

超50个品牌、多重优惠叠加……海南最能卖车的车展来了 海报集团金秋车展10日至13日举行

■ 关注2026海报集团金秋车展

■ 海南日报全媒体记者 陈明艳

近20年，年年如期而至。9月10日至13日，海南最能卖车的车展来了——2026海报集团金秋车展将在海南国际会展中心举行，超50个品牌参展，以旧换新等补贴叠加厂家、经销商专属优惠，让“买车等金秋”成为许多海南家庭的共识。

这是一场新老朋友共同的约定。新朋友和老朋友，纷至沓来。本届车展，宾利依托海南自贸港政策红利重磅登场，路特斯也将盛装出席；广汽丰田等传统实力品牌携全系车型参展；蔚来、小鹏、理想、乐道、鸿蒙智行、仰望、极狐、比亚迪、领克、零跑等新能源品牌携前沿技术齐聚。超50个品牌，从家用代步到顶级豪车，从燃油到纯电，新老朋友同台，金秋车展几乎囊括了海南消费者想买的全部主流品牌，让每一位走进展馆的

人都能找到适合自己的那一款。

新老朋友，带来新惊喜。多个品牌将金秋车展作为“带货”和“亮相”的重要窗口。刚上市的小米澎湃N70、N90，以及启境GX7，奕境X9等多款新车，将在车展现场与海南消费者见面。比亚迪王朝网携唐、宋、秦、汉、元五大车系参展。零跑汽车A、B、C、D全系列集体登场。深蓝汽车全系明星车型将集中亮相。东风日产N序列NX8、N7、N6集中登场，天籁·鸿蒙座舱版、逍客同步展出。广汽传祺携新款E8 PHEV、M8宗师超级混动版等全系车型亮相，燃油与混动双线并行，轿车、SUV、MPV全品类覆盖。

新朋友买新车，老朋友换新车，来金秋车展更划算。汽车以旧换新补贴持续发力；优之杰推出集团专属叠加福利；广汽传祺推出车展专属优惠与置换补贴加码；零跑汽车现场下订可叠加厂家多重优惠……品牌方以金

秋车展为回馈新老客户的窗口，把实实在在的优惠带到现场。

老朋友，从未失约。东风日产是金秋车展的“元老”，2007年首次举办，东风日产便第一时间加入。优之杰汽车集团也几乎全程深度参与。比亚迪海口翔飞店总经理古柏文从业18年，“不管服务哪个品牌，每一届都参加”。深蓝汽车琼山大道机场店负责人布仁特古斯，从2007年起便以工作人员身份参与，此后金秋车展“没有一次没去过”。广汽传祺海口高信4S店总经理王娱在海南深耕9年，几乎每年都参加……这些老朋友，用多年来未曾缺席的行动，为这个平台投下了最深的信任票。

历时近20年的金秋车展，更懂海南的新老消费者。海南人偏爱逛展买车，早已成为一种消费传统。车展集中释放专项优惠，符合消费者“车展买车更划算”的心理预期；一站式汇集油电全品类车型，大幅减少跨店奔波对比的时间成本；海南人习惯家庭集体出动购车，车展自带热闹的赶集式消费氛围。

今年的金秋车展不收门票，也欢迎新朋友来逛逛“老车展”。哪怕暂时没有购车打算，也可以来看看——房车重卡的硬核力量，猫咖萌宠的治愈时光，美食茶饮的悠闲惬意，还可签到领取交警小熊、雨伞等礼品。周末更有小动物保护协会联合举办的免费领养活动，看车之余，也能为公益贡献一份力量。

金秋车展期待与每一位老朋友重逢，也期待与每一位新朋友相识——也许未来某一天，你会在这里入手人生第一辆新车，金秋车展也将见证你人生中的每一次跃迁。

近20年，金秋车展搭建起了经销商与消费者双向信任的桥梁——对车商是稳定高效的获客渠道，对消费者是省心、实惠、车型齐全的购车窗口。如今，金秋车展已经从单纯的汽车促销活动，成长为海南本土极具影响力的行业风向标。

9月10日至13日，海南国际会展中心，新老朋友，不见不散。

（本报海口9月8日讯）



■ 魏燕

又是一年开学季，海南各大校园迎来大批新生。其中，国际独立办学高校人气高涨，9月7日，海南洛桑旅游大学特色露天开学典礼举行，来自全国19个省、自治区、直辖市的2026级新生跨越山海相聚，开启求学新程；一周前，海南比勒费尔德应用科学大学顺利迎来800名新生。

不管是19个省区市，还是800名新生，都足可看出这两所独立办学高校的影响力。再具体来看，海南比勒费尔德应用科学大学今年在原有4个专业基础上，新增电气工程与智能控制、软件工程和工商管理专业；海南洛桑旅游大学首届学生已陆续进入三亚、北京、上海、广州、深圳等城市的国际品牌酒店开展实习，独立办学高校的辐射效应越来越大。

同时，合作办学也很热闹，比如，陵水黎安国际教育创新试验区人气满满，天津大学、中国地质大学（北京）、东北林业大学、中国政法大学、西安交通大学等高校的海南国际学院首次招生；此外，海南大学观澜湖校区、海南医科大学西英格兰学院办学规模在稳步壮大……

一幕幕热闹的开学景象，折射出清晰的发展趋势：“留学海南”，已然成为海南教育越来越具有吸引力的一张靓丽名片，也正在成为越来越多学生和家庭的主动选择。

如今，落户海南的国内外高校逐年增多，奔赴海南的青年学子络绎不绝。截至目前，海南累计签约引进55所高校，获批41个本科及以上层次中外合作办学机构、项目，涵盖17所中方高校、33所外方高校。仅陵水黎安国际教育创新试验区，师生规模就已突破万人。无数年轻人将青春与理想扎根自贸港，成为海南国际教育蓬勃发展的鲜活注脚。

那么，“留学海南”的吸引力从何而来？独一无二的政策优势，是海南国际教育发展最坚实的底气。海南拥有独特的境外高水平大学独立办学权限，这一突破性制度红利，成功吸引德国比勒费尔德应用科学大学、瑞士洛桑酒店管理学院等一众国际名校落地深耕，让海南成为越来越多国际教育机构愿意来、留得住的热土。

扎实的办学成效，是“留学海南”的另一大竞争优势。不管是境外高校独立办学，还是中外合作办学，都原汁原味引入国际课程体系、教学标准和优质师资，同时，又聚焦产业发展需求。学生既能对标全球统一的学术标准，又深度扎根中国市场、贴近行业实际，对未来发展更具现实意义。

超高的性价比，让国际化教育走入寻常百姓家。相较于远赴海外留学，就读海南境外高校及中外合作项目，能够大幅降低学费、生活费等求学成本，同时学子可收获含金量十足的中外双学位。清晰的成长路径、稳定亮眼的就业前景，让越来越多家庭将国际化求学的目光，投向海南自贸港。

正如海南洛桑旅游大学执行校长卢西亚诺·洛佩兹所言，学生选择一所大学，亦是在选择塑造自身未来的成长环境。随着海南自贸港封关运作持续推进，这片开放包容的热土，将汇聚更多全球优质教育资源，为万千青年学子打开一扇无需远行即可拥抱世界的求学之门。

海南1人获评2026年第一批“中国好医生”

本报讯（海南日报全媒体记者祁夏）近日，国家卫生健康委员会公布2026年第一批“中国好医生、中国好护士”名单，经群众推荐、集中展示评议等环节，全国共29位优秀医务人员获此殊荣，海南省白沙黎族自治县人民医院（白沙黎族自治县医疗集团总医院）主任医师罗海生名列其中。

罗海生，中共党员，主任医师，扎根黎乡行医26载，初心不改，带领团队把濒临荒废的中医科发展成为辐射省内外的区域性中医诊疗中心，以精湛医术、医者仁心守护山区群众健康，充分展现新时代医务工作者的责任与担当。

自幼在白沙长大的罗海生，1995年考入广州中医药大学，学成后选择返乡，入职该县人民医院。

20余年来，罗海生坚守临床一线，潜心钻研中医适宜技术，热心服务基层百姓；发挥名医工作室宣传带动作用，悉心培育青年医务人才，推动优质中医医疗服务下沉山区，让黎乡群众在家门口就能享受到优质中医诊疗服务，用实际行动践行“人民至上、生命至上”的医者使命。

“三亚好房展团”亮相北京房地产展销会

本报讯（海南日报全媒体记者刘杰）9月4日至6日，三亚市房地产市场牵头组织16家品牌房企携旗下20余个项目组成“三亚好房展团”，以城市展团形式在2026北京房地产展销会集中亮相。

据介绍，“三亚好房展团”以“海南自贸港政策红利+三亚旅居生活价值”为主线，集中展示三亚多个标杆项目，全面呈现三亚在“好房子”建设方面的实践成果。

展会期间，多项亮点案例引发关注：华润置地接待外籍人士咨询购房条件，打开国际客群窗口；招商精准对接河北唐山分销企业，初步锁定春节期间登岛考察；万科主动拓展全民经纪人资源，拓宽异地分销合作渠道。

参展企业一致认为，组团模式有效增强了整体吸引力，联合展台一站式对比大幅降低客户信息搜集成本，成为本次展会的重要经验。

本次展会虽未产生现场成交，但有效意向客户逾400组，说明“三亚好房子”在北方市场具备坚实的客群基础与广阔的发展前景。

三亚市房地产市场相关负责人介绍，将持续总结本次联合参展经验，完善异地推介工作机制，积极拓展岛内外市场，持续擦亮“三亚好房子”城市名片，以高品质住房供给助力海南自贸港建设。

『留学海南』，拥抱更大世界

海南拟开展提取住房公积金装修自住住房业务

本报讯（海南日报全媒体记者孙慧）9月7日，海南省住房公积金管理局在官网发布《海南省住房公积金管理局关于开展提取住房公积金装修自住住房业务的通知（征求意见稿）》（以下简称意见稿），向社会公开征求意见，拟开展提取住房公积金装修自住住房业务，减轻缴存职工自住住房装修的经济负担。

意见稿提出，缴存人家庭在本省无未结

清住房公积金贷款，自购房登记备案或取得不动产权证书之日起（其中，二手房须取得不动产权证书满6个月），可申请提取本人及配偶的住房公积金，用于家庭名下在海南省范围内一套自住住房装修。同一缴存人每间隔10年内仅可申请一次装修提取；同一套住房10年内只允许办理一次装修提取业务。

提取额度方面，缴存人家庭申请自住住房装修提取，提取额度按房屋建筑面积乘以

1000元/平方米计算核定，且家庭提取额度每次最高不得超过15万元。申请流程方面，意见稿提出缴存人如能够通过联网数据共享获取房产、身份、婚姻信息的，实行零材料办理；无法通过联网数据共享获取房产信息的，不予办理；无法通过联网数据共享获取身份、婚姻信息的，应提供有效身份证件、结婚证等佐证材料。

缴存人通过“海易办”APP、海南省政务

服务网线上申请，也可前往我省各市县住房公积金中心服务大厅或政务服务中心住房公积金窗口现场申请办理装修提取业务。

值得注意的是，意见稿提出，当全省住房公积金个贷率高于95%以上时，暂停办理装修提取业务；当全省住房公积金个贷率低于93%时，恢复办理装修提取业务。政策实施期间，海南省住房公积金管理局可根据资金流动性风险情况及时采取防控措施。

琼中：玩转“时间差” 红毛丹错峰上市

■ 海南日报全媒体记者 祁夏

9月8日上午，琼中黎族苗族自治县和平镇长兴村的红毛丹红果挂满枝头。25岁的黄国顺蹲在果园里，翻看刚摘下的果子：皮薄、肉厚、果大无伤。“能卖个好价钱！”他抹了把汗笑着说。

眼下，琼中红毛丹进入采摘季，将持续至国庆前后。此时保亭主产区渐入尾声，琼中鲜果恰好接棒。山地气候留给琼中的“时间差”，正变成一门好生意。

长兴村坐落於飞水岭脚下，群山环抱，村民们以种植橡胶、槟榔等为生。2016年，槟榔黄化病越来越严重，转产成了绕不开的课题。致富带头人黄辉、王有政把目光投向红毛丹：“纬度差不多，都是山地雨林气候，保亭能种，咱长兴村能不能种？”带着问号，王有政和同伴赶到保亭，挨个基地学技术、学管理。回村后，他们带头试种50余亩，为全村探路。

红毛丹生长周期长，头3年只长枝叶，不见果实。黄辉和王有政在果园里施肥、修剪、防治虫害，精心管护。2019年，首批红毛丹终于挂果，且因生长周期更长、果肉更香甜浓郁，上市后供不应求。

试种成功后，扩产很快提上日程。2019年起，村委会引导群众零散种植；2022年2月，村里成立琼中长兴富民村实业有限公司，依托乡村振兴衔接资金种下400亩红毛丹，如今已扩至500余亩。

种植规模扩大，先带来就业机会。村级公司吸纳多名富余劳动力就地务工；施肥、打药、采摘等管护季，临时用工超过300人次。村党支部书记黄海清介绍，目前，村里的红毛丹有两种种法：30户村民出地，村企统一管理，收益三七分成；也有15户自己种，散种面积超过600亩。黄国顺是村里最年轻的种植户之一。2023年大学毕业后他选择回村种植红毛丹，“我年轻，有精力，也有信心能管好这片地。”他暂时没有加入村企，先拿自家50亩地试种。

除了品质更佳，琼中红毛丹还有张“王牌”——“时间差”。中秋前后，保亭主产区产量下降、市场需求上升，红毛丹迎来上市热门期。凭借山地气候优势，琼中实现了错峰生产：接续保亭上市后，市场溢价潜力突出，为农户增收拓宽了路径。

“时间差”背后，是日渐壮大的产业体量。琼中农业农村局局长赵建光介绍，截至目前，全县红毛丹种植面积超6000亩，亩产值约1.2万元；年产量约350吨，主要分布在湾岭镇、和平镇长兴村等地。2025年，中国热带农业科学院、海南省优稀水果产业技术体系红毛丹综合实验站专家团队来琼中开展技术帮扶，建议立足错峰、品质优势，打造琼中红毛丹特色品牌。

不过，产业要站稳脚跟，还面临两道坎。一道坎是道路。304省道扩建工程正在施工，长兴村到县城的车程拉长到90分钟至



长兴村农户采摘红毛丹。海南日报全媒体记者 祁夏 摄

2小时；从村委会到种植基地，还有约2公里土路，几处大坡，最陡的坡面接近70度，骑车都难通行。“目前我们正在申请将这条道路硬化项目纳入乡村振兴项目库。”黄海清说。

另一道坎是价格。今年基地首次挂果约120亩，预计采摘3万斤左右。鲜果批发直供、不做零售，客商集中在琼中及周边市

县，价格不理想；村里正尝试对接海口、三亚的大型商超，“把价格打上去。”

夕阳西下，飞水岭下的红毛丹林镀上金光。从2016年山坡上的50亩试验林，到如今全县6000亩的产业版图，琼中红毛丹正以“错峰”之姿，为乡村振兴注入新动能。

（本报营根9月8日电）

琼海：唱好“15字诀” 示范田出“高产稻”

■ 海南日报全媒体记者 王子豪

金秋时节，琼海嘉积，广袤农田稻浪翻滚，机声隆隆。伴随着收割机在田间来回穿梭作业，金黄饱满的稻谷倾泻而下，颗粒归仓。田埂上，科研人员与农户围在电子秤旁，熟练地进行装袋、称重与测产记录。“湿谷亩产710斤！”当沉甸甸的实收数据出炉，在场农户与技术人员倍感振奋。“真没想到，长出来的‘二茬稻’，稻穗能挂得这么满！”琼海邦禾农机专业合作社负责人黎学冕抹了把汗，眼里满是丰收的喜悦。

连日来，随着多个市县的头季再生稻示范大田启动测产，令人振奋的丰收场景正在海南多地接连上演。“琼海、文昌等地的农户示范田湿谷亩产均突破700斤，较去年最高600斤的产量实现了稳步跨越。这些数据都是在农户自己的田里实打实收出来的，绝不是温室里捧出来的‘盆景’。”海南大学热带农林学院教师张宝琴指着眼前长势喜人的稻田自豪地说。

亮眼成绩单的背后，是海南省重点研发计划现代农业专项“海南省再生稻生产体系构建与示范应用”结出的丰硕果实。长期以来，海南稻作面临着“高投入、高用工、高风险”的产业痛点。为此，浙江大学海南研究院、海南大学、中国水稻研究所联合组建的项目团队，立足海南得天独厚的热带光温优

势，经过三年来不同区域的田间实践，将高校科研理论与农户实操经验有机融合，摸索出了一套“低桩粉碎”本土化再生稻技术体系，打破了大众对再生稻“长势弱、产量低、品相差”的传统认知。

“农技推广不能只靠发大纲，得把脚踩进泥坑里，和老乡干在一起。”琼海市农业技术推广服务中心主任徐卫清立足田间实际，全程跟进病虫害监测与管护；本地试种大户主动尝试新技术，实时反馈田间长势与水肥数据……一套“高校科研+基层农技+农户实操”的三位一体推广模式，在琼州大地上生根发芽。

为推动再生稻技术落地见效，开春以来，张宝琴带领技术团队深入多市县开展巡回培训，将复杂的栽培理论，凝练成“选对种、晒好田、施够肥、尽早收、留低桩”的15字种植秘诀。团队还专门搭建了线上交流群，提供全天候答疑，因地制宜优化田间管理方案。“专家线上‘把脉问诊’，农技人员在田埂上悉心指导，种稻子心里有底。”黎学冕深有感触地说。

“再生稻技术省去了二次耕地、育秧、插秧等工序，每亩可节约生产成本500元以上，轻投入、稳产出的优势较为明显。”项目牵头人浙江大学海南研究院教授舒庆尧表示，再生稻技术的成熟推广，不仅充分挖掘了海南的光温资源潜力，提高了稻田复种指



农技专家在嘉积镇开展再生稻测产工作。受访者供图

数与单位面积产出，也为农户拓宽了增收渠道，为保障粮食安全探索出了一条新路子。接下来，项目团队还将持续优化技术体

系，扩大示范推广面积，让这项轻简高产的种植技术惠及琼州大地的更多农户。

（本报嘉积9月8日电）