质茶企参与角逐。评审团由来自中国、斯里兰卡、肯尼亚、韩国、新加坡、越南等国家的顶尖茶叶专家及行业协会代表组成。

在严格的评审环节中，“白沙毛尖”展现了极高的综合品质。该茶样在总分92.43分的高位运行下，各项指标表现均衡且优异：其中“滋味”得分高达93.6分，“香气”得分为93.0分，“汤色”与“外形”也分别取得了92.1分和91.4分的佳绩。这一成绩充分证明了“白沙毛尖”在保持传统绿茶鲜爽口感的同时，兼具了海南大叶种茶特有的浓郁韵味，实现了感官品质与内在质量的完美统一。

海垦“白沙毛尖”获国际奖项

本报讯（海南日报全媒体记者邓钰 通讯员庄艳）近日，在备受瞩目的第十一届亚太茶业大奖评选中，海南农垦白沙茶业股份有限公司选送的“白沙毛尖”茶样，凭借卓越的品质和独特的风味，在众多参评产品中脱颖而出，荣获绿茶组“银奖”。

据悉，本届亚太茶业大奖吸引了来自全球多个国家和地区的优质茶企参与角逐。评审团由来自中国、斯里兰卡、肯尼亚、韩国、新加坡、越南等国家的顶尖茶叶专家及行业协会代表组成。

在严格的评审环节中，“白沙毛尖”展现了极高的综合品质。该茶样在总分92.43分的高位运行下，各项指标表现均衡且优异：其中“滋味”得分高达93.6分，“香气”得分为93.0分，“汤色”与“外形”也分别取得了92.1分和91.4分的佳绩。这一成绩充分证明了“白沙毛尖”在保持传统绿茶鲜爽口感的同时，兼具了海南大叶种茶特有的浓郁韵味，实现了感官品质与内在质量的完美统一。

海南日报全媒体记者 邓钰 通讯员 南方

七月盛夏，三亚海棠区，阳光透过繁密的芒果叶，在土地上洒下斑驳光影。海南农垦神泉集团有限公司创新中心的芒果资源圃里，管理人员俯身于翠绿的苗床间，指尖轻捻，熟练地为刚刚嫁接成活的芒果苗抹去新抽的侧芽。

“必须及时抹芽管护，才能保证养分集中供应，让每一株新苗茁壮成长。”海垦神泉集团南田现代农业分公司经营管理部部长王伟峰弯着腰，一边检查嫁接质量，一边向记者解释。

顺着他手指的方向望去，嫁接后的芒果树已抽出鲜嫩的新芽，在微风中轻轻摇曳。

姜荷花。

姜荷花。

姜荷花。

姜荷花。

姜荷花。