

走读市县

深读 三亞日報 联合出品

牛肉、土豆、洋葱和啤酒……9月15日傍晚，三亚大悦城旺豪超市，俄罗斯游客奥列格购买了一周居家做饭的食材。

这是奥列格在三亚旅居的第三周。海边日落不再是每天唯一的行程，买菜、做饭、逛商场，成了家人生活的一部分。第一次来三亚时，他的行程被景点和沙滩填满；再次到访，他更愿意像当地居民一样融入这座城市。

像奥列格一样的外国游客正密集涌入三亚。今年1月至8月，全市出入境外国旅客超过65万人次，同比增长27.2%。

值得关注的是，今年这65万余人次中，免签入境占比超过97.1%。换句话说，每100个入境三亚的外国旅客里，就有97个是“说回来”。

数字之外，外国游客从景区走进商场、社区和日常生活：有人凌晨抵达，有人在异国货架前寻找做饭的食材，有人把中医推拿列入行程，也有人走进普通商场购买衣物和日用品。外国游客带给三亚的，不只是新增客流，更在改变这座旅游城市迎客的时间、提供的产品和服务的边界。

三亞「外」传

国外游客在三亚景区打卡拍照。原图拍摄/程程 AI绘图/张昕



时间——从季节性客群到常态化抵达，他们为淡季带来新增量

凌晨，三亚凤凰国际机场外的城市已经安静下来，国际航站楼到达区依旧灯火通明。受时差和航班计划影响，俄罗斯和中亚方向航班多在深夜、凌晨抵达。跨国航班落地，外籍旅客拖着行李箱陆续走出通道。23岁的何静新举着接机牌，快速核对迎面而来的每一张面孔。

今年6月，俄语专业毕业的何静新告别东北家乡，把第一份工作落在三亚。她是三亚盛达国际旅行社的专职接机翻译，没有朝九晚五，航班起落就像是工作时钟，夜班接机是常态。

“哪怕是6月至10月的夏秋旅游淡季，入境游客也没有断过。”何静新告诉记者，她平均每周承接30余趟国际航班。

一个年轻人的就业选择，由此连接到三亚入境游的变化：接待不再只是冬春旺季的临时应对，而成为全年运转、分工细化的稳定业务。

新增的岗位需求，不仅吸引了何静新南下唐城。在这家旅行社，70余名专职接机翻译主要提供俄语和中英双语服务。接机也不再是一个人举牌等候；有人在航站楼门口接引，有人到停车场疏导，有人核对游客信息；航班落地后，工作人员统计人数、解答入境疑问、讲解出行规范，再把游客送往酒店，由地接导游接续服务。

在查验通道内，凤凰边检站执勤二队副队长周宇从客流中感受到明显变化。早年国际航线少，客流集中在冬春，警力和预案围着旺季峰值配置，淡季航班稀疏，工作人员以待命为主。如今，客源从俄罗斯等主要城市拓展至哈萨克斯坦、乌兹别克斯坦

等中亚国家，多元客源正在填补传统淡季。

截至今年9月，三亚已累计开通境外客运航线36条，通达16个国家和地区的29个航点城市，其中包括三亚至布拉格第七航权航线、三亚至明斯克航线。航线增多后，一架宽体机可一次带来两三百名旅客，几个航班叠加，短时间客流可达上千人，警力排布也跟着时刻表改变：深夜航班密集时全员到岗，白天客流平缓时轮流休整。

除此之外，免签政策扩容后，非英语国家游客增多，单一的中英文指引已难以覆盖多元需求。入境大厅增设多语种电子屏和智能填卡台，外消民警协助填写，旅行团翻译可前置到查验环节。每次航班落地前，执勤队还要提前掌握客源地、团队和散客比例，并为特殊旅客准备绿色通道。

周宇说，外国旅客从下飞机到走出大厅，要连续经过边检、海关和旅游接待等环节，任何一处衔接不畅，都会影响他们对三亚的第一印象。客流节奏变了，服务方式也要跟着变。岗位划分更细，排班更加灵活，服务语种不断增加，三亚入境接待从“旺季集中应对”转向“全年常态运行”。何静新和周宇们在一个深夜里的等待和守候，正是转变过程中最直观的印记。

这也为观察三亚长期存在的旅游淡旺季问题提供了一个新角度。国际客流尚不足以完全抹平季节波动，但不同国家和地区游客的出行周期相互衔接，正在为传统淡季带来新的增量。外国游客改变的，不只是三亚的客源结构，也在推动这座城市形成一种不再完全受传统淡旺季左右的国际迎客节奏。

B 体验——从直奔三亚到漫游海南，他们的探索边界不断扩大

不少外国游客走进中医馆学习按摩手法，把一次旅行变成了了解中医、学习技能的机会。这个并不常见的选择，提示着三亚入境游正在发生一种变化：当外国游客数量增加、停留时间拉长，需求也会从看海观光，分化为康养、研学和日常生活等更具体的体验。

距离大东海旅游区约500米，俄罗斯人吉玛经营的锡罐进口美食店里，一排排货架记录着外国游客旅行方式的多样化。

2005年，23岁的吉玛跟随父亲第一次来到三亚，后来留在这里创业、结婚，两个孩子也在海南出生、读书。2016年，他发现来三亚的俄罗斯游客很难找到熟悉的食物，便开了一家进口食品店。

开店之初，货架上大多是香肠、面包和涂抹酱等零食食品，“那时俄罗斯游客大多只来一两周，住酒店不方便开火，囤食品最合适。”吉玛说。如今，越来越多游客把行程拉长到半个月甚至近一个月，住民宿和公寓，店里还增加了俄式手工饺子、意大利面和大米等需要烹饪的食物，商品扩充至约1000种。

变化还写进顾客的行动里。店员吴春莲发现，一些旅居者每隔两三天就来买一次菜，像临时居民一样熟悉货架；有人买完食材，会顺口说起刚刚附近理疗馆做完中医推拿。最近，俄罗斯游客又开始向吉玛打听海南特产，货架上于是多了酸奶、芒果酒和椰子油。

在三亚生活18年的俄罗斯籍翻译马克斯也观察到类似变化。俄罗斯人第一次到访的游客对城市生活充满陌生；如今，多次到访和长时间旅居者开始主动寻找中医康养等中式体验。大东海东海岸一带，一些

理疗馆挂起中俄双语门牌，推拿、针灸、艾灸从行程中的附加体验，逐渐成为部分游客专门预留时间的选项。

食品货架架和理疗馆门牌代表的是游客日常生活的变化。把时间拉长来看，这种变化也在等量齐观十余年的带团经历中更加清晰。

“早年接待境外团队，行程基本围绕景点、海滩展开。”郭洪源说，那时游客多跟团团队行动，在三亚停留三五天，线路相对固定。如今，不少游客落地后直接入住不同湾区的酒店，不再集中于少数传统热门片区；一周以上的休闲度假和深度旅居逐渐增多，行程安排也更加自主。

“现在游客要的，是有质感、有内容、有记忆点的深度旅程。”郭洪源说。游客需求越来越细，导游的角色也随之变化：从安排食宿、串联景点、转向提供适配康养、旅居和全岛漫游的综合服务。

在郭洪源看来，游客住得更久，探索的边界也在扩大。有人把中国康养列入行程，有人走进市场、商圈和街巷，还有人乘坐环岛高铁前往海南其他市县，去看热带动植物，或到文昌观看航天发射，“三亚不再只是一个独立的旅游目的地，也开始成为外国游客认识海南的入口”。

从学习按摩到购买食材，从渡海观光到全岛漫游，外国游客的选择正在变得更多元。入境客源越来越丰富，三亚面对的就不再是一个笼统的“外国游客”群体，而是一个个停留时间、消费习惯和体验诉求各不相同的人。如何看见这些差异，并将其转化为更丰富的旅游产品，也正成为外国游客增长带给三亚的新课题。



8月4日，三亚市中医院国际疗养院诊室，国际学员围站观摩医师使用针灸为患者施治。



7月28日，在三亚市大悦城，国际游客在购物。本组图片均由海南日报全媒体记者 王程龙 摄



8月3日，三亚中央商务区开展“阳光织梦的夏天·光生漂浮计划”艺术沙龙。外籍观众带着小朋友入场一同创作。

今年截至8月31日
三亚各口岸出入境旅客超81万人次 同比增长31.1%
出境航班超4800架次 同比增长25.9%
其中入境外国旅客超65万人次 同比增长27.2%
97.1%以上外籍游客依托免签入境

制图/张昕



中外游客在大东海旅游区滨海浴场嬉水游玩。海南日报全媒体记者 王程龙 摄

C 融入——从旅游场所走进大街小巷，他们激发消费活力

奥列格一家最常去的地方之一，是三亚大悦城。与上次来三亚不同，除了把时间留给景区和海滩，这次近一个月的旅居中，超市、餐厅和服装店等构成了他们的日常生活圈。

刚到三亚时，奥列格站在路边翻看手机地图，不知道怎样前往三亚湾红树林度假世界商业街。一名路过的年轻人主动上前引路，还告诉他哪些折扣店值得逛，连退税都要留意什么。“当地人很友善，在这里生活的便利程度也超出我的想象。”他说。

外籍游客凭借“一己之力”，还将一些知名品牌门店送上了全国业绩榜单。截至今年5月，三亚大悦城优衣库、GAP等门店外籍消费占比超过60%。“优衣库在全国拥有800余家门店，其中三亚大悦城销售业绩跻身全国前五。”大悦城相关工作人员告诉记者。

亮眼的数据，印证着境外客流带来的消费活力。游客走进普通商业空间后，服务也在跟着改进。大悦城设置外币兑换机，餐饮商户增加俄语菜单，场内出现中英俄三语问路的手指引；三亚湾红树林度假世界商业街一标之间双语折扣店退税信息。国际化服务不再只限于机场、景区和高端酒店，而开始进入商场、超市和普通门店。

支付网络也在扩展。民生银行三亚市分行提供的数据显示，目前全市可受理外卡商户超过6000户，累计布放外卡POS终端近1.28万部，支持外卡取现的ATM机覆盖率超过96%；全

市还有9台外币自助兑换机和63个外币兑换点。今年1月至8月，外币自助兑换机累计兑换4217.61万元，外币兑换点兑换158.97万美元。

傍晚的超市里，奥列格把选好的牛肉放进购物车，继续寻找下一样食材。对他而言，这只是旅居生活中的一次普通采购；对三亚而言，这个场景提出了比客流增长更具体的考题：一个没有导游陪同、不懂中文的旅行者，能否独自买菜、乘车、支付、问路，从容进入城市的日常生活？

如何解决好这道生活考题，同样是三亚推进国际化建设一直在探索与实践的方向。

三亚学院旅游与健康管理学院院长李慧建议，一方面要用好免签和航权开放政策，加密远程国际航线、深耕重点海外市场；另一方面要丰富四季可运营的产品，做强中医康养、户外运动、乡村旅居和环岛漫游等特色赛道。同时，将多语种服务、外卡支付、外币兑换等配套延伸到市井消费场景，落实“护照友好计划”，并通过海外社交平台呈现真实的城市旅居生活，让三亚的国际形象不仅有海景、也有烟火气和多元文化。

夜色中，又一架国际航班降落于三亚。一些游客奔着向海湾和酒店，也有人打开手机，规划下一段行程——去商场购物，去街巷觅食，甚至前往海南其他市县。随着自由行增多，供他们使用的不再只是三亚的景区和酒店，还有一整套城市乃至全岛的公共服务和设施。

（本报三亚9月16日电）

走读市县 | 《工业梦，照进定安——一个农业县的产业选择与生长逻辑》
解码园区 | 《从一座发射场到“产业雨林”
解码企业 | 《头部医学院海南“育苗记”》
我在自贸港 | 《封苏阳：为海南未来产业“加氢”》



——高标准建设海南自贸港进行时②

临床诊疗案例转化为数据资产，进而催生出以数据为驱动力的新经济
看乐城真实世界研究“点数成金”

解码园区

■ 海南日报全媒体记者 陈子仪

近日，温州医科大学附属眼视光医院终身名誉院长瞿佳在博鳌超级医院开出一张特殊的处方。处方上的YUVEZZI，是全球首个获美国FDA批准的老花眼双成分复方滴眼液。该产品今年1月才在美国获批，8个月后就落地博鳌乐城国际医疗旅游先行区（以下简称乐城）。

但这张处方不只是一次治疗。未来，该产品有望借助乐城真实世界研究对患者用药进行跟踪，收集安全性和疗效数据，总结上报国家药监局，作为辐射全国的依据。

不仅如此，瞿佳还希望通过这款药物的真实世界数据应用，积累临床使用经验和数据范式，助推其他创新药物的研发，让乐城不仅成为创新药“引进来”的窗口，也成为同类药物“融得上”的加速器。

这一幕，正是乐城新经济逻辑的生动注脚：治疗本身就是数据采集，数据积累本身就是价值创造。事实上，真实世界研究在乐城早已超越了“加速药物上市”的医学工具属性，它正在成为重塑产业格局、激活数据要素的重要引擎。在这里，临床诊疗案例可以转化为可计量的数据资产，进而催生出以数据为驱动力的新经济逻辑。

数据即资产：当“临床记录”变成“生产要素”

乐城的数据故事，不止于YUVEZZI这一张处方。

2021年，乐城搭建了一个特殊的“数据仓库”——海南省真实世界数据平台，这是国内首个区域性真实世界数据平台。

过去，这些医疗数据分散在各家医院、各个

系统里，标准不统一、接口不打通，彼此之间无法流动。得益于平台建成，数据有了统一的治理标准和跨系统流通的规范。

与此同时，乐城真实世界研究的政策通道打开，数据也第一次被赋予了“可作为审评证据”的地位。于是，那些曾经沉睡的临床记录被唤醒，经过治理、脱敏、分析，成为药械审评、医保准入的核心依据。

在海南，医疗数据不再是“用完即弃”的记录，而是成为可计量的资源。近年来，海南省卫生健康委、博鳌乐城先行区还分别获批国家数据局“高质量数据集”和“行业可信数据空间”重要试点。截至目前，乐城已助力29款创新药械产品通过真实世界数据加速国内上市，全球创新产品的国内上市时间平均缩短1.5年。

数据即链条：从“引进来”到“造出来”的价值跃迁

海口国家高新区的先声药业生产车间里，全球首創化疗前骨髓全系统保护创新药科赛拉在一条全自动生产线上完成灌装、检测、包装。

就在今年上半年，先声药业从科赛拉中国独家生产商，升级为原研药全球总供应商。海南先声药业总经理余庆祝说，未来，这款药在美国和欧洲的生产端将转移到中国公司。

从“中国首用”到“中国生产”，再到“全球供应”——这条链条的起点，是乐城的一张处方和一组数据。

2019年，科赛拉在美国获突破性疗法认定，同年率先落地乐城。依托乐城先行区先试政策实现特許引进，同步开启真实世界研究，仅用15个月就在中国获批上市。

上市不是终点。依托“乐城研用+海南生产”模式，2024年4月，首批近2万支科赛拉在海口先声药业下线。随后，科赛拉被纳入国家医保目录——这正是乐城先行区推进特許药品真实世界数据支持医保准入试点工作的重要成果之一，售价从1400美元/支降至466元人民币/支。

海南健味鲜完成全省首单坚果保税加工出口，登陆北欧市场反响向好
“海南制造”坚果出海记

蹲点企业

■ 海南日报全媒体记者 郭琴

近日，在海口国家高新区狮羊岭工业园的海南健味鲜食品有限公司（以下简称健味鲜）生产车间里，烘烤生产线匀速运转，坚果焦香弥漫。该公司总经理何雨露拿起几袋印有“WOLF”标识的黑胡椒盐夏威夷果——首批价值5万元的2600余包产品，7月上旬已陆续摆上挪威奥斯陆连锁商超货架，完成全省首单坚果保税加工出口。

首单反馈比预想中更好。“货到之前就已预售出很大一部分，上架后线下动销也不错。”何雨露说。

一颗颗原产南美的夏威夷果，为何选择在海口才定制口味、也切换生产国内商超常规款——这条线路既是内销之基，也是外贸通道。这正是海口国家高新区探索的区外保税加工转关出口模式：“不用入驻封闭的保税园区，不用新建专用保税仓库，在普通标准厂房里就能开展保税加工、直接报关出厂。”

“这套模式门槛更低、成本更低，支持保税料件与国内原料混线生产，一套账册实现‘出口离境+增值内销免税’双向业务。”海口国家高新区相关负责人说。

企业安心探路，背后是园区全链条服务保障：搭建了渠道对接、政策赋能、通关协同、配套保障四位一体的服务体系。

“首单货物能顺利从海口发运，离不开园区与海关的协同助力，这也让我们感受到，从配发到研发到海外上架的每一步都不是企业单打独斗。”在何雨露看来，政府服务把政策红利转化为企业能用的操作路径，把分散的渠道资源接到企业家门口，这才让“两头在外”从一个概念

变成现实。这颗颗原产南美的夏威夷果，为何选择在海口才定制口味、也切换生产国内商超常规款——这条线路既是内销之基，也是外贸通道。这正是海口国家高新区探索的区外保税加工转关出口模式：“不用入驻封闭的保税园区，不用新建专用保税仓库，在普通标准厂房里就能开展保税加工、直接报关出厂。”

“这颗颗原产南美的夏威夷果，为何选择在海口才定制口味、也切换生产国内商超常规款——这条线路既是内销之基，也是外贸通道。这正是海口国家高新区探索的区外保税加工转关出口模式：“不用入驻封闭的保税园区，不用新建专用保税仓库，在普通标准厂房里就能开展保税加工、直接报关出厂。”

“这颗颗原产南美的夏威夷果，为何选择在海口才定制口味、也切换生产国内商超常规款——这条线路既是内销之基，也是外贸通道。这正是海口国家高新区探索的区外保税加工转关出口模式：“不用入驻封闭的保税园区，不用新建专用保税仓库，在普通标准厂房里就能开展保税加工、直接报关出厂。”

“这颗颗原产南美的夏威夷果，为何选择在海口才定制口味、也切换生产国内商超常规款——这条线路既是内销之基，也是外贸通道。这正是海口国家高新区探索的区外保税加工转关出口模式：“不用入驻封闭的保税园区，不用新建专用保税仓库，在普通标准厂房里就能开展保税加工、直接报关出厂。”

“这颗颗原产南美的夏威夷果，为何选择在海口才定制口味、也切换生产国内商超常规款——这条线路既是内销之基，也是外贸通道。这正是海口国家高新区探索的区外保税加工转关出口模式：“不用入驻封闭的保税园区，不用新建专用保税仓库，在普通标准厂房里就能开展保税加工、直接报关出厂。”

“这颗颗原产南美的夏威夷果，为何选择在海口才定制口味、也切换生产国内商超常规款——这条线路既是内销之基，也是外贸通道。这正是海口国家高新区探索的区外保税加工转关出口模式：“不用入驻封闭的保税园区，不用新建专用保税仓库，在普通标准厂房里就能开展保税加工、直接报关出厂。”



在博鳌乐城国际医疗旅游先行区的鹏博（海南）颞中子医院，医护团队为患者进行精准定位，随后会开展BNCT临床治疗。海南日报全媒体记者 袁琛 摄

市/支。这条路径清晰地勾勒出数据驱动的价值跃迁：“乐城特許使用—真实世界研究—国内注册—本地生产”。

“乐城研用+海南生产”模式正在复制。磷酸普萘尼乳膏于2023年进入国家医保目录。科赛拉从落地海南到进入国家医保仅用3年——过去，一个创新药从获批上市到进入国家医保，平均需要5到8年。

今年4月，首届海南自贸港博鳌乐城健康保险高质量发展大会上，中央财政大学中国健康保障创新实验室（乐城中心）和乐城全球健康管理及医疗服务中心正式揭牌。两个平台将依托乐城积累的真实世界数据，在精算定价、健康服务规范等方面开展研究，推动优质医疗资源转化为标准化健康管理服务。

当前，海南正全力“向数据强”，将数据要素作为培育新质生产力、实现自贸港高质量发展的重要引擎。在医疗健康这一垂直领域，乐城正依托真实世界数据应用，探索走出一条“数据要素+医疗健康”的特色路径。

（本报博鳌9月16日电）

效率提升的背后，是港口全链条的升级。洋浦交通运输和港航局统计数据显示，今年上半年，港口集装箱吞吐量完成194.28万标准箱，同比增长49.91%。

自贸港封关以后再来洋浦，唐文鑫最直观的感受是“顺序反了”。过去船到从钦州附近才开始填报材料、等查验；现在从钦州直港起，洋浦进港信息就通过国际贸易“单一窗口”预申报，船舶抵港前完成预审，引水轮直接进泊。洋浦海事封关首月国际航行船舶手续“不见面审批”+7×24小时服务，线上办理率100%；边检对重点船舶实行“一船一策”“证件联办、同场查验”，整体通关时间压缩约30%。“船还没到港，手续已经办完。”他说。

航线网络也在加速加密。海南中远海运集装箱运输有限公司公布的数据显示，封关运作前后，该公司在洋浦港已相继开通4条重点国际航线。

效率高了，航线多了，货物自然就聚集起来。唐文鑫看不到每票货的详情，但他有感知——以前的洋浦，装船的大多是本地货；现在船单里，常有从北部湾过来的货物，经这里中转去东南亚、南亚。

他的判断与数据吻合。海南中远海运集装箱运输有限公司有关负责人介绍，自贸港封关后洋浦港国内中转货量同比增长6.6倍，大量中西部内陆货物集聚洋浦港，国际中转业务同比增长7.4倍，形成“境外集货、洋浦中转、全球分拨”的新格局。

对“新太仓”这种4250标箱级的船舶来说，这条航线的重要性很直接：36天的S212航线往返，如果只靠本地货，很难装满；叠加北部湾、东南亚的集货和返程中转，舱位利用率才能真正提上来。“船舶值得不转，不看单港装多少，要看全程有没有连续物流。”唐文鑫说。

发货企业也在算账。以洋浦化工产业为例，部分液体化工品改用液袋集装箱后，减少了槽车倒装、岸罐周转和多次短驳；叠加S212航线依次挂靠海南洋浦港、越南海防港、新加坡港、印度蒙德拉港，省去以往“洋浦—国内大港—东南亚/南亚”的两段中转，单票货物的装卸、堆存、潮潮和货损成本大幅下降。封关后，洋浦海关对符合条件的货物实行“经予放行”“分批出岛、集中申报”，过检、海关前置预审，整体链路进一步缩短。对部分化工客户来说，综合物流成本最高可降低约30%。

下午3时，唐文鑫交完班，拎着旅行包走出舷梯。妻子和孩子已飞抵三亚等地，这次他不再急转轮。“一家人准备在海南好好待几天。”

“对于跑船的人来说，洋浦以前就是海图上的一个锚点。现在不一样了，靠的外籍船舶多，码头上架着英文的集装箱也多了，一看就知道这是个国际港了。”他走到舷梯口，回头看了一眼“新太仓”轮，“现在的洋浦港，就是个国际中转枢纽——北部湾的货、东南亚的货、海南的货，到了这儿几重编组，再往世界各地发。”

他朝码头外走去。身后，巨轮静静泊在蓝天下，等待下一个36天。（本报洋浦9月16日电）

我在自贸港



唐文鑫在工作。海南日报全媒体记者 吴兴财 摄

■ 海报集团全媒体记者 赵航 路静

日前，263米长的“新太仓”轮拉响汽笛，稳稳贴进洋浦国际集装箱码头。38岁的中远海运“新太仓”轮船长唐文鑫扶着驾驶室栏杆看了看看泊位号——这是他16年航海生涯里第4次靠洋浦，也是今年3月接任“新太仓”轮船长后，近两个月第3次驾驶这艘船来洋浦。

“老搭子，新航线。”他这样概括自己和这艘船的关系。

他说的“新航线”是S212。今年6月9日，中远海运远东—南亚精品航线S212在洋浦完成首航，自广西钦州出发，挂洋浦、越南海防、新加坡、印度蒙德拉，再经新加坡、香港返钦州，全程约9100海里，一个航次35天，是洋浦连接印度等南亚市场的第二条海陆通道。

2010年，唐文鑫第一次到洋浦。那时他所在的船还没装满，几百个箱子在老码头前卸了36个小时。“那会儿在洋浦靠船，感觉就是‘等’——等泊位、等工人、等单子。”他记得当时岸桥小、红色吊钩少，忙位也少。

16年后那艘“新太仓”轮再来，一个航次装卸约1000箱，实际操作12小时。他特意指了指老港区方向：旧红色岸桥还在，旁边新码头的蓝色岸桥、20万吨级泊位早已是主力。

效率提升的背后，是港口全链条的升级。洋浦交通运输和港航局统计数据显示，今年上半年，港口集装箱吞吐量完成194.28万标准箱，同比增长49.91%。

自贸港封关以后再来洋浦，唐文鑫最直观的感受是“顺序反了”。过去船到从钦州附近才开始填报材料、等查验；现在从钦州直港起，洋浦进港信息就通过国际贸易“单一窗口”预申报，船舶抵港前完成预审，引水轮直接进泊。洋浦海事封关首月国际航行船舶手续“不见面审批”+7×24小时服务，线上办理率100%；边检对重点船舶实行“一船一策”“证件联办、同场查验”，整体通关时间压缩约30%。“船还没到港，手续已经办完。”他说。

航线网络也在加速加密。海南中远海运集装箱运输有限公司公布的数据显示，封关运作前后，该公司在洋浦港已相继开通4条重点国际航线。

效率高了，航线多了，货物自然就聚集起来。唐文鑫看不到每票货的详情，但他有感知——以前的洋浦，装船的大多是本地货；现在船单里，常有从北部湾过来的货物，经这里中转去东南亚、南亚。

他的判断与数据吻合。海南中远海运集装箱运输有限公司有关负责人介绍，自贸港封关后洋浦港国内中转货量同比增长6.6倍，大量中西部内陆货物集聚洋浦港，国际中转业务同比增长7.4倍，形成“境外集货、洋浦中转、全球分拨”的新格局。

对“新太仓”这种4250标箱级的船舶来说，这条航线的重要性很直接：36天的S212航线往返，如果只靠本地货，很难装满；叠加北部湾、东南亚的集货和返程中转，舱位利用率才能真正提上来。“船舶值得不转，不看单港装多少，要看全程有没有连续物流。”唐文鑫说。

发货企业也在算账。以洋浦化工产业为例，部分液体化工品改用液袋集装箱后，减少了槽车倒装、岸罐周转和多次短驳；叠加S212航线依次挂靠海南洋浦港、越南海防港、新加坡港、印度蒙德拉港，省去以往“洋浦—国内大港—东南亚/南亚”的两段中转，单票货物的装卸、堆存、潮潮和货损成本大幅下降。封关后，洋浦海关对符合条件的货物实行“经予放行”“分批出岛、集中申报”，过检、海关前置预审，整体链路进一步缩短。对部分化工客户来说，综合物流成本最高可降低约30%。

下午3时，唐文鑫交完班，拎着旅行包走出舷梯。妻子和孩子已飞抵三亚等地，这次他不再急转轮。“一家人准备在海南好好待几天。”

“对于跑船的人来说，洋浦以前就是海图上的一个锚点。现在不一样了，靠的外籍船舶多，码头上架着英文的集装箱也多了，一看就知道这是个国际港了。”他走到舷梯口，回头看了一眼“新太仓”轮，“现在的洋浦港，就是个国际中转枢纽——北部湾的货、东南亚的货、海南的货，到了这儿几重编组，再往世界各地发。”

他朝码头外走去。身后，巨轮静静泊在蓝天下，等待下一个36天。（本报洋浦9月16日电）

唐文鑫：从洋浦到印度，他的航线「上新」了



扫码看往期回顾