开放·进发 ——高标准建设海南自贸港进行时⑥

一款游戏、一部短剧、一场直播，展现县域数字产业发展新尝试——
澄迈：开辟出海“新航路”

■ 海南日报全媒体记者 党朝峰 澄迈县融媒体中心记者 吴程

走读市县

深读 澄迈融媒 联合出品

一款面向北美市场的小游戏，后台数据出现一个反常现象：不少玩家闯到第30关，便退出了游戏。

“为什么偏偏停在这里？”在位于澄迈的海南游戏出海众创空间，游戏研发负责人郭安和伙伴们围坐在电脑前，逐项查看通关率、游戏时长和后续留存。换作几年前，他大概不会为一个关卡的流失率如此兴师动众——那时他和伙伴研发过几款游戏，上线后只能听天由命，既看不懂用户的行为数据，也掏不起钱做发行和运营。

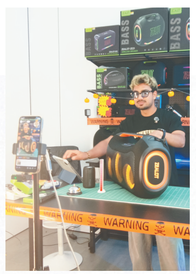
数据很快找到问题所在，原因出在关卡设置上：第30关难度陡然增加，不少玩家被挡在门外。团队随即作出调整。

郭安吃过的亏，也是不少中小企业出海时共同的坎。中小团队有产品开发能力，却跨不过海外发行、运营这道门槛。但在澄迈，他找到了这道难题的答案。

当下，澄迈老城科技新城已聚集一批游戏、互联网和数字内容企业，技术、人才和数据通道等产业要素逐渐完备。游戏平台、AI短剧基地、跨境直播基地相继落地，原本分散的技术和服务资源开始围绕海外市场重新组合。

一个县域，已然成为这些企业的“出海起点”。

海南生态软件园。受访者供图


外籍人士在澄迈直播。
海南日报全媒体记者 党朝峰 摄

A “玩”出聚合力 124家企业、336款游戏 在这里收获3350万海外游玩用户

《鱿鱼塔防》是郭安团队研发的第4款游戏。此前，他和3名伙伴组建工作室，连续推出3款产品，均未达到预期。这一次，团队规模没有明显扩大，产品却通过PlayOL进入北美市场，高峰时约有2000名玩家同时在线。

明明是同一支团队，为何第四次尝试有了不同结果？郭安认为，变化不只来自游戏本身。研发前三款游戏时，几个人既要打磨产品，又要摸索市场推广、发行运营和用户分析。团队擅长开发，却很难独自补齐海外运营所需的全部能力。

郭安也曾考察西安、重庆等地的游戏产业。最终吸引他来到澄迈的，是当地已经搭建起来的游戏出海服务体系。“国内市场竞争激烈，出海是我们想尝试的方向。”去年，他与平台运营方经过几轮沟通，“企业专心研发、平台承接后端服务”的模式让他下定决心，把团队迁到澄迈。

承接这些服务的，是2025年4月上线的海南游戏出海公共服务平台。该平台由澄迈老城科技新城管理局牵头，县属国企联合通信运营商、技术服务商共同搭建。平台运营方海南出海信息科技有限公司总经理刘天元介绍，游戏出海公共服务平台的主要功能，是为缺少海外运营能力的中小研发团队提供出海服务，PlayOL则是其面向海外玩家的游戏游玩平台。

这套公共服务体系并非凭空搭建。澄迈老城科技新城管理局相关负责人介绍，目前新城已聚集游戏企业2000余家，包括多家头部企业。对澄迈而言，建设公共服务平台，是把园区内企业积累的技术和运营能力，转化为中小团队能够共享的出海服务。

这些服务，贯穿游戏研发各个环节——

产品性能、兼容性测试时，平台会提供设备和技术团队支持。刘天元算了一笔账，仅这一项，每月就可为一支中小团队节省约7000元。

游戏准备进入海外市场时，平台会提供多语言翻译、文化适配、法律合规和支付结算等服务。

产品上线并不意味着服务结束。游戏能否适应海外玩家，还要依靠持续运营来检验。《鱿鱼塔防》第30关的调整，正是平台数据反向推动产品改进的一次实践。团队会根据不同市场的玩家习惯，不断调整关卡、玩法和运营策略，以延长产品生命周期。

从测试、翻译到发行、结算，再到上线后的数据分析和产品迭代，原本需要一家企业独自承担的多种能力，被集成到一个公共平台上。

截至目前，PlayOL平台已有124家企业入驻，发布出海游戏336款，海外游玩用户累计超过3350万，来自192个国家和地区。对郭安来说，比平台数据更直接的变化是，第四款游戏开始为团队带来相对稳定的收入，几个人终于能够把更多精力放在产品研发上。

郭安团队的变化，是这套公共服务体系发挥作用的一个样本。对澄迈而言，只有更多产品在这里完成迭代、获得用户并形成收入，已有的企业集聚优势才能进一步转化为产业竞争力。

B “看”见真价值 一个园区，降低创业门槛 成为各行各业的“出海连接器”

一张合影上传“戏笙AI”平台，十几分钟后，照片中的人物就可以“走进”动漫视频。在海南AI短剧出海产业基地，海南智帆科技有限责任公司（以下简称海南智帆）展示了AI工具如何改变内容生产。

今年3月，海南生态软件园成立全省首个AI短剧出海产业基地，从谋划到落地用时一个月。6月，海南智帆从上海来到澄迈，入驻、注册和领取营业执照在当天完成。

落地速度只是表层。让企业真正省心的，是园区内的产业协同能力。

两个月前，海南智帆制作一部短剧时，手中使用的模型难以达到制作要求。经软件园协调，同在园区内火山引擎向企业开放了新版本模型试用，短剧如期完成，制作效果也得到改善。

通过这次合作，园区内已有的大模型能力被直接应用到短剧制作中。海南智帆总经理郁厉舟说，公司已将AI应用于剧本生成、数字人角色打造、多语言配音和剪辑等环节，并与其他短剧公司合作，制作了《熊猫大劫案》《赤沙镇》等面向东南亚和欧美市场的作品。

短剧出海与游戏出海虽然产品形态不同，却需要相似的底层能力：理解海外用户，完成多语言转换、处理数据和版权合规，再通过发行平台触达观众。这些共性需求，为园区内原本服务不同行业的企业提供了新的合作空间。

该基地负责人赵乐乐介绍，剧本、角色、剪辑、翻译和发行的全流程AI化，可使短剧制作效率提升6至15倍。这套流程能在澄迈快速搭起，背后是海南生态软件园18年的数字产业积累，以及数据跨境流动试点、自贸港税收政策和文化产业开放等条件。

流程在变快，创业门槛也在降低。“办公空间、技术平台和企业协作共同降低了起步成本。”赵乐乐介绍，根据基地对同等规模团队的测算，园区企业的整体运营成本较一线城市低40%至50%，但这些扶持只是让企业跑起来，不能代替市场完成最终筛选。

当前，基地已吸引十余家企业入驻，累计制作短剧100余部。基地提供一年的免费办公期，之后企业需要承担租金，转入市场化运营。郁厉舟说，海南智帆目前月收入已有数十万元，对轻资产运营团队而言，基本达到预期。

降低成本、提高效率，只是企业进入赛道的第一步。同一个故事在不同市场如何改写，AI角色如何避免“千人一面”，作品发行后如何根据观众反馈继续创作，都不能只靠生成速度解决。内容差异化、海外文化适配和复合型人才支撑，将影响这些短剧企业能否长期留在市场中。

C “播”种新链路 一场直播从澄迈开播 镜头外串起“出海链”

跨境直播，看似只需要一个镜头、一名主播和若干件商品，实际上涉及的是一条跨境链路。任何一环不畅，生意都难以持续。

澄迈老城嘉照产业园内，创娱跨境电商直播基地的直播间和商品早已准备就绪，外籍主播的合规用工问题却一度限制了开播。基地运营方联合创始人徐杰回忆，试运营阶段，能够合规上岗的外籍主播较少，直播时长难以保障，基地经营一度未达预期。

针对外籍主播合规难题，澄迈相关部门与省出入境管理部门沟通，推动外籍主播工作许可与居留许可“两证联办”。获批主播最快3个工作日完成流程，审批时间较传统流程压缩70%以上。“有合规资质的外籍主播多了，直播这才走向常态。”徐杰说。

10月12日下午，基地直播间依次亮起灯光，迎来一天中最繁忙的时候。镜头前，来自巴基斯坦的主播尚云（SHAHZAIB AHMAD）拿着一款产自广东的音箱，用外语向海外消费者介绍。不到4个小时，这场直播吸引超2.6万人次观看。

外籍主播能够稳定开播，解决了人员环节的难题。想让镜头前的流量变成一笔完整的海外交易，还需要适应海外平台规则，打通数据传输、支付结算、通关和配送等环节。直播产生的商品、用户、支付和物流数据需要安全合规流动，澄迈的国际数据专用通道为企业分析海外需求、调整选品和制定营销策略提供了基础条件。

从去年7月开业至今，创娱跨境电商直播基地已入驻企业46家，帮助企业带货金额超1000万元。澄迈还建成了4个跨境直播基地，落地全省首单“跨境直播+9710”业务，推动选品、通关和配送形成链条，全省首个跨境电商服务中心也将在澄迈启动服务。

配套政策也正由“吸引入驻”向“支撑经营”延伸。澄迈推出跨境电商直播专项政策，并对达到场地、主播等条件的跨境电商直播基地给予支持。对刚刚起步的企业而言，政策能降低试错成本；而长期竞争力，仍需回到选品、内容、履约和复购。

游戏、AI短剧和跨境直播并非三个孤立项目。它们共同检验着一件事：澄迈能否把多年积累的企业、技术、园区和政策资源，整合为企业能够持续使用的出海服务。眼下，这种转化仍处于起步阶段：游戏需要持续迭代，短剧还要提升内容差异化和人才支撑能力，跨境直播则需进一步适应海外平台规则，完善供应链和合规服务。

在推动现有项目落地见效的同时，澄迈还准备把已经形成的出海服务能力延伸到更多产业。“要出海，来澄迈”正从一句城市推广语，转化为更清晰的产业布局。海南老城科技新城管委会相关负责人介绍，澄迈将进一步整合优势资源，围绕游戏、跨境电商、数字文化、制造业和新能源汽车，拓展五大出海场景。

从集聚数字企业，到集成出海服务，再到把服务能力延伸至更多产业场景，澄迈正在打开连接国际市场的新通道。

一款游戏能否留住海外玩家，一部短剧能否找到国际受众，一场直播能否完成跨境交易，最终都要交给市场检验。澄迈要做的，是让更多企业从这里迈出走向海外的第一步，并有能力把这一步走稳、走远。这座临海县城，正在打开一条连接国际市场的数字“出海口”。

（本报金江10月14日电）

跨省『联姻』链向全球
湘琼产业园发挥湖南制造、自贸港政策、港城联动优势，打造内陆『出海口』

湘琼产业园内三一重工海南基地。
海南日报全媒体记者 王泽宇 摄

解码园区

■ 海南日报全媒体记者 王泽宇

“你们厂房租期、配套环境是什么标准？距离港口的通勤要多久？”近日，又一批客商来到位于东方市的湘琼先进制造业共建产业园（以下简称湘琼产业园）内的“园中园”台商产业园，一边打量着沙盘布局和旁边崭新的标准厂房，一边抛出一连串问题，台商产业园东方控股招商专班工作人员唐智凯——一作答。

厂房不到一公里处，八所港商排港区的工程轮廓清晰可见。作为全国首个自贸试验区与自贸港跨省合作共建园区，湘琼先进制造业共建产业园正凭借临港区位与制度创新，吸引一批批外地企业前来考察落地。

多元业态集聚生长

连日来，台商产业园内3号楼施工一派繁忙景象。这里是新加坡FSM集团的生产车间，再过几天项目将正式完工投产。

“从最早在北京第一次沟通到确定落地，再到现在马上投产，不过几个月的时间。”唐智凯介绍，这家科创板上市企业未来还计划在湘琼产业园拿地自建厂房，进一步深耕东南亚市场。企业原有生产基地布局在深圳、惠州、长沙等地，产品主打精密零部件再制造，市场重心面向东南亚。“项目落地东方市，依托海南自贸港政策，出海的综合优势进一步显现出来。”

台商产业园共占地146亩，位于湘琼产业园内最靠近高排港的位置，实行分三期滚动开发。其中，一期1-3号楼已经交付使用，二期5-7号楼外立面脚手架已拆除，预计10月底交付，三期还将根据企业需求开展定制化厂房建设。目前园区已有17家企业入驻，海南本土、内地转移、台资、港资以及新加坡外资企业都在这里汇聚。

这座“园中园”的最大优势，在于建好即投用的现成标准厂房，企业无需从零动工建设，大幅压缩前期基建投入与投产周期。同时，依托湘琼产业园的平台资源，共享湘琼共创产业投资基金，创新推出租赁、以租代购、产业股权投资多元合作模式，进一步降低企业落地门槛。招商专班每月都要接待20余批来访客商，还联动本地人力资源渠道，帮助入驻企业吸纳周边村庄劳动力就近就业，实现了企业落地、群众就业双向受益。

“小产线”为“大棋局”蓄势

距离台商产业园不远，便是湘琼产业园内的龙头企业——三一重工海南基地。基地内滤芯生产车间机器轰鸣，自动化产线匀速运转，滤芯滤材卷绕、压合、封装一道道工序有序流转。这批工程机械滤芯，主要供给三一集团内部企业的挖掘机、装载机等工程装备，并为海南基地的发展“试水”。

“工程机械再制造对码头、公路等硬件条件要求很高，现阶段高排港等配套还在不断完善，所以我们先搬来集团一条成熟的油滤产线试水过渡。”三一重工海南园区负责人董怀满坦言。这条从江苏常熟迁移而来的产线，是三一重工布局海南的“试验田”，现阶段优先落地技术成熟、物流压力相对可控的滤芯新赛道，后续还将视市场情况拓展空气滤芯品类。

相较内地生产基地，海南向内地发货的物流成本客观存在，但企业看中的是未来面向东南亚的桥头堡优势。董怀满介绍，企业选择“小产线先行”，一边做实滤芯零部件生产，一边耐心等待高排港区码头、疏运道路等硬件配套全面成型，再把更完整的产业链条搬到东方。

截至目前，湘琼产业园在建项目16个，累计签约项目40个，下一步将重点推动湘科、博能等10个项目年内投产，通过挖潜存量、委托加工等方式推动企业应统尽统，预计全年工业投资将突破10亿元，工业产值突破5亿元。

制度创新激活发展动能

不论是台商产业园内的制造企业，还是三一重工等龙头项目，落户湘琼产业园，临港是重要考量，园区距离在建八所港高排港区不足1.5公里，真正实现“厂房就在港口旁”。

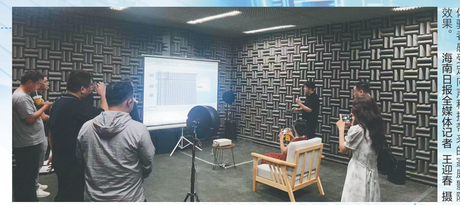
站在园区向海面眺望，海上工程场面如火如荼。10月8日，高排港区一期工程完成码头1号引桥钢栈桥首根钢管桩沉桩，施工各工序高效衔接推进。“项目预计2028年10月投产使用。”八所港高排港区一期工程——码头及航道工程项目工程部副部长徐超介绍，未来，东南亚进口原材料将从港口上岸，在园区完成加工制造，成品再从港口出海转往海外，自贸港关税政策与临港物流优势叠加，助力打通企业跨境生产的完整链条。

硬件加速成型，制度创新同步破局。全国首个跨行政区域自贸试验区港利益分享方案完成湘琼两省审议；极简审批落地见效，年内将办结小审批事项211项；湘琼共创产业投资基金首期1.008亿元实缴到位。

不照搬外地产业路径，湘琼产业园发挥湖南制造、自贸港政策、港城联动优势，以过渡项目先行探路，标准化厂房集聚市场主体，耐心等待重大项目硬件条件成熟。一批批客商往来考察，一个个项目投产在即，这片跨省共建的园区，将打造全国跨区域合作样板，在服务全省“45432”发展架构，培育先进制造业产业集群中交出优异“湘琼答卷”。

（本报八所10月14日电）

让世界『听见』陵水
『海归』创办清文雅音，两年来推动绿色声学与AI技术加速出海


在清文雅音的专业半消声实验室内，体验者感受定向声科技带来的家庭影院效果。海南日报全媒体记者 王迎春 摄

蹲点企业

■ 海南日报全媒体记者 王迎春 陈苡琪

近日，走进海南清文雅音科技有限公司（以下简称清文雅音）的半消声实验室，工程师轻点屏幕，智能变频定向助听机器人“Holoray小美”进行样机测试。它通过耳健康大数据系统找出弱听人士缺失频率，定制助听方案，再用AI把声音变频到人耳更敏感区间，并还原原始语义，让对话、音乐和环境声更清晰。这是该公司自主研发、专为听障人士改善耳健康的创新辅助设备。

这家由海归人才创办的绿色声学科技企业，深耕超声波定向声学赛道多年，扎根陵水黎族自治县海归小镇两年来，迅速成长为规上企业，不仅持续推动海外声学技术本土转化，还以科创赋能当地数字经济发展。如今，公司依托海南自贸港区位优势，以及陵水黎安国际教育创新试验区、海归小镇两大平台，建设绿色声学产学研集群，推动国产声学科技走向东南亚和全球。

定向声学从实验室走向市场

声音，能不能像手电筒的光束一样精准定向传播？清文雅音的“定向听博士”系列产品给出了肯定答案。

以一款展览展示产品为例，在博物馆讲解场景，观众站在音响下，声音清晰入耳；后退几步，声音立刻衰减。目前，该产品已广泛应用于多个国家级展馆，每个音响就像提品的“独立音区”，互不打扰。

“这是因为借助了超声波搭载技术，声音搭载超声波的能量后，有了直线传播、没有折射的性质，能够在声场范围内精准传播。”该公司总经理杨剑锋介绍。

从实验室的科研技术到市场的成熟产品，这背后是海归夫妻杨剑锋、张京京的归国创业故事。杨剑锋熟悉视听行业痛点，张京京为新加坡南洋理工大学科技创业与创新硕士，钻研超声波声学前沿技术。他们发现，传统音响存在噪音无序扩散问题，国内定向声学存在短板，校园、展馆、文旅等场景亟需精准控声方案。“我们回来，就是不想国内声学领域受制于人。”杨剑锋说。

夫妻二人整合产业资源，搭建跨国科研合作矩阵，2017年团队回国创业，2019年正式落地，联动清华大学物理系声学实验室、新加坡南洋理工大学AI实验室开展基础研发，牵头成立文莱理工大学科学技术创新联合实验室，致力于推动绿色声学与人工智能技术融合发展。目前，团队已获得186项知识产权与行业认证，成为国内绿色定向声学赛道的先行者，攻克了定向发声、AI听力补偿两大核心技术。

海归企业安家陵水

日前，清文雅音团队正调试新一代息音超材料——几厘米厚的金属板结构由AI设计而成，能吸收90%的噪声。这里是海南首座专业半消声实验室，也是“绿色声学+人工智能”技术产品化的关键一站。

为什么选择落地陵水？杨剑锋一家人都很喜欢陵水的阳光、沙滩和大海，经常来此度假过年，但真正让他们留下来创业的，是陵水特有的产业生态、区位优势和发展潜力。“自贸港是国产科创技术走向东盟、走向世界的重要跳板，陵水完善的数字底座与暖心人才政策，是我们放手干事的最大底气。”杨剑锋坦言。

陵水给出的，是实打实的扶持。免场地租金、校企精准对接等全链条政策，以及“人才月近”“政企有约”等靠前服务，主动高效化解企业难点堵点。

2024年4月，清文雅音正式入驻陵水海归小镇。依托毗邻东南亚的区位优势，企业构建起“内地研发、陵水转化、东盟输出”的产业链，自贸港政策红利助力打通产品出海的“快车道”。

而对AI科创企业来说，陵水的海底智算中心和国际海缆登陆站，能为算力支撑和高效畅通的数据通道提供助力。“这里非常适配我们对于AI听力模型、城市声环境大数据平台的研发需求。”杨剑锋说，企业正与东南亚高校合作，共同训练AI模型，加速技术迭代。

声学产业集群加速出海

如今，息音超材料已实现规模化量产，迭代升级后的AI听力语言大模型、声学机器人、城市声环境管控系统，用到了校园降噪、智慧康养、数字孪生等领域。公司年产值突破2000万元，并获评2025年度“最具成长潜力的留学人员创业企业”，为海南唯一入选企业。

“黎安试验区聚集了多所高校，这些都是很宝贵的科研资源。”杨剑锋和张京京主动对接高校，多次带着自研声学样机赴中央民族大学，与专家学者围绕声场实测数据、技术方案深入交流，最终达成智能定向声音、多语言信息处理、智能体与具身智能三大攻关方向的长期战略合作。

此外，团队还搭建产品中试、成果展示基地，和高校携手共建“多语言听力联合实验室”，开设绿色声学、数字智能技术实训课程，把创业经验和实操技术分享给青年学子，形成从成果转化到人才培育的完整链条。

杨剑锋说，面向未来，团队计划在陵水搭建集研发、展示、生产于一体的完整声学产业集群，持续推进声学技术与人工智能深度融合，把陵水的算力优势、场景资源与自贸港政策红利转化为产品竞争力，让国产声学科技走向更广阔的海外市场。

（本报椰林10月14日电）

我在自贸港

徐取凡：把这杯“村咖”卖到全国

■ 海南日报全媒体记者 党朝峰

徐取凡在工作。
海南日报全媒体记者 鲁佳垚 摄

近日，位于澄迈县大丰镇才存共享农庄的澄迈远丰实业有限公司，以312万元竞得11.981亩建设用地，将落地咖啡精深加工及进出口贸易项目。“项目将引进意大利烘焙机、瑞士冻干生产线，投产后预计年加工咖啡豆300吨，年产值超5000万元，为澄迈咖啡产业升级注入强劲动力。”该公司副总经理徐取凡介绍。

几年前，徐取凡和同伴们的起点，只是一间约2000平方米的咖啡加工厂，年产量不过10吨。从2000平方米到11.981亩，从10吨到300吨，这条成长曲线背后，是一群返乡创业青年与自贸港政策同频共振的故事。

创业初期，徐取凡团队仅有简易厂房，设备简陋、产能薄弱，年产值不足百万元，产业发展规模十分有限。

2024年11月，企业发展迎来关键转折，远丰实业入选加工增值内销免关税政策第四批试点企业，成为澄迈首个享受该政策的咖啡企业。借着政策利好，企业打通了全球原料采购、国内市场销售的双向通道。2025年6月，企业首次以整柜形式从非洲乌干达进口19.2吨、货值超110万元的咖啡生豆，实现澄迈咖啡原料进口新突破。按照政策规定，咖啡豆经本地深加工增值30%以上，销往内地可免征进口关税，极大降低了企业运营成本。

2025年12月18日，海南自贸港全岛封关运作首日，这批深加工咖啡产品从澄迈马村港二线口岸顺利销往新疆、青海、广东等地，正式打通内外销一体化产业链。同时，2025年全国村排测试赛、2026年全国村排正式比赛落地才存村，海量赛事客流有效带动才存咖啡销量，这款特色农特产品凭借浓郁的乡村特色出圈，品牌知名度大幅提升。得益于多重利好，企业年产量攀升至80多吨，年产值突破400万元，顺利完成从乡村小厂到外向型加工企业的转型。

深耕咖啡产业，源于徐取凡团队浓浓的乡土情怀。徐取凡介绍，上世纪80年代，村里广泛种植咖啡，咖啡产业承载着一代人的乡村记忆，他们希望依托自贸港政策，让大本地咖啡加工产业，赋能家乡发展。2026年8月，团队敲定新建精深加工项目，计划投资3400余万元，打造标准化精深加工厂房与进出口贸易中心。

新项目将彻底淘汰老旧简易产线，引入国际先进生产设备，研发精品冷萃液、氮气咖啡等高端新品，延伸咖啡产业链条。目前，企业主打海盐咖啡，深受年轻消费者喜爱，新设备、新工艺的落地，将进一步丰富产品体系、提升产品品质。项目建成后，不仅能实现年加工咖啡豆300吨、年产值5000万元以上的目标，还可新增20个以上就业岗位。未来，企业将构建生豆进口、精深加工、品牌营销全链条体系，依托“咖啡+旅游”业态，让游客沉浸式体验咖啡从鲜果到成品的制作全过程，打造三产融合的咖啡产业示范项目，让才存咖啡香飘品外。

产业发展的同时，徐取凡团队坚守初心，带动乡村共同发展。才存共享农庄已形成种植、加工、农旅文体融合的成熟发展模式，成为澄迈乡村振兴标杆项目。目前，项目年收入突破800万元，带动周边40名村民稳定就业，年均提供临时用工1200人次。项目采用“公司+镇政府+村委会”模式，衔接大丰镇11个社区乡村振兴产业工作，通过入股分红模式持续壮大村集体经济。

海南自贸港全岛封关运作首日，才存咖啡产品首次从澄迈马村港“二线口岸”出岛，徐取凡特意邀请村民到场见证。看着本土咖啡远销全国各地，深耕土地的村民真切感受到了自贸港发展带来的红利。

如今新工厂即将开建，这让当地村民对未来充满期待。在村里咖啡馆就业的村民马波感慨，在家门口就能学习咖啡制作技艺，拥有稳定收入，相信村民的日子会越来越红火。

（本报金江10月14日电）

往期回顾

	第一期 刊发日期：2026年9月10日A02/11版	第二期 刊发日期：2026年9月17日A04/05版	第三期 刊发日期：2026年9月24日A06/07版	第四期 刊发日期：2026年9月30日A06/07版	第五期 刊发日期：2026年10月8日A04/05版
走读市县	《工业梦，照进定安》	《三亚“外”传》	《绿色能源，重塑洋浦“工业心脏”》	《昌江：硬“核”之城》	《五指山：一场大集里的山色》
解码园区	《从一座发射场到一片“产业雨林”》	《看乐城真实世界研究“点数成金”》	《出海“摆渡人”护航企业闯世界》	《港口就在“门门口”》	《上下楼变上下游 产业园成产业链》
蹲点企业	《头部医学院海南“育苗记”》	《“海南制造”坚果出海记》	《超前建网，为自贸港建设“充电”》	《打造中国车企“下南洋”首发站》	《平均每3分钟，领取一张国际“企业护照”》
我在自贸港	《封苏阳：为海南未来产业“加氢”》	《唐文鑫：从洋浦到印度，他的航线“上新”了》	《王仕明：南繁“田保姆”育出“太空种”》	《徐慧：回海南，给火箭“加油”》	《王代杰：在稻田里种出多重风景》

<<扫码看往期报道