2026年11月23日 星期一
值班主任：张苏民 主编：苏杰德
美编：张昕 检校：招志云 许达吉
海南日报

超300名中东客商报名参加天香国色展，
国内多个沉香产区在琼深化协作——

客循香而来

■ 海南日报全媒体记者 陈明艳



► 来自中东的国际采购商赴海口舒香门第展馆品香。
原图：受访者提供

沉香的历史，向来与港口相连。

全球两大沉香品类的命名，都与港口有关。星洲系沉香产自东南亚，经新加坡集散，因新加坡古称“星洲”得名；越南惠安港是古代海上丝绸之路的重要枢纽，“惠安系沉香”也由此得名。

这种令人着迷的东方奇香，沿着海上丝绸之路不断西行。从泉州、广州、钦州、海口、惠安，到马六甲、科伦坡、亚丁、威尼斯……最终进入中东人家的香炉，也进入欧洲贵族的香水瓶。

千年前，港口是沉香出海的起点，也是连接产区与消费者、东方与西方的节点。千年后，一群海外客商沿着古老香路来到海南自贸港。11月21日，天香国色·第三届沉香黄花梨国际交易会（以下简称天香国色展）在海南国际会展中心启幕，其中一大亮点就是有超300名中东客商报名参展。

一场展会，把港口、产区、客商和延续千年的香脉，重新串联起来。

A 海外香商把目光投向琼州

『海南沉香气味好，价格有竞争力』

在沙特阿拉伯王国首都利雅得的沉香圈子里，48岁、卖香30年的拉希德·穆罕默德·穆瓦什算得上老行家——沙特人用于熏衣和待客的那缕香，就是他半辈子的生意。从印度尼西亚、马来西亚、菲律宾、越南一路买到中国，再卖给沙特及其他海湾国家的零售商与熟客。在他的采购单里，“加购”海南沉香的时间并不长。

他愿意掏钱的理由很实在：“海南沉香气味好，价格有竞争力，而且能在炭火上持续燃烧很长时间。”那股独特的花香味，是他向阿拉伯客人介绍时最拿得出手的卖点。按价格和品质灵活配货，如今海南料占他天然沉香采购总量的20%。

“中国沉香在阿拉伯国家有特殊地位，尽管进入当地市场时间短，但已占据相当比例的市场份额。”拉希德·穆罕默德·穆瓦什说，“参观天香国色展就是想扩大与海南香商的合作规模。”

老客再次赴约，也带来了新客。来自沙特的哈立德，卖香20年，在朋友的力荐下，今年首次到访海南，“来这里是为了了解海南、了解沉香。”

有人跨海而来，也有人留在海南，成为两端市场之间的连接者。

常驻海南的夏莱来自也门。也门亚丁港，扼守红海与印度洋出入口，自古就是东西方海上交通要冲。在他的记忆里，过节要熏香，用餐时要熏香，家里来客人也要熏香。沉香早已是日常生活中不可或缺的一部分。

小时候他并不知道沉香的细分产区，只知道“东方有沉香”。直至2016年来到中国，“中国沉香”“海南沉香”才进入他的视野。现在，他不仅了解沉香的细分产区，还知道中国沉香以清、雅、甜、凉为核心特征，与星洲系沉香浓郁厚重的风格不同。

在海南留学5年后，夏莱留了下来，常驻海口并开设了海南夏莱伊国际贸易有限公司。独在他乡，沉香成了他连接家乡的载体。“好多朋友从阿拉伯国家过来，我带他们去三亚、海口玩，带他们去看沉香，他们都很喜欢。”夏莱说，后来，有需求的中东朋友越来越多，他开始做翻译、带客商看香、帮助对接厂家，并成为天香国色展在中东区域的代表。

夏莱亲眼见证了天香国色展的成长。“从首届的几十名中东客商参展，到今年数百人报名，天香国色展在中东地区的影响力越来越大，中国沉香尤其是海南沉香的知名度也不断提升。”他说。

海外香商关注的也不只有海南出产的沉香，还有这里较为完备的沉香产业链。

孙国权是马来西亚华裔，几十年前，祖上从广东惠州下南洋。祖辈在南洋扎根，也把故土的习俗、文化一并带了过去。品香、唐装、茶席……对马来西亚华人来说，不是新近跟风的潮流，是从小浸润其中的日常。他的作品“虎纹奇楠土沉纯手工传统卧香”获得天香国色展斗香大赛8月冠军，便是融合了国风底蕴与南洋美学。

从事沉香行业13年，孙国权想将马来西亚沉香原料进口到海南，在岛内完成加工和成品包装，再分发给全球各地代理。“中国包装配套成熟、降低成本有优势，这是我很看重的方面。”长远来看，他还希望在海南建设沉香文化交流平台。

这种双向流动的态势，早已萌发。今年年初，海南沉香降真香研究和试验发展中心产业园与沙特达成2吨沉香原材料采购合作意向；来自印度尼西亚的香商阿芬·苏吉亚托做香20年，正在制定从海南进入中国市场的销售策略；来自老挝的皮苏达林·冯坎占有意将优质的东南亚沉香产品引入海南市场……海外香商从不同方向来到海南，背后呈现出同一种趋势：海南自贸港连接国内外沉香产区、加工企业和消费市场的能力正在增强。



第二届天香国色展期间展出的沉香制品。
原图拍摄：袁琛
本版AI绘图：张昕



第二届天香国色展期间展出的沉香精油。
原图拍摄：袁琛

B 海外市场的认知正在改变

『越来越多当地香商主动问询海南沉香』

琼中黎族苗族自治县黎母山下，有一片名为“世界沉香友谊林”的香林。首届天香国色展期间，24位来自迪拜、沙特和阿曼的客商走进海南大观沉香基地，每人种下一棵沉香树。

两年过去，树苗拔节，合作生根。当年一起种树的一位沙特客商，与海南大观沉香产业发展股份有限公司（以下简称大观沉香）从初识走向携手：去年5月，大观沉香副总经理黎云赴中东回访，拿到了30多万元的供货合同。

“参加展会是第一步，先认识，再谈生意。”黎云介绍，第三届天香国色展期间，他们布置了108平方米展位，希望接触更多海外采购商。

从展会相识，到走进基地，再到远赴中东回访、签下订单——这样的变化，也出现在其他海南企业身上。

海南舒香门第香业集团相关负责人万雪松从事沉香行业8年。连续参加两届天香国色展后，企业接待了不少来自阿联酋、沙特的客户，陆续有订单落地，也开始出现复购。“订单来了，样品不断送出去，复购订单也不断。”他说，海外业务将成为企业下一步重点拓展的方向。

大观沉香董事长李希对这一观点深有同感：“前些年，企业客户名单上几乎清一色是国内采购商，这两年海外订单越来越多。”

从2023年至今，海南省沉香协会会长曾庆祝已五次赴中东：2023年，他第一次走进迪拜德拉香水市集；2024年再赴迪拜，邀请客商参加首届天香国色展；2025年5月和7月，两次到中东推介沉香；今年再度赴约，他的任务更明确——推动海南沉香品牌进一步进入当地市场。

起初，曾庆祝观察到，市面上流通的沉香原料大多产自东南亚、南亚。五次赴约之后，变化清晰可见。“越来越多当地香商、品牌品鉴师主动问询海南沉香，拿样品，与其他产区对标品鉴。”他说。

让他印象最深的是一位沙特老牌香商。初见时，对方认知里的沉香大都产自东南亚。曾庆祝带上海南原材，在集市旁的静室里一同品香比对。前两次接触，对方始终观望；直到受邀参展，亲眼看见香林种植、标准化加工与香文化展示，观念才明显转变。此后再访中东，这位香商已能分辨海南沉香因结香环境不同而呈现的香气差别，主动询问种植、采收标准，提出试样合作。

变化不只发生在海南。广东省茂名市电白区沉香联合会会长谢利发记得，父辈采得的沉香，主要供应国内药企、药行和香料市场。“那一代人深耕山野，从未设想，沉香能够跨越山海、远销中东。”他说。

如今，沙特、阿联酋等中东高端客商频繁往返于电白与海南之间，实地考察选香。海外采购愈发专业严谨——原产地资质、国家标准、溯源体系、出口合规认证，都要逐一核验；中国沉香与东南亚沉香的品质差异，也要细细甄别。

厦门市沉香行业协会会长张思金亦判断，如今的外销市场以东南亚为基础，覆盖日韩、中东地区，欧洲、北美家居香氛市场也在持续拓展，“海外市场已经认可国内人工沉香产业的规模，将中国沉香视作独立品类进行评估”。

为什么这种变化发生在此时？这离不开技术力量的支撑。

“海南省林科院、中国热科院、药植所、海香园等科研院所及企业筛选出一批性状稳定的优良单株并推进繁育，为规模化种植夯实了种源支撑。”海南省林业科学研究院林业高新技术研究所所长陈彧说。

中国医学科学院药用植物研究所副所长、海南分所所长魏建和认为，业内选育出易结香的奇楠，采用嫁接的方法保留易结香、高油脂性能，使沉香得以实现大规模扩繁。

C 海南迈向国际沉香贸易枢纽

『贸易流量起来，采购商自然汇聚』

第三届天香国色展新闻发布会现场，组委会代表与茂名市电白区沉香联合会、广西沉香协会、福建省厦门市沉香行业协会及海南夏莱伊国际贸易有限公司等单位签署合作协议。一个跨省区、跨国界的沉香产业协作网络，由此成形。

网络搭起，合力如何形成？从角色定位到产区关系，再到“出海”路径，受访者的判断逐渐清晰。

在全球市场中，中国沉香正在被重新定义。业内人士用三个层面概括它的现状和机遇：国内消费旺盛，仍需大量进口原料；人工种植奇楠规模扩大，技术不断成熟；国内已建立种植、加工等标准，重在输出产业实践，推动国际标准互认。

产区之间，互补远大于竞争。来自琼粤桂闽的多位沉香协会会长判断一致：抱团出海才是出路。从产业链看，各方分处上下游，海南有种质资源和自贸港平台，广东电白是人工奇楠核心种植和原料集散基地，广西侧重种植与加工，福建强在非遗制香和标准化成品。

“出海”的下一步，路径也在讨论中浮现。从“流通”视角切入，张思金说：“让东盟原料在此集散，对内辐射全国、对外联通世界。贸易流量起来了，采购商自然汇聚。”

“若在海南完成精油、香氛、文创香品深加工，用好政策，就能从卖原料转向输出高附加值成品。”曾庆祝说。

魏建和认为，随着中国大规模种植沉香、结香、产香，推动国际标准制定的条件正在形成。可以先从人工种植沉香入手，围绕真实性鉴定、化学成分、香气评价、质量分级和溯源管理建立一套可验证、可重复的技术指标体系，再逐步推动形成国际共识，“中国在人工结香技术和产业应用方面已经积累了实践基础，应当积极参与国际标准的研究和制定。”

“我们的团队将以服务沉香全产业链提质增效为核心目标系统开展研究。”陈彧表示，他们的后续研究将重点围绕种质鉴定与评价、优良种质筛选、品质分级和产地溯源等方向展开，为沉香品质评价和产业提质增效提供技术支撑。

港口曾把沉香带到世界各地。如今，国际客商正沿着古老香路，回到香的产地。中国沉香，正在重新认识世界，也被世界重新认识。而海南自贸港正站在这条古老香路的新起点上。

（本报海口11月22日讯）

深读 融媒工作室

扫码看更多内容